

证券代码：300457

证券简称：赢合科技

公告编号：2018-034

深圳市赢合科技股份有限公司 2017 年年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

董事、监事、高级管理人员异议声明

姓名	职务	无法保证本报告内容真实、准确、完整的原因
----	----	----------------------

声明

除下列董事外，其他董事亲自出席了审议本次年报的董事会会议

未亲自出席董事姓名	未亲自出席董事职务	未亲自出席会议原因	被委托人姓名
-----------	-----------	-----------	--------

瑞华会计师事务所（特殊普通合伙）对本年度公司财务报告的审计意见为：标准的无保留意见。

本报告期会计师事务所变更情况：公司本年度会计师事务所由变更为瑞华会计师事务所（特殊普通合伙）。

非标准审计意见提示

☐ 适用 ☒ 不适用

董事会审议的报告期普通股利润分配预案或公积金转增股本预案

☒ 适用 ☐ 不适用

公司经本次董事会审议通过的普通股利润分配预案为：以 376,290,670 股为基数，向全体股东每 10 股派发现金红利 1.00 元（含税），送红股 0 股（含税），以资本公积金向全体股东每 10 股转增 0 股。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

☐ 适用 ☐ 不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	赢合科技	股票代码	300457
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	王晋	刘耿豪	
办公地址	深圳市南山区海德三道天利中央广场 B 座 10 楼 1001	深圳市南山区海德三道天利中央广场 B 座 10 楼 1001	
传真	0755-26654002	0755-26654002	
电话	0755-86310555	0755-86310555	

电子信箱	wangjin@yhwins.com	lgh@yhwins.com
------	--------------------	----------------

2、报告期主要业务或产品简介

（一）公司的主要业务情况

公司致力于提供锂电池生产整线解决方案，目前是全球唯一一家能够提供锂电池智能生产线整线方案提供商，服务包含自动化生产工艺实现、动力辅助、环境控制和建筑规划设计等全套解决方案。

报告期内，受益于国家对新能源产业的支持，锂电池设备市场快速增长，公司紧贴市场需求，抓住市场机遇，满足客户自动化、信息化、智能化的生产线要求，客户粘性提升，订单量持续增长，2017年公司新签订单约22.39亿元，同比增长50.07%

（二）公司主要产品及用途

产品系列	主要用途
自动制浆系统	产品用于制备锂离子电池正、负极所需浆料，包含粉体的输送、自动开包、粉体投料、负压/正压粉体输送、粉体/液体的自动计量、打胶机、搅拌机、分散机、脱泡机、中转罐、浆料的过程控制和输送以及以上所有设备的自动化系统。
涂布机系列	产品用于锂离子电池极片的涂布工序，是锂离子电池核心的生产设备之一，设备将搅拌完成的浆料均匀涂覆在基材（铜箔或铝箔）上烘干并收卷成极片。
辊压机系列	通过辊压增加极片的压实密度，提高极片厚度一致性。是锂电池提高容量降低内阻保证一致性不可或缺的重要设备。
分切机系列	主要用于普通锂电极片、动力电池极片的定宽分切，生产流程包括极片卷料放卷、定宽分切和分切后收卷。
制片机系列	主要用于极片分切之后的焊接极耳、贴保护胶带以及定长裁断或收料成卷等制造工序。
卷绕机系列	主要用于方形或圆柱形锂离子电池电芯的卷绕。
模切机系列	主要用于锂离子电池极片及极耳的定型裁切，依据电池工艺所需尺寸完成极片及极耳的成型。
叠片机系列	主要用于将裁切成型的极片与隔膜间隔堆叠成电池的电芯。
组装自动线	主要用于卷绕电芯或叠片电芯的配对、测试、封装。
注液机系列	主要用于电池体内注入电解液。
PACK自动线	主要用于实现电池组串并联焊接，分选等。

（三）公司经营模式

1、研发模式

公司产品研发主要以订单产品设计开发和新产品开发为主。

（1）订单产品设计开发

订单产品设计开发首先由客户提出技术要求，然后公司安排技术人员与客户进行技术沟通，了解客户生产工艺及设备要求，公司管理人员对研发项目的可行性进行评估，评估通过的项目由公司与客户签订《技术协议》并按照客户要求进行产品设计。

