

证券代码：300021

证券简称：大禹节水

公告编号：2019-021

大禹节水集团股份有限公司 2018 年年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

董事、监事、高级管理人员无任何异议声明。

立信会计事务所对本年度公司财务报告的审计意见为：标准的无保留意见。

非标准审计意见提示

☐ 适用 ☒ 不适用

董事会审议的报告期普通股利润分配预案或公积金转增股本预案

☒ 适用 ☐ 不适用

公司经本次董事会审议通过的普通股利润分配预案为：以 787,560,687 为基数，向全体股东每 10 股派发现金红利 1.00 元（含税），送红股 0 股（含税），以资本公积金向全体股东每 10 股转增 0 股。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

☐ 适用 ☒ 不适用

二、公司基本情况

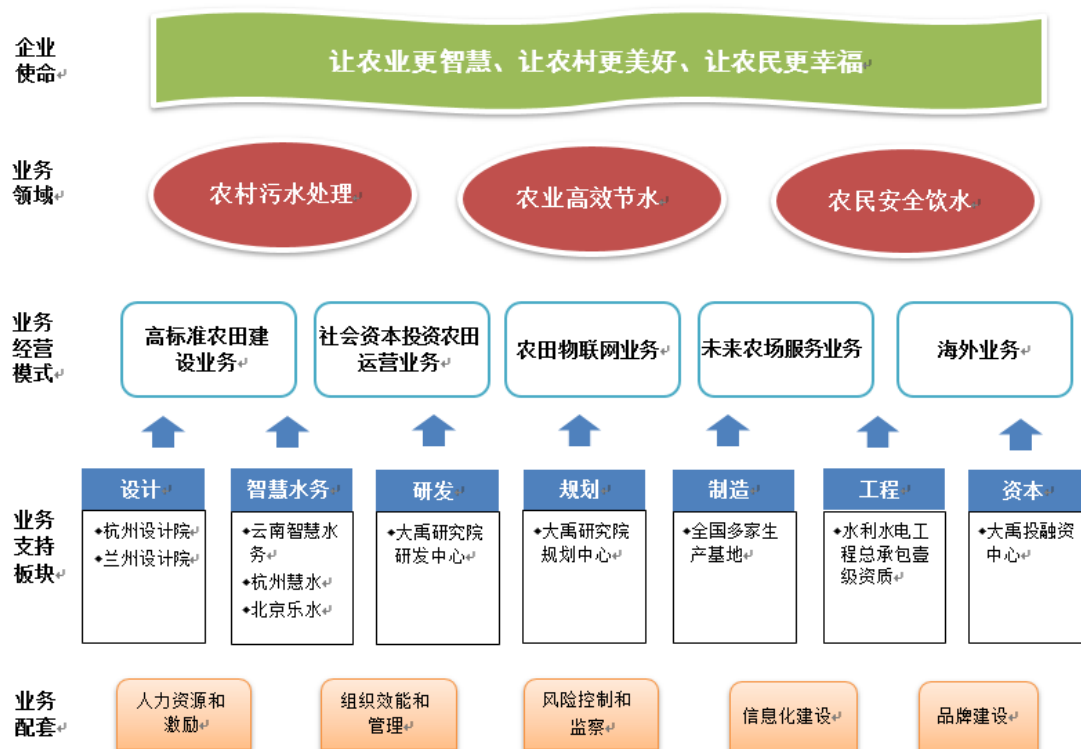
1、公司简介

股票简称	大禹节水	股票代码	300021
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	陈静	戴顺宁	
办公地址	天津市武清区京滨工业园民旺道 10 号	天津市武清区京滨工业园民旺道 10 号	
传真	022-59679301	022-59679301	
电话	022-59679306	022-59679306	
电子信箱	dyjszqb@dyjs.com	dyjszqb@dyjs.com	

