

证券代码：300370

证券简称：安控科技

公告编码：2018-036

北京安控科技股份有限公司 2017 年年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

本公司董事会、监事会及董事、监事、高级管理人员保证年度报告内容的真实、准确、完整，不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，并承担个别和连带的法律责任。

所有董事均已出席了审议本报告的董事会会议。

华普天健会计师事务所（特殊普通合伙）对本年度公司财务报告的审计意见为：标准的无保留意见。

非标准审计意见提示

☐ 适用 ☒ 不适用

董事会审议的报告期普通股利润分配预案或公积金转增股本预案

☒ 适用 ☐ 不适用

公司经本次董事会审议通过的普通股利润分配预案为：以 958,444,424 股为基数，向全体股东每 10 股派发现金红利 0.22 元（含税），送红股 0 股（含税），以资本公积金向全体股东每 10 股转增 0 股。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

☐ 适用 ☒ 不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	安控科技	股票代码	300370
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	聂荣欣	庄维佳	
办公地址	北京市海淀区地锦路 9 号院 6 号楼	北京市海淀区地锦路 9 号院 6 号楼	
传真	010-62979746	010-62979746	

电话	010-62971668	010-62971668
电子信箱	nierongxin@etrol.com	zhuangweijia@etrol.com

2、报告期主要业务或产品简介

（1）报告期内主要业务

报告期内，公司坚持从自动化向数字化、智能化、智慧化的发展思路，主营业务为以自动化、信息化技术为核心，在自动化、油气服务、智慧产业等三大业务领域为客户提供具有自主知识产权的产品、技术、行业整体解决方案及服务，致力于让客户的工作更加智能、安全和环保。

①自动化业务

公司作为自动化领域创新产品和行业智慧解决方案提供商，拥有DCS、模块化RTU、一体化RTU、行业专用控制器、扩展I/O、传感器及仪表等多个自主核心技术、核心零部件的产品系列，形成了以产品研发、生产、销售及行业系统解决方案为一体的完整产业价值链。业务仍集中在油气开采、油气储运、城市燃气、煤层气、水务、粮库、农业等领域，为客户提供自动化领域创新产品和行业解决方案。

报告期内，公司深入挖掘传统油气田自动化业务领域新的需求和市场机会，积极探索新的业务增长模式和拓展新的行业机会。加热炉安全联锁保护系统，新型井场主RTU，水源井控制器，基于DATimsienTM-天行实时数据云平台，实现实时响应工业级数据库、全新一代监控系统、移动助手、物联网设备运维管理、深度能耗分级管控等功能的工业互联网应用解决方案等新产品、新方案的提出，进一步提升了公司的产品技术优势、行业方案解决能力，丰富了公司的自动化、信息化业务范围。

②油气服务业务

与2016年相比，报告期内，公司新设立了控股的合资公司安控石油，新增了油气井维护、修井及措施作业业务，丰富了公司油气服务产业链。其中，油气井维护作业是指保证油水井正常生产而进行的一般性维修作业；修井是指为恢复油、气、水井正常生产，利用旋转设备、钻具、工具等解除井下事故、保证井筒完整及报废封井的工艺过程，包括复杂打捞、油井套管修复、套管内侧钻等；措施作业是为实现油、气、水井增产增注而进行的作业施工，包括压裂、酸化、解堵、调剖等。报告期内，油水井措施及大修、调剖堵水、侧钻业务在长庆油田、延长油田市场拓展顺利，形成了增量收入。

同时，在原有油田化学品、油田污水处理服务、水平井/定向井技术服务、油气地面工程建设等油气服务业务基础上，加大了油田区块综合治理技术的研究和实践，公司全资一级子

公司泽天盛海应用其复合暂堵低伤害压裂技术在新疆油田公司一些油井成功实施了储层重复压裂改造，油井增产效果显著，推进了公司压裂技术服务业务的发展。

为响应国家环保政策的更高要求，公司控股一级子公司三达新技术加大了油田环保技术的研发和市场推广，高含盐污水资源化回收利用、压裂返排液处理、压裂返排液资源化利用、活性水增注、沿程杀菌等项目均在新疆地区推广顺利，三达新技术公司在区域市场的领先优势进一步扩大。

③智慧产业业务

公司在智慧粮库、智能建筑、智慧环保、智能交通、智慧园区、智慧城市领域快速发展，智慧通信网络单元（以下简称“智慧网元”）业务、智慧粮库业务增速明显。智慧城市建设和河南省“粮安工程”仓储智能化升级的提速，分别促进了智慧网元、智慧粮库建设需求的大幅提升和业务快速发展。

报告期内，通过资本运作，公司收购东望智能70%的股权，东望智能纳入了公司合并财务报表。东望智能的主营业务为智能安防，以安防监控服务为主，并借助在该领域长期积累的系统集成及运行维护能力，逐步拓展至相关联的城市大数据平台建设与运维服务。

安防监控服务用于满足公安部门的安全防范需求，该服务主要包括两方面内容：安防监控的系统集成和系统运维。系统集成包括项目设计、设备采购、视频监控点现场安装、中心机房安装、技术服务等；系统运维包括对前期搭建的系统在运行过程中进行设备调试、故障修理、设备升级、巡检维护等。该业务的直接客户主要为各大电信运营商，最终用户主要为公安部门等政府机构。

基于安防监控领域的优良服务能力和丰富经验积累，东望智能逐步将业务拓展至与安防监控领域相关的城市大数据平台建设与运维服务，为更多的政府部门搭建信息系统（政务云建设）。该业务的直接客户是大数据项目公司，最终用户是政府部门。

