

苏州东山精密制造股份有限公司 关于深圳证券交易所 2017 年年报问询函回复的公告

本公司及董事会全体成员保证信息披露的内容真实、准确、完整，没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

苏州东山精密制造股份有限公司（以下简称“东山精密”、“上市公司”或“公司”）于 2018 年 6 月 11 日收到深圳证券交易所下发的《关于对苏州东山精密制造股份有限公司 2017 年年报的问询函》（中小板年报问询函【2018】第 433 号）（以下简称“年报问询函”）。

根据年报问询函的要求，公司与天健会计师事务所（特殊普通合伙）（以下简称“天健会计师”），对年报问询函所列问题进行了认真落实。天健会计师对相关事项出具了核查意见。

如无特别说明，本回复内容中出现的简称均与《苏州东山精密制造股份有限公司 2017 年度报告》中的简称具有相同含义。

现将落实情况回复说明如下：

1、报告期内，你公司实现营业收入 153.90 亿元，同比增长 83.14%；实现归属于上市公司股东的净利润（以下简称“净利润”）5.26 亿元，同比增长 264.88%，扣除非经常性损益的净利润（以下简称“扣非后净利润”）为 4.2 亿元，同比增长 845.43%；经营活动产生的现金流量净额为 1.61 亿元，同比增长 114.24%。请说明你公司营业收入、净利润、经营活动产生的现金流量净额变动幅度差异较大的原因及合理性。

【回复】

（一）报告期公司经营成果和现金流量简要分析

1、主要财务数据

单位：万元

项 目	2017 年度	2016 年度	增长率
营业收入	1,538,956.56	840,329.72	83.14%
营业成本	1,318,502.43	738,744.53	78.48%
毛利	220,454.13	101,585.19	117.01%
期间费用及其他损益	162,369.12	87,400.81	85.78%
营业利润	58,085.01	14,184.38	309.50%
利润总额	58,017.38	16,128.56	259.72%
净利润	53,043.96	14,913.39	255.68%
归属于上市公司股东的净利润	52,619.36	14,421.07	264.88%
扣除非经常性损益后的归属于上市公司股东的净利润	42,009.63	4,443.43	845.43%
经营活动产生的现金流量净额	16,076.58	7,504.10	114.24%

2、主要经营指标

项 目	2017 年度	2016 年度
毛利率	14.32%	12.09%
期间费用及其他损益率	10.55%	10.40%
营业利润率	3.77%	1.69%
归属于上市公司股东的净利润率	3.42%	1.72%
扣除非经常性损益后的归属于上市公司股东的净利润率	2.73%	0.53%
经营活动产生的现金流量净额/归属于上市公司股东的净利润比例	30.55%	52.04%

2017 年度，公司经营情况良好，实现营业收入 1,538,956.56 万元，较上年同期增长 83.14%，2017 年度公司收入快速增长，主要原因系：一方面，2016 年公司完成对 MFLX 公司 100%股权的收购，收购完成后，MFLX 公司整合情况良好，2017 年度印刷电路板收入较上年同期增长 224.35%；另一方面，公司原有 LED 及其显示器件、触控面板及 LCM 模组业务发展状况较好，分别较上年同期增长 26.78%、121.48%，保持快速发展态势。

随着毛利率相对较高的印刷电路板产品的收入占比提高，以及收入增长带来的规模效应的逐渐体现，公司毛利率从 2016 年度的 12.09%小幅上升到 2017 年度的 14.32%；同时，公司注重费用管理，期间费用及其他损益占收入的比重分

别为 10.40%和 10.55%，保持相对稳定，毛利率水平的增长带动公司净利润率相应增长。

此外，公司在保持快速发展的同时，现金流情况良好。2016 年度、2017 年度，公司经营活动产生的现金流量净额分别为 7,504.10 万元、16,076.58 万元，增长率为 114.24%，经营活动产生的现金流量净额均为正且保持良性增长。

（二）公司营业收入、净利润、经营活动产生的现金流量净额变动幅度差异较大的原因及合理性

2016 年度公司净利润率基数较低，2017 年度毛利率提高导致公司净利润变动幅度较大。

公司净利润变动幅度因素量化分析如下：

项目	归属于上市公司股东的净利润	扣除非经常性损益后的归属于上市公司股东的净利润
2016 年度净利润率（A）	1.72%	0.53%
2017 年度净利润率（B）	3.42%	2.73%
净利润率增长率（C=B/A-1）	98.83%	415.09%
2017 年度营业收入增长率（D）	83.14%	83.14%
净利润增长率（E=（1+C）*（1+D）-1）	264.88%	845.43%

由上表可知，公司归属于上市公司股东的净利润、扣除非经常性损益后的归属于上市公司股东的净利润变动幅度与营业收入变动幅度差异较大，主要系 2016 年度公司相关净利润率基数较低，2017 年度公司净利润率上升导致相关净利润率变动幅度较大。

具体来看，2016 年度公司扣除非经常性损益前后归属于上市公司股东的净利润率分别为 1.72%和 0.53%，2017 年度，公司毛利率小幅提高约 2.23 个百分点，期间费用率等保持相对稳定，带动公司扣除非经常性损益前后归属于上市公司股东的净利润率分别提高 1.70 和 2.20 个百分点，但由于基数较低，公司 2017 年度扣除非经常性损益前后归属于上市公司股东的净利润增长率分别为 98.83%和 415.09%。另外，随着 2017 年度公司营业收入实现 83.14%的增长，公司扣除非经常性损益前后归属于上市公司股东的净利润分别增长 264.88%和 845.43%。

2016 年度、2017 年度，公司经营活动产生的现金流量净额分别为 7,504.10 万元、16,076.58 万元，增长率为 114.24%，占归属于上市公司股东的净利润比

例分别为 52.04%、30.55%，占比有所下降，但增幅高于收入增幅。在公司营业收入、净利润快速增长的大背景下，公司经营活动产生的现金流量净额保持良性增长。

综上所述，公司营业收入、净利润、经营活动产生的现金流量净额变动幅度差异具有合理性。

2、报告期内，你公司非流动资产处置损益 1.11 亿元，较上年同期增长 1730%，请列表说明你公司非流动资产处置损益的形成原因。

【回复】

目前，公司已发展成为中国领先的全方位智能互联解决方案供应商，拥有通信设备、电子器件、印刷电路板三大业务体系，并制定了聚焦现有业务体系的发展战略。为把更多的资源倾注于公司的核心业务体系，公司一方面对非核心业务相关股权投资进行剥离，一方面对核心业务体系增加固定资产投入，并处置了部分使用年限长、不符合公司目前工艺要求的设备，从而产生损益，具体情况如下：

序号	项目	金额（万元）
1	处置长期股权投资产生的相关投资收益	8,647.17
2	处置固定资产收益（扣除固定资产报废损失）	2,423.00
合计		11,070.17

（一）处置长期股权投资产生的相关投资收益

为聚焦主业，2017 年度公司剥离的非核心业务体系的股权投资的具体情况如下：

单位：万元

序号	子公司名称	成立时间	主营业务	处置方式	股权处置比例	处置长期股权投资产生的投资收益
1	东莞东山阿尔泰显示技术有限公司	2015年10月28日	研发、生产、销售显示产品	转让股权	51.00%	4,799.27
2	苏州雷格特智能设备有限公司	2010年02月26日	生产销售AFC系统的终端设备	转让股权	29.20%	2,171.19

