

证券代码：002550

证券简称：千红制药

常州千红生化制药股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	平安证券 叶寅；中金公司 张璘；通用投资 程偲；财通资管 顾明豪；东方马拉松投资 王攀峰；国信证券自营 余方升；上海中域投资 袁鹏涛；花旗银行 陈一大；浙江元葵资产 钟强；坚果投资 盖伟伟；卓复投资 朱元；国联证券 周静；康缘集团投资部 赵文；东北证券 刘舒畅；民生证券 肖汉山；天风证券 王金成；莫尼塔研究 余玉君；清水源投资 许均华；招商证券 李勇剑；财通基金 张林飞；灿翎投资 单慧金；深圳前海汇杰达理资本 解睿；银河证券 王晓琦；东北证券 马云涛；光大证券 林小伟；毅木资产 任清莲；旻创资产 刘卉；华泰投资 李艳光；征和基金 叶涛；西藏金楠资产 赵恺；西藏金楠资产 尤友；太平洋证券 王斌；上海集元资产 王永华；东吴证券 张蔚洁；平安证券 韩盟盟；上海宝聚昌 苏晓婷；财正证券 沈瑞；德邦证券 陈金仁；品正资产 赵飞；严鹏；沅杨资产 张楠；上海岳海资产 方晶晶；民生信托 景莹；民生证

	券 王斌；日兆光伏 黄安；花旗银行 孙叶等
时间	2018 年 6 月 1 日
地点	公司一楼报告厅
上市公司接待人员姓名	王耀方、王轲、蒋文群、刘军、海涛、王淑东、姚毅
投资者关系活动主要内容介绍	公司基本情况的调研。
附件清单(如有)	调研记录
日期	2018 年 6 月 5 日

千红制药机构调研记录

时间：2018年6月1日

地点：公司一楼报告厅

参与调研对象：平安证券 叶寅；中金公司 张璘；通用投资 程偲；财通资管 顾明豪；东方马拉松投资 王攀峰；国信证券自营 余方升；上海中域投资 袁鹏涛；花旗银行 陈一大；浙江元葵资产 钟强；坚果投资 盖伟伟；卓复投资 朱元；国联证券 周静；康缘集团投资部 赵文；东北证券 刘舒畅；民生证券 肖汉山；天风证券 王金成；莫尼塔研究 余玉君；清水源投资 许均华；招商证券 李勇剑；财通基金 张林飞；灿翎投资 单慧金；深圳前海汇杰达理资本 解睿；银河证券 王晓琦；东北证券 马云涛；光大证券 林小伟；毅木资产 任清莲；旻创资产 刘卉；华泰投资 李艳光；征和基金 叶涛；西藏金楠资产 赵恺；西藏金楠资产 尤友；太平洋证券 王斌；上海集元资产 王永华；东吴证券 张蔚洁；平安证券 韩盟盟；上海宝聚昌 苏晓婷；财正证券 沈瑞；德邦证券 陈金仁；品正资产 赵飞；严鹏；泮杨资产 张楠；上海岳海资产 方晶晶；民生信托 景莹；民生证券 王斌；日兆光伏 黄安；花旗银行 孙叶等

公司参与人员：王耀方、王轲、蒋文群、刘军、海涛、王淑东、姚毅

签订保密承诺书情况：已签订

记录人：丁赛君

调研记录：

第一部分：本场交流会主要有两项议程：由英诺升康首席科学家王淑东教授作创新主旨演讲，及由公司总经理王轲博士作公司情况及发展思路介绍。

王淑东教授重点阐述了激酶抑制剂抗癌新药的国际动态和行业背

景；QHRD107项目的研发进度、作用机理、竞争力优势；及公司研发管线的靶标选择、治疗领域、竞争性等相关情况；王轲总经理从公司战略定位、实现路径及未来发展规划三方面向投资者作了介绍：第一方面，公司立足生物医药领域，将继续深耕国内制剂市场，同时实施高附加值品种出口并举；价值定位方面以创新引领公司核心竞争力；第二方面，王总从顶层设计、模式转变；合理布局，精准营销；营销平台，优化配置；及各产品的品牌打造等方面介绍了公司的创新思路及相关举措；第三方面，公司将继续发挥创新引领作用，打造生物医药与精准医疗为一体的大型企业，迎来属于千红发展的新时代。

