

证券代码：002228

证券简称：合兴包装

厦门合兴包装印刷股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2018-06-002

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	中信建投：孙金琦 华泰证券：许修竹
时间	2018年6月7日下午
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事会秘书：康春华 证券事务代表：王萍萍
投资者关系活动主要内容介绍	1、请介绍一下公司的战略规划？ 答：公司制定了打造“百亿制造、千亿服务”的战略规划，着手实施产能整合、外延并购、智能包装集成服务（IPS）、包装产业供应链云平台（PSCP）四大业务模块的建设，实现公司原有产能整合与外延并购互相结合，IPS和PSCP互相协作，包装制造为包装服务提供基础支持，包装服务深化包装制造的新机制。公司会全面实施

战略升级、深度整合存量产能、稳步推进外延并购扩张、大力发展 PSCP 和 IPS 两大增量新业务。

2、公司 PSCP 服务产品有哪些？

答：有订单宝、集采通、优财通、创客通等，具体可微信关注公司“联合包装网”的公众号，相关产品及服务均有在公众号上介绍说明。

3、PSCP 和 IPS 两大项目之间的关系是怎么样的？

答：随着工业技术升级以及互联网技术在包装产业的运用逐步深化，以及公司在产业链上下游之间整合能力的不断提升，PSCP 和 IPS 可以说是支持互利的两项业务，也是合兴包装“百亿制造、千亿服务”战略规划的重要组成部分。IPS 是 PSCP 在客户端进行纵深整合和延伸发展的业务，增强了公司与包材供应商、机械设备商等上游环节的连结，通过为下游客户提供包装集成服务，提升了下游客户的粘性；同时 IPS 业务又能通过 PSCP 的供应链平台资源打通业务环节。

4、公司如何看待创新包装服务业务这块的人才建设？

答：一方面，由于公司的创新包装服务业务是对原有包装产业的延伸和升级，故依旧需要包装领域的专业化人才。公司在包装行业专注发展了二十年余年，培养了大批技术、研发、业务等人才，为新业务的发展提供坚实的人才保障。另一方面，新业务在软硬件开发、线上平台搭建的方面对其他方面的人才也有需求，如 IT 技术人才等，公司会通过人才引进及与第三方进行合作的方式来补充新鲜血液，为新业务的发展注入新动力。

	<p>5、公司如何在未来发展中进一步提高市场份额？</p> <p>答：与国外包装行业成熟的国家相比，我国包装行业的集中度较低，未来行业上游、下游的集中、整合空间非常大，公司市场份额提升的空间很大。公司通过实施战略升级，抓住行业整合的趋势和机会，通过创新业务模式的发展，提高市场份额，创造新的增量。</p> <p>6、公司收购合众创亚东南亚四家公司是基于什么考虑？</p> <p>答：随着部分制造业向东南亚迁移，公司拟通过本次收购，快速实现在东南亚的战略布局，实现跨国横向整合，更好地服务客户；同时，有助于公司打通国内与东南亚的原纸采购渠道，共享东南亚区域的技术与资源，实现协同效应；并为公司未来的海外扩张提供人才储备，增强了公司海外运营经验，从而提升公司的综合竞争能力和影响力。</p> <p>7、公司可转债项目目前的进展情况如何？</p> <p>答：公司已于2018年5月4日收到中国证监会出具的《中国证监会行政许可申请受理单》。该事项申请已被中国证监会受理。可转债发行方案尚需证监会审核，具体时间尚不能确定，公司正在积极推进中。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2018年6月7日