（2）新产品开发

新产品开发包括与客户签订销售合同的新产品的开发和公司战略产品的开发。其中，与客户签订销售合同的新产品的开发由研发中心负责，公司战略产品的开发由研究院负责。新产品开发由研究院或研发中心与市场部根据年度战略目标或者客户合同需求共同分析产品研发方向，明确新机型研发产品要求后，由研究院或研发中心组织成立专门项目组，对新项目研发可行

性、研发周期及成本，以项目分析报告的形式提交至相关研发机构负责人、总裁审批该研发项目，获得通过的研发项目则作为新产品进行研发，其中，该项目组由研发人员、销售人员、生产人员和财务人员等共同组成，采用并行工作的方式，有效地提高研发的成功率、缩短开发周期，并降低开发成本。

对于新产品开发，采取总体方案设计及评审后分研发项目组进行结构设计和评审，在流程的关键环节中有相应人员的审批，实施过程的合理化确保研发结果符合公司技术要求，最终由研发、生产、市场等各部门讨论确定具体机构设计的正确性并安排生产进度，以此来保证产品的研发成功率，提高工作成效和生产效率。

2、采购模式

公司在原材料采购方面严格遵循采购流程，并建立了一套严格的采购管理制度。在采购前，公司对供应商的产品质量、供货能力、服务能力、价格进行综合考量，考量通过后，进行小规模采购试用，试用合格后与合格供应商签订长期供货合同。公司采购的原材料主要分为标准件与毛料。标准件主要为各种机电产品、气动产品以及机械零件，部分采用进口产品，公司与国外原厂在中国的一级代理商签订采购合同，保证可靠的质量和较低的价格。毛料主要为各种类型的钢材。公司通过与规模较大的钢材经销商签订长期供货合同，保持长期的合作关系，按照市场公允价格定价，货源稳定。

3、生产模式

公司产品为非标准设备，需要根据客户要求进行设计开发和生产，生产计划绝大部分按照销售订单确定，实行以销定产。

小部分较成熟设备，公司会依据市场需求预测，先生产出产品实物，再根据客户订单要求设计和调试控制程序或做实物局部改动，最终满足客户需求。公司引进了数控、程控加工设备和 ERP 软件等，对成本管理、加工工艺等进行现代化管理，有助于提高公司整体管理水平及生产效率。

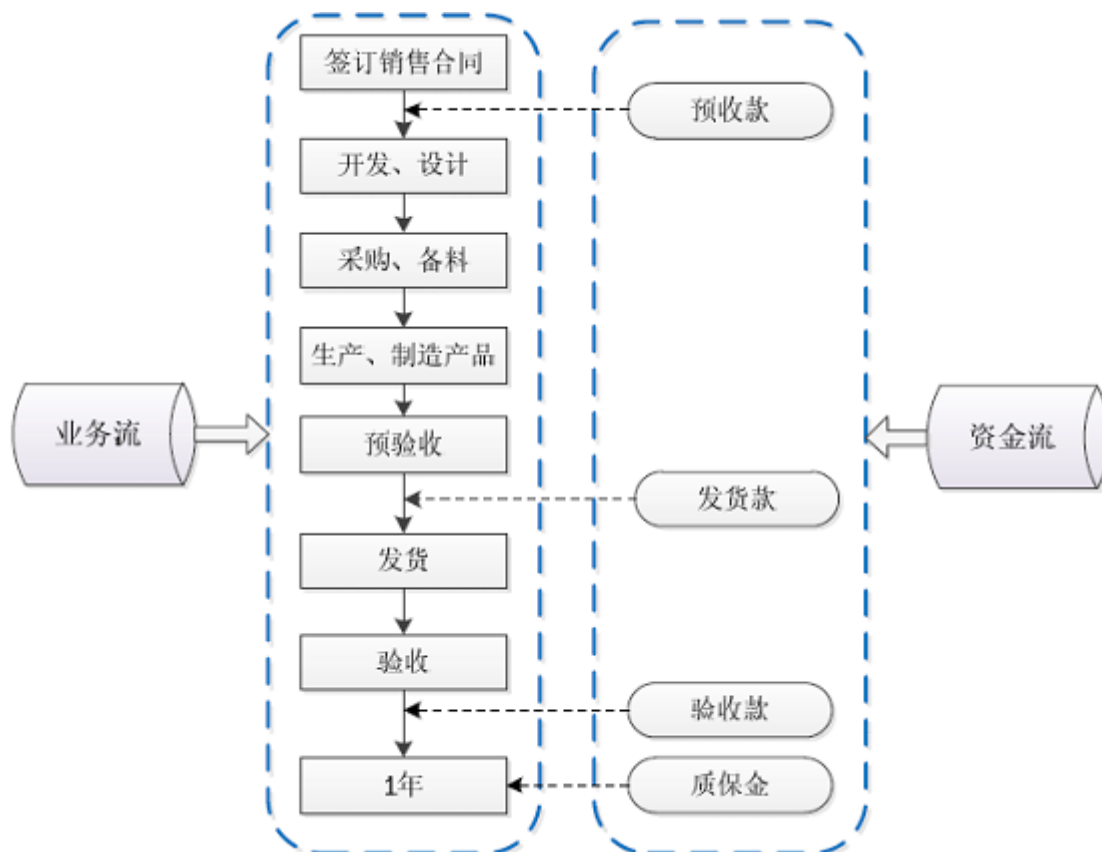
公司产品生产全过程由多个部门协调完成，通过 ERP 系统的精细管理与相应的文件在不同部门间流转，有效控制了产品的生产进度、工艺规格、数量品质等，满足客户的订单要求，保证产品及时交付客户。

