证券代码： 002138 证券简称：顺络电子

**深圳顺络电子股份有限公司投资者关系活动记录表**

编号：2019-006

|  |  |
| --- | --- |
| **投资者关系活动类别** | √特定对象调研 □分析师会议  □媒体采访 □业绩说明会  □新闻发布会 □路演活动  □现场参观  □其他 （请文字说明其他活动内容） |
| **参与单位名称及人员姓名** | 易方达基金刘武、欧阳良琦、蔡荣诚，招商基金周宗舟，国金证券张纯，中信证券丁奇、赵征、梁楠、郑泽科，工银瑞信何肖颉、任燕婷、单文、李劭钊，北京泓橙徐哲桐 |
| **时间** | 2019年4月3日 15:00-17:00 |
| **地点** | 公司D栋五楼会议室 |
| **上市公司接待人员姓名** | 董事会秘书：徐祖华  证券事务专员：于萌萌 |
| **投资者关系活动主要内容介绍** | 1. **签署《调研来访承诺书》** 2. **公司董秘带投资者参观公司展厅、介绍公司发展历程、产品展示及业务布局等情况。**   **三、公司董秘回答投资者提问：**  1、公司今年的投资计划？  答：2019年投资计划主要包括各类产品生产新增设备扩充产能、新产品研发投入、新工业园基础建设等，具体投资进度根据客户及市场应用推动状况有序进行。  2、公司未来的融资计划？  答：目前现金流量较为充足，后续将根据项目具体投资进度及规划资金需求制定具体融资计划，包括考虑多种融资方案。  3、公司汽车电子进展？  答：公司产品经过多年市场及客户认证，目前已得到国际顶级汽车电子大客户供应商资格，变压器产品去年下半年已实现批量化供应，本年度订量稳定增长。目前公司汽车电子产品线仍然单一、产能不断扩充，与大客户在新产品线上也在不断拓展合作项目。汽车电子市场作为重要的市场应用领域布局，正在稳速的发展。  4、公司预计在手机客户中的未来情况？  答：通讯行业内手机第一梯队大客户市场集中程度不断提升，公司在大客户当中的份额呈逐年上升趋势、随客户市场销量增长不断增长、新产品不断导入手机大客户中。同时，未来随着5G应用的推动用量递增，模块化技术应用也正推动创新，未来仍有增长空间。   1. 结构陶瓷的发展？   答：公司拥有完整的陶瓷工艺平台，信柏的精细陶瓷类产品发展方向主要为陶瓷手机盖板、可穿戴式产品及高端消费品的新应用。精细陶瓷产品属于新材料技术的新应用，目前产值化速度较快，随着5G技术及无线充电市场的发展，未来发展前景可期。  目前客户项目正在推动合作中。公司注重陶瓷研发平台的建立，未来可根据市场应用的需求，整合资源，实现快速研发并产值化。  6、无线充电的情况？  答：公司生产的无线充电线圈属于中高端产品，产品具有高转化率、高一致性等优势特性，公司在无线充电的技术研发方面有较强的实力，根据市场未来需求将制定产品计划。  7、现资本投入较多，后续是否还会投入？  答：公司的资本投入会持续进行，公司在追求长期发展的路上。电感类产品属于基础元器件，重资本投入增加了行业壁垒，投入回收周期较长，只有持续的投入和全面不断创新，才会为公司稳健增速发展奠定坚实的基础。  8、公司资本投入产出比率及净资产收益率较低是何原因？  答：近几年，公司收入增长与固定资产投入比例呈现约1:1的关系，净资产收益率相对不高。公司上市前净资产收益率较高，主要因为上市前产品线单一、毛利率水平较高、且尚未有大规模的工业园区建设项目支出，上市后，公司不断开发新产品线，新产业园区建设不断投入，新产品新产业实现产值化需要较长转化周期，故净资收益率呈较低水平，未来公司将不断加大研发力度，不断创新，提升管理水平，提高效率，致力于逐步提升净资产收益率。  9、公司5G产业布局情况？  答：公司很早就参与5G项目预研，2019年是5G产业化元年，尚处于起步状态，公司产品布局在通讯网络设备端、智能化终端应用上，可以提供5G产业应用所需要的滤波器、射频电感、功率电感产品等。受益于国内元器件国产化推动进度加速，公司加大研发投入力度，正积极布局，未来机会很多。  10、公司一体成型电感出货情况？  答：去年已实现正式批量化供货，本年度会有计划的持续扩产。  11、公司毛利率水平？  答：公司所有产品均属于自主研发，拥有核心技术及综合服务实力，不断技术创新、管理创新保证了公司较稳定的毛利率水平。不同的产品线毛利率水平不同，未来毛利率水平与产品销售结构变化有直接的关系。   1. 公司的研发投入的分配？   答：研发投入包括材料研发、设备研发、工艺设计研发等多个环节，公司根据市场需求及大客户技术需求，持续加大新产品新技术的研发投入，具体分配根据产品需求与客户要求来确定。 |
| **附件清单（如有）** | 不适用 |
| **日期** | 2019年4月3日 |