

## 拓维信息系统股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2019-001

|        | ■特定对象调研      | □分析师会议          |
|--------|--------------|-----------------|
| 投资者关系  | □媒体采访        | □业绩说明会          |
| 活动类别   | □新闻发布会       | □路演活动           |
|        | □现场参观        | □其他             |
| 参与单位名称 | 泰康资产颜运鹏、桂跃强、 | 邹志,海通证券陈星光、郝艳辉、 |
| 及人员姓名  | 何嘉           |                 |
| 时间     | 2019.01      | .18 下午 15:00    |
| 地点     | 四楼会议室        |                 |
| 公司接待人员 | 龙麒 鲍小丹 徐博群   |                 |
|        |              |                 |

## 投资者关系活动主要内容介绍

- 1、公司主要业务情况:公司主营业务包括教育服务、手机游戏及软件云服务。 其中教育服务收入占比约为 70%左右,是公司核心业务。
- 2、公司战略目标:公司作为教育信息服务提供商,接近学生、家长、老师和学校,较早感知到了互联网对教育活动的渗透,已确立了成为幼儿及基础教育阶段在线教育行业龙头的战略目标,以 K12 智慧教育云平台作为基础教育阶段在线教育的入口,打通校内与校外,连接线上与线下,实现教育内容与服务的汇集。以内容+服务为核心,通过教育大数据、人工智能技术和云计算能力,在用户汇集、用户数据收集的基础上实现精准化的互联网教育,全方位满足教育体系下各方"学、练、测、评、管"的需求,在切实提升教育质量的基础上形成闭环,实现生态圈各方的互利共赢,效建立与学习者(C端)的链接,走出差异化的路径,全力聚焦做好以满足学生个性化需求的在线学习平台"拓维学堂",打造未来增长引擎。
- 3、公司主要渠道优势:公司拥有近2000人服务运营团队,覆盖20个省,服务近3万所中小学及近千万学生及家长用户。公司通过近二十年考试服务和教育评



价构建全国教委渠道;高考服务 18 个省教育厅,高考市场份额超过 58%;中考服务 140+个地市教育局,中考市场份额超 35%;考试及评价数据处理量超过 2亿人次。公司通过十五年多媒体课程服务构建全国幼儿园渠道;超过 200 人服务运营团队覆盖 1.5 万所幼儿园。同时,公司是华为基于华为云的同舟共济合作伙伴,公司在渠道卡位竞争中处于行业领先地位。

4、公司与华为的同舟共济合作进展情况: 2017年12月,公司与华为达成同舟 共济合作伙伴关系,双方将基于华为云,在解决方案打造、服务、生态建设等方 面深入合作,为政府和企业提供领先的公有云,加速其在快速变化世界中的数字 化进程。公司与华为先后与厂商高新技术产业开发区管理委员会、映客直播、芒 果 TV、湖南中烟达成战略合作协议,公司将发挥行业的产品及解决方案优势, 助力企业云平台与智慧企业的打造。

| 附件清单 | 无          |  |
|------|------------|--|
| 日期   | 2019.01.18 |  |