4、销售模式

公司主要向客户销售锂离子电池生产设备，产品专用性强，系非标设备，一般为客户根据自身生产需要向公司定制。公司直接与客户签订销售合同，根据合同的要求进行开发设计、采购原材料并生产产品，在合同约定期限内将产品直接发送至客户处并派工程师进行安装与调试，客户对产品进行验收。客户采购方式有单一工序单类产品采购或多类产品采购和多个工序多类产品的整体采购，不同采购方式下，采购金额相差较大。

收入确认的依据：在产品交付客户处进行安装调试，达到合同约定要求后，客户提供《验收单》，公司以客户的《验收单》作为确认收入依据。

主要采用“预收款-发货款-验收款-质保金”的销售结算模式，具体情况如下图所示：



“预收款”在销售合同签订后收取，一般收取合同金额的20%-40%，收到款后公司开始设计开发、采购备料并组织生产；“发货款”在产品完工，发货前收取，一般收取合同金额的30%-50%（累计收款50%-70%），公司在收到发货款后发货；“验收款”在产品交付客户处并安装调试完成，客户验收通过后3个月左右收取，一般收取合同金额的20%-40%（累计收款90%左右）；“质保金”一般为合同金额的10%，质保期主要为1年，一般自验收合格后开始计算，质保期满后支付。

除上述一般模式外，公司根据客户的订单规模、合作程度、商业信用和结算需求，以及双方商业谈判的情况，有可能会出现不同的商务条件。但公司总体结算及信用政策未发生较大变化。

（四）主要的业绩驱动因素

报告期内，公司实现营业总收入1,586,331,194.25元，同比上升86.52%；归属于上市公司股东的净利润为220,916,395.59元，同比上升78.34%。截止2017年12月31日，公司总资产为3,151,975,466.75元，同比增长76.25%；归属于上市公司股东的所有者权益为1,253,400,326.97元，同比增长99.22%。公司基本每股收益为0.72元，较上年同期增长75.61%。公司业绩驱动主要因素如下：

1、政策和市场双驱动，下游锂电产能高速扩张，锂电池设备市场需求激增

为了加快促进新能源汽车产业提质增效，实现高质量发展，切实做好新能源汽车推广工作，国家相关部委相继推出了《汽车动力电池行业规范条件（征求意见稿）》、《促进汽车动力电池产业发展行动方案》和《乘用车企业平均燃料消耗量与新能源汽车积分并行管理办法》等主要政策，在国家政策的支持下，下游锂电池厂商为了提升自身的核心竞争力，纷纷加速扩张符合国家最新政策技术指标的产能，从而促进锂电池设备市场需求的增长。根据中汽协数据，2017年新能源汽车的产销量分别为79.4万辆和77.7万辆，同比分别增长53.8%和53.3%。新能源汽车市场的高速增长，促进动力电池的需求增加，动力电池厂商扩产热情高涨，锂电池设备市场需求旺盛。

