

公司代码：603108

公司简称：润达医疗

上海润达医疗科技股份有限公司
2018 年半年度报告摘要

一 重要提示

- 1 本半年度报告摘要来自半年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到上海证券交易所网站等中国证监会指定媒体上仔细阅读半年度报告全文。
- 2 本公司董事会、监事会及董事、监事、高级管理人员保证半年度报告内容的真实、准确、完整，不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，并承担个别和连带的法律责任。
- 3 公司全体董事出席董事会会议。
- 4 本半年度报告未经审计。
- 5 经董事会审议的报告期利润分配预案或公积金转增股本预案
无

二 公司基本情况

2.1 公司简介

公司股票简况				
股票种类	股票上市交易所	股票简称	股票代码	变更前股票简称
A股	上海证券交易所	润达医疗	603108	无

联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表
姓名	陆晓艳	徐明霞
电话	021-68406213	021-68406213
办公地址	上海市虹口区乍浦路89号星荟中心1座8楼	上海市虹口区乍浦路89号星荟中心1座8楼
电子信箱	board@rundamedical.com	board@rundamedical.com

2.2 公司主要财务数据

单位：元 币种：人民币

	本报告期末	上年度末	本报告期末比上年度末增减(%)
总资产	7,645,297,287.84	7,125,328,689.04	7.30
归属于上市公司股东的净资产	2,387,551,963.15	2,287,045,057.86	4.39
	本报告期 (1-6月)	上年同期	本报告期比上年同期增减(%)
经营活动产生的现金流量净额	162,954,410.22	-92,273,484.29	276.60
营业收入	2,794,774,046.07	1,762,627,581.44	58.56

归属于上市公司股东的净利润	144,284,825.57	96,210,672.77	49.97
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	143,908,089.93	92,934,903.98	54.85
加权平均净资产收益率(%)	6.15	4.47	增加1.68个百分点
基本每股收益(元/股)	0.25	0.17	47.06
稀释每股收益(元/股)	0.25	0.17	47.06

2.3 前十名股东持股情况表

单位：股

截止报告期末股东总数（户）				15,144		
截止报告期末表决权恢复的优先股股东总数（户）				0		
前 10 名股东持股情况						
股东名称	股东性质	持股比例(%)	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结的股份数量	
朱文怡	境内自然人	20.26	117,422,176	15,032,020	质押	86,410,077
冯荣	境内自然人	11.11	64,359,425	0	质押	17,850,000
刘辉	境内自然人	7.09	41,063,462	22,548,029	质押	27,948,029
卫明	境内自然人	4.94	28,615,712	0	质押	21,716,000
宋欣	境内自然人	3.8	21,999,146	0	质押	16,560,000
东营东创投资合伙企业（有限合伙）	境内非国有法人	2.59	14,989,162	0	质押	14,989,161
九江昊诚投资管理中心（有限合伙）	境内非国有法人	2.59	14,989,162	0	质押	14,989,161
叶柏平	境内自然人	1.51	8,776,350	0	质押	7,003,000
李青	境内自然人	1.51	8,776,350	0	无	0
金晓萍	境内自然人	1.51	8,776,350	0	质押	6,296,000
上述股东关联关系或一致行动的说明		朱文怡和刘辉系母子关系,未知其他前十名无限售条件股				

	东之间是否存在关联关系或一致行动关系。
表决权恢复的优先股股东及持股数量的说明	不适用

2.4 截止报告期末的优先股股东总数、前十名优先股股东情况表

☐适用 ☒不适用

2.5 控股股东或实际控制人变更情况

☐适用 ☒不适用

2.6 未到期及逾期未兑付公司债情况

☒适用 ☐不适用

单位:元 币种:人民币

债券名称	简称	代码	发行日	到期日	债券余额	利率(%)
上海润达医疗科技股份有限公司2017年非公开发行公司债券(第一期)	17润达01	145754	2017年9月1日	2020年9月1日	63,000	6.5
上海润达医疗科技股份有限公司2017年非公开发行公司债券(第二期)	17润达02	145393	2017年11月9日	2020年11月9日	30,000	6.7