第二部分：王淑东教授和王轲总经理分别对投资者感兴趣的方面进行交流，主要交流内容如下：

1、问：公司是否有将QHRD107及后续的LS-009品种推广到全球上市的计划？

王教授答：QHRD107品种是由公司研发的一种口服靶向抗癌化药，本次申请治疗的首个适应症是急性髓系白血病（Acute myelocytic leukemia, AML），其作用靶点是细胞周期依赖性激酶9（CDK 9），通过在转录水平抑制RNA聚合酶II的磷酸化起到抑制肿瘤细胞生长的作用。与目前已有的AML治疗药物相比，QHRD107具有全新结构、全新作用机制、靶向明确、更好的疗效和安全性等特点，目前千红拥有其全球的知识产权，已获取临床受理通知，争取早日进入临床研究。该品种抗癌谱比较广，因此市场比较广，未来不排除会推广到全球的计划。

近年来，随着CDK4/6靶向药，如：辉瑞的Ibrance (Palbociclib) (FDA于2015年2月批准上市，用于ER+、HER2-乳腺癌的治疗)、诺华的Kisqali (Ribociclib) (FDA于2017年3月批准上市，用于ER+、HER2-乳腺癌的治疗) 和礼来的Verzenio (abemaciclib) (FDA于2017年9月批准上市，用于ER+、HER2-乳腺癌的治疗) 先后获得FDA批准，细胞周期蛋白依赖性激酶 (CDK) 逐渐被人们所认识并接受。LS-009项目，是目前CDK靶标中选择性较好的品种，已列入公司临床前开发计划。由英诺升康进行前期临床前工作，千红进行药理毒理的试验；未来在安全性评价很好的情况下，开展临床试验以中国为基础，并逐步扩展到全球市场。

2、问：LS-009是否有专利保护的途径？

王教授答：公司在专利保护方面，有自己的策略进行开展，主要产品已申请全球专利，包括日本等市场都采取了相应措施；但同时我们认为，开发一个药物需要长期的积累，不是靠捷径，还是需要依靠自身脚踏实地地进行研究。

3、问：胰激肽原酶未来规划？复方消化酶短期有什么规划？

王总答：目前胰激肽原酶已形成良好的市场格局：传统优势板块包括东三省、京津冀、中原，西南，江南板块；新兴市场板块包括云贵市场、南部市场等，对于传统优势市场要进一步提高市场份额，新兴市场则要加快速度覆盖。

关于复方消化酶：2018年将实施医院推广和OTC营销两条腿走路，

对于OTC营销，我们的理念是要以患者为中心，把广告营销、团队营销、品质营销结合在一起；目前首选江苏为试点，在江苏地区已经组建拥有丰富经验的OTC团队，联合江苏有品牌的连锁药店，以学术交流为主体，进行患者教育，增加用户粘性，形成宣传规模。

4、问：公司作为糖尿病并发症龙头企业，是否有进一步增加产品线的计划？未来的推广计划是什么？

王总答：糖尿病并发症的成病病因很复杂，但专业治疗糖尿病并发症的药物很少，公司胰激肽原酶是首个将治疗糖尿病并发症写入药品说明书的产品，并在临床上已经用了20多年，安全性及疗效都比较显著。

随着临床的应用，胰激肽原酶还发现了很多适应症，并被临床所认可，比如在男科、眼科等应用，因此我们认为，将继续深耕这一领域，将市场做得更加深入，从而提高产品的销售。

胰激肽原酶的推广策略是：大医院抓首诊病人；基层医院抓长期慢病病人。结合国家分级诊疗的政策，将两者结合。

另外，从公司长远来看，我们将更多关注降糖领域产品，与现有产品产生良好的协同作用。

5、问：展望肝素钠产业链的前景及低分子发展规划？

王总答：我们认为未来中国市场将是小分子肝素和普通肝素品种的蓝海市场。公司的优势在于：公司拥有完整的肝素钠产业链，同时也拥有自己的营销网络与团队，终端粘性很强，因此我们认为我们发

展的脚步将更扎实，发展空间也将更大。

对于三个低分子肝素，公司将根据各产品的不同特性，形成差别化的销售策略，形成组合拳进行销售。

第三部分：会议结束后，各位投资者还参观了公司展厅，智能化的制剂工厂，并对符合欧盟GMP标准的高规格厂房车间等表示充分的肯定。