

证券代码：300279

证券简称：和晶科技

公告编号：2019-032

无锡和晶科技股份有限公司 2018 年年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

董事、监事、高级管理人员异议声明

姓名	职务	无法保证本报告内容真实、准确、完整的原因
----	----	----------------------

声明

除下列董事外，其他董事亲自出席了审议本次年报的董事会会议

未亲自出席董事姓名	未亲自出席董事职务	未亲自出席会议原因	被委托人姓名
-----------	-----------	-----------	--------

中喜会计师事务所（特殊普通合伙）对本年度公司财务报告的审计意见为：标准的无保留意见。

本报告期会计师事务所变更情况：公司本年度会计师事务所由江苏公证天业会计师事务所（特殊普通合伙）变更为中喜会计师事务所（特殊普通合伙）。

非标准审计意见提示

☐ 适用 ☒ 不适用

董事会审议的报告期普通股利润分配预案或公积金转增股本预案

☐ 适用 ☒ 不适用

公司计划不派发现金红利，不送红股，不以公积金转增股本。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

☐ 适用 ☒ 不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	和晶科技	股票代码	300279
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	陈瑶		
办公地址	江苏省无锡市新吴区汉江路 5 号-1 号楼-5 楼		
传真	0510-85258772		
电话	0510-85259761		
电子信箱	chenyao@hodgen-china.com		

2、报告期主要业务或产品简介

1) 公司从事的主要业务

报告期内，公司整合内部资源、优化业务定位，围绕“智慧生活”为发展主线，业务聚焦于“物联网业务”与“教育业务”，推动公司整体战略的实施及各业务主体之间的协同发展。

业务板块	主要应用领域	主要产品和收入来源	业务关键词
------	--------	-----------	-------

物联网业务板块	智能硬件	为国内外知名家电品牌厂商提供家电智能控制器及一体化解决方案；为工业智能硬件厂商、通讯设备厂商、汽车厂商等客户提供工业电子类、通讯基站电源类、汽车电子类等智能控制器产品	家电智能控制器及工业智能控制器产品提供商
	智慧城市	为政府、法院、教育等行业的各类企事业单位客户提供信息化服务；以智慧安全为细分方向，以“安全生产+消防安全”一体化服务为核心，为政府监管部门、企业以及安全从业机构提供智慧安全解决方案与服务，为用户提供智慧安全管理云平台	智慧城市、行业IoT、系统集成解决方案提供商
	广电通信	服务于广电体系，主要业务形态为广电设备销售、智能终端投资运营、智慧城市项目承接建设运营	智能终端、智慧社区、智慧城市业务综合服务提供商
教育业务板块	教育信息化	以“智慧树”幼教云平台为园所、家庭以及幼儿相关行业提供园所服务、家庭服务、教育内容、金融服务、管理数据等，围绕幼教及其延伸场景，为用户提供真正有价值的服务	幼教信息化细分领域的头部平台、大数据平台、智慧幼儿园体系

2) 公司所处行业的发展阶段、特点以及公司的行业地位

(1) 物联网业务板块

1.和晶智造

和晶智造业务的主要产品为智能控制器，报告期内，所从事的主要业务没有发生变化。智能控制器是以自动控制理论为基础，集成了自动控制技术、微电子技术、电力电子技术、传感技术、通讯技术等诸多技术门类而形成的高科技产品，广泛应用于家电、工业装备、汽车电子、电动工具等。智能控制器并非以终端产品的形态独立工作，而是作为核心和关键部件内置于仪器、设备、装置或系统中，在其中扮演“神经中枢”及“大脑”的角色，是典型的嵌入式软件产品。

近年来，人工智能、物联网、移动互联网、云计算等技术与行业的深度碰撞，各类电子设备在产品功能、产品设计以及商业模式上不断创新，各类电子设备智能化、自动化程度的不断提升，正在影响着我们的社会、经济和生活。电子智能控制器作为终端产品的核心器件，市场需求和应用范围也随之提升，技术与创新的驱动也对智能控制器提出了更高的要求，需具备节能化、智能化、可视化等功能以满足物联网时代下的用户需求。智能控制器具有信息收集和处理能力，已经成为智能家居、智慧社区的信息处理中心，在智能化产品和产业的升级浪潮中，智能控制器作为互联时代中信息的重要物理接入口，提供终端感知、处理能力，是万物互联场景中的重要连接器。近年来我国智能控制器市场规模持续稳定增长，终端硬件智能化需求的提升及产品的持续升级，智能控制器行业市场规模已超过万亿元级别，作为国家鼓励发展的高科技产业电子信息产业，在国民经济中具有基础性、战略性的重要地位，国家相关部门也相继出台了一系列法律法规和政策，助推电子智能控制器的发展。