（2）主要产品及其用途

报告期内，公司三大主营业务在原有产品技术及服务基础上均有延伸，进一步提升了公司业务的服务范围、市场竞争力和业务收入。

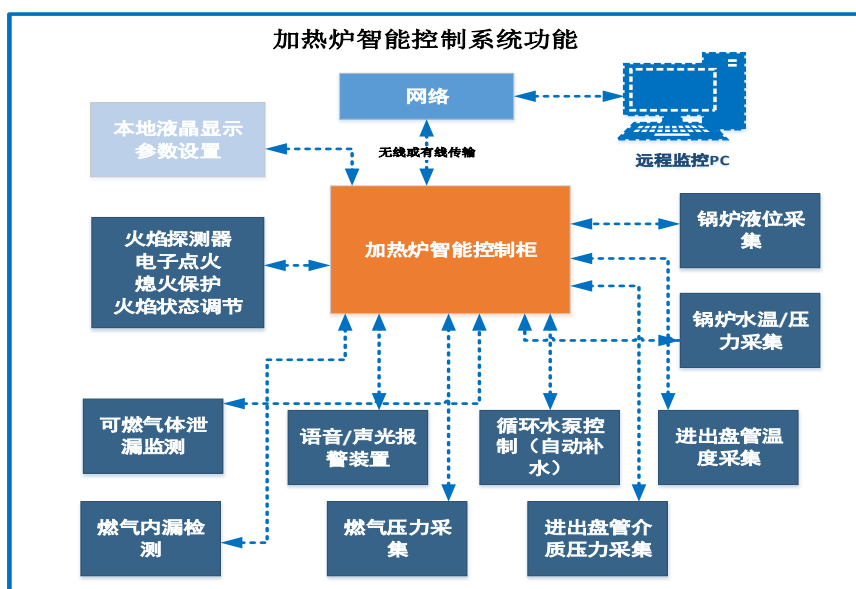
公司三大主营业务（自动化业务、油气服务、智慧产业）原有相关产品技术和服务说明可参见公司历年定期报告。

报告期内，通过认真研究分析市场需求，积极开展研发工作，在油气田自动化产品、油气服务产品与技术、工业互联网、雪亮工程等智慧产业服务领域中新增了一些具备典型应用的新产品、新技术、新服务，具体用途说明如下：

①E5601系列加热炉智能控制柜

加热炉智能控制柜E5601，具备加热炉运行状态实时采集、自动电子点火、熄火保护、安全联锁及数据远传和本地显示的功能，系统方案可供定制，适用于各种型号和规格的立式和卧式水套加热炉，适配不同燃烧器系统，可广泛应用于油气田生产和生活、石油化工等行业的水套加热炉智能监控。

加热炉在油气生产中有着重要作用，特别是在稠油油井开采区域，加热炉的应用不可或缺；油田生产现场不同于城市供暖锅炉应用环境，通常采用伴生气作为主要气源，存在压力不稳定、气体成分复杂、现场露天环境，而立式水套加热炉一般都采用火嘴直接送气燃烧等方式运行，缺少必要的监控设施，极易出现异常熄火、燃气外泄等安全环保事故，存在较大的生产安全隐患。近年来，随着国家对于环境保护和节能减排的日益重视，油田生产单位也加大了对各类生产设施安全配套设施的投入。2017年长庆油田启动了对油田区域内上万台加热炉的隐患治理工作，并在当年完成了近千口加热炉的技术改造工作，其中重要改造内容就是新增加热炉保护控制柜，以提升加热炉的安全联锁保护水平，E5601加热炉智能控制柜能较好的完成该项要求。类似的需求在其他油气田也广泛存在，因此，加热炉数字化、自动化、智能化控制市场需求空间较大。



②E5501水源井控制器

水源井是油气田生产中的重要生产设施，广泛应用于油田注水、天然气净化等系统的水源供给。由于水源井一般存在分布范围广、管理难度大等一系列问题，长期以来成为油气田生产设备的管理薄弱环节。E5501水源井控制器是针对油田水源井数据采集和自动监控而生产

的一款远程控制终端（RTU），具有功能强，可靠性高，抗干扰能力强，应用灵活等特点。该产品具备灵活的通信方式，能够方便的通过以太网、电台、Zigbee等通信方式接入到SCADA系统，也可以就地实现水源泵的各项保护、控制功能。

E5501水源井控制器是集水源井机泵保护和数据远程监控功能于一身的一体化产品，相对市场上应用的其他产品，E5501水源井控制器具有以下典型优势：以RTU控制终端为核心，具有适应严酷工作环境的高低温适应性、电磁兼容性、整机防护等级高等特点；结合水源井机泵运行特性，嵌入专用保护控制策略，具有过压、欠压、过流、卸载、卡泵、干抽、缺相、短路等全面的保护机制；灵活的通信能力能够适应有线/无线、电台、网桥、Zigbee、GPRS等不同的通信方式，极大的扩展了水源井的应用场合，减少用户网络建设费用；具有良好的扩展性，支持二次语言编程、能够结合现场实际需求扩展多种类型（模拟型、数字型、智能型）的设备仪表；产品支持本地和远程对采集仪表的参数修改设置、远程控制、远程在线升级，为系统操作、诊断、维护和升级提供了方便。

E5501水源井控制器是通过深入调研用户需求的基础上进行开发的，具有较强的市场前景。根据调查，在油气田生产过程中工业用水的使用量非常巨大，通过测算平均每万吨油气产能就需要配套2口水源井。就以长庆油田而言，其5,000万吨生产能力就需要接近上万口的水源井进行保障支撑。随着智慧油气田的深入推进和各个油气田对于油气生产物联网系统建设的重视，水源井的数字化接入需求将越来越迫切，将成为继采油井、采气井、注水井之后的又一个建设重心。

水源井控制器除了在油气田生产中具有重大的市场需求外，还能广泛应用于市政水务、机井灌溉、厂矿生产用水等领域，是实现智慧水务、智慧农业的主要产品。



③基于DATimsienTM-天行实时数据云平台的工业互联网解决方案

从专项应用到基于云的服务交付，在分布式计算、时序数据库、流处理、专业建模等技术的基础上，公司的工业互联网解决方案可为客户提供将实时运营数据转化为分析和决策依

据的完整方案，让客户掌控自己的物联网，充分发挥数据的智能应用价值。其特点及优势如下：



A.高效的数据采集与存储技术，实现数据的一体化；

B.丰富的应用功能池，从监控、预测到专业分析；

C.与Etről硬件无缝集成；

D.跨终端应用，随时随地与物互联；

E.面向设备管理与运维岗位，完成设备全生命周期信息管理、设备运行状态监控与故障诊断、设备运维管理、移动巡检管理等工作；

F.数据的实时性响应达到工业级。实时性是工业云平台的重要指标，也是天行云平台的技术核心之一。

在油气行业，安控工业互联网平台的落地居于领先，在数据采集与存储方面取得了良好的应用示范效果。

④GS-ABT近钻头工具

泽天盛海随钻近钻头工具攻克了钻进过程中扇区测量和井下无线数据跨传两大技术难题，把测量点下移至紧邻钻头位置，实时测量近钻头位置井斜和方位伽马数据，有效解决传统MWD(无线随钻测斜)和LWD(无线随钻测量)工具测点远离钻头造成数据滞后的不足，为先进的地质导向钻井提供实时性更强的基础数据。

