

证券代码：002609

证券简称：捷顺科技

公告编号：2018-100

深圳市捷顺科技实业股份有限公司 2018 年半年度报告摘要

一、重要提示

本半年度报告摘要来自半年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读半年度报告全文。

非标准审计意见提示

☐ 适用 ☒ 不适用

董事会审议的报告期普通股利润分配预案或公积金转增股本预案

☒ 适用 ☐ 不适用

是否以公积金转增股本

☐ 是 ☒ 否

公司经本次董事会审议通过的普通股利润分配预案为：以未来实施 2018 年半年度权益分配方案时股权登记日的总股本为基数，向全体股东每 10 股派发现金红利 3 元（含税），送红股 0 股（含税），不以公积金转增股本。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

☐ 适用 ☒ 不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	捷顺科技	股票代码	002609
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	王恒波	唐琨	
办公地址	深圳市福田区梅林街道龙尾路 10 号捷顺科技	深圳市福田区梅林街道龙尾路 10 号捷顺科技	
电话	0755-83112288-8958	0755-83112288-8829	
电子信箱	whb@jieshun.cn	stock@jieshun.cn	

2、主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

☐ 是 ☒ 否

	本报告期	上年同期	本报告期比上年同期增减
营业收入（元）	307,608,796.09	290,687,521.91	5.82%
归属于上市公司股东的净利润（元）	38,786,821.33	56,681,639.04	-31.57%
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润（元）	33,695,652.38	55,073,283.00	-38.82%
经营活动产生的现金流量净额（元）	-126,341,299.29	-86,744,269.33	45.65%

基本每股收益（元/股）	0.0589 ¹	0.0851	-30.79%
稀释每股收益（元/股）	0.0582	0.0851	-31.61%
加权平均净资产收益率	1.70%	2.68%	-0.98%
	本报告期末	上年度末	本报告期末比上年度末增减
总资产（元）	2,719,256,060.14	2,630,917,601.77	3.36%
归属于上市公司股东的净资产（元）	2,357,626,206.14	2,260,100,748.12	4.32%

注：1 截至本报告披露之日，公司以集中竞价交易方式回购公司部分社会公众股累计为 27,159,200 股，占公司总股本 666,548,401 的 4.07%。公司实施本次回购后，扣除已累计回购社会公众股 327,159,200 股，公司实际发行在外的总股数为 639,389,201 股。考虑本次股份回购后需调整相应的财务指标，调整后的基本每股收益 0.0614 元/股、稀释后每股收益 0.0606 元/股，加权平均净资产收益率为 1.72%。

3、公司股东数量及持股情况

单位：股

报告期末普通股股东总数		29,098		报告期末表决权恢复的优先股股东总数（如有）		0	
前 10 名股东持股情况							
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结情况		
					股份状态	数量	
唐健	境内自然人	35.39%	235,872,000	176,904,000	质押	86,480,000	
刘翠英	境内自然人	22.11%	147,376,986	110,532,739	质押	109,250,000	
安信基金－中信银行－华宝信托－华宝－华兴投资 1 号单一资金信托	其他	1.70%	11,363,636	0			
云南国际信托有限公司－云南信托·大西部丝绸之路 2 号集合资金信托计划	其他	1.34%	8,920,455	0			
云南国际信托有限公司－云南信托·聚鑫 11 号集合资金信托计划	其他	1.06%	7,083,500	0			
申万菱信基金－工商银行－陕国投－陕国投·新毅创赢定向投资集合资金信托计划	其他	1.06%	7,043,001	0			
西藏泓涵股权投资管理有限公司	境内非国有法人	0.99%	6,587,550	0	质押	6,587,550	
中国金谷国际信托有限责任公司－金谷·信惠 9 号证券投资集合资金信	其他	0.98%	6,543,500	0			

托计划						
华鑫国际信托有限公司—华鑫信托 价值回报 98 号证券投资基金集合资金信托计划	其他	0.96%	6,396,600	0		
张天虚	境内自然人	0.84%	5,617,164	0		
上述股东关联关系或一致行动的说明	公司股东唐健先生与刘翠英女士为夫妻关系，与其他前 10 名普通股股东之间不存在关联关系，也不属于《上市公司股东持股变动信息披露管理办法》中规定的一致行动人；公司未知其他前 10 名股东之间是否存在关联关系，也未知是否属于一致行动人					
参与融资融券业务股东情况说明（如有）	不适用					

4、控股股东或实际控制人变更情况

控股股东报告期内变更

☐ 适用 ☒ 不适用

公司报告期控股股东未发生变更。

实际控制人报告期内变更

☐ 适用 ☒ 不适用

公司报告期实际控制人未发生变更。

5、公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

☐ 适用 ☒ 不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

6、公司债券情况

公司是否存在公开发行并在证券交易所上市，且在半年度报告批准报出日未到期或到期未能全额兑付的公司债券
否

三、经营情况讨论与分析

1、报告期经营情况简介

公司是否需要遵守特殊行业的披露要求
是

软件与信息技术服务业

2018年，公司确定了“主业规模化”+“互联网生态化”两大重点发展方向。一方面，依托公司在技术、品牌、渠道、服务、资金等方面的先发及后发优势，继续加码主业规模化发展。经营策略上用一定的毛利空间，换取更多的产品销量和更多的市场覆盖，抢占线下入口资源，为公司智慧停车业务发展创造市场基础。另一方面，公司明确将以智慧停车业务为核心的互联网业务作为公司未来的主要战略方向。公司依托主业在行业内的优势，重点提升公司停车场产品的市场覆盖和用户的粘性，并与战略投资方蚂蚁金服携手，全面支持顺易通公司智慧停车业务发展。