2、报告期主要业务或产品简介

（一）企业的使命和战略

大禹节水始终秉持的企业使命是：让农业更智慧、让农村更美好、让农民更幸福。从企业使命出发，大禹节水深耕农水二十年，紧紧围绕现代农业一体化解决方案服务商的企业定位，从诊断、规划、资本、设计、投资、智能制造、高标准农田建设、农田运营管理、农田物联网、未来农场服务、智慧农业到全面的农业、农民增值服务，为广大客户和用户提供涵盖现代农业全领域和全产业链综合服务解决方案。



为不断践行这一神圣而艰巨的企业使命，公司近年来自农业高效节水领域出发，进一步延伸拓展了农村污水处理、农民安全饮水两个业务领域。立足现代农业服务解决方案，专注主业、创新模式，在继续深耕高标准农田建设之外，顺应现代农业发展趋势，进一步丰富和拓展了社会资本投资农田运营、农田物联网、未来农场服务业务以及国际市场的海外业务。为支持公司业务的发展壮大，公司通过近二十年苦心经营，构建了比较完整的全产业链业务支持板块，包括研发规划、资本融资、水利设计、水利工程、智能制造、智慧水务、农村环保、国际市场等。以上业务领域、业务经营模式和业务支持板块紧紧围绕企业使命，构成了公司完整的业务发展战略。

（二）公司从事的主要业务

1、主要业务领域

公司的各项主营业务紧紧围绕“三农三水”领域展开，具体分别为农业高效节水、农村污水处理和农民安全饮水。公司以节水为本，二十年深耕农业高效节水领域，在该领域拥有深厚的产业积淀和丰富的实施经验。农业节水灌溉是指以较少的灌溉水量取得较好的生产效益和经济效益，滴灌、喷灌、微喷灌因其节水能力强、灌溉过程可控、灌溉效果好而成为国际节水灌溉领域的主流发展方向。从农业节水出发，公司进一步延伸业务领域至农村污水处理和农民安全饮水领域。该两个业务领域立足于农村人居环境综合整治，提供适用于农村的分布式污水处理设备和农村饮用水供水体系方案。

2、主要业务经营模式

（1）高标准农田建设

高标准基本农田建设业务主要面向政府客户，一般由政府通过招投标方式确定建设施工单位和材料设备供应商，资金来源于国家中央预算内的专项资金和地方配套资金。高标准农田建设内容是指以建设高标准基本农田为目标，在农村土地整治重点区域及重大工程、基本农田保护区、基本农田整备区等开展的土地整治活动，并通过农村土地整治建设形成的集中连片、设施配套、高产稳产、生态良好、抗灾能力强，建设出与现代农业生产和经营方式相适应的基本农田。公司作为农业高效节水领域内的佼佼者和开拓者，经过二十多年的精耕细作在农业和农村成功探索出一条将高效节水材料生产、工程设计、建设、配套服务、运营管理、信息化等集于一身的服务于现代高标准农田建设的一站式解决方案。

（2）社会资本投资农田运营

社会资本投资农田运营业务主要面向政府客户和终端农民用户。与传统政府招投标相比，这类项目订单规模较大，往往在几个亿甚至十几个亿的规模；订单内容方面也不只是单纯的工程建设，而是从设计、工程到运营和服务一条龙的服务。公司主导了农田水利领域首个成功引入社会资本投资的云南陆良模式，该模式得到肯定并迅速在全国范围内推广复制。公司重点针对全国蔬菜、瓜果、花卉和药材等高附加值经济作物区域布局，在土地集中连片区域打造特色农业和经济农业种植，有效提高农业生产附加值。公司通过社会资本投资模式获取这些运营农田的长期特许经营权，通过组建SPV项目公司专业从事项目运营和服务，提升项目运营质量、效率和收益水平。

