宁波理工环境能源科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号:

投资者关系活	√特定对象调研□分析师会议□媒体采访□业绩说明会□新闻发布会□路演
动类别	活动口现场参观 口其他
参与单位名称	华创证券 王祎佳、黄秀杰;海通证券 陈佳彬;国联证券 樊景扬、虞栋;光
及人员姓名	大资管 陈峰;光大证券 郝骞;国信投资 沈玉璋、胡斌;盘京投资 汪林森;
	聚睿投资 汲亚飞; 颐阳资产 费林立; 国盛证券 佘骞; 国信证券 王宁; 建
	信基金 于振家; 汉泽投资 谢哲华、黄巍。
日期、时间	2019年3月18日 13:30
地点	公司会议室
公司接待人姓	董事长、总经理周方洁,董事、博微副总经理于雪,监事会主席郑键,副总
名	经理、董事会秘书李雪会,证券事务代表俞凌佳。
附件清单(如	2019年3月18日调研活动附件之投资者交流会 PPT 资料
有)	
	一、公司基本情况详见《2019年3月18日调研活动附件之投资者
投资者关系活	交流会 PPT 资料》
	二、探讨江西博微公司与泛在电力物联网的相关业务
	1、坚强智能电网(基建业务领域包含技改大修业务)
动主要内容介	我们过去和现在做的业务
绍	(1) 主要面向设计、施工和咨询单位的电力工程造价类软件
	(2) 面向电力公司和经研院等业主单位的工程建设管理信息化系统开发
	(3) 施工现场安全管控
	这三块业务的核心是产生基建过程数据,并基于业务对数据进行归集、规格化、分析,再驱动具体业务进行提升和优化。
	目前整个业务体系正在依托 BIM 技术、大数据技术、VR 技术进行系统化的整体提



升。

基本目标有以下二个方面:

第一是打造建设阶段为业主服务的建造数据中心:以三维设计+全过程造价+三维评审+三维数字移交+施工过程管控为底层数据基础,构建电力工程建造 BIM,结合 VR 技术、大数据分析与展现,贯通基建、物资和后期运维工作。

第二是构建数据服务与业务咨询能力:以电力工程建造 BIM 为基础,形成具有较强业务优势的技术服务团队,发挥数据驱动业务的能力,以信息化成果为手段,帮助电力公司业主单位、设计单位和施工单位提高精益化管理水平;帮助电力相关高等院校打造更接近现场的培训课程体系。

2、坚强智能配电网

我们过去和现在做的业务

- (1) 主要面向业主、设计、施工和咨询单位提供从规划、设计到施工全过程过程管控类软件。(博微成立设计咨询子公司)
 - (2) 面向电力公司提供配电网工程建设管理信息化系统开发
 - (3) 面向电网公司提供基于人工智能和图像识别的检修信息化服务

这三块业务的核心是形成较为完整的配电网从建设到运营维护期的相关数据。

配电网作为电网公司未来建设重点(包括泛在物联网也是重在用户侧感知),提升配电自动化水平、提升电网巡检效率是重要发展方向。

- 3、物资智慧供应链体系
- (1) 为物资部提供的智慧供应链解决方案
- (2) 为招投标代理机构提供的智慧招投标解决方案
- (3) 工具集
- 4、为存量火力发电企业、核电、风电企业提供数字化服务

三、问答

- 问: 泛在电力物联网的推行对公司业务模式有何影响?
- 答:公司以前主要服务各省公司及基层单位,泛在电力物联网的推行,能给公司带来更多的机会。



问:公司的业务和营改增有什么关系?

答:没有特别的关系,2017年的营改增影响是偶发性的影响。

问: 之前提及的公司新的业务方向还与原来的造价软件有关吗?

答:不一定相关,比如新业务设计、三维设计、施工管理、信息化服务等都和造价软件 没有必然联系。未来会重点围绕建设和运维两个环节开展。

问:博微19年的增长亮点主要在设计吗?

答:不完全是,信息化业务发展也很快,还有其他一些新业务。

问:公司的数据采购模式和 PPP 有什么不同?

答: 完全不一样,公司没有任何 PPP 项目,公司的数据采购模式无需成立项目公司,财政专项拨款,按效付款,回款情况良好。

问:公司三季度经营性现金流较差是什么原因?

答:主要是由于国控总站项目9月底验收确认收入,由于审批原因在四季度到款,其次 是政府项目存在一定的周期性。

调研结束。