反映发行人偿债能力的指标:

☒适用 ☐不适用

主要指标	本报告期末	上年度末
资产负债率	61.8	61.4
	本报告期(1-6月)	上年同期
EBITDA 利息保障倍数	5.36	7.65

关于逾期债项的说明

☐适用 ☒不适用

三 经营情况讨论与分析

3.1 经营情况的讨论与分析

体外诊断市场规模与一国人口基数、人均医疗支出、医疗保障水平、医疗技术及服务水平等因素息息相关,虽然我国为世界上人口最多的国家,但我国体外诊断市场仅占全球市场不足 7%,

体外诊断产品市场总量明显偏低,根据 Kalorama Information 预测,我国体外诊断市场预计在 2021 年之前将保持 15%的年均增长速度,我国体外诊断行业面临着广阔的发展前景。在借鉴国外体外诊断产品成熟的流通与服务模式的基础上,国内的专业综合服务商将在体外诊断市场快速增长的背景下,迎来高速发展的良好契机。

在国家医疗体制改革的背景下,在我国体外诊断市场快速增长,分级诊疗等政策逐步落地实施,一方面将促使检验量向基层迁移,另一方面对检验资源均衡化的需求,使区域检验结果互认将成发展趋势,基层检验水平与能力进一步提高。同时,随着两票制等政策的逐步实施,对于体外诊断流通企业而言,对其专业技术服务能力的要求日益提高,对其业务的深度和广度也提出了更高的要求,促使传统的代理渠道模式向综合服务模式转变,市场集中度将快速提高。对于已经在体外诊断产品流通与服务领域中先行积累的专业综合服务商而言,其面临着新的市场机遇。

公司作为国内领先的医学实验室综合服务商,在体外诊断产品流通与服务企业中,是最早形成专业的全方位技术服务能力的企业之一,也是最早探索整体综合服务的公司之一,已经形成具有公司特色的整体综合服务能力,能够为医学实验室提供完整解决方案。公司在 2018 年上半年借助医疗体系改革政策的利好,围绕医学实验室综合服务业务,公司加快整体综合服务业务的推广,优化服务内容,强化人力资源建设,在 2018 年上半年取得了稳步增长的经营业绩,保持了良好的发展势头。

一、继续扩大业务规模

1、加强主营业务做精做强

在“稳增长、调结构、立创新”的方针下,公司在主营业务进一步广拓深耕,积极拓展市场,继续推进整体综合服务业务,市场接受度逐步提高,新增签约客户的业务快速落地执行,同时存量客户业务收入稳步上升,并通过集体协同效应使整体业务规模显著上升,2018 年上半年,该业务的收入规模较去年同期增长 69%。

2、推进公司业务模式的延伸

在分级诊疗、两票制的政策指导下,公司依据市场需求不断完善和推广医学实验室整体综合服务业务,除了不断的在全国市场扩展综合服务业务的区域外,还在逐步扩大整体综合服务业务的服务内容,服务范围从传统检验逐步扩展到精准检测、病理检测,加大在扩展服务内容、提升服务能力方面的投资,以更全面的满足客户需求,提升客户满意度,增加客户粘度,巩固市场占有率。

二、加强运营管理效率

1、继续信息化系统建设

全面上线以 ERP 等系统为核心的全面信息化管理系统,并在从事流通服务业务的子公司和供应商中全面推广 B2B 供应链管理系统等业务信息软件,同时,将子公司纳入上市公司统一采购平台,对采购端进行统一管理,通过信息化手段实现对子公司业务经营全流程的管理。

润达医疗通过构建以 ERP 为核心的软件和信息化管理系统,形成了规范的信息化管理体系,系统覆盖了采购销售、技术和物流服务、客户关系、财务管理、质量控制等各个方面,实现了对数量庞大、品种繁多的仪器和试剂的有效管理,并且能够及时跟踪综合服务的效果,实时掌握客户需求的变化。通过上述信息化系统、软件系统的实施及推广,增强了公司信息管理水平,提高了客户粘合度,全面提升公司核心竞争力。