目前，国内随钻服务市场中近钻头工具主要是以进口工具以及测传马达形式的近钻头工具为主。进口工具服务成本高；测传马达把测量模块安装在泥浆马达上，生产成本和维护成本高，在陆地钻井中缺乏价格优势，而且由于制造难度大量产困难。

泽天盛海近钻头工具可适用于普通钻井泥浆马达，通用性好，有效降低使用成本；而且

现场操作简便，维护方便，作业和维保成本上有优势。工具开放性好，可以与客户的MWD工具实现定制对接，灵活性强，便于市场推广。

近钻头工具由于测点紧邻钻头，及时反映钻进点地质和工程数据，非常适用于薄储层作业，如页岩气、煤层气等钻探开发。这一类油气井由于层位薄，为实现精细化控制，对地质数据要求高。除了页岩气、煤层气外，国内区块经过多年开采，油气藏普遍存在储层薄、地质状况复杂等情况，需要使用近钻头这样的工具来进行开发开采。目前，国内钻井行业市场正在开展的降本增效活动对服务成本有较严格的要求，通常会选择钻进效果相近、成本优势明显的工具，近钻头成为性价比优势较高的优选工具。随着全球油企开采行业回暖，开采量增加，从目前到未来的几年中，近钻头工具需求将会快速增长。

⑤油田复合暂堵低伤害压裂技术

公司复合暂堵低伤害压裂技术在新疆油田公司采油二厂老井成功实施，取得显著的增产效果。该技术可显著提高压裂暂堵可靠性，增加人工裂缝复杂度和泄油面积，结合对地层具有极低伤害性的清洁压裂液体系，从而有效提高老井、低产井和停产井等油气井的剩余油采收率。该项技术具有独特的创新型和广泛的推广性。

随着油藏开采时间的延长，各大油田的老井和低产低效井比例逐年增多，严重影响了油气开发的质量和效益，因此油服市场对于增产作业技术的需求提高。公司油田复合暂堵低伤害压裂技术的成功实施，标志着公司在油气增产领域实现了质的突破，为老井和低产低效井的产能挖潜探出了一条新出路，同时也为公司带来了新的利润增长点。随着该项技术在后期的推广与不断优化，公司将形成一套成熟的自有核心技术体系，在实现企业效益增长的同时，有效推动整个油气领域增产技术的进步。

⑥基于《城市数据大脑》的城市公共安全视频监控建设联网应用集成服务

公司控股子公司东望智能分别与阿里云计算有限公司（以下简称“阿里云公司”）、杭州数梦工场科技有限公司（以下简称“数梦工场公司”）签有框架合作协议，双方发挥各自领域优势，展开战略合作，围绕阿里云产品进行技术研发，共同拓展市场，为客户提供基于云平台的产品、技术和服务。

公司提供的城市公共安全视频监控建设联网应用集成服务项目是依托现有公共安全视频监控建设体系，结合城市实际应用，建设一套综合社会各界的视频及数据联网智能应用系统。通过搭建市、县、乡三级管理平台，整合现有视频资源，实现全社会视频及数据信息资源的联网共享，基于阿里云平台建成城市数据大脑，形成以大数据云平台为基础设施和创新要素的产业发展新业态，党委、政府及各职能部门横向与平台联网，实现视频及数据信息资源共

享和各自所需，实现社会公共服务的分析预警、趋势研判、统一指挥调度等功能，可服务于政府服务、交通管理、城市治理、民生服务等各大领域。该业务的服务内容包括系统集成和系统运维，系统集成包括项目设计、设备采购、基础平台搭建、核心机房建设、数据库建设、技术服务等；系统运维包括对前期搭建的系统在运行过程中进行设备调试、故障修理、设备升级、巡检维护等。

（3）主要的业绩驱动因素变化

报告期内，公司实现营业收入176,637.10万元，较上年同期增长88.99%；营业利润为19,182.23万元，较上年同期增长70.36%；利润总额为19,171.87万元，较上年同期增长57.06%；归属上市公司股东的净利润为10,625.12万元，较上年同期增长23.09%。三大主营业务良性发展，收入增速明显。

报告期内主要的业绩驱动因素如下：

①政策利好，推动市场需求上升

A.工业自动化控制系统行业有国家法规政策的大力支持，拥有庞大多元化的市场需求，而且我国工业自动化控制水平与欧美发达国家差距仍十分显著，工业自动化率提升空间非常广阔。我国提出了在本世纪前20年经济建设和改革的主要任务是基本实现工业化，大力推进信息化，并进一步提出信息化是我国加快实现工业化和现代化的必然选择。同时，保护环境与降低能耗作为我国未来的战略方向，也为工业行业的健康发展提供了良好的保障。新能源装置设备、环境监测、水处理项目、大型工程项目的环保治理等都需要工业自动化控制系统技术作支撑，这对行业未来的发展带来了广阔的空间。工业和信息化部、财政部于2016年12月8日颁布《智能制造发展规划（2016-2020年）》，该规划提出，推进智能制造关键技术装备、核心支撑软件、工业互联网等系统集成应用，以系统解决方案供应商、装备制造与用户联合的模式，集成开发一批重大成套装备，推进工程应用和产业化，引导有基础、有条件的小企业推进生产线自动化改造，开展管理信息化和数字化升级试点应用。

B.2017年国际油价的回升，根据统计，布伦特原油2017年均价达到54.7美元/桶，同比增长21.3%；WTI原油均价50.9美元/桶，同比增长17%。除了油价上涨，多重因素表明，世界石油市场正趋于平衡。从石油需求情况看，世界经济复苏的加速刺激了石油消费的增长。2017年世界石油需求增长到160万桶/日，比2016年高30万桶/日。中国和印度依旧是石油消费增长的主力。

