证券代码: 002415 证券简称: 海康威视

## 杭州海康威视数字技术股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2019-1-31

EH VA LU V	√特定对象调研	□分析师会议	□现场参观
投资者关系	□媒体采访	□业绩说明会	□新闻发布会
活动类别	□路演活动	□其他(	)
	Keywise 凯思博		Karen Zhang
	1107 11100 10 10 10 10 10 10 10 10 10 10 10		nar on znang
参与单位名称	APG		徐子恒
及人员姓名			
	方正证券		余江、王维昌、张琪
	光大保德信		陈蒙
	上投摩根基金		王炫
	华安基金		谢昌旭
	元信永丰		浦宇佳
	法国欧莱雅 Family Of	ffice	Caroline Slama
	新华人寿		张弛、刘雨、林先国、林建臻、马川
	DNCA Paris		吴盈盈、Rajesh Varma
	工银瑞信		农冰立、苏敏峰
	<b>丰</b> 库 次 文		
	泰康资产		
	广发证券		张静静、吴静、崔文涛、吴桑、王昭光 
	CinaDaa Aagat Manaa	amont (Asia)	
	SinoPac Asset Manag	ement (AS1a)	赵晟 George
	Limited		Fuir Chiana
	MZ Asset Management		Eric Shiung
	Orchid asia		Roger Chu
	WYSE Capital	1 416	苏艳雪
	保德信投信 Prudenti	aı AM	张玉佩
	Gavekal Capital		Angela Zhao
	SPQ Asia		Wayne Yan
	国泰人寿 Cathay Lif	e Insurance	洪勇凯

	由国宝工其会 China Alaba Eund	刘恒昌	
	中国守正基金 China Alpha Fund		
	群益投信 Capital AM 富邦人寿 Fubon Life Insurance	谢天翎	
	a 邦人寿 Fubon Life Insurance   统一投信 Uni-President AM	尸心	
	国泰投信	蔡欣达	
	元大投信	刘晨音	
	大展证券	Zack Lin	
	Mawer Investment	Joshua Samuel	
	JK Capital	Gun Woo	
	深根固柢投资管理有限公司	潘惠强	
	中财招商投资集团	王颖	
	民生证券	王达婷	
	光大资管	王宇	
	南方基金	王博	
	南京证券资管	肖滨	
	华元恒道	刘体劲	
	凯盛融英信息科技(上海)股份有限公	   彭柏文	
	司	· 岁们又	
	富恩德基金	彭柳萌	
	元葵资产	范院勤	
	Matthews 铭基国际投资	祝泉	
	交银施罗德基金	王少成、陈孜铎、杨浩、邱华、王崇、田 彧龙、刘鹏、范煜、王青雷、陈俊华、黄 强、沈楠、楼慧源、何帅、周中、高扬	
	嘉实基金	胡宇飞、王丹、陈岚、王贵重	
	国泰君安	王聪、张阳	
时间	2019年1月14日-2019年1月31日		
地点	公司总部会议室(包括电话会议)		
上市公司接待	副总经理、董事会秘书 黄方红女士, 投资者关系总监 蔡清源		
人员姓名	投资者关系经理 曹静文		
	Q:关于智能化,前几年开始政府部门开始比较快地接触智能化,未来两三年会有怎样的发展?比如行业的需求是否会快速增长,产品单价下降后市场是否会迎来快速发展?边缘域和边		
投资者关系			
活动主要内容	缘节点产品有哪些发展的趋势?		
介绍	A: 智能化确实从公安、交通的关注人、关注车开始应用,企业市场也会逐渐接受这些		
<u> </u>	1		

术和产品,在人和车以外,也会开始关注其他目标。但企业应用是一个碎片化的市场,如何有效率的实现这些需求,是新的命题。

芯片成本的下降,同时伴随着性能的快速提升,会推动大规模应用的开展。比如以前用 TX1 芯片来做分析,是 1.5T Flops 的计算能力,现在 SOC 针对某些特定算法,可以提供 5T Flops 的计算能力,今年可能会有 10T, 20T 的芯片面世。这就可能导致较多产品端的变化,比如多个 sensor 的相机,会更加满足场景的需求,像手机一样从 1 个镜头升级到多个镜头,这在安防相机里也一样,在成本增加不多的情况下,对场景的满足会做得更好。

## Q: 现在项目的颗粒度增大,更多的项目上升到省市这一级,从产品分类来讲,是否前端产品的比重在下降?

A:目前从这个角度得出这样的结论比较困难,因为每个项目都根据客户的具体需求来设计规划,各个项目上前后端产品的比例并不一样。项目颗粒度变大,是公安及其他部门的需求内容增加。"平安城市"涉及的部门一般为科通部门,同时也有一些治安的项目是单独招投标,还有交警、内部监管以及一些特定的市场活动,比如安保项目,也会单独招标。针对这些分散的需求,政府的审批流程较为繁琐,因此目前改为在雪亮工程下打一个大包,避免单独招投标,会把项目规划做得更好。我们看到的颗粒度变大是这个意思,并不是指项目的规模和产品属性发生很大调整。

## Q: 随着政府项目颗粒化变大,我们未来会更注重渠道类销售,还是会更注重工程施工类的增长?

A: 工程项目不是海康威视的目标,不会通过做工程项目来增加自己的收入,这不是海康的定位,海康的定位还是产品和方案的提供商。

## Q: 今年公司人力资源的规划如何?

A: 过去几年公司人力资源扩张比较快,因为整个行业发展比较乐观,尤其是 AI 来了之后。 所以,公司过去几年投入比较大,尤其在研发和营销方面。很多投入是一个持续的过程,公司未 来还会持续投入。我们说撒上一层土之后,还需要踩实,过去几年的投入比较粗放,还有很多改 进和改善的空间,需要控制人员规模的增长,把更多的精力放到内部来,让内部的组织运作更有 效率,让团队更快成长。当然,未来 2 年人力资源的投入还会继续增加,但像以前那样 30%以上 的投入增长不太可能会再出现了。

附件清单	无
日期	2019年1月31日