证券代码：002519 证券简称：银河电子

**江苏银河电子股份有限公司投资者关系活动记录表**

编号：2019-001

|  |  |
| --- | --- |
| **投资者关系活动类别** | √特定对象调研 □分析师会议  □媒体采访 □业绩说明会  □新闻发布会 □路演活动  □现场参观  □其他 |
| **参与单位名称及人员姓名** | 海通证券股份有限公司 刘磊 |
| **时间** | 2019年2月28日 上午 |
| **地点** | 公司行政研发大楼一楼会议室 |
| **上市公司接待人员姓名** | 董事会秘书吴刚先生、证券事务代表徐鸽先生、证券事务专员冯熠先生 |
| **投资者关系活动主要内容介绍** | **1、2018年度机顶盒业务的营收情况？**  2018年度公司机顶盒业务规模有所缩小，因计提坏账损失金额较大，亏损额比较大。公司于2017年11月成立子公司江苏银河数字技术有限公司，将大部分机顶盒业务已转移至江苏银河数字技术有限公司运营。  公司通过不断的强化细节成本管理，控制采购成本，减少各个环节的浪费，通过节支增效，内部降本的方法，争取机顶盒业务后续盈利水平有所改善。  公司后续将继续重点聚焦在新能源电动汽车关键零部件和军工装备产业，进一步做大两大新兴板块的业务规模，以应对机顶盒业务下滑带来的不利影响。   1. **公司本次业绩修正的原因是什么？**   本次业绩修正主要是由于公司计提资产减值准备，其中主要以商誉减值准备和机顶盒业务部分存在重大风险的应收账款计提的坏账准备为主，商誉减值部分公司按照中国证监会会计监管风险提示第8号—《商誉减值》相关规定和要求，公司将商誉并表日对应的资产组确定为减值预测的资产组（未含新投资项目），且鉴于市场竞争环境的加剧、资产组寿命以及技术产品更新换代的加快等综合因素，对商誉对应的原有资产组的盈利预期作了谨慎下调，预计合计计提减值10.82亿元；单独计提金额重大坏账准备部分主要由于公司机顶盒业务有三家应收款余额较大的客户逾期付款时间较长且没有后续的付款计划、客户自身出现较大的经营困难或经营停止等比较明显的可能导致重大减值的迹象进行的坏账计提，预计导致2018年度应收账款坏账准备增加1.46亿元。  **3、公司子公司同智机电业务情况如何？后续规划如何？**  在前两年受到行业大环境影响的前提下，同智机电通过强化自身业务能力，不断的加大自主研发项目来拓展新业务，从而增强自身盈利水平，业务保持了稳定。在目前军民融合的大背景下，同智机电将在保持现有稳定发展的态势下，下一步将积极推进已有新项目进度和募投项目的建设，并将积极发展国防信息化、智能化、自动化相关的业务，促使公司整体军工业务的丰富化和系列化，不断扩大军工业务领域和业务规模，预计在未来达到持续稳定的增长。  **4、公司目前空调压缩机的发展如何？**  公司子公司银河同智新能源主要以电动空调压缩机产品为主，目前公司压缩机在制冷量、噪音、能效、轻量化等各项技术指标上均取得了较大突破，加上关键核心部件均为自主制造，在技术、质量、成本方面已逐步建立起一定的比较优势。目前已存一定规模批量销量，产品性能反映良好，故障率稳定在较低水平，受到了客户的高度认可。下一步公司将继续拓展客户数量，不断提高产品质量，预计2019年度将实现增长。  **5、2018年度福建骏鹏的经营情况如何？**  2018年度福建骏鹏的经营业绩总体上较上年有所下滑，主要原因为2018年主要客户产品结构的调整，通过下半年主要客户需求的增加以及公司新增客户需求的逐步提高，2018年四季度开始福建骏鹏产量开始增加，鉴于主要客户2019年新产品需求的增加和客户的拓展，预计2019年利润水平将恢复稳定增长。  **6、嘉盛电源目前的产品有哪些？经营情况如何？**  嘉盛电源的主要产品为车载产品、充电桩及充电模块、DC-DC模块，由于受到新能源汽车行业补贴政策调整以及行业竞争加剧的影响，2018年嘉盛电源业绩有所下滑。现阶段，嘉盛电源将聚焦现有业务，不断提高效率，降低成本，提高产品的市场竞争力，预计2019年盈利能力较2018年有所改善。  **7、公司对未来的发展预期是什么？**  公司未来发展空间良好，在针对机顶盒业务进行减员增效降本节支改革与调整的同时，后续将继续重点发展军用特种车辆和新能源电动车关键零部件业务，在保持原有技术优势和产品优势的同时，进一步拓展客户、提高生产效率，提升产品的市场竞争力，从而提升销售和利润规模，增强公司盈利能力、提升公司核心竞争力。 |
| **附件清单（如有）** | 无 |
| **日期** | 2019年3月1日 |