油价的回升，带动了中石油、中石化、中海油“三桶油”资本性投入的增加，各大油田新增产能以及降本增效的需求均加大了油气服务市场的需求。

C.国家发改委、财政部、国家粮食局三部委联合发布了《粮食收储供应安全保障工程 建设规划（2015-2020年）》，在快速推进粮食收储自动化、信息化建设的政策影响下，公司智慧粮库业务发展良好。报告期内，公司二级子公司郑州鑫胜承建了河南省豫粮粮食集团有限公司及所属企业粮库智能化升级改造项目，是河南省最大的一个智能化建设任务。

D.中央将“雪亮工程”建设纳入“十三五”规划。国家发改委、中央综治办等九部门印发《关于加强公共安全视频监控建设联网应用工作的若干意见》，围绕“全域覆盖、全网共享、全时可用、全程可控”目标，大力推进公共安全视频监控建设集约化、联网规范化、应用智能化。中央综治办会同国家发改委、公安部等部门在全国确定了“雪亮工程”45个示范城市（区）和首批53个重点支持城市（区），落实中央财政补贴，督促指导工程建设。政策的利好，也带来了公司智慧安防、平安城市与雪亮工程业务的快速增长。

②产品技术提升和业务覆盖范围增加，提升了公司市场竞争力，公司业绩快速增长。

报告期内，公司三大业务领域新技术、新产品、新业务的推出，在提升了公司市场竞争力的同时，加大了增量市场的拓展空间。东望智能拥有成熟的整体解决方案能力，成功的项目实施经验，优质、稳定、可持续发展的客户资源，专业的运营团队和运营管理能力，构成了其在智慧安防和城市大数据平台和建设方面的核心竞争力。东望智能的并入，与公司已有自动化、信息化技术产品相结合，提升了公司在智能安防和城市大数据平台的建设和运维服务能力，智能安防和平安城市（雪亮工程）业务提速明显。

③资本运作成果显现，纳入并表范围内的各业务单元业务融合，产业协同提升了公司的市场竞争力。

公司上司以来围绕战略布局进行了多项资本运作，新并入的各业务单元在销售市场、产品技术、项目实施、客户服务上，已开始显现融合协同效应，资源共享，优势互补，使得油气服务、智慧产业业务得以快速发展。

（4）报告期内公司所属行业的发展阶段、周期性特点以及公司所处的行业地位

①周期性

自动化市场景气度与下游生产制造企业发展情况息息相关，自动控制系统装置用于下游行业的新建产能和自动化技术改造项目，市场需求与下游行业的资本支出密切相关。公司提供的RTU、自动控制系统产品及方案应用于油气、城市燃气、水务、粮库、化工等领域，上述领域的资本支出受短期市场波动的影响较小。中国经济仍处于长期高速发展阶段，城市化进程正在加快，能源和基础设施的需求将长期保持与整体经济相适应的较高增长速度。同时，公司产品的上述下游领域正在推进信息化建设，将在较长时期保持较大规模的资本支出，其

中用于信息技术的支出将越来越受到重视。总体而言，现阶段国内RTU及自动化行业的市场需求正处于快速增长的起步阶段，受短期宏观经济波动的影响较小。

②区域性

全国范围内，油田技术服务的市场区域性特征均较为明显，重点集中于油气勘探和开采的聚集区。我国石油产量主要来自东北和西北地区，天然气产量主要来自中西部地区的四川、塔里木和鄂尔多斯等。因此，我国的油气服务市场也主要分布在这些区域。

③季节性

受主要客户财务与业务管理制度以及公司项目施工条件的影响，公司营业收入、净利润及销售回款具有全年不均衡的特点。公司自动化业务中占主要比例的油气自动化业务以及油气服务业务的主要客户为中石油、中石化各大油气田，其物资采购、项目建设一般遵循较为严格的预算管理制度。该类客户在每年第一季度制定投资计划，后经方案审查、立项批复、请购批复、招投标、合同签订等一系列严格的程序，在上半年确定及下达建设资金预算，其年度资本性支出如设备安装、工程建设等则主要集中在下半年，因此货款结算通常集中于春节前及每年的下半年，尤其是第四季度。公司智慧产业业务中智慧粮库的主要客户为中储粮、各省（市）粮食厅(局)；智慧网元的主要客户为电信运营商，均属于国企、央企等，也存在上述现象。受以上因素影响，公司经营业绩和回款具有明显的季节性波动特点。

④公司所处的行业地位

A.自动化业务

公司是国内领先的自动化控制产品、智慧解决方案和服务提供商，二十年的技术和经验积累，在工业控制技术尤其是数据采集、传输、控制上形成了独特的、差异化的技术优势，对所涉及行业内的客户工艺流程的理解结合自身的技术优势，形成了在油气田自动化控制领域的国内领先地位。

B.油气服务

国内油气服务市场形成了“以三大石油集团控制的技术服务资源为主，以国际油气服务企业为主、民营资本为辅”的竞争格局。油气服务领域的民营资本作为国内技术服务市场的补充力量，整体规模较小。但是，随着国内油气服务市场的逐步开放及自身综合竞争能力的增强，行业内优秀的民营企业凭借机制、技术优势迅速壮大。公司在定向井、水平井随钻测量技术服务，油田化学品、油田污水处理以及提供相应的高端、综合性服务方面具有一定的优势。

C.智慧产业

智慧产业涉及行业、服务范围较广。在智慧粮库方面，公司控股二级子公司郑州鑫胜是

中国粮油学会信息与自动化分会常务理事单位，拥有粮情、测虫等多项专利。其在已形成粮情检测、粮情控制、安全防护三大类几十种系列完整产品的基础上，加强了仓储自动化、信息化软件的研发，是国内能提供完整的粮食行业智慧化解决方案的供应商。

在智慧安防领域，公司控股二级子公司东望智能拥有成熟的整体解决方案能力、成功的项目实施经验、专业的运营团队和运营管理能力，在建设和运营并重的智能安防领域具有较强的优势。

在智慧环保领域，公司产品的竞争优势在于能够将自身专业的自动控制软硬件技术应用于监测仪器中，从而保证环境监测仪器的高可靠性、稳定性和计量精度。公司污染源在线监测产品在部分地区实现了较大规模的应用。

在智能建筑领域，青鸟电子作为智能建筑领军企业，拥有多项自主知识产权、软件著作权，是国家高新技术企业。青鸟电子具备完善的智能建筑领域资质，并且积累了大量成功的项目实施经验。