3	苏州东显光电科技有限公司	2012年12月21日	生产、销售光电导光板、钣金件等	转让股权	80.00%	414.22
4	苏州东山照明有限公司	2012年07月13日	主要客户提供照明设备安装服务、照明工程专项设计服务等	转让股权	100.00%	147.00
合计					-	7,531.68

其中，东莞东山阿尔泰显示技术有限公司、苏州雷格特智能设备有限公司的股权价值已分别经江苏金证通资产评估房地产估价有限公司、上海东洲资产评估有限公司评估并出具了金证通评报字[2017]第 0145 号、东洲评报字[2017]第 0379 号《资产评估报告》，苏州东显光电科技有限公司、苏州东山照明有限公司规模较小，相关股权转让价值由交易双方在净资产的基础上协商定价。上述资产股权转让定价合理。

在上述处置过程中，因丧失对雷格特控股权，剩余股权按公允价值重新计量，并产生利得，具体计算过程如下：

子公司名称	丧失控制权之日剩余股份数量（万股）	按照丧失控制权时的股权转让单价（元/股）	丧失控制权之日剩余股权的公允价值（万元）	丧失控制权之日剩余股权的账面价值（万元）	按照公允价值重新计量剩余股权产生的利得或损失（万元）
	A	B	C=A×B	D	E=C-D
苏州雷格特智能设备有限公司	300.03	4.86	1,458.15	342.66	1,115.49

（二）固定资产处置情况

2017 年度，为满足产能要求、提高生产效率，公司对部分机器设备进行了更新、改造，并处置了部分使用年限长、不符合公司目前工艺要求的设备，具体处置情况如下：

单位：万元

序号	所有权归属主体	处置固定资产内容	处置固定资产带来的损益
1	苏州维信	拣选机、印刷机等	1,321.36
2	牧东光电	SMV曝光机、水胶贴合机、光阻涂布机等	1,168.54

3	东山精密、永创金属、东莞东山、艾福电子、重庆诚镓、东魁照明等	叉车、磨具、办公设备等	-66.90
合计			2,423.00

综上，2017 年度，公司因处置长期股权投资获得收益 7,531.68 万元，因丧失对雷格特控股权，剩余股权按公允价值重新计量产生的利得 1,115.49 万元，合计 8,647.17 万元；因处置固定资产获得收益（扣除固定资产报废损失）为 2,423.00 万元，累计处置非流动资产收益总金额为 11,070.17 万元。

3、报告期末，你公司短期借款余额 63.18 亿元，较期初余额增长 31.52%，你公司流动比率为 95.94%，请你公司对如下事项进行解释说明：

（1）请结合公司所处行业特点，分析你公司流动比率水平的合理性。

（2）请结合你公司的现金流情况及流动资产的构成，说明公司短期偿债能力是否存在风险，公司应对即将到期债务的具体措施。

（3）请以列表的方式说明公司近三个月内即将到期的债务金额明细，并说明公司是否有足够的偿债能力。

【回复】

（一）请结合公司所处行业特点，分析你公司流动比率水平的合理性。

东山精密致力于为智能互联领域客户提供制造技术领先的核心器件，业务涵盖印刷电路板、电子器件和通信设备及其他等领域，产品包括 FPC、LED 器件、LCM 模组、触控面板、精密钣金、精密铸造产品等，主要应用于电子消费品、通信设备、汽车等市场。

2017 年末，公司及同行业可比上市公司流动比率水平情况如下：

上市公司	证券代码	2017 年末流动比率
胜利精密	002426.SZ	1.32
春兴精工	002547.SZ	0.73
兆驰股份	002429.SZ	2.03
国星光电	002449.SZ	1.30
欧菲科技	002456.SZ	1.10
同兴达	002845.SZ	1.29
合力泰	002217.SZ	1.46

中京电子	002579.SZ	1.16
景旺电子	603228.SH	2.14
弘信电子	300657.SZ	0.86
平均值		1.34
中位数		1.30
东山精密	002384.SZ	0.96

注：1、数据来源于 Choice；

2、流动比率=流动资产/流动负债。

2017 年末，公司流动比率为 0.96，略低于同行业平均水平。近几年，公司规模快速发展，2016 年末、2017 年末，公司资产总额分别为 1,513,881.24 万元、2,211,348.03 万元，增长 46.07%，2016 年、2017 年公司营业收入分别为 840,329.72 万元、1,538,956.56 万元，增长 83.14%。随着公司业务快速发展，对资金需求量也在不断提高，公司通过合理利用银行借款、商业信用等方式满足日常资金周转的需要，因此公司的负债水平也有所上升。2017 年末同行业可比公司流动比率的区间为 0.73 至 2.14，公司流动比率为 0.96，公司流动比率处于同行业可比公司区间范围内，流动比率水平具有合理性。

（二）请结合你公司的现金流情况及流动资产的构成，说明公司短期偿债能力是否存在风险，公司应对即将到期债务的具体措施。

1、公司的现金流情况、流动资产的构成以及短期偿债能力

2017 年，公司经营活动现金流量净额、现金及现金等价物增加净额分别为 16,076.58 万元、25,733.21 万元，均为正，公司现金流量状况较好。

2017 年末，公司流动资产构成情况如下：

项目	2017 年 12 月 31 日	
	金额	占比
货币资金	294,108.78	21.76%
应收票据	23,904.29	1.77%
应收账款	606,307.06	44.85%
预付款项	42,671.86	3.16%
其他应收款	6,740.47	0.50%
存货	337,563.94	24.97%
一年内到期的非流动资产	3,434.88	0.25%

其他流动资产	36,986.96	2.74%
流动资产合计	1,351,718.24	100.00%

公司具备较好的短期偿债能力，主要原因如下：

(1) 公司流动资产以货币资金、应收账款、存货为主，截至 2017 年末，公司流动资产为 1,351,718.24 万元，其中货币资金、应收账款、存货等流动性较高的资产占流动资产的比例分别为 21.76%、44.85%、24.97%，合计为 91.59%，占比较高。

(2) 公司应收账款和存货资产质量较好，变现能力较强。公司客户资源较为优质，主要为国内外知名的企业，客户信誉度良好，公司 6 个月以内应收账款占比在 89%以上，应收账款回款情况较好。2016 年、2017 年，公司存货周转率分别为 4.01、4.52，存货周转率较为良性，且呈现上升趋势，公司存货周转情况良好。

(3) 近几年公司规模快速发展，流动资金占用比较高，但公司经营现金流持续为正，2017 年度、2018 年 1 季度，公司经营活动现金流量净额分别为 16,076.58 万元、80,049.92 万元，持续为正，现金流量状况较好。

(4) 公司近年来业务规模增长较快，并得到资本市场认可，可通过多种融资工具解决公司的资金需求。

(5) 公司一直致力于债务结构的调整，预计在 2018 年底提升长期债务比例至 30%以上，从而进一步提高短期偿债能力。

综上所述，公司具备较好的短期偿债能力，不存在短期偿债能力风险。

对即将到期的债务，公司将采取加强客户回款管理、及时收回应收账款，强化财务预算、严格控制超预算采购及支出，选择合理的融资方式、多渠道筹措资金等多种方式，确保按期偿还到期债务。

(三) 请以列表的方式说明公司近三个月内即将到期的债务金额明细，并说明公司是否有足够的偿债能力。

截至 2018 年 6 月中旬，预计未来三个月公司将到期的主要债务明细如下：

单位：万元

项目	2018 年 9 月 30 日前预计应付的金额
银行借款	320,696.92
应付账款	190,522.63

应付票据	75,300.95
长期应付款	9,326.42
合计	594,046.92

2018 年一季度末，公司货币资金、应收账款、存货账面价值合计为 1,268,856.71 万元，上述资产规模较大且流动性较好，可以覆盖上述主要债务规模。此外，2018 年一季度，公司营业收入 355,248.53 万元，比上年同期增长 25.27%，经营活动产生的现金流量净额 80,049.92 万元，为正且金额较大，公司经营情况较好，资金周转情况良好。因此，对于近三个月内即将到期的债务，公司具备足够的偿债能力。