2、融合东莞雅康产品技术，产品力和竞争优势提升

东莞雅康专业研发制造高精度、高性能锂电池自动化生产设备，在研发和生产方面具备行业领先的竞争优势，有较强的品牌影响力。报告期内，公司通过融合东莞雅康技术，提升产品力，公司产品得到下游客户进一步认可，在巩固原有客户关系的同时，新客户拓展顺利。

3、建立全价值链管控体系，经营效益逐步提升

2017年第三季度，公司从家电龙头企业引进了具备10年以上精益化管理经验的财务团队，建立了全新的全价值链管控体系，强化内部运营管理，通过提升效率驱动竞争优势，经营效率逐步提升。

4、整线交付模式获得市场认可，市场开拓进展顺利

公司在业界率先提出锂电池智能生产线整线交付模式，为客户成立项目专案组，从方案设计、产品出图、设备生产到设备调试、生产运维的各个环节进行全程跟进和服务，充分满足客户自动化、信息化、智能化的锂电池生产需求；同时，整线交付模式还具备低成本、低能耗和交付快、爬坡快、直通率高等优势，目前整线交付模式已成为行业主要发展趋势之一，获得客户的充分认可。报告期内，公司整线订单已成为公司新增订单的主要来源。

（五）公司所属行业发展阶段及行业地位

受益于国家政策的支持，新能源汽车市场持续快速成长。据中汽协统计数据，2012年-2017年我国新能源汽车销量年均复合增长率为127%，而动力锂电池作为新能源汽车的重要组成部分，逐步成为锂电池产业增长的主导力量，动力锂电池需求增长迅猛。为了加快提高动力电池产品性能和质量水平，推动新能源汽车产业健康可持续发展，工信部等四部委于2017年3月发布的《促进汽车动力锂电池产业发展行动方案》提出，到2020年动力电池行业总产能超过1000亿瓦时，形成产销规模在400亿瓦时以上、具有国际竞争力的龙头企业。

在下游市场需求和行业政策要求的双驱动下，下游锂电池厂商纷纷加大产能扩张以保持竞争优势，抢占市场先机，锂电池设备产业近年来呈现出爆发式增长的态势。

而另外一方面，动力锂电池行业经过前几年的高速扩张已出现结构性过剩，具体表现为高端产能不足，低端产能过剩。同时，国家的补贴政策也不断提高对新能源汽车续航里程以及动力电池能量密度的要求，将整个动力锂电池行业往更高端、更健康的方向引导。目前，国内动力锂电池行业已开始“洗牌”，市场份额逐步向优势企业集中，行业马太效应已显现。下游锂电行业的马太效应同样传导至锂电设备行业，不具备资金实力、技术实力和交付规模的锂电设备厂商不断被淘汰出局，锂电设备行业强者恒强。

公司于2015年率先提出锂电池智能生产线整线交付模式，经过两年多时间，整线交付模式逐步完善，受到下游客户认可，市场竞争优势凸显。除此之外，公司在报告期内通过融合东莞雅康的技术能力提升产品竞争力，公司的品牌知名度和产品美誉度不断提高。

公司于2018年4月成功完成非公开发行股票项目并募资14.13亿元，用于新建锂电池自动化设备生产线、打造智能工厂及运营管理系统以及补充公司运营资金，提升公司的资金实力、技术实力和交付规模。随着交付模式的不断完善，产品竞争力、品牌知名度和产品美誉度的不断提升，公司竞争优势将进一步提升。