（3）农田物联网

农田物联网业务主要依托公司旗下三家专业公司云南智慧水务、杭州慧水科技、北京乐水科技开展业务。农田物联网解决方案有效利用物联网、大数据、云计算等新一代信息技术，推进与传统农田水利业务的深度融合，依托基础设施网、水利信息网和运营服务网，最终构建起具有精准感知、广泛联接、科学决策、智能管理等特点的综合性智慧水利云平台和管理体系。该业务可以实现对农田项目全周期和农产品可追溯的管理，推动水利综合业务精细化管理，提升科学化决策与调度管理水平，加速推进农业现代化进程。

（4）未来农场服务

未来农场服务业务主要面向广大农场主、农业集团、专业大户、合作社等非政府端客户，这些客户需求主要在于针对高经济价值作物对灌溉要求的特殊性进行精准灌溉，从而确保产量，提高收入；同时通过自动化减少人力资源方面的投入，提高产量和生产效率，因此这类经济作物往往要求更精准的节水灌溉需求和更高的农业设施投资规模。公司通过专业的农艺、灌溉技术、物联网技术和供应链能力，为农场客户提供完整的精准灌溉、水土环境和信息技术解决方案，与合作伙伴和平台共同为农场客户协助提供全链溯源的质检和销售渠道。

（5）海外业务

海外业务主要面向海外客户，业务遍及全球30多个国家和地区，为海外政府客户和非政府客户提供质量可靠的节水产品材料和工程建设服务。同时，大禹国际通过设立以色列创新研发中心，掌握国际节水最新商业和科技动态，加强与国际先进灌溉企业的合作，研究开发适合中国国情的新技术和产品，进一步打响“大禹”品牌的国际影响力。

3、业务支持板块

公司拥有齐全完整的业务支持板块，主要包括：大禹设计、大禹智慧水务、大禹研发和规划、大禹资本、大禹工程、大禹制造等在内，其中设计和智慧水务业务既是公司重要的业务支持板块，又是公司重点支持并独立面向市场的专业板块。

大禹设计为客户提供节水灌溉和全水利行业整体设计方案；大禹智慧水务致力于信息化软件集成现代农业物联网灌溉体系，通过移动互联网终端实现远程测控、水肥一体化控制等；大禹研发和规划主要进行产业、技术、服务理念模式的改良和创新，从市场、技术、政策角度给公司举旗定向；大禹资本汇集行业资深人士，通过项目融资、股权融资等多种方式为公司筹措资金，为企业实体业务稳固发展保驾护航；大禹工程拥有水利水电工程施工总承包壹级资质，主要进行工程整体方案的集成、安装和施工；大禹制造在全国有多处生产基地，依靠信息化、智能化、现代化的技术手段进行节水材料的研发创新和节水产品的生产制造。

（三）报告期业绩驱动因素

报告期内，公司实现营业收入177,958.91万元，较上年增长38.55%；实现营业利润16,391.42万元，较上年增长32.97%；实现利润总额15,218.70万元，较上年增长16.26%；实现归属公司所有者的净利润10,020.01万元，较上年增长4.99%。

上述指标变动的主要原因是：报告期内，公司在国际环境复杂多变、国内经济下行压力依然严峻的背景下，以国家产业政策为导向，以振兴乡村为己任，努力为各类政府客户、企业客户和终端用户做好“三农”综合服务工作。公司高度重视滴灌核心技术的农业科技引领作用，积极推动各项主营业务的市场开拓和布局，报告期内公司的市场份额和业务量上升较大，全年新签订单45亿元，同比增长52%。同时，公司为有效快速提升各业务领域的市场份额和竞争实力，积极引进高端专业人才，团队水平得到提升，管理费用也增幅明显。总体而言，公司的整体业务仍保持稳定和健康运营并实现持续增长。

（四）行业发展阶段和公司行业地位

1、行业发展阶段和竞争格局

我国于20世纪70年代中期开始引进节水灌溉技术进入起步阶段，到90年代后期节水灌溉行业进入快速发展阶段。进入21世纪之后，节水灌溉行业前景看好，进入该行业的投资者逐步增多，加之国外节水企业在国内合资或独资设厂生产节水产品，行业竞争趋于激烈，行业的产品数量和质量、技术水平、信息化程度都有了很大程度的提升，但整体而言技术含量和制造工艺要求相对较高的产品与国外同类产品相比仍然有一定差距。

