**证券代码:300700 证券简称:岱勒新材 编号：2018-001**

**长沙岱勒新材料科技股份有限公司**

**投资者关系活动记录表**

|  |  |
| --- | --- |
| 投资者关系活动类型 | □特定对象调研 □分析师会议 □媒体采访 □业绩说明会 □新闻发布会 □路演活动 🗹现场参观 □其他( ) |
| 参与单位名称 | 新财富、招商证券、国泰君安、平安信托、上海泽升投资、成都松华资产、海尔融资租赁、丰岭资本、华菱津杉投资、长沙合金资本、大岩资本、深圳前海固禾资产、湖南沐恩资本管理、北京鑫翰通航投资、华美银行、上海惠敦投资管理、长城证券、深圳观澜湖投资控股  （排名不分先后） |
| 时间 | 2018年7月26日 |
| 地点 | 长沙岱勒新材料科技股份有限公司一楼会议室 |
| 公司接待人员姓名 | 董事、董事会秘书、财务总监周家华  证券事务代表揭磊磊 |
| 投资者关系互动／主要内容介绍 | 会议采取座谈形式，主要交流内容纪要如下：  由于受成本及环保的影响，金刚石线切割技术作为一种应用于硬脆材料领域的新型切割技术，正在快速全面替代传统的切割技术。从实用性与经济性的角度看，目前市场上尚未发现其他较为成熟的切割方式能替代金刚石线切割，其已在蓝宝石、光伏行业得到广泛应用，而且目前光伏行业市场已全面认可金刚线切割的硅片。同时公司产品已在磁性材料、精密陶瓷等硬脆材料领域得到进一步推广，发展前景广阔。  随着国家“531”能源新政的发布，对公司及整个光伏行业的运营确实造成一定的影响，下游客户为控制生产成本也会将压力相应地传导至金刚线制造企业。我们认为新政的出台在短期内会产生一定的负面影响，但通过行业的消化和发展将会进一步加速光伏平价时代的到来，光伏市场的发展空间将会迅速打开，故从长远来看，公司产品未来的市场空间还非常大。  2017年是金刚石线在光伏市场应用爆发式增长的首个年度，2018年一季度延续了这种趋势，但同时也引起了资本对该领域的追逐，各种大小不一的金刚石线厂商应运而生，但随着光伏市场本身竞争的变化、金刚石线行业竞争的加剧，应用于光伏硅切片线产品价格出现了一定幅度的波动，产品降价的趋势会进一步延续但降价的幅度会越来越小，关键是考验公司自身产品技术水平的提升能力以及成本能力。  目前公司主要采取直销模式，在客户销售策略方面，公司一直秉承合作、共赢的原则，重点打造核心客户生态圈以巩固市场地位和品牌形象，以技术服务和共同提升来保障客户的稳定性  公司的愿景是致力于成为全球一流的硬脆材料加工耗材综合服务商，成为行业引领者。金刚线市场竞争的核心主要体现在产品质量稳定性、批量供货能力、配套的技术服务。在与客户多年的合作中，以上能力已在行业得到了普遍认可。公司围绕“致力于成为全球一流的硬脆材料加工耗材综合服务商”这一目标不会变，将借助资本市场资源扎实地做好实体产业，巩固企业发展平台。同时，持续加大技术、产品研发力量，拓宽金刚石线产品的应用领域并形成新的业绩增长点，以良好的业绩来回报广大投资者。  **接待过程中，公司与投资者进行了充分的交流与沟通，并严格按照公司《信息披露管理制度》等规定，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平。没有出现未公开重大信息泄露等情况，同时已按深圳证券交易所要求签署调研《承诺书》。** |
| 附件清单（如有） | 无 |
| 日期 | 2018年7月26日 |