3、主要会计数据和财务指标

（1）近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

□ 是 √ 否

单位：人民币元

	2017 年	2016 年	本年比上年增减	2015 年
营业收入	1,586,331,194.25	850,490,383.80	86.52%	365,170,909.65
归属于上市公司股东的净利润	220,916,395.59	123,871,486.21	78.34%	60,226,367.68
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	187,673,722.28	112,192,643.92	67.28%	47,360,673.43
经营活动产生的现金流量净额	-47,207,413.65	28,462,923.42	-265.86%	17,767,190.75
基本每股收益（元/股）	0.72	0.41	75.61%	0.21
稀释每股收益（元/股）	0.72	0.41	75.61%	0.21
加权平均净资产收益率	13.66%	19.67%	-6.01%	11.78%
	2017 年末	2016 年末	本年末比上年末增减	2015 年末
资产总额	3,151,402,011.83	1,788,330,612.23	76.22%	977,299,963.29
归属于上市公司股东的净资产	1,253,400,326.97	629,161,766.31	99.22%	517,099,275.87

(2) 分季度主要会计数据

单位：人民币元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	242,248,067.60	494,604,656.15	449,485,601.10	399,992,869.40
归属于上市公司股东的净利润	37,510,116.28	76,817,483.76	26,143,923.78	80,444,871.77
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	33,652,051.48	72,753,341.86	24,459,606.03	56,808,722.91
经营活动产生的现金流量净额	-56,826,538.65	-95,259,792.32	-43,132,078.97	148,010,996.29

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

□ 是 √ 否

4、股本及股东情况

(1) 普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

报告期末普通股股东总数	21,530	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	18,177	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0
前 10 名股东持股情况							
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结情况		
					股份状态	数量	
王维东	境内自然人	42.07%	132,425,910	132,425,910	质押	49,990,000	
许小菊	境内自然人	4.43%	13,933,822	13,933,822			
深圳市雅康精密机械有限公司	境内非国有法人	2.43%	7,660,222	7,659,722			
王胜玲	境内自然人	2.29%	7,198,132	7,198,132	质押	5,500,000	
交通银行股份	其他	2.07%	6,526,920	0			

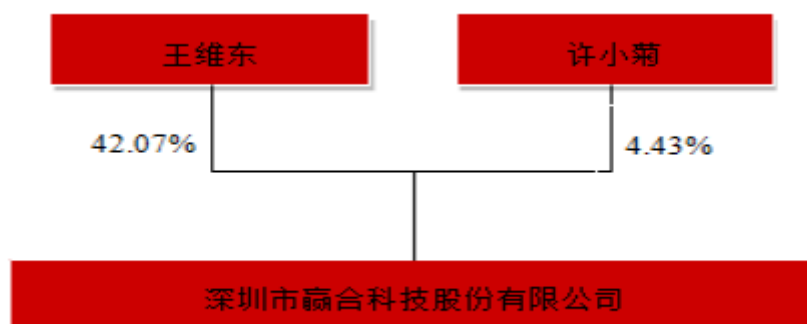
有限公司一易方达科讯混合型证券投资基金						
中国工商银行股份有限公司一易方达新常态灵活配置混合型证券投资基金	其他	1.49%	4,693,297	0		
徐鸿俊	境内自然人	1.35%	4,255,400	4,255,400		
天津达晨创世股权投资基金合伙企业(有限合伙)	境内非国有法人	1.31%	4,124,500	0		
天津达晨盛世股权投资基金合伙企业(有限合伙)	境内非国有法人	1.11%	3,505,000	0		
新华人寿保险股份有限公司一传统一普通保险产品-018L-CT001深	其他	0.96%	3,009,932	0		
上述股东关联关系或一致行动的说明		王维东与许小菊系夫妻关系；天津达晨盛世股权投资基金合伙企业（有限合伙）与天津达晨创世股权投资基金合伙企业（有限合伙）受同一实际控制人控制；深圳市雅康精密有限公司与徐鸿俊系一致行动人；公司未知前 10 名无限售流通股股东之间是否存在关联关系，也未知是否属于一致行动人。				

（2）公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

☐ 适用 ☒ 不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

（3）以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



5、公司债券情况

公司是否存在公开发行并在证券交易所上市，且在年度报告批准报出日未到期或到期未能全额兑付的公司债券
否

三、经营情况讨论与分析

1、报告期经营情况简介

公司是否需要遵守特殊行业的披露要求

否

报告期内，受益于国家对新能源产业政策的支持以及新能源汽车市场持续快速发展，锂离子动力电池需求增长迅猛，动力电池成为锂电池产业增长的主导力量。在下游锂电池产业快速增长趋势的带动下，锂电池设备产业也呈现出爆发式增长的态势。公司下游锂电池生产客户近年来有持续扩产的需求，对上游锂电生产设备的采购需求增加较快，公司依托多年来在锂电行业积累的竞争优势，与客户粘性较强，客户订单量持续增长。