在智慧城市通信网络单元领域，安控鼎辉拥有完善的技术体系和成熟的项目经验，在陕西省的业务发展迅速，目前已在陕西省处于领先地位。

3、主要会计数据和财务指标

(1) 近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

☐ 是 ☒ 否

单位：人民币元

	2017 年	2016 年	本年比上年增减	2015 年
营业收入	1,766,370,972.14	934,647,477.36	88.99%	547,647,049.45
归属于上市公司股东的净利润	106,251,226.15	86,316,693.45	23.09%	80,162,555.32
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	97,977,972.47	82,582,286.23	18.64%	77,971,534.49
经营活动产生的现金流量净额	-430,024,950.20	-71,484,322.04	-501.57%	-1,597,835.41
基本每股收益（元/股）	0.1108	0.0981	12.95%	0.1022
稀释每股收益（元/股）	0.1108	0.0981	12.95%	0.1022
加权平均净资产收益率	8.08%	8.84%	-0.76%	16.23%
	2017 年末	2016 年末	本年末比上年末增减	2015 年末
资产总额	4,247,719,886.74	2,853,513,805.14	48.86%	1,542,109,279.42
归属于上市公司股东的净资产	1,401,941,908.89	1,272,430,018.77	10.18%	815,328,695.02

(2) 分季度主要会计数据

单位：人民币元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	102,309,850.36	191,380,206.60	489,730,715.82	982,950,199.36
归属于上市公司股东的净利润	-18,311,651.66	8,201,033.84	31,207,304.84	85,154,539.13
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	-19,027,407.57	5,024,799.11	30,369,978.57	81,610,602.36
经营活动产生的现金流量净额	-126,213,374.97	-62,155,635.47	-193,257,291.55	-48,398,648.21

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

☐ 是 ☒ 否

4、股本及股东情况

(1) 普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

报告期末普通股股东总数	24,598	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	29,728	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0
前 10 名股东持股情况							
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结情况		
					股份状态	数量	
俞凌	境内自然人	22.94%	219,947,936	164,960,952	质押		170,475,402
董爱民	境内自然人	6.07%	58,200,154	43,650,116	质押		54,400,000
林悦	境内自然人	3.73%	35,753,919	29,188,199	质押		19,240,000
北京鸿基大通投资有限公司	境内非国有法人	3.62%	34,738,160	0	质押		16,800,000
罗惠忠	境内自然人	2.00%	19,171,136	0			
缪江洪	境内自然人	1.80%	17,223,912	0			
东吴证券股份有限公司	境内非国有法人	1.44%	13,793,102	0			
申万菱信基金－工商银行－华融国际信托－盛世景定增基金权益投资集合资金信托计划	其他	1.41%	13,504,182	0			

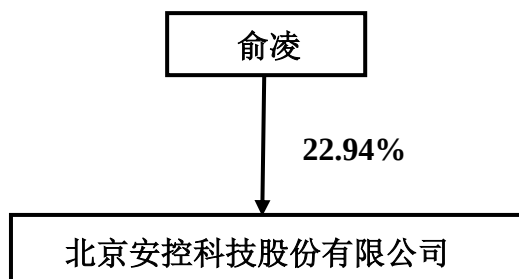
成波	境内自然人	1.40%	13,447,344	0	质押	8,579,000
何立新	境内自然人	1.33%	12,704,436	0		
上述股东关联关系或一致行动的说明		无				

(2) 公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

☐ 适用 ☒ 不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

(3) 以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



5、公司债券情况

公司是否存在公开发行并在证券交易所上市，且在年度报告批准报出日未到期或到期未能全额兑付的公司债券

是

(1) 公司债券基本信息

债券名称	债券简称	债券代码	到期日	债券余额(万元)	利率
北京安控科技股份有限公司2016年面向合格投资者公开发行公司债券	16 安控债	112460	2021年10月24日	30,000	4.30%
北京安控科技股份有限公司2017年非公开发行公司债券	17 安控 01	114182	2020年06月26日	25,000	6.30%
报告期内公司债券的付息兑付情况	1、“16 安控债”：本次债券的起息日为 2016 年 10 月 24 日，本次债券的付息日为 2017 年至 2021 年每年的 10 月 24 日(如遇法定节假日或休息日，则顺延至其后的第 1 个交易日，顺延期间兑付款项不另计利息)。报告期内，公司已按时支付本次债券第一期利息。 2、“17 安控 01”：本次债券的起息日为 2017 年 6 月 26 日，本期债券的付息日为 2018 年至 2020 年每年的 10 月 26 日(如遇法定节假日或休息日，则顺延至其后的第 1 个交易日，顺延期间兑付款项不另计利息)。报告期内尚未到付息兑付日。				

(2) 公司债券最新跟踪评级及评级变化情况

① “16 安控债”：2017 年 5 月 5 日，鹏元资信评估有限公司出具了《北京安控科技股份

有限公司 2016 年公司债券 2017 年跟踪信用评级报告》（鹏信评【2017】跟踪第【50】号），鹏元资信评估有限公司对公司及其 2016 年 10 月 24 日发行的公司债券的 2017 年度跟踪评级结果为：本期债券信用等级维持为 AAA，发行主体长期信用等级维持为 AA-，评级展望维持为稳定。《北京安控科技股份有限公司 2016 年公司债券 2017 年跟踪信用评级报告》已于 2017 年 5 月 22 日刊登在巨潮资讯网（www.cninfo.com.cn）上。

② “17 安控 01”：未安排信用评级。

（3）截至报告期末公司近 2 年的主要会计数据和财务指标

单位：万元

项目	2017 年	2016 年	同期变动率
资产负债率	62.83%	53.24%	9.59%
EBITDA 全部债务比	18.38%	18.52%	-0.14%
利息保障倍数	4.18	5.01	-16.57%

