

证券代码：002228

证券简称：合兴包装

厦门合兴包装印刷股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2018-07-001

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	国海证券：尹洵
时间	2018年7月4日下午
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事会秘书：康春华 证券事务代表：王萍萍
投资者关系活动主要内容介绍	1、公司提出的包装产业供应链云平台（PSCP）项目基于什么考虑？ 答：近年来，包装行业增长速度放缓，行业整体产能过剩、竞争加剧、订单短缺、资金压力过大等因素使得企业生存状况恶化，行业整合及淘汰过剩产能非常必要和紧迫。基于此，公司开发基于 B2B 的第三方包装产业供应链云平台（PSCP），将与众多优秀中小包装企业合作，

支持中小企业发展，整合产业链，实现促进包装行业优化升级的共赢目的。

2、包装产业供应链云平台（PSCP）是如何提供行业资源整合及优化服务？

答：1) 资源整合：利用互联网信息化技术建立资源整合与共享平台，实现跨地域产业集群，促进产业结构优化升级；

2) 促进交易：满足包材需求方多元化需求，提升供需资源对接精准度；

3) 优化流程：提供信息化、数据化、智能化的可视、可控管理，缩短交易流程及周期；

4) 众包共享：结合包材需求客群及供应商的需求，优化订单配给，解决需求与供给不平衡的困境；

5) 平台能够提供研发、设计等无形服务支持，更好地满足客户需求。总体来看，PSCP 业务能够整合行业产生规模效益，有力带动包装行业的内生增长。

3、实施智能包装集成服务（IPS）的目的？

答：公司将从包装制造商角色向全方位包装服务商转变，交易双方的关系将从订单联系转向战略合作。通过智能包装设备实现包装自动化，有助于提高运营效率，通过智能包装技术模式，协助客户打通产品生产、包装、仓储、物流、用户等环节，提升客户的管理效率，通过集成服务发挥专业分工的优势，降低客户的综合成本。

4、公司如何看待创新包装服务业务这块的人才建设？

答：一方面，由于公司的创新包装服务业务是对原有包装产业的延伸和升级，故依旧需要包装领域的专业化人

	<p>才。公司在包装行业专注发展了二十年余年，培养了大批技术、研发、业务等人才，为新业务的发展提供坚实的人才保障。另一方面，新业务在软硬件开发、线上平台搭建的方面对其他方面的人才也有需求，如 IT 技术人员等，公司会通过人才引进及与第三方进行合作的方式来补充新鲜血液，为新业务的发展注入新动力。</p> <p>5、上游成本涨价公司何时把成本转移给下游企业？</p> <p>答：公司会根据上游原纸的涨价情况，较为及时传导给下游企业，但每个客户产品规格等均不同，调价情况也会有所不同，价格转嫁的传导过程存在一定的滞后期。</p> <p>6、公司如何在未来发展中进一步提高市场份额？</p> <p>答：国外包装行业成熟的国家相比，我国包装行业的集中度较低，未来行业上游、下游的集中、整合空间非常大，公司市场份额提升的空间很大。公司通过实施战略升级，抓住行业整合的趋势和机会，通过创新业务模式的发展，提高市场份额，创造新的增量。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2018 年 7 月 4 日