

深圳市海普瑞药业集团股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2019-002

| | |
|---------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| 投资者关系活动类别 | <input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容） |
| 参与单位名称及人员姓名 | 广证恒生：唐爱金、冯俊曦 广州证券：邓聪 国信证券：宋逸雄 广东阿米巴基金管理有限公司：雷小艳 恒生银行：林洋 |
| 时间 | 2019.02.28 10:00-12:00 |
| 地点 | 松坪山郎山路 21 号公司会议室 |
| 上市公司接待人员姓名 | 步海华、张亚君、邹美娟 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | 了解公司生产经营情况 |
| 附件清单(如有) | 广证恒生券等调研会议纪要 |
| 日期 | 2018 年 2 月 28 日 |

会议纪要

| | | | |
|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------------------|------------|-------------------|
| 会议名称 | 广证恒生等调研会议纪要 | | |
| 时 间 | 2019.02.28 10:00 开始 | 地 点 | 松坪山郎山路 21 号 公司会议室 |
| 参会人员 | 广证恒生：唐爱金、冯俊曦；广州证券：邓聪；国信证券：宋逸雄；广东阿米巴基金：雷小艳；恒生银行：林洋 公司：步海华、张亚君、邹美娟 | | |
| 主持人 | / | 记录人 | 张亚君 |
| 纪要内容： | | | |
| <p>2018 年 2 月 28 日，广证恒生唐爱金女士等来公司调研，公司董事会秘书步海华先生进行了接待，调研涉及的主要问题及回答如下：</p> <p>1、国内肝素粗品价格上涨对公司成本影响？</p> <p>答：肝素粗品价格上涨预计会带动公司原料成本上涨。目前，公司已经基本完成肝素粗品供应结构的调整，有利于维持肝素粗品的供应稳定。</p> <p>2、公司依诺肝素制剂的注册和销售情况如何？</p> <p>答：公司依诺肝素制剂目前主要市场在欧洲，2018 年已经进入波兰、意大利、德国和英国市场实现销售，目前销售符合预期，欧洲其它国家也在进入。</p> <p>3、公司在欧洲销售依诺肝素制剂销售团队情况？</p> <p>答：公司在欧洲自己建立销售团队，已经进入的国家每个国家约 10-20 人左右，将根据业务开展情况调整。</p> <p>4、公司胰酶原料药业务有哪些进展？</p> <p>答：SPL 正在进行已上市胰酶制剂产品的原料药供应商注册，注册完成后，将会为 SPL 的胰酶原料药销售带来稳定的订单。此外，Curemark 的新药如果获得批准，将会为 SPL 带来可观的胰酶原料药销售收入。</p> <p>5、能否介绍一下赛湾生物的 CDMO 业务？</p> <p>答：赛湾生物为客户提供生物大分子药物的合同开发和生产服务，客户主要集中在美国。赛湾生物主要的收入来自于服务性收入，另有一部分材料性收入。目前订单充足，排期较满。</p> | | | |

6、公司投资的新药 RVX208 III 期临床的进展？

答：RVX208 III 期临床试验正在进行中，已经于 2018 年 3 月入组完成，正在等待促发 250 例狭义 MACE 事件后揭盲。

7、抗体品种 Oregovomab 的研发进展如何？

答：OncoQuest 的抗体品种 Oregovomab，主要适应症是原发性晚期卵巢癌，目前在美国已经完成 IIb 临床试验，数据显示出较好的疗效。待抗体生产后将申请全球的 III 期临床试验。

8、公司对外投资的公司如何进行管理？

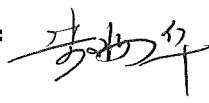
答：公司投资的新药研发公司主要集中在北美，公司会派驻董事到相关公司，董事由公司在美国负责投资的同事来兼任，总体管理上由总部投资中心组织和协调，并对接总部技术、财务和商务等职能部门，同时相关被投资公司定期向总部汇报沟通。

接待过程中，公司接待人员与调研者进行了充分的交流与沟通，严格按照有关制度规定，没有出现未公开重大信息泄露等情况，同时已按深交所要求签署调研《承诺书》。

记录人：



审核人：



2019.03.01