三、经营情况讨论与分析

1、报告期经营情况简介

公司是否需要遵守特殊行业的披露要求

否

报告期内，公司实现营业收入 176,637.10 万元，较上年同期增长 88.99%；营业利润为 19,182.23 万元，较上年同期增长 70.36%；利润总额为 19,171.87 万元，较上年同期增长 57.06%；归属上市公司股东的净利润为 10,625.12 万元，较上年同期增长 23.09%；基本每股收益为 0.1108 元，较上年同期增长 12.95%；加权平均净资产收益率为 8.08%，较上年同期下降 0.76%。三大主营业务：自动化实现营业收入 25,175.41 万元，较上年同期增长 1.68%；油气服务实现营业收入 49,339.24 万元，较上年同期增长 42.92%，智慧产业实现营业收入 101,704.28 万元，较上年同期增长 201.67%。

报告期内，营业成本 125,666.56 万元，同比增加 106.48%，主要系公司规模增大，营业成本与营业收入同向增长。公司销售费用 4,767.83 万元，同比增加 29.13%，主要系收入增长、与之匹配的销售人员费用显著增加所致。管理费用 16,522.54 万元，同比增加 38.78%，主要系公司本期加大研发投入、公司规模扩大人工成本增加，本期并购非同一控制下企业调整资产公允价值导致折旧摊销费用增加所致。总体来看，销售费用和管理费用增长幅度均低于收入增长幅度，说明公司全面预算和费用管控执行有效。财务费用 6,202.79 万元，同比增加 116.87%，主要系融资规模扩大，利息支出增加所致。报告期内，公司经营活动产生的现金流

量-43,002.50 万元同比下降 501.57%，主要系生产经营规模迅速扩大所致。

报告期内，在公司董事会的领导下，立足于公司战略规划，围绕“效益、融合、激情”三个关键词，贯彻执行公司 2017 年年度经营计划，进一步解放思想、转变观念，业务上加大了市场拓展力度，鼓励多种形式的业务创收；内部管理上，加强各单元融合，保持从紧的资金预算，优化绩效，提升了人均产值和利润水平，“创新燃激情，融合出效益”，圆满完成了年度经营指标，公司经营业绩保持稳健、快速上升的发展态势。

报告期内重要工作情况回顾如下：

(1) 营业收入从2016年的9.34亿元到2017年的17.66亿元，归属于上市公司股东的净利润首次突破1亿元，完成了质的飞跃。自动化、油气服务业务发展稳健，智慧产业增速明显，智慧产业战略布局效果显现。

报告期内，自动化业务收入金额较上年同比增加 1.68%；油气服务收入金额较上年同比增加 42.92%；智慧产业收入金额较上年同比增加 201.67%，收入占比由 36.07%增加到 57.58%。智慧产业所覆盖行业的巨大市场需求空间促进了公司智慧产业业务的高速增长。

①自动化业务

自动化业务，报告期内实现收入 25,175.41 万元，较上年同期上升了 1.68%，毛利率由上年的 46.65%下降到了 40.02%，公司行之有效的市场拓展策略、产品和方案优势，保证了公司自动化业务收入稳定增长。但在前期低油价环境下，“三桶油”实施的低价采购策略、愈发激烈的竞争市场以及原材料价格上涨等因素，导致了产品与解决方案销量虽上涨，但毛利率却一定程度上产生了下降。

报告期内，公司在原有油气田井口自动化市场继续保持国内领先优势，同时在一些新的行业和领域增量市场上取得了突破和进展。

A.2017 年 5 月成功中标大港油田分公司 2016 年 A11 系统推广（站库数字化建设）项目；2017 年 6 月中标塔中作业区油气生产物联网项目建设工程（数据采集与监控子系统）等，并在中国石化国际事业有限公司组织招标的 2017 年胜利油田四化选型 RTU 框架项目招标中排名第一（公司将获得 40%以上的市场份额）；

B.中国石油化工股份有限公司华北分公司 2017 年电力监控智能装置框架中标，报告期内已完成供货 1,000 多万元；

C.中标新疆兵团第六师引额灌区续建配套与节水改造项目（土墩子农场自压输水骨干管网工程及引额灌区信息化建设工程）土墩子农场自动化系统，实现在农场灌区自动化应用上的突破。

D.参与中石油总部油气生产物联网系统项目建设，从标准制定、设备测试、项目实施等多方面沟通交流，随着交流的深入，客户的认同，为公司提供了更多深度交流及项目合作的机会。

E.随着国家“一带一路”战略的不断深入，积极布局海外市场业务，针对北美及海外市场销售的控制器产品已进入市场推广阶段。同时，公司逐步增大了对中东、中亚地区的市场投入，通过自主推广、合作推广、渠道推广等多种方式发展中东、中亚地区市场。

②油气服务业务

公司在保持原有油田化学品业务、油田环保业务稳定增长的基础上，新增业务的增量市场拓展为公司油气服务业务的纵深发展奠定了良好的基础，很大程度上缓解了石油市场周期性变化对于公司随钻测量业务经营情况的影响。长庆裸眼水平井封隔器压裂服务、克拉玛依旋转导向技术服务、西部钻探钻井工具配件加工、新疆油田复合暂堵压裂项目、油田消防及安防装备研发销售等一系列新产品、新服务的推出，很好的适应了油田客户安全、环保、提质增效的规模需求，扩大了公司油气服务业务空间。

报告期内，三达新技术签订了合同金额 2,967 万元的新疆油田分公司(新港公司)污水处理技术服务合同以及 1,200 万元的新疆油田（凤城油田作业区）《凤城 1 号稠油联合处理站稠油污水水质净化处理技术服务》等合同。

油田区块治理业务取得突破，泽天盛海与新疆油田分公司（采油二厂）签订复合暂堵缝网压裂技术服务合同，成功实施了老井改造，帮助油田实现了提质增效。

③智慧产业

报告期内，公司在智慧粮库、智慧安防（平安城市、雪亮工程）、智能建筑、智慧通信网元建设等领域，业务突飞猛进，收入增长迅速。典型、示范性项目的承建和顺利实施，形成了良好的客户口碑和市场影响力。