4、报告期内，你公司 LED 及其显示器、触控面板及 LCM 模组毛利率分别为 13.9%和 12.23%，较上年同期分别增长 5.16 个百分点和 7.34 个百分点，请结合行业环境、产品结构、分产品的收入成本情况等，说明报告期内你公司上述产品毛利率大幅增长的原因及合理性。

【回复】

（一）公司 LED 及其显示器、触控面板及 LCM 模组收入、成本、毛利率情况

单位：万元

项目	年份	收入	成本	毛利	毛利率
LED 及其显示器	2017 年度	327,754.71	282,196.81	45,557.91	13.90%
	2016 年度	258,517.24	235,919.13	22,598.11	8.74%
触控面板及 LCM 模组	2017 年度	343,485.42	301,468.75	42,016.67	12.23%
	2016 年度	155,085.01	147,508.16	7,576.85	4.89%

2016 年度、2017 年度，公司 LED 及其显示器产品的毛利率分别为 8.74%、13.90%，触控面板及 LCM 模组的毛利率分别为 4.89%、12.23%。2017 年度，LED 及其显示器产品、触控面板及 LCM 模组的毛利率相比 2016 年度提高较多，原因主要系：

（1）2016 年度，公司 LED 及其显示器、触控面板及 LCM 模组相关产品前期投入较大，产能尚未完全释放，经济效益尚未完全体现。2017 年度，随着相关产品产能的逐步释放以及公司产品技术的逐步完善，规模效应凸显，产品毛利率

随之提高。

(2) 产品结构变化提升了毛利率。2017 年度，公司 LED 及其显示器中的高端产品及毛利率较高的大尺寸显示器产品占比提高，带动整体毛利率相应提高；而触控面板及 LCM 模组业务方面，相关产品种类较多，不同客户需求的产品毛利率具有较大差异，公司积极探索差异化发展战略，2017 年度大力发展毛利率较高的客户，提升了公司触控面板及 LCM 模组业务整体毛利率水平。

(二) 同行业公司相关产品毛利率对比情况

2016 年度、2017 年度，公司 LED 及其显示器件、触控面板及 LCM 模组毛利率与同行业上市公司相关产品毛利率对比情况如下：

公司名称	相关业务	毛利率	
		2016 年度	2017 年度
1、LED 及其显示器件相关上市公司			
兆驰股份 (002429.SZ)	LED 产品及配件、液晶电视等的研发、制造、销售与服务	15.52%	10.98%
国星光电 (002449.SZ)	LED 及其应用产品的研发、设计、生产、和销售	22.68%	24.98%
平均值		19.10%	17.98%
东山精密 (002384.SZ)	LED 及其显示器	8.74%	13.90%
2、触控面板及 LCM 模组行业相关上市公司			
欧菲科技 (002456.SZ)	研发、生产和销售微摄像头模组、触摸屏和触控显示全贴合模组等	11.48%	13.76%
同兴达 (002845.SZ)	研发、设计、生产和销售中小尺寸液晶显示模组、触显一体化模组和摄像头模组	10.24%	10.52%
平均值		10.86%	12.14%
东山精密 (002384.SZ)	触控面板及 LCM 模组	4.89%	12.23%

由上表可见，2016 年度公司 LED 及其显示器件、触控面板及 LCM 模组的毛利率低于同行业上市公司平均水平，2017 年度，随着公司业务体系的成熟、规模效应的凸显，以及产品技术的完善，毛利率逐步达到同行业公司平均水平。

综上所述，2017 年度，公司 LED 及其显示器件、触控面板及 LCM 模组毛利率的增长具有合理性。

5、报告期内，你公司向前五大客户销售总额合计 79.89 亿元，占年度销售

总金额的比例为 51.91%。请补充披露：

(1) 相关客户与你公司、你公司控股股东、实际控制人、你公司董事、监事、高级管理人员在产权、业务、资产、债权债务、人员等方面存在的关系。

(2) 你公司是否对特定的客户存在依赖的情形。

【回复】

(一) 公司前五大客户及与公司、公司控股股东、实际控制人、公司董事、监事、高级管理人员关系如下：

序号	公司 2017 年前五大客户名称	销售收入（万元）	占营业收入的比例
1	客户一	458,806.76	29.81%
2	客户二	137,435.00	8.93%
3	客户三	100,092.54	6.50%
4	客户四	64,186.62	4.17%
5	客户五	38,400.21	2.50%
合计		798,921.13	51.91%

公司持有客户二 10.53%的股权，但未向其委派董事。客户二与公司不构成《深圳证券交易所股票上市规则》以及《上市公司信息披露管理办法》规定的关联方。

除上述关系以及上述客户与公司存在货物购销以及相应形成的应收应付关系外，上述客户与公司、公司控股股东、实际控制人、公司董事、监事、高级管理人员不存在其他产权、业务、资产、债权债务、人员等方面的关系。

(二) 公司不存在对特定的客户依赖的情形

1、不存在单一客户销售比例超过 30%的情形

由于行业的特性，经过充分市场竞争，公司逐步形成了以部分行业领导品牌客户为中心的集中度相对较高的竞争格局。2016 年度和 2017 年度，公司对前五大客户销售金额占年度销售总额比例分别为 44.75%和 51.91%，对第一大客户销售金额占年度销售总额比例分别为 14.75%和 29.81%，不存在对单一客户销售金额超过年度销售总额比例超过 30%的情形。

2、公司与客户之间是相互选择、相互合作的关系

公司重视自主研发，不断提高产品性能和服务质量，具有独立自主的业务体系和业务能力，目前已发展成为中国领先的全方位智能互联解决方案提供商，在

通信设备、电子器件、印刷电路板等领域拥有核心竞争力。公司与客户之间是相互选择、相互合作的关系。

3、公司目前客户体系丰富，未来亦将不断开拓新客户

在产业布局上，公司已发展成为中国领先的全方位智能互联解决方案提供商，业务涵盖印刷电路板、电子器件和通信设备及其他等领域，产品广泛应用于电子消费品、通信设备、汽车等市场。公司目前客户体系丰富，未来亦将不断开拓新客户，公司的客户构成将进一步多元化。

因此，公司不存在对特定的客户依赖的情形。

6、报告期内，你公司研发投入金额为 4.15 亿元，较上年同期增长 143.31%。请详细说明你公司研发投入大幅增长的原因，并列示研发投入的主要项目、性质和目前进展状态。

【回复】

2016 年度、2017 年度，公司研发投入及占营业收入的比例情况如下：

单位：万元

项目	2017 年度	2016 年度	增长率
研发费用 (A)	41,533.40	17,070.03	143.31%
营业收入 (B)	1,538,956.56	840,329.73	83.14%
研发费用占营业收入比例 (A/B)	2.70%	2.03%	-

2016 年度、2017 年度，公司研发费用分别为 17,070.03 万元、41,533.40 万元，2017 年度，公司研发费用较 2016 年度增长 143.31%，增长较大，原因主要系：一方面，近几年，公司保持快速发展态势，2017 年度，公司实现营业收入 1,538,956.56 万元，较上年同期增长 83.14%，随着公司销售规模的扩大，公司对研发的需求相应扩大，研发费用相应增长；另一方面，为持续提升公司竞争力，公司加大了研发投入，研发费用占营业收入的比例有所提升，进一步提升了公司研发费用。