和晶智造在智能控制领域已有二十年的研究与耕耘，在控制技术和软件算法等技术领域的经验丰富，主要产品服务于国内外一流的家电厂商、移动通讯设备商以及汽车和工业产品供应商。企业在长期发展的过程中形成了稳定的、高水平的大规模制造能力和技术沉淀，为公司基于“智慧生活”理念的整体战略提供硬件支撑。经过近5年的发展，和晶智造已从单一的家电智能控制器提供商发展成智能硬件产品提供商，产品种类目前涵盖家电、工业电子、通讯基站（含4G、5G）电源、汽车电子等领域。

2.和晶智联

和晶智联业务主要包括智慧城市下的系统集成业务、智慧安全业务。系统集成业务在报告期内没有发生重大变化，主要服务于政府、法院、教育等行业，为各类企事业单位客户提供信息化服务；智慧安全业务是和晶智能业务的衍生，以信息化与物联网技术融合为切入点、交叉渗透智慧城市项下，为政府和企业提供安全管理及服务平台。

2.1 系统集成行业的应用领域极其广泛，涉及政府、医疗、教育等国民经济的多个领域，主要驱动因素在物联网、云计算、大数据等新一代信息技术不断发展和应用中信息技术的需求发展势头良好。通过移动互联网、大数据、物联网、云计算等新一代信息技术以及各种综合集成工具和方法的应用，从而更好地实现全方位的、科学的、高效的城市管理，是智慧城市新模式、新理念发展中的核心需求。

凭借多年的系统集成、智能化工程项目承接经验，中科新瑞完成了专业技术积累和经验沉淀，锻炼出一支专业的研发、设计、实施和服务团队，在技术应用实施方面具有专业优势，建立了完善的售前、售后服务体系，并依托与诸多品牌厂商良好的合作关系、专业的技术力量、丰富的网络工程实践经验和较强的系统集成能力，已成为江苏地区优秀的系统集成商。

2.2 安全问题在任何领域内都是重中之重。工业智能化的发展和对安全生产的重视程度不断提高，产业结构在调整过程中存在传统和新型的生产经营方式并存现象，各类事故隐患和安全风险交织叠加，且安全生产的管理基础薄弱、监管体制不完善等问题突出，生产安全事故易发多发，尤其是近年频发的重大安全事故，使得各级安监部门推行严格的监管措施、众多高危行业面临停产整改，为智慧安全行业的发展创造了契机。

晶安智慧融合安全生产管理、安全服务、安全监管与安全标准化体系，专注于智慧安全云平台及应用的开发、维护和运营，为市/区/镇/街道各级安全监管部门（安监、教育、卫计、质监、消防等部门），提供定制化的监管平台；服务社会单位，为消防、化工、学校、医院提供事前、事中、事后的全流程智慧安全服务，同时与第三方机构安全研究机构形成长期战略合作，凭借在各行业的广泛关注与深入应用，连接安全生产各部门、各环节，提供安全管理服务。

3.和晶互动数据

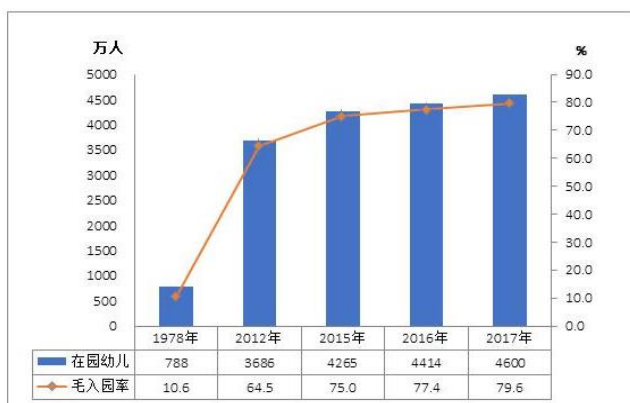
澳润科技作为国内领先的广播电视综合通信技术解决方案和终端设备供应商,通过销售广电网络基础设备和智能终端投资运营参与广电业务,拥有HFC、EOC、PON三大基础网络设备产品线,其主要的收入来源于网络接入和有线电视传输设备、智能机顶盒以及增值业务收入。