A.智能安防——雪亮工程

a.中国联通上海分公司城市图像监控系统建设及维护项目。

报告期内，公司控股子公司东望智能实施了《2016 年中国联通上海分公司城市图像监控系统建设及维护项目》。东望智能于 2016 年 10 月成功中标，中标金额总计约为 3.56 亿，于 2017 年 1 月开始项目实施，项目进展顺利，报告期内建设内容已完成 82%，整体建设预计在 2018 年一季度完成后进入 8 年运行维护阶段。

b.衢州“雪亮工程”系统集成工程项目。

东望智能在报告期内还凭借其在江浙沪地区平安城市建设运维项目中积累的丰富经验以

及良好的客户口碑，承接了衢州“雪亮工程”系统集成工程项目，合同金额 1.96 亿。衢州市是全国首批“雪亮工程”建设示范城市。衢州的雪亮工程建设引入了阿里云“城市大脑”技术，提升了“雪亮工程”智能化、集成化水平。衢州的“雪亮工程”与智慧城市深度融合，依托人工智能技术“城市数据大脑”的支撑，使得“雪亮工程”从只管看的“眼睛”升级为能看能思考的“头脑”，并以之为主线，融合推进“最多跑一次”改革和“四个平台”、全科网格建设，实现了“让数据多跑路，让群众少跑腿”的政府各部门数据集中共享。

中央综治办、公安部、国家信息中心、各省（区、市）、新疆生产建设兵团综治办等相关人员于 2017 年 12 月 18 日实地考察了衢州“雪亮工程”项目，对项目实施效果给予了充分肯定。

通过衢州项目的实施，公司积累了先进的“雪亮工程”和“城市数据大脑”项目实施经验，并通过衢州项目的示范效应，将获得更为广阔的“雪亮工程”和“智慧城市”市场空间。

B.智慧粮库

郑州鑫胜在报告期内承建了河南省最大的仓储改造项目——河南省豫粮粮食集团有限公司及所属企业粮库智能化升级改造项目、济源市“粮安工程”仓储智能化升级项目、河南濮阳国家粮食储备库三类库、四类库仓储智能化升级改造项目、福建省储备粮管理有限公司武平直属库项目信息化系统建设项目等多个省内外项目；安控科技在陕西省省级储备粮库智能升级改造项目中成功中标体现了公司在智慧粮库领域的综合竞争优势。

（3）智能建筑

青鸟电子中标杭政储出[2011]61 号地块商业金融业用房兼交通设施弱电系统安装采购项目；签订《威海市中心医院病房大楼主、附楼智能化工程施工合同》，体现了公司在智能建筑领域的设计、实施能力。

（4）智慧通信网元建设

安控鼎辉凭借完善的技术体系和成熟的项目经验，在陕西省的智慧网元业务发展迅速，目前已在陕西省智慧网元建设业务中处于领先地位。

（2）主导起草的RTU国内首个国家标准GB/T 34039-2017《远程终端单元（RTU）技术规范》，于2017年7月31日发布，并于2018年2月1日实施，进一步确立了公司在RTU技术领域的领先优势和影响力。

RTU 国家标准《远程终端单元（RTU）技术规范》规定了 RTU 的工业环境适应性及安全要求、功能要求、性能要求、试验和验证、检验规则以及铭牌、资料与包装等要求。RTU 国家标准的实施，将有效提升国产 RTU 的产品质量，解决前期 RTU 产品应用市场中的效率问题、秩序问题、可持续发展问题等，对 RTU 标准化应用及国产化替代推进产生积极影响。

(3) 产品研发持续创新，报告期内获得多项国际认证，技术领先性和核心竞争力进一步提升。

①报告期内，安控科技顺利通过 CMMI-L3 评估并获得资质证书。CMMI-ML3 评估通过，标志着公司在软件工程服务和过程管理能力方面与国际主流模式进一步接轨，是公司研发规范化的重要里程碑，公司研发产品的过程改进与质量管理将得到有力的保证。同时公司软件开发实力的提升，对于完善公司行业软硬件一体化解决方案，提高系统集成业务的软件实施能力，形成定制化优势，提升公司市场竞争力有积极作用。

②2017 年 10 月，公司网络安全 RTU 模块通过 Achilles II 级测试，12 月获得 Achilles II 证书，证明公司 RTU 产品在应对网络入侵、保障工业控制系统安全方面取得了进一步的发展，产品在网络安全方面达到了国际水准。

③报告期内，公司的 RockE 50 功能安全 RTU 产品申请 SIL2 认证，并成功通过测试，于 2018 年 2 月 9 日获得了 TÜV SIL2 认证证书，成为国际首款通过该项认证的宽温安全型 RTU 产品。作为公司的高端 RTU 产品，获得该项认证，对完善公司产品线、提高产品竞争力以及开拓新的安全仪表系统（SIS）业务领域具有重大意义。

④截至本报告期末，公司及全资、控股子公司共拥有发明专利 35 项，实用新型专利 64 项，外观设计专利 7 项，软件著作权 203 项。

(4) 公司获得《安防工程企业设计施工维护能力证书》壹级资质，全资二级子公司青鸟电子获得《涉密信息系统集成资质证书》甲级资质，资质的完善，项目实施能力和覆盖范围的提升，进一步扩大了公司的市场竞争优势。

报告期内，公司获得了《安防工程企业设计施工维护能力证书》壹级资质证书。安防企业评级是衡量企业在安防行业综合能力的重要标准，壹级为最高级别，该证书的取得代表着安防协会对公司在安防领域工程设计、施工服务、管理水平、诚信表现的综合肯定，进一步显示了公司的品牌优势与核心竞争力，有利于公司在智慧城市、平安城市、雪亮工程领域的业务拓展，对公司后期开展集成业务投标等工作将起到重要助力作用，对公司的经营发展将产生积极影响。

涉密信息系统集成资质是指从事涉密系统业务的单位所需要具备的从事涉及国家秘密活动的资格和保守国家秘密的能力，甲级资质单位可在全国范围内从事涉密系统集成业务。该资质的取得标志着杭州青鸟具备了对于政府、军工行业的系统集成涉密项目的承接资格，包括人员构成、技术水平、管理水平、技术装备、服务保障能力和安全保密保障设施等要素得到了国家的认可，彰显了杭州青鸟在安全性、可靠性方面的综合研发实力和系统集成能力。

上述涉密资质的获得，为扩展军工、政法行业、智慧城市建设等方面夯实了基础，为杭州青鸟在全国范围内承接需要涉密资质的相关项目提供有力的保障。

(5) 报告期内，公司收购东望智能70%股权，通过资本运作，实现了公司在安防监控和城市大数据平台建设与运维业务领域的快速进入。

东望智能目前涉及的领域主要为安防监控和城市大数据平台建设与运维服务，是智慧城市的细分领域，与公司目前的智慧城市通信网络单元等业务具有较大的关联性。公司通过收购整合东望智能，一方面提升和完善了原有智慧产业的整体解决方案能力及系统运维能力，促使业务规模快速增长；另一方面，公司凭借原有的业务积累，快速进入了安防监控市场，拓展了在智慧产业中与原有业务相关联的细分领域的布局，依托技术升级，全面提升了公司在智慧产业领域的竞争优势。