2016 年度、2017 年度，公司研发项目情况如下：

单位：万元

研发项目	2017 年度	2016 年度	性质
1、通信设备领域：LTE 陶瓷天线、超薄散热片压铸成型滤波器、5G 大规模 MassiveMIMO 基站天线等	11,046.75	8,679.02	自主研发

2、LED 及相关器件领域：侧入式背光模组组装技术的研究、LED 显示驱动单元控制技术的研究等	11,130.87	1,669.65	自主研发
3、触控面板及 LCM 模组领域：具有优异视觉效果的可弯曲触控面板的研发、触摸屏的全黄光制程制作工艺的研发等	13,023.95	5,762.86	自主研发
4、柔性电路板领域：柔性线路板高密度细线路、双面柔性线路板微通孔代替盲孔等	2,403.83	958.51	自主研发
5、其他相关产品和技术	3,928.00	-	自主研发
合计	41,533.40	17,070.03	

公司研发项目周期通常在 12 个月以内，截至 2018 年 5 月末，除触摸屏的全黄光制程制作工艺的研发项目预计于 2018 年 8 月完成外，上述研发项目均已完成。通过不断的研发投入，公司研发实力不断提升，为公司持续快速发展提供了有力保障。

7、报告期末，你公司应收账款期末余额为 62.31 亿元，较期初增长 80.58%，对其计提 1.68 亿元坏账准备。请补充披露以下内容：

请结合你公司销售模式、信用政策等因素，对比同行业公司分析说明应收账款期末余额较高的原因和合理性，并说明你对应收账款回收情况的监督是否充分，应收账款坏账准备的计提是否充分。

【回复】

（一）销售模式及信用政策

公司的销售主要采取直接面向客户的销售模式，由运营中心负责制定销售制度，各业务部自行制定适应本业务特点的营销策略，并负责市场开拓和销售人员的考核。在销售过程中，公司首先需要通过客户体系认证；进入客户的合格供应商体系后，由客户直接向公司进行订单采购。公司各事业部对服务的大客户组建了专业服务团队，并指派专人对其负责管理，随时响应客户的需求。

公司的销售包括外销和内销，其中，公司国外客户信用期一般为月结 45-75 天，国内客户信用期一般为月结 90-120 天。公司客户主要为国内外知名的企业，客户信誉度良好。

（二）应收账款余额较高的原因及合理性

2016 年、2017 年，公司应收账款及营业收入情况如下：

项目	2017 年度/ 2017 年 12 月 31 日	2016 年度/ 2016 年 12 月 31 日	增长率
----	------------------------------	------------------------------	-----

应收账款账面余额（A）	623,069.69	345,034.32	80.58%
营业收入（B）	1,538,956.56	840,329.72	83.14%
应收账款账面余额占营业收入的比例 （C=A/B）	40.49%	41.06%	-

公司应收账款账面余额的增长主要系公司营业收入增长所致。2016 年、2017 年，公司营业收入分别 840,329.72 万元、1,538,956.56 万元，增长 83.14%，应收账款账面余额同比增长 80.58%，应收账款账面余额占营业收入的比例分别为 41.06%、40.49%，小幅下降。公司应收账款账面余额的增长与营业收入的增长相匹配。

2016 年、2017 年，公司应收账款周转率及周转天数与同行业可比公司情况如下：

上市公司	2017 年		2016 年	
	应收账款周转率	应收账款周转天数	应收账款周转率	应收账款周转天数
胜利精密（002426.SZ）	5.49	66	6.03	60
春兴精工（002547.SZ）	3.53	102	3.34	108
兆驰股份（002429.SZ）	3.80	95	3.44	105
国星光电（002449.SZ）	5.71	63	4.87	74
欧菲科技（002456.SZ）	4.43	81	4.22	85
同兴达（002845.SZ）	5.78	62	6.67	54
合力泰（002217.SZ）	4.13	87	5.17	70
中京电子（002579.SZ）	4.02	90	3.69	98
景旺电子（603228.SH）	3.54	102	3.41	106
弘信电子（300657.SZ）	3.46	104	2.54	141
平均值	4.39	85	4.34	90
中位数	4.08	88	3.96	91
东山精密（002384）	3.27	110	3.34	108

注：1、数据来源 Choice；

2、应收账款周转率=当年营业收入/（期初应收账款账面价值+期末应收账款账面价值）；

3、应收账款周转天数=360/应收账款周转率。

由上表可知，2016 年、2017 年，公司应收账款周转率和周转天数保持相对稳定，与同行业上市公司水平相比不存在重大差异。

综上所述，公司应收账款余额较高具有合理性。

（三）公司对应收账款回收情况的监督充分，且制定了适当的收账政策

公司非常重视应收账款的回收，建立和完善了一系列企业应收账款的管理措施，促进应收账款回收。主要方面如下：

（1）公司组织专门人员对应收账款进行催收，全面加强应收账款的管理，加速资金回笼，提高资金使用效率；

（2）公司成立了专门的信用审批部门，对不同类型、不同规模及不同信用等级度的客户制定不同的信用政策，加强对信用审批的监控；

（3）公司将应收账款回款情况与销售人员的收入挂钩，调动销售人员的催收回款积极性，促进应收账款的回收；

（4）公司财务部门设有专门的应收账款会计，及时登记应收账款的形成及回收，保证账实相符，定期核对应收款余额情况，确保应收账款余额准确，并及时进行账龄分析并反馈给销售部门主管应收账款的人员，保证信息畅通，配合销售部门进行应收账款管理维护工作；

（5）对客户销售与回款情况进行实时跟踪，监控客户资金回笼情况；

（6）公司建立明确的催款制度，销售部门做好客户偿付能力收集、资产信用情况收集工作，对风险进行管控。销售部门在应收账款的时效期内，通过寄送催款单等相关工作催促客户偿还公司的债务。在必要的情况下，采取法律措施应对恶意拖欠款、拒付款项的行为。

综上所述，公司建立了完善的应收账款管理措施，并得到有效执行，报告期内，公司对应收账款回收情况监督充分。

（四）公司应收账款坏账计提充分

公司坏账政策与同行业可比公司对比如下：

单位：%

账龄	0-3 个月	4-6 个月	7-12 个月	1-2 年	2-3 年	3-4 年	4-5 年	5 年以上
胜利精密（002426.SZ）	0.5		2	10	30	50	80	100
春兴精工（002547.SZ）	5			10	30	50	80	100
兆驰股份（002429.SZ）	2			10	30	50	80	100
国星光电（002449.SZ）	2			10	30	50	80	100
欧菲科技（002456.SZ）	0	5	10	20	50	80	100	
同兴达（002845.SZ）	0	5	10	30	50	100		
合力泰（002217.SZ）	5			10	20	100		

中京电子（002579.SZ）	2		10	30	50	80	100
景旺电子（603228.SH）	5		20	40	60	80	100
弘信电子（300657.SZ）	0	5	10	30	100		
东山精密（002384）	0.5	5	20	60	100		

数据来源：上市公司年报。

由上表可知，公司 1 年以内应收账款坏账准备计提比例与同行业可比公司不存在重大差异，1 年以上应收账款坏账准备计提比例与同行业相比略为谨慎。公司客户资源较为优质，主要为国内外知名的企业，客户信誉度良好，公司 6 个月以内应收账款占比为 89%以上，1 年以内的应收账款占比为 94%以上，回款情况较好。公司应收账款坏账计提政策符合公司实际情况。

