

山东宝莫生物化工股份有限公司

关于公司与中国石化物资装备部签署《易派客平台战略合作协议》的公告

本公司及董事会全体成员保证本公告内容真实、准确和完整，并对公告中任何的虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏承担责任。

近日，山东宝莫生物化工股份有限公司（以下简称“公司”）与中国石油化工有限公司物资装备部（以下简称“中国石化物装部”）本着“平等互信、风险共担、利益共享、互利互惠、共同发展”的合作原则，签署了《易派客平台战略合作协议》。现将协议相关内容公告如下：

一、交易对象介绍

本协议的交易对方为中国石油化工有限公司物资装备部，其为中国石油化工有限公司物资管理职能部门，负责中国石化物资供应归口管理和集中采购，注册地为：中国北京市朝阳区朝阳门北大街 22 号；主营业务：主要从事石油与天然气勘探开发、管道运输，销售；石油炼制，石油化工、化纤、化肥及其它化工生产与产品销售，储运；石油，天然气，石油产品，石油化工及其它化工产品和其它商品，技术的进出口，代理进出口业务；技术，信息的研究，开发，应用。

中国石化与本公司不存在关联关系。

二、协议主要内容

为了在全球化竞争市场环境下最大限度获得供应链竞争优势，推进互联网电商模式应用，实现传统工业购销模式转型，共创价值，防控风险，助力国家供给侧结构性改革，双方同意建立长期稳定的战略合作伙伴关系，开展广泛合作。

（一）、合作工作机制

1、双方同意利用易派客电子商务平台（以下简称“易派客平台”）开展采购、销售、供应链金融服务、国际市场开拓、易派客标准体系建设等方面的交流与合作。

2、双方同意高层管理人员每年至少会晤一次；同意业务层面建立工作小组，每月定期沟通和交流。

3、双方采购管理系统进行一体化连接，实现业务流程贯通，数据共享。

（二）、合作主要内容

1、易派客平台采购合作：公司充分利用中国石化物装部提供的专家采购和行家招标服务，对需求物资实施线上采购。

2、易派客平台销售合作：中国石化物装部同意将公司优质核心产品和技术在易派客平台展示，优先向社会采购商推介，并安排专人负责与公司的对接、协调和处理。

3、储备与物流合作：双方同意利用自身的区域和资源优势，为合作方提供仓储配送方面的服务，最大限度降低供应链库存成本，提高资源利用率，降低物流运作成本。

4、易派客平台供应链金融服务：中国石化物装部对公司开放易派客平台的供应链金融服务，促进合作金融机构给予公司优惠的融资方案；同时，以

优惠的融资利率对公司提供应收账款商业保理服务。

5、国际市场开拓：双方积极利用易派客国际业务平台作为国际贸易平台优势，共同开拓国际市场，做大国际贸易。中国石化物装部优先推荐公司产品参与其海外项目，公司全力协助中国石化开拓相应产品市场。

6、易派客标准——ES 体系建设：公司积极响应和支持 ES 体系推广和应用，共同打造“重质量、重服务、重品牌、重口碑”的经营生态。

7、合作规模目标：双方同意全力推动上述各领域的合作，不断增加交易规模，力争协议签订之日期 1 年内交易规模达到 1 亿级，在 2020 年交易规模达到 3 亿元人民币。

8、协议有效期：本协议有效期为 2018 年 4 月 18 日至 2020 年 12 月 31 日。

三、协议对公司的影响

双方战略合作协议的签署，标志着公司与中国石化在更高层面和更深层次开展合作，这将对公司核心竞争力的提升具有积极的战略意义。

四、其他说明

1、本协议是双方建立战略合作关系的指导性文件，具体商务合作事项将由双方或其授权部门友好协商，另行签订业务合同或协议。本协议的签订对公司短期业绩不会产生重大影响。

2、公司将严格按照《深圳证券交易所股票上市规则》的规定，对本合作协议签署后的进展情况及时进行披露，敬请广大投资者注意投资风险。

特此公告。

山东宝莫生物化工股份有限公司

董 事 会

二〇一八年五月二日