报告期内，公司实现营业总收入1,586,331,194.25元，同比上升86.52%；归属于上市公司股东的净利润为220,916,395.59元，同比上升78.34%。截止2017年12月31日，公司总资产为3,151,975,466.75元，同比增长76.25%；归属于上市公司股东的所有者权益为1,253,400,326.97元，同比增长99.22%。公司基本每股收益为0.72元，较上年同期增长75.61%。报告期内，公司主要的经营情况如下：

（一）收购东莞雅康，实现产品技术融合及业务全面协同

报告期内，公司通过发行股份及支付现金购买东莞雅康100%股权顺利完成。东莞雅康专业研发制造高精密、高性能锂电池自动化生产设备，具备较强生产设备设计能力和完整的生产工艺流程，其所生产的锂电池生产自动化设备受到市场的广泛好评，在行业内具备很强的竞争力。公司在报告期内对东莞雅康的产品和研发技术上进行了融合，公司产品的精密性和稳定性提升，客户认可度显著提升。

此外，公司将在原有业务基础上将东莞雅康的生产设备业务引入到上市公司整体业务体系中，并对采购、生产和销售环节进行有效整合，优化业务结构，实现了业务层面上的全面协同。

（二）持续加大与现有客户的合作，积极扩展关键客户

报告期内，公司在提升产品性能的基础上，充分发挥整线交付模式的优势，与公司战略客户进行深度绑定，现有客户对于公司产品的认可度不断提高，客户粘性增强。同时，公司也加大了新客户的拓展力度，持续扩大市场规模，提高市场占有率。报告期内，公司新签订单约22.39亿元，同比增长50.07%。

此外，在继续巩固和发展与现有客户合作的基础上，公司积极扩展关键客户。报告期内，公司凭借自身的产品竞争力和市场拓展优势，关键客户拓展已取得成效。

（三）持续加大研发技术投入，打造公司品牌知名度

截至本报告期末，公司研发技术人员共442人，占公司员工总数的18.08%。报告期内，公司投入研发资金102,972,842.46元，同比增长107.04%。公司秉承“产品为王”的经营理念，持续加大研发投入和技术创新，打造产品在性能、外观、服务、功能、成本等全方位的领先优势，提高公司品牌知名度和美誉度。报告期内，公司新增发明专利24项，实用新型专利32项，外观专利1项。

（四）非公开发行股票再融资，扩大公司产品产能

为了满足下游日益增长的市场需求，公司于报告期内启动了非公开发行股票项目，通过再融资14.13亿元投入锂电池自动化设备生产线建设项目、智能工厂及运营管理系统展示项目和补充公司流动资金等募投项目。2017年12月5日，公司收到了中国证监会出具的《关于核准深圳市赢合科技股份有限公司非公开发行股票的批复》。本次发行新增61,500,000股股份的登记手续已于2018年4月11日在中国证券登记结算有限责任公司深圳分公司办理完毕，并于2018年4月19日在深圳证券交易所上市。非公开发行项目的顺利实施将解决公司即将面临的产能不足问题，同时也将强化公司产品展示功能，提升产品管理的智能化、信息化水平。

（五）建立科学的管理体系，提升公司内部运营效率及盈利能力

报告期内，公司全面梳理并建立基于公司整体经营目标的责任制KPI体系，通过将公司年度经营目标与部门及个人KPI紧密结合，使员工绩效行为与企业目标要求的行为相吻合，提升公司内部的运营效率，有利地保证了公司战略目标的实现。

2017年10月，公司推出第一期限制性股票激励计划，首次授予公司核心技术和骨干73人共488.5万股，同时预留100万股为后期引进和稳定优秀人才做储备，首次授予的限制性股票已于2017年12月授予完成。股权激励计划的顺利实施，有效激励了核心骨干的积极性，促使员工为公司持续高速发展而共同奋斗，也形成对行业优秀人才的聚集效应，能有效吸引和稳定优秀人才，强化公司的凝聚力，健全公司长效激励机制。