公司与同行业可比公司相比，2017 年末，应收账款坏账准备总体计提比例情况如下：

单位：万元

上市公司	应收账款余额	坏账准备余额	计提比例
胜利精密（002426）	321,827.03	7,420.73	2.31%
春兴精工（002547）	138,884.06	8,908.88	6.41%
兆驰股份（002429）	280,486.33	6,264.88	2.23%
国星光电（002449）	63,098.69	2,274.45	3.60%
欧菲科技（002456）	797,252.13	46,623.75	5.85%
同兴达（002845）	76,016.95	1,810.66	2.38%
合力泰（002217）	459,644.52	26,178.60	5.70%
中京电子（002579）	29,942.47	686.04	2.29%
景旺电子（603228）	137,821.85	7,589.33	5.51%
弘信电子（300657）	40,677.03	411.73	1.01%
东山精密（002384）	623,069.69	16,762.63	2.69%

数据来源：各上市公司年报。

2017 年末，公司应收账款坏账准备总体计提比例为 2.69%，处在同行业可比公司坏账准备计提区间范围内。其中，欧菲科技坏账准备计提比例较高，主要系其单项计提的坏账准备金额较高所致。

综上所述，公司应收账款坏账准备计提充分。

8、报告期末，你公司存货账面余额为 3.38 亿元，较上年同期增长 37.50%，

你公司计提存货跌价准备 4021.94 万元，较上年同期增长 33.78%，其中，本期转回或转销存货跌价准备 3010.4 万元。请按照你公司存货的种类明细及数量，结合相关存货价格的时价及后续走势情况，分析说明你公司本年度转回或转销存货跌价准备的原因，以及本年度计提存货跌价准备的充分性和合理性。请你公司年审会计师就上述事项的合规性发表专项意见。

【回复】

（一）公司存货种类明细情况

截至 2017 年 12 月 31 日，公司存货明细情况如下：

单位：万元

项 目	期末数			期初数		
	账面余额	跌价准备	账面价值	账面余额	跌价准备	账面价值
原材料	101,239.97	2,125.76	99,114.22	68,403.16	1,274.48	67,128.68
在产品	51,909.57	264.61	51,644.97	39,555.26	208.58	39,346.68
库存商品	186,227.65	1,631.58	184,596.07	139,303.51	1,523.23	137,780.28
其他周转材料	2,208.68	-	2,208.68	1,250.18	-	1,250.18
合 计	341,585.88	4,021.94	337,563.94	248,512.11	3,006.29	245,505.82

2016 年末、2017 年末，公司存货账余额分别为 245,505.82 万元、337,563.94 万元，2017 年末，公司存货余额相比上年同期增长 37.50%，主要系公司经营规模扩大所致。

（二）公司本年度转回或转销存货跌价准备情况

2017 年度，公司存货跌价准备的减少均为实现销售或生产领用而转销，具体情况如下：

单位：万元

项 目	期初数	本期增加	本期减少	期末数
		计提	转销	
原材料	1,274.48	1,426.65	575.37	2,125.76
在产品	208.58	263.60	207.57	264.61
库存商品	1,523.23	2,335.81	2,227.46	1,631.58
小 计	3,006.29	4,026.05	3,010.40	4,021.94

（三）本年度计提存货跌价准备的充分性和合理性

公司存货以原材料及库存商品为主。公司采取“以销定产”的生产模式，根

据客户订单进行采购原材料和生产产品。其中，公司原材料主要包括柔性覆铜板、晶片、铝板、钢板、液晶玻璃等，上述材料市场价格合理波动，大幅跌价风险较低。

2016 年、2017 年，公司期末库存商品及当期销量情况如下：

产品类别	单位	2017 年度			2016 年度		
		期末库存商品	当期销量	期末库存商品占当期销量的比例	期末库存商品	当期销量	期末库存商品占当期销量的比例
印刷电路版产品	平方米	101,202	1,160,679	8.72%	58,203	212,377	27.41%
LED 及显示器件产品	颗	604,513,802	3,389,996,000	17.83%	568,858,302	2,903,139,840	19.59%
触控面板及 LCM 产品	片	1,380,426	25,741,733	5.36%	708,959	18,619,200	3.81%
通讯设备组件及其他	件	11,216,538	48,198,733	23.27%	11,100,072	48,765,145	22.76%

2017 年度，公司产品销售情况较好，印刷电路版产品、LED 及显示器件产品、触控面板及 LCM 产品销量快速增长，期末库存商品数量相应增长。其中，印刷电路板产品期末库存占当期销量的比例较上年同期下降较多，库存水平有所下降，其他三大类产品的库存商品占当期销量的比例保持相对稳定。总体上，公司期末库存商品规模合理，不存在规模异常或大量呆滞情形。

此外，近几年，公司快速发展，产品销售情况良好，同时，随着公司规模的扩大，市场竞争力不断提升，议价能力进一步增强，毛利率也呈现上升趋势，2016 年度、2017 年度，公司毛利率分别为 12.09%、14.32%，公司盈利空间增大，存货可变现净值低于成本的风险降低，存货跌价的风险较低。

2、公司存货周转率、周转天数与同行业不存在重大差异，存货周转情况良好

2016 年度、2017 年度，公司及同行业上市公司存货周转率及周转天数情况如下：

上市公司	2017 年		2016 年	
	存货周转率	存货周转天数	存货周转率	存货周转天数
胜利精密（002426.SZ）	8.26	44	9.29	39
春兴精工（002547.SZ）	4.43	81	3.05	118

兆驰股份（002429.SZ）	6.16	58	5.87	61
国星光电（002449.SZ）	3.43	105	3.13	115
欧菲科技（002456.SZ）	4.78	75	6.07	59
同兴达（002845.SZ）	3.75	96	3.53	102
合力泰（002217.SZ）	4.51	80	4.75	76
中京电子（002579.SZ）	4.66	77	4.52	80
景旺电子（603228.SH）	7.08	51	7.72	47
弘信电子（300657.SZ）	9.63	37	8.22	44
平均值	5.67	70	5.62	74
中位数	4.72	76	5.31	69
东山精密（002384）	4.52	80	4.01	90

注：1、数据来源 Choice；

2、存货周转率=当年营业成本/（期初存货账面价值+期末存货账面价值）；

3、存货周转天数=360/应收账款周转率。

2016 年、2017 年，公司存货周转率分别为 4.01、4.52，存货周转天数分别为 90 天、80 天，公司存货周转率及周转天数处于同行业上市公司区间范围内，不存在重大差异。公司在加大市场开拓力度，也积极提升库存管理效率，并取得了较好的效果，2017 年度，公司存货周转率有所提高，存货周转天数有所降低，存货周转情况呈现良性发展趋势。

3、公司存货跌价准备计提充分，与同行业上市公司不存在重大差异

2016 年、2017 年，公司及同行业上市公司存货跌价准备计提情况如下：

单位：万元

上市公司	2017 年度			2016 年度		
	存货账面余额	跌价准备余额	计提比例	存货账面余额	跌价准备余额	计提比例
胜利精密（002426）	192,826.64	5,658.22	2.93%	159,193.25	2,342.69	1.47%
春兴精工（002547）	83,505.48	2,339.07	2.80%	78,172.56	269.93	0.35%
兆驰股份（002429）	192,038.68	7,748.56	4.03%	116,600.29	5,486.66	4.71%
国星光电（002449）	90,277.15	3,675.13	4.07%	70,162.69	2,330.01	3.32%
欧菲科技（002456）	774,912.39	6,935.13	0.89%	455,862.78	4,801.56	1.05%
同兴达（002845）	75,374.45	762.92	1.01%	101,680.35	1,489.50	1.46%
合力泰（002217）	280,304.12	4,017.95	1.43%	281,925.43	3,450.51	1.22%
中京电子（002579）	20,895.12	108.21	0.52%	17,676.79	85.83	0.49%
景旺电子（603228）	47,327.94	1,539.42	3.25%	34,395.27	217.25	0.63%