行业内大多数企业为相对单一节水产品制造商，仅限本地化经营，存在规模较小、资金短缺、专业技术人员缺乏、研发和创新能力较弱的问题；一部分企业经过发展，初步具备工程建设集成能力，可以为客户提供产品和工程一体方案；国内极少数企业技术实力较强，拥有完整齐备的全产业链集成能力，开始进入节水项目收费运营业务，定位为农业服务商并基于所运营项目开展更多农业增值服务。整体而言，我国节水灌溉市场中，本土企业依据价格优势占据中低端领域，高端市场由外资企业所主导；随着技术的不断积累与提升，本土龙头企业开始凭借综合实力逐步进入高端市场。

2、公司行业地位

公司深耕农业节水二十年，拥有自主创新的能力和技术，树立了较高的品牌和行业知名度产品。无论从产品的技术含量、档次、品质和生产规模等，还是从业务订单、资产规模和盈利水平而言，公司在国内节水灌溉行业均处于领先地位。近年来，公司从农业节水出发，将业务领域进一步延伸至农村污水处理和农民安全饮水领域。公司同时是农田水利领域引入社会资本投资农田运营项目的先行者和领跑者，主导首个引入社会资本投资的云南陆良模式取得了良好示范性效应，相继成功实现了“三农三水”领域的推广落地和产业布局。新形势下，公司顺应现代农业产业发展方向，完成了农田物联网和未来农场服务业务的全面布局，进一步巩固了行业领先地位。

3、主要会计数据和财务指标

（1）近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

□ 是 √ 否

单位：人民币元

	2018 年	2017 年	本年比上年增减	2016 年
营业收入	1,779,589,084.67	1,284,423,666.00	38.55%	1,029,195,759.68
归属于上市公司股东的净利润	100,200,771.35	95,437,070.59	4.99%	60,487,154.50

归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	93,767,689.03	76,239,226.08	22.99%	47,560,832.34
经营活动产生的现金流量净额	797,866,604.24	-14,076,376.13	5,806.90%	-107,251,418.16
基本每股收益（元/股）	0.13	0.16	-18.75%	0.20
稀释每股收益（元/股）	0.13	0.13	0.00%	0.16
加权平均净资产收益率	7.08%	7.00%	0.08%	6.13%
	2018 年末	2017 年末	本年末比上年末增减	2016 年末
资产总额	3,820,870,783.68	2,952,851,523.98	29.40%	2,486,127,190.04
归属于上市公司股东的净资产	1,442,599,376.71	1,390,218,307.75	3.77%	1,333,575,934.93

（2）分季度主要会计数据

单位：人民币元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	359,119,977.20	425,234,021.50	189,387,759.07	805,847,326.90
归属于上市公司股东的净利润	46,063,897.61	9,438,861.13	1,741,607.50	42,972,767.18
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	45,340,664.10	3,522,024.45	2,120,660.10	42,766,926.47
经营活动产生的现金流量净额	-202,127,762.46	12,688,761.33	261,783,419.67	730,980,885.70

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

□ 是 √ 否

4、股本及股东情况

（1）普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

报告期末普通股股东总数	32,223	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	27,961	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0
前 10 名股东持股情况							
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结情况		
					股份状态	数量	
王浩宇	境内自然人	23.30%	185,748,831	139,311,623	质押	53,060,000	
仇玲	境内自然人	22.74%	181,318,818	0	质押	23,500,000	
华龙证券股份有限公司	其他	2.32%	18,515,662	0			
广东粤财信托有限公司—粤财信托·添赢汇 1 号单一资金信托计划	其他	2.00%	15,940,000				
深圳平安大华汇通财富—包商银行—深圳平安大华汇通	其他	1.85%	14,718,545				