2、加强公司管理机制建设

截至报告期末,润达医疗下属公司 36 家,为提高公司运营效率、保障实时反映经营成果、及时交流市场战略、掌握业务计划与预算可控等要素,公司已全面实施集团管理战略,结合公司业务实质,公司构建了集团化管理的组织架构、分工职责、管理纲要等,公司通过每季度的集团会议,将集团战略思维、管理指标、市场战略、核心产品、服务优化等内容等及时与各下属公司分享,进一步将资源优化、整合;通过每月的经营管理层会议逐一与各主要子公司深入探讨业务发

展战略、明确各项经营指标的要求和执行。

3、优化供应链资源，改善经营性现金流

随着公司业务规模的扩大，采购信息化、精细化水平提高，库存周转率有所提升，继采用集团化统一采购平台信息系统后，对各子公司库存亦逐步尝试集团化备货管理，有效控制库存总量。2018年上半年营业收入较同期增加 103,215 万元的情况下，截止 2018 年 6 月 30 日公司的库存总额较 2017 年末库存额仅增加了 175 万元，库存总量控制已初见成效。

随着公司业务规模进一步扩大，报告期内公司进一步增加与主流品牌供应商签署了集团采购协议，可以以较优惠的价格向上游采购的同时拥有一定的信用期限和额度，显著减少了预付账款的增加，降低了采购资金压力。

公司加强了应收账款管理，及时催款，并实施了有效的奖惩考核机制，使得公司应收账款周转率提升。2018年上半年营业收入较去年同期增长 58.56%，截止 2018 年 6 月 30 日公司的应收账款较 2017 年末应收账款仅增长 21.61%，应收账款的增幅远小于收入增幅。

公司自去年开始持续加强经营性现金流的管理，随着公司业务规模的扩大，管理水平的提升已达到一个较稳定、可持续的状态。在 2017 年度及 2018 年一季度有所改善的基础上，2018 年上半年经营活动产生的现金流量净额为 16,295 万元，与去年同期-9,227 万元相比有明显改善。

三、继续加强自主产品的扩充及优化

1、继续提升自主品牌产品的市场份额

针对不同产品线市场竞争格局的不同，公司采取了不同的市场竞争策略。在国内自主品牌中处在市场领先地位的产品方面：上海惠中糖化血红蛋白分析仪在巩固现有市场地位的基础上，推出新生代 MQ6000 糖化分析仪投入市场，抢占 III 级医院高端市场，目前该仪器装机数量达 107 台，其中 2018 年上半年完成装机 41 台。

上海昆涑在继续完善其全面质量管理服务平台的基础上，充分发挥自主品牌的先发优势，通过与公司整体综合服务平台的有机融合，其业绩快速增长，2018 年上半年收入较去年同期增长 49%。

经过上海惠中和北京润诺思的不懈努力，并根据产品试用客户的反馈，积极调整和完善产品细节，自主研发的 Ranos IMS1200 全自动化学发光系统已获得 35 项检测项目的注册证，于 2018 年 7 月完成首台仪器在医院的正式安装并投入使用。

在 POCT 领域持续探索增长点，继续跟进 Response 产品在中国市场的切入点，理顺经销渠道及营销策略；2018 年上半年 Response 产品线在中国市场的销售收入较去年同期增长达 82%。

A&T 开放式流水线能充分满足医院现有不同检查系统的优势组合，为有效结合医院临床需求与产品优势提供解决方案，公司积极推动产品与渠道的协同效应。2018 年上半年新增 3 条流水线的合约，并已陆续安排发货、安装和调试相关售后服务工作。

2、优化产业管理效率

随着润达金山产业园的全面落成及投入使用，上海地区自主品牌各产品线的研发、生产厂房已完成整体搬迁入驻，管理效率显著提升，也为今后自主品牌业务的持续发展构筑起更坚实的基础。

3.2 与上一会计期间相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况、原因及其影响

☐适用 ☒不适用

3.3 报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况、更正金额、原因及其影响。

☐适用 ☒不适用