弘信电子（300657）	15,728.38	1,387.43	8.82%	13,187.67	723.07	5.48%
东山精密（002384）	341,585.88	4,021.94	1.18%	248,512.11	3,006.29	1.21%

数据来源：各上市公司年报。

由上表可知，公司存货跌价准备计提比例处于同行业上市公司区间范围内，整体上与同行业上市公司不存在重大差异，公司存货跌价计提比例符合行业状况。

综上所述，公司存货库存水平合理，周转情况良好，跌价风险较低，2017年度计提存货跌价准备的充分、合理。

【会计师专业意见】

经核查，我们认为公司本年度转回或转销存货跌价准备是合适的，本年度计提的存货跌价准备是充分且合理的。

9、报告期，你公司投资额 6.63 亿元，较上年增长 689%，请详细披露你公司报告期内的投资情况，是否已及时履行信息披露义务，是否存在以定期报告代替临时报告的情况。

【回复】

2017 年度，公司投资额 66,276.45 万元对应的投资明细情况如下：

被投资公司名称	实际投资金额 （万元）	持股比例	披露日期	公告编号
B 公司	40,000.00	10.53%	2017 年 12 月 8 日	对外投资公告（2017-106）
eASIC Corporation	5,880.78	9.70%	2017 年 11 月 1 日	对外投资公告（2017-100）
苏州威斯东山电子技术有限公司	4,400.00	44.00%	2016 年 12 月 28 日、2017 年 5 月 23 日	对外投资公告（2016-117）、关于对参股子公司苏州威斯东山电子技术有限公司进行增资的公告（公告编号 2017-039）
MFLX 并购相关远期外汇合约	3,957.15	-	2016 年 6 月 29 日	第三届董事会第三十次会议决议公告（2016-065）
X2 Power Technologies Ltd	1,684.33	8.00%	2017 年 8 月 7 日	对外投资公告（2017-069）
银行结构性存款（保本型）	9,984.20	-	-	-
苏州东灿光电科技有限公司	245.00	49.00%	-	-
江苏南高智能装备创新中心有限公司	125.00	12.50%	-	-
合计	66,276.45	--	--	--

根据《深圳证券交易所股票上市规则》等相关规定，如交易达到以下标准，公司应及时履行信息披露义务：

东山精密财务数据(2016年)	金额(万元)	乘以比例	披露标准(万元)	法规
总资产	1,513,881.24	10.00%	151,388.12	交易涉及的资产总额占上市公司最近一期经审计总资产的10%以上，该交易涉及的资产总额同时存在账面值和评估值的，以较高者作为计算数据
营业收入	840,329.72	10.00%	84,032.97	交易标的(如股权)在最近一个会计年度相关的营业收入占上市公司最近一个会计年度经审计营业收入的10%以上，且绝对金额超过一千万元
净利润	14,913.39	10.00%	1,491.34	交易标的(如股权)在最近一个会计年度相关的净利润占上市公司最近一个会计年度经审计净利润的10%以上，且绝对金额超过一百万元
净资产	274,672.58	10.00%	27,467.26	交易的成交金额(含承担债务和费用)占上市公司最近一期经审计净资产的10%以上，且绝对金额超过一千万元
净利润	14,913.39	10.00%	1,491.34	交易产生的利润占上市公司最近一个会计年度经审计净利润的10%以上，且绝对金额超过一百万元

公司对于达到《深圳证券交易所股票上市规则》等相关规定披露标准的交易，公司已及时履行了信息披露义务，不存在以定期报告代替临时报告的情形。

10、请补充说明你公司募集资金承诺项目情况中项目达到预定可使用状态日期及是否达到预计效益的情况。

【回复】

(一) 2015年度非公开发行募集资金承诺项目

公司2015年度非公开发行共计募集资金117,497.60万元，扣除相关费用后的募集资金净额为115,377.60万元，由主承销商于2015年4月15日汇入本公司募集资金监管账户。募集资金承诺项目如下：

单位：万元

项目	原预计达产日期	承诺投资总额	预计达产后净利润
LED 器件生产项目	2018年5月	45,820.30	5,796.36
LCM 模组生产项目	2017年5月	21,953.10	3,956.84
精密钣金件生产项目	2018年5月	22,352.40	2,678.03
精密金属结构件生产项目	2017年5月	27,371.80	2,695.26

截至 2017 年 12 月 31 日，上述募投承诺项目的进度情况如下：

单位：万元

项目	累计投入	投资进度	达产进度	2017 年度实现净利润
LED 器件生产项目	42,297.48	92.31%	接近达产	3,435.83
LCM 模组生产项目	21,552.86	98.18%	2015 年 10 月	6,186.69
精密钣金件生产项目	13,465.11	60.24%	部分达产	310.61
精密金属结构件生产项目	17,520.91	64.01%	部分达产	3,305.06

公司募投项目总体效益良好，LCM 模组生产项目如期达产并实现预计效益，LED 器件生产项目接近达产，LCM 模组生产项目、精密金属结构件生产项目仍在持续投入中，由于尚未完全达产，尚未完全实现预期收益，并预计于 2018 年三季度完全达到预定可使用状态。上述募投项目效益实现情况已在《募集资金年度存放与使用情况鉴证报告》中披露。

（二）2017 年度非公开发行募集资金承诺项目

公司 2017 年度非公开发行共计募集资金 449,999.99 万元，扣除相关费用后的募集资金净额为 443,928.13 万元，由主承销商于 2017 年 5 月 8 日汇入本公司募集资金监管账户。募集资金承诺项目收购 MFLX 公司 100%股权及补充流动资金。

公司于 2016 年 7 月完成收购 MFLX 公司 100%股权的交割。公司对 MFLX 公司进行了持续的整合，并积极发掘协同效应。2017 年度 MFLX 公司的营业收入为 638,998.01 万元，实现净利润 38,939.97 万元。此次非公开发行的收购 MFLX 公司 100%股权项目实现了良好的经济效益。

11、根据年报披露，你公司直接或间接为资产负债率超过 70%的被担保对象提供债务担保余额为 4.18 亿元，请详细说明上述担保是否存在代为偿付风险，公司是否已采取相应措施防范相关风险。

【回复】

（一）公司为资产负债率超过 70%的被担保对象提供的担保无代为偿付的风险

公司年报披露的为资产负债率超过 70%的被担保对象提供债务担保余额为 41,784.35 万元，具体为：

单位：万元

序号	被担保对象	持股情况	担保余额
1	牧东光电科技有限公司	全资子公司	35,088.28
2	东莞东山精密制造有限公司	全资子公司	3,000.00
3	苏州雷格特智能设备股份有限公司	参股子公司,持股比例为14.6%	2,200.00
4	苏州诚镓精密制造有限公司	全资子公司	1,496.07
合计		-	41,784.35