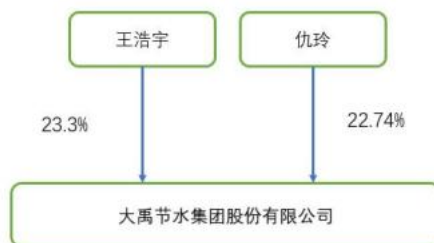
财富管理有限公司						
王冲	境内自然人	1.47%	11,711,017	8,783,263		
中信建投基金—广发银行—方信 1 号资产管理计划	其他	1.32%	10,487,097			
陕西金控创新投资管理有限公司	境内非国有法人	0.67%	5,352,502			
广东粤财信托有限公司—粤财信托·添赢汇 2 号单一资金信托计划	其他	0.65%	5,146,855			
#朱永兰	境内自然人		4,587,680			
上述股东关联关系或一致行动的说明	王浩宇和仇玲为母子关系，二人为一致行动人。王冲和王浩宇为叔侄关系，彼此间不存在一致行动关系。公司未知前十名其余股东之间是否存在关联关系，也未知是否属于一致行动人。					

(2) 公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

☐ 适用 ☒ 不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

(3) 以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



5、公司债券情况

公司是否存在公开发行并在证券交易所上市，且在年度报告批准报出日未到期或到期未能全额兑付的公司债券
否

三、经营情况讨论与分析

1、报告期经营情况简介

公司是否需要遵守特殊行业的披露要求

参照披露

节能环保服务业

报告期内，国家大力推行乡村振兴和脱贫攻坚战略，出台有力措施支持农业和农村建设，支持民营经济发展；同时随

着消费者对高品质农产品需求日趋强烈，更多市场化的社会资本和经营主体进入农业投资和运营领域。报告期内，在政策支持和市场导向的有利背景下，公司在党委及董事会的正确领导下，通过科学合理的经营计划和运营模式的创新，顺利完成年初制定的各项经营指标，实现了公司整体经营业绩的稳定增长和健康运营。报告期内，公司全年新签订单45亿元，同比增长52%；实现营业收入177,958.91万元，同比增长38.55%；实现净利润10,020.01万元，同比增长4.99%。公司主要的经营活动如下：

1、坚持科技领先战略，农田物联网、研究规划和新产品开发各方面工作取得显著进展

首先是农田物联网方面，报告期内公司加大投入力度，有效利用物联网、大数据、云计算等新一代信息技术，提供一整套具有国际先进水准的现代化综合性智慧水利云平台和解决方案。该业务可以实现对农田项目全周期和农产品可追溯的管理，实现水利基础设施精细化管理和高效运营，成功在云南元谋、祥云，天津武清，山东邹城，甘肃武山、敦煌，浙江钱塘、衢州，内蒙古呼伦贝尔、通辽等区域一系列高效节水、安全供水、农村污水、农业水价综合改革、水利信息化、水肥一体化、温室物联网、智慧河长制等大型项目中融合应用并取得显著效果，获得了用户好评。

其次是研究和规范方面，大禹研究院作为公司前沿产品及技术的开拓者和服务理念的创新者，从产品研发、工程服务、政策规划等方面为公司把脉定向。报告期内，公司先后主持和参与了都江堰灌区现代化改造规划、天津市武清区节水灌溉发展规划、永定河流域节水灌溉发展项目实施方案、重庆河长制项目实施方案、青海格尔木市水系联通规划等大型项目规划工作。公司全力推动西部牧区高效节水灌溉技术与集成应用项目建设工作，在甘肃、青海、内蒙古等地进行了灌溉设备的安装与测试并取得了良好效果。

第三，产品开发和技术服务方面，公司深入开展产品创新，持续推进地埋式滴灌技术的推广和应用，主持进行了水肥一体机的研制与改良，优化了水肥一体化项目的设计方案，开发设计了软带收管机和滴灌带回收机，完成了不同规格序列的污水处理一体化设备设计工作。

