

证券代码：000976

证券简称：华铁股份

公告编号：2018-026

广东华铁通达高铁装备股份有限公司 关于全资子公司成为哈斯科铁路公司中国区总代理商的公告

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏。

一、《中国地区市场合作协议》概述

1、《中国地区市场合作协议》签订的基本情况

近日，广东华铁通达高铁装备股份有限公司（以下简称“公司”或“华铁股份”）接到全资子公司北京全通达科技发展有限公司（以下简称“北京全通达”）通知，北京全通达与 Harsco Rail（以下简称“哈斯科铁路公司”）签署了《中国地区市场合作协议》，并由哈斯科铁路公司在中国的分支机构哈斯科亚太铁路机械商贸（北京）有限公司向北京全通达授予了《代理授权证书》：注册地位于美国的 Harsco Rail, Harsco Corporation 公司，及其在中国注册的独资子公司哈斯科亚太铁路机械商贸（北京）有限公司，特授权北京全通达科技发展有限公司作为哈斯科铁路公司在中国地区的总代理商，在中国铁路行业（含干线、支线、城轨市场等）进行全系列产品的咨询，销售，项目执行，售后服务以及市场拓展等工作。授权产品范围：Harsco Rail 全系列产品（如打磨车、清筛车、大修车、捣固车、吹砟车、多功能作业车等）。

2、授权人与被授权人的基本情况

（1）授权人基本情况

哈斯科铁路公司总部位于美国的南卡罗来州，办公地点位于：2401 Edmund Road, Cayce-West Columbia, South Carolina, USA，隶属于纽交所上市企业美国哈斯科集团（NYSE：HSC），是全球性的铁路轨道维护和建设服务供应商，向全球供应 130 多种类型和型号的铁路轨道建设和维护设备、

公铁车辆以及合同服务。哈斯科铁路公司在美国、英国、德国、印度、巴西、中国和澳大利亚设有 9 个主要分支机构， 提供专业工程施工、创新技术、专用零部件和服务以及高质量的维护服务。

哈斯科铁路公司 2017 年营业收入 2.96 亿美元，利润 3209 万美元。

哈斯科亚太铁路机械商贸（北京）有限公司是哈斯科铁路公司在中国的分支机构，基本情况如下：

注册地：北京市密云县经济开发区西统路 8 号西田各庄镇政府办公楼 508 室-114

注册资本：1267 万港元

法人代表：塞缪尔·卡尔·费尼斯（SAMUEL CARL FENICE）

经营范围：批发铁路设备及其零部件；货物进出口；佣金代理（拍卖除外）；上述产品的售后维修服务和营销咨询。

（2）被授权人基本情况

被授权人北京全通达是公司的全资子公司，公司持有北京全通达 100% 股权。基本情况如下：

注册地：北京市东城区北三环东路 36 号 1 号楼 A2108

注册资本：1000 万元

法人代表：王承卫

经营范围：技术推广服务、技术开发、技术转让、技术咨询、技术服务；货物进出口、技术进出口、代理进出口；物业管理；委托加工；销售计算机、软件及辅助设备、机械设备、仪器仪表、电子产品、汽车配件。

3、协议的审议决策程序

根据《深圳证券交易所股票上市规则》《公司章程》等相关规定，本次签署框架协议无需提交公司董事会本次签署的合作协议无需提交公司董事会、股东大会审议。公司已按公司相关规章制度的要求，履行了内部审批程序。

二、《中国地区市场合作协议》的主要内容

1、协议签署双方：

甲方：哈斯科铁路公司

乙方：北京全通达科技发展有限公司

2、协议的主要内容

(1) 协议合作范围

双方同意结合各自在技术、管理、运营以及营销、渠道方面的优势，在铁路行业大型养路机械相关产品的销售、服务、售后、维保领域进行合作。

(2) 协议合作模式

哈斯科公司授权北京全通达科技发展有限公司作为中国地区的总代理商，在中国铁路行业（含干线、支线、城轨市场等）进行全系列产品的咨询，销售，项目执行，售后服务以及市场拓展等工作。

在哈斯科公司的管理和授权范围内，北京全通达以代理或直销两种方式在最终用户市场对产品进行销售，哈斯科公司在产品培训、技术支持、渠道管理等领域提供协助。

(3) 协议双方责任

双方依照本协议约定共同管理代理区域内的经营活动。

北京全通达公司在区域内拓展营销和销售渠道，哈斯科为北京全通达提供所需授权、证书、培训和资料等。

双方合作产品范围为：哈斯科公司全系列铁路产品包含：线路道床维护产品、钢轨维护产品、轨枕及相关元件维护产品、新线建设及既有线维护产品、线路道砟维护产品、综合作业及多功能检测产品。

(4) 协议保密条款

双方因签署本备忘录可能获取或者已经获取的信息和文件，包括但不限于财务数据、商业计划等均应为保密信息。除为履行其职责而确有必要知悉保密信息的该方或其关联机构的雇员、该方代理、律师、会计师或其他顾问外，双方承诺不向其他任何人披露，且除协议项下所述目的之外，不得用于任何其他用途。

(5) 其他

双方在培训、审计、赔偿、不可抗力、反腐败条例、变更、通知等具体条款

达成一致。

三、获得中国地区总代理权目的和对上市公司的影响

1、上市公司一直积极拓展轨交高端装备领域的新产品，通过全资子公司代理新增产品序列并快速实现销售，可为上市公司的利润增长做贡献。

2、北京全通达成为作为哈斯科铁路公司在中国地区的总代理商后，预计2018年可为北京全通达带来销售收入约为6000万元，约占华铁股份最近一期经审计营业收入的3.45%；净利润约为1000万元，约占华铁股份最近一期经审计净利润的2.02%。长期将对上市公司完善产业布局，业绩持续增长带来积极影响。

3、国内铁路建设的高增长带动后期维护市场的高需求，随着轨道交通运营里程的不断增加，维保市场高端装备及服务业务具有广阔的发展空间。上市公司通过本次合作进入潜力巨大的存量市场，未来将以此为契机，充分发挥自身优势，持续扩大存量市场业务规模，打造高质量、可持续的业绩增长新引擎。

四、风险提示

本合作业务发展可能会受到宏观环境、铁路投资政策等外部环境变化因素影响，公司将根据合作协议的实施及进展情况进行及时的信息披露，敬请广大投资者注意投资风险。

五、备查文件

- 1、哈斯科亚太铁路机械商贸（北京）有限公司授予的《代理授权证书》；
- 2、北京全通达与哈斯科铁路公司签署的《中国地区市场合作协议》。

特此公告。

广东华铁通达高铁装备股份有限公司董事会

2018年7月4日