公司不存在为上述被担保对象代为偿付的风险。公司为上述被担保对象提供担保,主要考虑为支持下属企业以较低的资金成本,快速、便利的取得融资,资金用途均为满足各个被担保对象的正常经营发展需要,各个被担保对象均为业务发展稳健的实体,融资成本、期限与各个被担保对象的财务结构和资金收付安排相适应,具备足够的自主履约能力。具体情况如下:

1、各个被担保对象经营稳健,违约风险低

截至2017年12月31日,上述四家被担保对象的主要财务数据如下:

单位:万元

被担保对象	总资产 (2017年末)	归属母公司 股东净资产 (2017年末)	收入 (2017年度)	担保余额
牧东光电科技有限公司	268,622.84	13,983.14	293,335.88	35,088.28
东莞东山精密制造有限公司	252,583.43	44,857.45	293,948.73	3,000.00
苏州雷格特智能设备股份有限公司	20,532.82	4,680.88	18,864.51	2,200.00
苏州诚镓精密制造有限公司	33,567.77	7,925.72	31,515.31	1,496.07

各个被担保对象的净资产规模均数倍于担保余额,能有效覆盖担保风险敞口。且各个被担保对象经营正常,融资用于公司主业,违约风险较小。

参股子公司雷格特为一家从事AFC设备的研发、生产和销售的公司,其股份在全国中小企业股份转让系统公开挂牌转让(股票代码:836812)。雷格特的注册资本为2,055万元,其主营业务发展较快,盈利能力较强,信息披露质量较高,公司资信良好,可按时、足额偿还未到期的债务,无需东山精密履行代偿义务。

2、集团统一调度资金,有效抵御担保风险

对于公司的全资子公司,公司为提升资金使用效率,统一安排资金调度。目前集团整体运营稳健,2017年度净利润规模超过5亿,集团的总资产及净资产均具备足够的规模体量,各个子公司均可有效抵御防范信用风险。上市公司不存

在为被担保对象代偿的风险。

3、截至目前，上述各被担保对象期后履约还款正常，不存在违约而需代偿的情形。

综上所述，公司不存在为被担保对象代偿的风险。

（二）公司已采取相关措施防范担保相关风险

截至 2017 年末，公司的资产总额为 2,211,348.03 万元，归属于上市公司股东的净资产规模为 777,317.86 万元，2017 年度实现归属于母公司的净利润为 52,619.36 万元。公司资产规模较大，盈利能力强，运营稳健，为公司提供对外担保奠定了坚实的基础。为有效管控和防范担保风险，公司采取了如下措施：

1、公司制定了《对外担保管理制度》，对公司提供对外担保的范围、形式、期限、审核和决策程序和信息披露进行了明确的规范，从制度上杜绝了违规担保，并从根源上把控了对外担保的总体风险；

2、公司建立和实施了有效的内控控制，强化了对外担保关键环节的风险管控，确保所有对外担保均符合国家和监管机构的规定的同时，通过定期或不定期排查被担保方的经营状况、融资规模、还款能力等方式，加强对被担保对象的信息搜集和管理，评审其债务偿还能力，调整担保规模，及时消灭担保风险；

3、公司对外担保规模均由公司管理层依据被担保方的经营规模、资信水平、资金需求、还款计划等因地制宜、按照科学合理的方式确定，并经董事会审议通过由公司股东大会批准方可实施。同时，对于全资子公司以外的被担保对象，公司要求落实必要的如其他股东同比例担保等增信措施，有效防范对外担保的风险。

公司对外担保的管理严格按照《关于规范上市公司对外担保行为的通知》、《深圳证券交易所股票上市规则》等法律、法规、规范性文件及《公司章程》的有关规定执行和运作，风险防范措施完善。公司对外担保未发生实际履行担保代偿义务的情形，总体担保风险较低。

12、报告期末，你公司在职员工数量为 1.19 万人，人均营业收入为 129.25 万元，与上年同期相比增长 66.91%。

（1）请说明本期公司的生产模式、销售模式是否发生重大变化，发生变化的原因及对公司的影响。

(2) 请列表分析本期与上年公司的员工组成, 分析员工人数发生重大变化的原因。

【回复】

(一) 报告期内, 公司的生产模式、销售模式未发生重大变化

公司业务涵盖印刷电路板、电子器件和通信设备及其他等领域, 产品包括FPC、LED 器件、LCM 模组、触控面板、精密钣金、精密铸造产品等, 主要应用于电子消费品、通信设备、汽车等市场, 为下游客户提供一站式的智能互联、互通的核心器件及解决方案。

公司产品生产以市场需求为导向, 实行“以销定产”的生产模式, 即以客户订单为基础, 通过综合分析客户订单的产品需求量, 结合自身产能、原材料情况制定生产计划进行量产, 经过检验合格后及时配送给客户。

公司的销售主要采取直接面向客户的销售模式, 由运营中心负责制定销售制度, 各业务部自行制定适应本业务特点的营销策略, 并负责市场开拓和销售考核。在销售过程中, 公司首先需要通过客户体系认证; 进入客户的合格供应商体系后, 由客户直接向公司进行订单采购。公司各事业部对服务的大客户组建了专业服务团队, 并指派专人对其负责管理, 随时响应客户的需求。

报告期内, 公司的生产模式、销售模式未发生重大变化。

(二) 员工人数发生重大变化情况及原因

业务类别	2016 年末员工人数 (人)	2017 年末员工人数 (人)	增加人数 (减少以负数列示)	增加比例 (减少比例以负数列示)
通信设备	2, 552	2, 407	-145	-5. 68%
LED及其显示器件	533	556	23	4. 32%
触控面板及LCM模组	2, 458	2, 965	507	20. 63%
印刷电路板	4, 650	5, 607	957	20. 58%
其他	659	372	-287	-43. 55%
合计	10, 852	11, 907	1, 055	9. 72%

2016 年末、2017 年末, 公司员工数量分别为 10, 852 人、11, 907 人, 2017 年度公司业务快速发展, 公司员工数量总体保持增长。其中, 通信设备为公司传统业务, 受进入 4G 投资末期影响, 行业发展进入调整期, 公司通信设备业务收入略有下降, 员工人数相应减少; 2017 年度, 公司 LED 及其显示器件、触控面

板及 LCM 模组、印刷电路板业务均呈现快速发展态势，订单增多对员工需求也相应增长，导致员工数量相应增加；其他主要系照明、自动售检票设备等与公司核心业务关联度较弱的业务人员以及财务、人事等公共部门相关人员，2017 年度，公司为聚焦主业，将与核心业务关联度较弱的照明、自动售检票设备等业务进行了剥离，导致相关人员数量相应减少。

13、报告期末，你公司预付款项余额为 4.27 亿元，较期初余额增长 87.59%，请补充披露以下内容：

- (1) 你公司预付款项大幅增长的原因及合理性。
- (2) 按预付对象归集的期末余额前五名的预付款情况。

【回复】

(一) 公司预付款项大幅增长的原因及合理性

公司 2017 年底的预付款项金额为 42,671.86 万元，较上一年末增加 19,924.27 万元，主要是由于公司向供应商预付原材料采购款所致。其中，预付账款增长规模较大的对象主要为：

单位：万元

序号	预付款单位	期末余额	增加金额	采购内容
1	LENOVO PC HK LIMITED	8,923.52	7,542.63	LCM 模组
2	深圳市中云电科技有限公司	5,351.51	5,351.51	预付玻璃货款
3	群创光电股份有限公司	1,499.51	1,499.51	预付玻璃货款
4	Silicon Application Corp	1,449.11	1,449.11	IC（集成电路芯片）
合计		17,223.65	15,842.76	-