报告期内，公司实现营业收入307,608,796.09元，较上年同期增长5.82%，实现利润总额47,426,737.83元，较上年同期负增长29.96%，实现归属于上市公司股东的净利润38,786,821.33元，较上年同期负增长31.57%。实现基本每股收益0.0589元，较上年同期负增长30.79%。其中第二季度，公司实现营业收入240,088,132.80元，较上年同期增长27.63%；实现营业利润69,634,069.81元，较上年同期增长15.86%，实现利润总额73,596,064.08元，较上年同期增长27.36%。

报告期内，公司主要开展了以下工作：

1、加快主业规模化发展，抢占线下入口资源

报告期内，公司将“主业规模化”发展确定为公司的重要战略方向，追求公司产品市场覆盖提升，并重点采取了以下措施：

（1）产品方面，继续实施产品商品化、规模化、生态化战略，上市了包括jielink+智能管理操作平台、运维管理平台、

一体式人脸识别门禁、云停车管理系统等在内的新产品，同时通过对现有产品的持续优化升级，全方位提升公司产品的体系化优势、C端用户体验、快捷交付能力、成本优化能力等方面。

(2) 市场策略方面，针对市场存量客户全面推广分期业务模式，促进市场存量客户的实现智慧停车转化的同时，也实现与客户长期合作及运营关系的绑定。报告期内该项策略效果明显，共通过分期模式新签订停车场车道3,108条，合同金额5,780.9万元，合同金额较去年同期增长121%。

(3) 重点客户方面：公司继续强化大客户业务，在公司内部成立大客户管理中心，统筹公司大客户业务开展及优化大客户服务体系，通过体系化的能力重点服务和拓展集团性大客户。报告期内，完成了万科、恒大、中海、碧桂园等大客户战略采购协议的续约，新开发了阳光城物业和远洋地产两个大客户并签订战略采购协议。大客户上半年累计签订合同订单9,307万元，较去年同期增长25%。

(4) 销售渠道方面，在推进直属分公司市场深耕的同时，不断增强渠道业务能力和扩大渠道覆盖范围，分别启动和实施了“城市合伙计划”和“千城加盟计划”。“城市合伙计划”是在经销区域重点城市，由公司与原经销机构的股东共同出资设立新的合资公司，负责公司业务在当地的开展。报告期内，分别在长沙、贵阳、青岛、福州、石家庄、郑州成立6家合资公司。“千城加盟计划”是针对公司现有渠道未覆盖的国内三线、四线、五线城市市场，开发出有针对性的产品，通过招募轻型加盟商销售指定产品的方式，实现对这些空白市场的覆盖，该计划已经在6月份启动。

在上述策略的促进下，报告期内，公司的停车场设备出货较上年同期增长40.24%。

2、大力推广智慧停车业务，实现智慧停车业务的高速发展

报告期内，公司明确将以智慧停车业务为核心的互联网业务作为公司未来的主要战略方向。公司依托主业在行业内的优势，重点提升公司停车场产品的市场覆盖和B端用户的粘性，并与战略投资方蚂蚁金服携手，全面支持顺易公司通智慧停车业务发展，并迎来智慧停车业务的高速发展期。

截至2018年6月底，公司累计签订智慧停车车道数超1.41万条，涉及车位数超165万个，日提供停车服务超310万次。其中签订车道数较2018年初增长74%，日线上订单交易笔数超22万笔，较2018年初增长120%。实现智慧停车运营收入1,346,957.24元，较去年同期增长653.41%。

在智慧停车业务各项数据快速增长的同时，公司同步开展智慧停车运营能力的构建及运营模式的探索。2018年1-6月，顺易通开展诸多运营合作业务：(1) 联合支付宝及口碑全面开展针对C端的深度运营；(2) 开展广告运营业务，与广告公司开展车场线下道闸广告、线上广告业务合作；(3) 向包括银行在内的其他客户有偿提供智慧停车综合服务，实现智慧停车能力的输出和变现；(4) 与其他资源方牵手合作，分别从B端场景、C端数据两个维度展开变现模式探索及品牌增值研究；(5) 支持政府机构全面开展智慧城市业务等。随着智慧停车业务的持续开展，智慧停车的运营收入将实现快速增长。

3、开拓城市级停车业务

今年以来，公司将城市级停车项目作为重点发展方向，并在内部成立城市停车事业部，专门开拓城市级停车业务。公司城市停车业务以建设运营面向政府端（G端）的城市级智慧停车综合管理平台为主要内容，利用平台聚拢、拉通城市的路测和场内停车资源，形成城市级的停车集中运营平台，促进公司智慧停车业务发展。报告期内，公司已实现福建光泽、辽宁盘锦、云南丽江三个城市停车项目的合同签订，目前正在实施推进中。

2、涉及财务报告的相关事项

(1) 与上一会计期间财务报告相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况说明

☐ 适用 ☒ 不适用

公司报告期无会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况。

(2) 报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况说明

☐ 适用 ☒ 不适用

公司报告期无重大会计差错更正需追溯重述的情况。

(3) 与上一会计期间财务报告相比，合并报表范围发生变化的情况说明

☐ 适用 ☒ 不适用

公司报告期无合并报表范围发生变化的情况。