2、展现业务全面优势，项目拓展呈现良好态势

报告期内，公司顺应市场变化趋势，发挥全国布局 and 全产业链覆盖的优势，不同类型项目的市场拓展均取得良好进展。第一，高标准农田建设方面，公司已经有计划、分步骤完成全国重点区域布局，通过精耕细作积极挖掘市场潜力。报告期内，公司陆续取得新疆沙雅节水项目、贵州都匀供水项目、甘肃临泽高标准农田建设项目等一批重大的高标准农田项目，其中新疆沙雅节水项目为公司首次获得农业节水领域单体项目亿元订单，打破了传统农业节水项目小而分散的市场局面。第二，社会资本投资农田运营方面，公司整合集团和区域公司优势资源，深度融合各类产业和社会资本资源，积极与各省水务投资公司开展合资合作。报告期内，公司总结和推广“云南陆良模式”的成功经验并在全国范围内迅速推广应用，陆续在云南祥云、云南宾川、云南澄江、宁夏利通、内蒙通辽等地的高效节水项目、重庆荣昌等地的水肥一体化项目和水价改革项目中成功进行模式复制和提升，并取得显著成效。第三，农村环境综合治理方面，公司进一步拓展农村污水处理领域，在技术设备方案、人员队伍配置、产品优化更新等方面不断健全完善。报告期内，公司在中标天津武清农村污水处理项目之后又在甘肃酒泉获得乡镇环保提升工程项目。

3、瞄准农场服务方向，新业务完成全面布局并初步显现成效

报告期内，经过充分的市场调研和前期准备，公司顺应农村土地流转和新型农业经营主体蓬勃发展的新形势，完成了专门面向广大农场主和种植业企业客户的未来农场服务业务的全面布局，并在技术、人员、组织、市场和模式等诸多方面开展了大量工作。新的农场服务业务借鉴国际领先节水企业在中国市场的业务模式和成功经验，抢占非政府端的市场资源，将进一步丰富和优化公司当前主要面向政府端的客户结构。报告期内，公司一方面优化和整合自身智慧水务和物联技术的力量和资源，另一方面与农资服务和流通链上的供应商、经销商和流通平台，与农产品追溯和流通链上的信息技术服务商、硬件设备商和销售平台建立了广泛的合作伙伴关系，在项目落地拓展和一体化解决方案能力提升等方面取得了初步成效。

4、发挥专业板块特长，水利设计和智慧水务业务实现长足进步

水利设计和智慧水务业务既是公司重要的业务支持板块，又是公司重点支持并独立面向市场的专业板块。水利设计方面，公司主要依托杭州设计院和兰州设计院开展业务，进一步拓展了设计和咨询业务范围，在农村污水处理业务领域、安全饮水工程小流量高扬程技术层面、水库勘察设计尝试方面取得了重大突破和成功。智慧水务方面，公司致力于信息化软件集成现代农业物联网体系建设，主要围绕在手项目从农水自动化信息化、智慧水利、水文水资源监控、智慧河（湖）长信息管理平台、生态高效农业示范园系统、城市水务监控系统等方向开展业务，在农业高效节水、农村污水处理、农民安全用水模块开发方面取得了明显进展。

5、优化内部治理机制，资源协调配置和组织效率水平得到有效提升

报告期内，为了加强各大业务板块的有效衔接，强化集团管控，公司对原有管理构架进行了重新梳理，设立了营销、财务、行政、人力、项目投融资、项目管理、风控管理等若干管理中心，配备了具有丰富工作经验的高端专业人才负责，明确了各中心的职责分工。经过全年的试运行，各中心已形成各司其职、各负其责、相互配合、协同发展的有机整体，有力提升了组织效率和集团管控能力。公司成立供应链统一管理平台，对采购和生产实行集中统一管理，通过改善上下游供应链关系，整合和优化供应链中的信息流、物流、资金流，提高企业核心竞争力，不断降低供应链系统成本。