另一方面，公司在报告期建立了全价值链管控体系，通过推行精细化成本核算与管理，推动销售、研发、计划、采购和制造全价值链协同，并实行全面预算管控，驱动成本优势，提升公司的盈利能力。

2、报告期内主营业务是否存在重大变化

☐ 是 ☒ 否

3、占公司主营业务收入或主营业务利润 10%以上的产品情况

☒ 适用 ☐ 不适用

单位：元

产品名称	营业收入	营业利润	毛利率	营业收入比上年同期增减	营业利润比上年同期增减	毛利率比上年同期增减
涂布机	359,637,181.20	220,353,215.36	38.73%	62.21%	52.60%	15.58%
卷绕机	277,386,581.19	173,260,739.22	37.54%	21.90%	26.03%	-3.30%

4、是否存在需要特别关注的经营季节性或周期性特征

☐ 是 ☒ 否

5、报告期内营业收入、营业成本、归属于上市公司普通股股东的净利润总额或者构成较前一报告期发生重大变化的说明

☒ 适用 ☐ 不适用

科目	2017年	2016年	本年比上年增减	说明
营业收入(元)	1,586,331,194.25	850,490,383.80	86.52%	1、受益于国家对新能源产业的政策支持以及锂电设备市场的需求持续增长，公司经营业绩显著增长2，公司通过技术创新以及融合雅康的技术力量，持续提升整线解决方案及服务能力，产品竞争力明显提升，经营业绩增长显著
营业成本(元)	1,071,585,164.47	545,416,980.39	96.47%	随营业收入增长而增长
营业利润(元)	246,737,834.61	126,575,662.84	94.93%	随销售业绩增长带动营业利润增长
归属于上市公司股东的净利润	217,626,795.78	123,871,486.21	75.69%	随营业收入增长而增长
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	185,795,122.47	112,192,643.92	65.60%	
基本每股收益	0.70	0.41	70.73%	
稀释每股收益	0.70	0.41	70.73%	
加权平均净资产收益率	13.54%	19.67%	-6.13%	

6、面临暂停上市和终止上市情况

☐ 适用 ☒ 不适用

7、涉及财务报告的相关事项

(1) 与上年度财务报告相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况说明

☐ 适用 ☒ 不适用

公司报告期无会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况。

(2) 报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况说明

☐ 适用 ☒ 不适用

公司报告期无重大会计差错更正需追溯重述的情况。

(3) 与上年度财务报告相比，合并报表范围发生变化的情况说明

☒ 适用 ☐ 不适用

1、2017 年 1 月 20 日，惠州市赢合工业技术有限公司成立，赢合工业注册资本为 5000 万元，赢合工业为公司的全资子公司，报告期内，纳入公司合并报表范围。

2、报告期内，公司通过发行股份及支付现金购买的雅康精密资产已全部变更登记至公司名下，相关工商变更登记手续已办理完毕，雅康精密纳入公司合并报表范围。

3、2017 年 3 月 23 日，深圳市赢合软件技术有限公司成立，赢合软件注册资本为 1000 万元，赢合软件为公司的全资子公司，报告期内，纳入公司合并报表范围。

4、2017 年 6 月 13 日，广东赢合科技有限公司成立，广东赢合注册资本为 1000 万元，广东赢合为公司的全资子公司，报告期内，纳入公司合并报表范围。

5、2017 年 8 月 22 日，深圳市赢合技术有限公司成立，赢合技术注册资本为 5000 万元，赢合技术为公司的控股子公司，公司持有赢合技术 80% 股权，报告期内，纳入公司合并报表范围。

6、报告期内，经公司管理层研究，决定注销控股子公司 YHJ R&D 株式会社。YHJ R&D 株式会社已于 2017 年 12 月 8 日完成工商注销，不再纳入公司合并报表范围。

7、2017 年 12 月 1 日，公司第三届董事会第七次会议审议通过了《关于出售控股子公司股权的议案》。公司董事会同意以 9,600 万元人民币出售持有的控股子公司深圳市新浦自动化设备有限公司 60% 股权。2017 年 12 月 13 日，新浦自动化工商变更完成，新浦自动化不再纳入公司合并报表范围内。