(6) 持续进行产品生产工艺技术完善和优化，保证产品质量的同时，有效降低产品生产成本；加强项目预算和成本绩效导向，降低工程费用，以克服市场竞争加剧影响，提升公司盈利能力。

报告期内，公司共对 27 个产品进行了工艺优化，通过技术改进提升工时效率，重点产品工时效率平均提高了 15%，显著降低产品生产成本。加强项目预算和成本绩效导向，同比降低工程费用 5%。

(7) 强化效益，促进融合，人力资源部门优化以绩效考核与薪酬激励相结合的机制，重点推进了以经营目标为中心的人力资源数据管理与成本控制。

①采用经营分析会、年会集中培训，结合微课堂、大咖说、案例分享、小组讨论等多种手段与形式，组织公司各业务单元人员交流培训，促进各业务单元融合，发挥协同作用，提升效率和效益。

②围绕着公司的经营目标，从人力资源角度出发，建立人力资源动态管理数据，追踪各利润单元经营数据情况，建立考核机制，修订了《子公司管理办法》、《子公司管理团队激励管理办法》。

2、报告期内主营业务是否存在重大变化

☐ 是 ☒ 否

3、占公司主营业务收入或主营业务利润 10%以上的产品情况

☒ 适用 ☐ 不适用

单位：元

产品名称	营业收入	营业利润	毛利率	营业收入比上年同期增减	营业利润比上年同期增减	毛利率比上年同期增减
自动化	251,754,089.93	100,755,524.12	40.02%	1.68%	-12.77%	-6.63%
油气服务	493,392,437.57	143,825,892.25	29.15%	42.92%	28.16%	-3.36%
智慧产业	1,017,042,826.11	263,340,310.25	25.89%	201.67%	172.51%	-2.77%
产品销售	506,607,691.79	145,340,437.01	28.69%	37.46%	1.70%	-10.09%
整体解决方案	924,440,280.90	247,722,060.05	26.80%	118.23%	76.09%	-6.41%
运维及服务	331,141,380.92	114,859,229.56	34.69%	140.33%	181.68%	5.10%
境内	1,762,147,943.04	507,898,942.88	28.82%	89.59%	56.65%	-6.06%

4、是否存在需要特别关注的经营季节性或周期性特征

√ 是 □ 否

按业务年度口径汇总的主营业务数据

□ 适用 √ 不适用

5、报告期内营业收入、营业成本、归属于上市公司普通股股东的净利润总额或者构成较前一报告期发生重大变化的说明

□ 适用 √ 不适用

6、面临暂停上市和终止上市情况

□ 适用 √ 不适用

7、涉及财务报告的相关事项**(1) 与上年度财务报告相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况说明**

√ 适用 □ 不适用

①经 2017 年 2 月 10 日召开的第四届董事会第六次会议审议通过了《关于变更会计政策和会计估计的议案》，公司全资一级子公司陕西安控于 2016 年 8 月 4 日与自然人何黎明先生、高晓晨先生合资成立了控股二级子公司安控鼎辉，其主营业务为以提供建设经营移交方式（BOT）参与公共基础设施建设业务。安控鼎辉的资产、主营业务和业务模式与公司现有业务有所不同。为了更加真实、准确地反映公司财务状况和经营成果，公司按照《企业会计准则》的规定，变更原有收入确认原则的会计政策。变更后的会计政策和会计估计自董事会审议通过后生效执行。

②2017 年 4 月 28 日，财政部印发了《企业会计准则第 42 号——持有待售的非流动资产、处置组和终止经营》，该准则自 2017 年 5 月 28 日起施行。对于该准则施行日存在的持有待售

的非流动资产、处置组和终止经营，采用未来适用法处理。

③2017 年 5 月 10 日，财政部发布了《企业会计准则第 16 号——政府补助》，该准则自 2017 年 6 月 12 日起施行。本公司对 2017 年 1 月 1 日存在的政府补助采用未来适用法处理，对 2017 年 1 月 1 日至本准则施行日之间新增的政府补助根据本准则进行调整。

④财政部根据《企业会计准则第 42 号——持有待售的非流动资产、处置组和终止经营》、《企业会计准则第 16 号——政府补助》等 2 项会计准则的相关规定，对一般企业财务报表格式进行了修订，并于 2017 年 12 月 25 日发布了《关于修订印发一般企业财务报表格式的通知》；资产负债表新增“持有待售资产”行项目、“持有待售负债”行项目，利润表新增“资产处置收益”行项目、“其他收益”行项目、净利润项新增“（一）持续经营净利润”和“（二）终止经营净利润”行项目。2018 年 1 月 12 日，财政部发布了《关于一般企业财务报表格式有关问题的解读》，根据解读的相关规定：对于利润表新增的“资产处置收益”行项目，本公司按照《企业会计准则第 30 号——财务报表列报》等的相关规定，对可比期间的比较数据按照《通知》进行调整。对于利润表新增的“其他收益”行项目，本公司按照《企业会计准则第 16 号——政府补助》的相关规定，对 2017 年 1 月 1 日存在的政府补助采用未来适用法处理，无需对可比期间的比较数据进行调整。

（2）报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况说明

☐ 适用 ☒ 不适用

公司报告期无重大会计差错更正需追溯重述的情况。

（3）与上年度财务报告相比，合并报表范围发生变化的情况说明

☒ 适用 ☐ 不适用

本期新增子公司：

序号	子公司全称	子公司简称	本期纳入合并范围原因
1	宁波市东望智能系统工程有限公司	东望智能	非同一控制下的控股合并
2	江苏景雄科技有限公司	江苏景雄	非同一控制下的控股合并
3	克拉玛依龙达安控智能设备测试有限责任公司	克拉玛依龙达安控	新设成立
4	陕西安控石油技术有限公司	安控石油	新设成立
5	北京安控油气技术有限责任公司	安控油气	新设成立