6、改善经营现金流状况，各项融资和资本运营工作稳步推进

报告期内，公司经营现金流状况得到明显改善，各项融资和资本运营工作紧紧围绕业务发展战略并取得积极成效，项目投融资运作能力得到了较大提升。首先，随着公司业务量显著增长，工程结算项目增多，贡献收入增幅明显，优质PPP项目对现金流贡献明显；同时随着国家政策对民营企业账款清欠力度的加大，公司积极主动采取各项措施有力跟进，公司的应收账款清欠工作成效显著，公司的经营性现金流已经实现明显改善。第二，公司积极响应国家乡村振兴战略，发挥涉农涉水和优质民营企业特色，与各大金融机构紧密保持畅通的融资渠道。2018年10月与中国工商银行总行签订“总对总”合作协议，协助SPV项目公司落实了天津武清项目的融资需求，这些举措保障了公司持续获得稳定资金支持，从而保障公司各项业务战略落地执行。第三，基于对公司未来发展的良好预期和坚定信心，体现对公司长期投资价值的认可，公司党委书记和董事长于2018年1月和5月分别以自有资金增持公司股份，公司于2018年6月利用自筹资金实施了股份回购。这些举措有效地提升了投

投资者信心，对维稳资本市场、维护公司市值发挥了积极作用。

2、报告期内主营业务是否存在重大变化

☐ 是 ☒ 否

3、占公司主营业务收入或主营业务利润 10%以上的产品情况

☒ 适用 ☐ 不适用

单位：元

产品名称	营业收入	营业利润	毛利率	营业收入比上年同期增减	营业利润比上年同期增减	毛利率比上年同期增减
节水灌溉产品销售收入	329,104,519.88	63,422,359.58	50.30%	-26.78%	-12.90%	18.52%
节水工程施工收入	1,155,594,471.21	85,884,191.64	24.21%	62.03%	28.15%	5.04%
节水工程设计收入	286,877,638.45	25,356,612.86	20.17%	165.55%	63.91%	-21.72%

4、是否存在需要特别关注的经营季节性或周期性特征

☐ 是 ☒ 否

5、报告期内营业收入、营业成本、归属于上市公司普通股股东的净利润总额或者构成较前一报告期发生重大变化的说明

☐ 适用 ☒ 不适用

6、面临暂停上市和终止上市情况

☐ 适用 ☒ 不适用

7、涉及财务报告的相关事项

(1) 与上年度财务报告相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况说明

☐ 适用 ☒ 不适用

公司报告期无会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况。

(2) 报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况说明

☐ 适用 ☒ 不适用

公司报告期无重大会计差错更正需追溯重述的情况。

(3) 与上年度财务报告相比，合并报表范围发生变化的情况说明

☒ 适用 ☐ 不适用

A、2018 年 8 月 31 日，公司以自有资金 3500 万元收购云南通捷水务有限公司 69%的股权，本期纳入合并范围；

B、2018 年 4 月 23 日，公司以自有资金 2000 万元投资设立全资子公司杭州大禹慧水科技有限公司；2018 年 4 月 16 日，以自有资金 9416.7 万元设立控股子公司邹城大禹利民水务有限公司；2018 年 6 月 15 日，以自有资金 600 万元设立控股子公

司甘肃大禹净水设备制造有限公司；2018 年 12 月 13 日以自有资金 5325 万元设立控股子公司吴忠市禹通水务有限责任公司；2018 年 8 月 9 日，以自有资金 4487.34 万元设立控股子公司宾川大禹节水有限责任公司。以上新设公司纳入本次合并范围；

C、本公司 2018 年清算安徽皖禹节水有限公司、陕西大禹节水设备工程有限责任公司以及长春大禹节水设备工程有限责任公司。

大禹节水集团股份有限公司

法定代表人（签字）：

2019 年 4 月 18 日