一方面，2017 年度公司来自触控面板和 LCM 模组的收入规模为 343,485.42 万元，较 2016 年度的 155,085.01 万元大幅增长，增长幅度为 121.48%，导致公司生产触控面板和 LCM 模组产品对相关原材料和产品部件的需求大幅上升；另一方面，由于行业特性，公司生产产品所需的部分原材料，公司需预付款项进行采购，也导致了预付款项规模的增长；此外，由于公司订单快速增长，对原材料需求增大，为满足订单交期，公司增加了对部分供应商的预付款项规模，以保障公司生产线的正常原材料和部件的及时供应。

公司向供应商预付款项的采购内容均为生产经营所需，货款支付条件为双方

基于各自需求和议价能力做出的商业决策，原因真实，预付款项的增长具有合理性。

（二）前五名的预付款情况

单位：万元

序号	单位名称	账面余额
1	LENOVO PC HK LIMITED	8,923.52
2	深圳市中云电科技有限公司	5,351.51
3	群创光电股份有限公司	1,499.51
4	Silicon Application Crop	1,449.11
5	INNOLUX CORPORATION	1,138.94
小计		18,362.59

14、报告期末，你公司商誉 20.6 亿元。请补充披露你公司商誉计算过程，并结合各子公司经营状况说明你公司未对商誉计提减值的合理性。请年审会计师发表专业意见。

【回复】

（一）公司商誉计算过程

1、公司 2014 年 4 月收购 MOGL 公司 100%股权，交易对价总计为 5,100 万美元，购买 MOGL 公司 100%股权，公司确认的合并成本为 31,307.06 万元。MOGL 公司正式合并日 2014 年 4 月 30 日可辨认净资产的公允价值为 15,911.29 万元，合并成本超过 MOGL 公司可辨认净资产公允价值的金额为 15,395.76 万元，公司确认为合并商誉。

2、公司 2016 年度收购 MFLX 公司 100%股权，交易对价总计为 61,073.82 万美元，按照交割当日中国人民银行公布的美元折合成人民币的汇率中间价 6.6671 进行换算，折合人民币 407,185.29 万元。购买 MFLX 公司 100%的股权，公司确认的合并成本为 407,185.29 万元，MFLX 公司正式合并日 2016 年 7 月 31 日可辨认净资产的公允价值为 230,110.00 万元，合并成本超过评估基准日 MFLX 公司可辨认净资产公允价值的金额为 177,075.29 万元，公司确认为合并商誉。

3、公司 2017 年度收购苏州艾福电子通讯有限公司（以下简称艾福电子）70%股权，交易对价总计 17,150.00 万元。购买艾福电子司 70%的股权，公司确认的合并成本为 17,150.00 万元，艾福电子正式合并日 2017 年 9 月 30 日可辨认净资

产的公允价值为 5,214.06 万元，公司按持股比例享有的可辨认净资产的公允价值为 3,649.84 万元。合并成本超过公司享有可辨认净资产公允价值的金额为 13,500.16 万元，公司确认为合并商誉。

（二）各子公司经营情况

1、MOGL 公司 2017 年实现销售收入 302,607.74 万元，与去年同期相比增长 128.58%；2017 年实现净利润 7,154.51 万元，与去年同期相比增长 118.63%。MOGL 公司 2017 年度经营业绩良好。

2、MFLX 公司 2017 年实现销售收入 638,998.01 万元，与去年同期相比增长 82.10%；2017 年实现净利润 38,939.97 万元，实现了大幅度的增长。MFLX 公司销售规模不断扩大，经营情况不断向好。

3、公司 2017 年度收购艾福电子 70%股权，从 10 月份开始纳入合并报表，收购后艾福电子实现销售收入 2,515.55 万元，实现净利润 588.65 万元，整体经营情况符合预期。

（三）商誉减值测试方法

收购后，各被收购公司的业务、技术及人员仍然相对独立，且独立产生现金流入。因此，将各被收购公司整体作为一个资产组进行减值测试，将商誉的账面价值分摊至每家公司整体账面价值中。

商誉的可收回金额按照预计未来现金流量的现值计算，其预计现金流量根据公司批准的现金流量预测为基础。

经测算各资产组的可收回金额均大于其账面价值，因此未对商誉计提减值准备。

【会计师专业意见】

经核查，我们认为各被收购公司经营情况符合预期，经减值测试，商誉不存在减值。

15、报告期末，你公司应付票据和应付账款余额分别为 13.77 亿元和 43.73 亿元，分别较期初余额增长 61.53%和 50.06%。请补充披露你公司应付票据和应付账款余额大幅增长的原因及合理性。

【回复】

公司 2017 年末的应付票据和应付账款增长情况如下：

单位：万元

项目	期末金额	期初金额	增长金额	增长比率
应付票据	137,697.03	85,246.65	52,450.38	61.53%
应付账款	437,265.16	291,396.83	145,868.33	50.06%
合计	574,962.19	376,643.48	198,318.71	52.65%

截至 2017 年末，公司应付款项余额合计 574,962.19 万元，占 2017 年度营业成本的比例为 43.61%，较上年度降低了 7.38%。具体情况如下：

单位：万元

项目	2017 年末/2017 年度	2016 年末/2016 年度	增长率
应付款项	574,962.19	376,643.48	52.65%
营业成本	1,318,502.43	738,744.53	78.48%
占比	43.61%	50.98%	-

公司应付票据和应付账款增长较大的原因如下：

（一）收入规模快速增长

2017 年，公司营业收入较上年度增长了 83.14%。公司产品条线中，印刷电路板、触控面板及 LCM 模组、LED 及其显示器件在 2017 年度的营收规模均增长较快。营收规模的增长，拉动公司积极下单采购原材料等，是导致公司应付票据和应付账款增长较大的基础性驱动因素。

单位：万元

产品类别	2017 年度收入	2016 年度收入	增长幅度
印刷电路板	638,998.01	197,007.75	224.35%
触控面板及 LCM 模组	343,485.42	155,085.01	121.48%
LED 及其显示器件	327,754.71	258,517.24	26.78%
合计	1,310,238.14	610,610.00	114.58%

（二）下半年的季节性采购需求上升

公司生产的印刷电路板、触控面板及 LCM 模组等产品，其所述行业为消费电子行业，存在明显的季节性波动特征。

一般来说，下半年属于生产旺季，原材料和其他产品部件的采购需求较大。由于年末尚在应付账款和应付票据的账期（信用期）内，因此，在营收规模不断增长的背景下，业务的季节性波动进一步带动了应付账款和应付票据的增长。

此外，公司印刷电路板业务的核心客户 A 客户在 2017 年度的第三至第四季度采购放量，为积极配合 A 客户的订单需求，服务好核心客户，公司向相关供应商加大了采购规模，导致应付账款的规模快速上升。

（三）公司通过应付票据提升资金使用效率

随着公司规模的不不断扩大，公司对供应商群体的议价能力逐步提升。在付款条件上，公司通过应付票据，合理安排和调度资金周转，降低资金周转成本，提升资金使用的效率。在公司营收规模快速增长的背景下，部分原材料采购款通过应付票据核算，相应提升了应付票据的余额。公司应付票据和应付账款均有真实业务依据，规模与业务发展和资金安排匹配，公司商业资信良好，债务履行正常，不存在偿债风险。

综上所述，公司业务规模不断扩大，同时业务存在一定的季节性，公司通过应付票据提升资金周转效率，相应导致应付票据和应付账款的规模增长较快。增长原因真实、合理，符合企业实际情况。

特此公告！

苏州东山精密制造股份有限公司董事会

2018 年 6 月 28 日