在互联网技术的发展浪潮中,广电行业原有的传播方式面临着来自互联网电视、IPTV、移动视频等新媒体的冲击,既有用户流失,核心竞争力正在减弱。2001年,国家通过十五计划纲要提出“促进电信、电视、互联网三网融合”;2010年,国家加快了“三网融合”的进度,并推进下一代广播电视网络的建设和部署,实现全国电视、网络的互联互通,建立全国统一的运营管理体系。面对外部竞争环境和政策的变化,广播电视网络作为国家信息基础设施的重要组成部分开始全面转型。根据中国广播电视网络有限公司、格兰研究发布的《2018年第四季度中国有线电视行业发展公报(第15期)》公开数据显示,2018年全国有线电视用户规模为2.23亿户,有线数字电视用户规模为1.96亿户,有线数字电视缴费用户总量为1.46亿户,有线双向网改覆盖用户数量为1.71亿户,有线双向网改渗透用户数量为9,716.60万户,有线高清用户数量为1.01亿户,有线智能终端用户数量为1,914.30万户。2018年,整体行业发展呈现以下特点:有线电视用户持续负增长,其中数字电视缴费用户流失超过700万户;高清电视用户突破1亿户,4K电视用户加速增长;智能电视用户增长动力不减,用户规模接近2,000万户;广电宽带用户增速放缓,2018年下半年新增用户不足40万户;有线运营商双向网络建设深化,网络资源利用率进一步提升。尽管保持了庞大的用户基数和规模优势,但广电行业依然面对严峻的挑战,IPTV、OTT TV等用户规模持续增长,有线电视行业用户持续流失,下行趋势难以逆转。2019年以来,工业和信息化部、国家广播电视总局、中央广播电视总台联合印发了《超高清视频产业发展行动计划(2019-2022年)》,提出坚持“4K先行、兼顾8K”的总体技术路线,实现我国超高清视频产业快速、健康有序发展。超高清计划是继数字化、高清化之后的新一代重大技术革新,有利于驱动以视频为核心的行业智能化转型,在广播电视领域加快行业创新应用,推动广电行业的改革发展,有望扭转目前的行业困境。

澳润科技原计划以扩张网络接入和有线电视传输设备的产能为基础,提升产品和服务的市场占有率;同时加大新产品的开发力度,以提升公司在广电网络传输产品、智能机顶盒及服务平台的综合竞争能力,从单纯的产品销售到销售与服务、投资与运营并进入大力进行“DVB+OTT”智能终端投放;本报告期受行业发展缓慢、融资环境变化以及单一大客户经营恶化等因素影响,澳润科技的转型受挫,整体经营情况很不理想。公司及澳润科技积极面对2018年度所发生的经营困境,优化发展战略,拓展非广电通讯业务,力争尽早完成澳润的业务转型。

(2) 教育业务板块

公司目前在教育领域的主要布局为环宇万维旗下的“智慧树”幼教云平台。环宇万维是一家专注于打造家园共育一体化服务平台的互联网企业,以幼教行业为细分领域,专注于打造以幼儿园园长、教师、家长为服务对象的家园共育一体化服务平台,提供园所服务、教师培训、家庭服务、安全管控等,目前已是国内最大的幼教互动云平台,在服务园所的数量和覆盖率、用户数量、用户活跃度等指标方面处于行业头部地位。



2014年开始,教育部在教育事业工作规划中提到了教育信息化改革。2016年,国务院发布《教育信息化“十三五”规划》,以“三通工程”建设为基础,重点推动“互联网+教育”模式的应用普及。2018年4月,教育部印发《教育信息化2.0行动计划》,提出到2022年基本实现“三全两大一高”的发展目标,支持数字校园建设,鼓励积极利用云计算、大数据等新技术,创新资源平台、管理平台的建设和应用模式。2018年11月15日,《中共中央 国务院关于学前教育深化改革规范发展的若干意见》发布,该《意见》中提及了提高学前教育信息化管理水平、强化安全监管、完善幼师培养体系和健全幼师培训制度等内容。幼儿教育

作为科教兴国的奠基工程,幼儿教育信息化是教育信息化发展的重中之重,无论是幼儿园、专业培训机构等幼儿教育从事方在教学、管理、培训等方面,还是作为幼儿教育需求方的孩子、家长,对于教育信息化都具有强烈需求。根据教育部发布的《2017年全国教育事业发展统计公报》显示,2017年全国共有幼儿园25.50万所,比上年增加1.51万所,增长6.31%;学前教育入园儿童1,937.95万人,比上年增加15.87万人,增长0.83%;在园儿童4,600.14万人,比上年增加186.28万人,增长4.22%;幼儿园教职工419.29万人,比上年增加37.50万人,增长9.82%;专任教师243.21万人,比上年增加20.01万人,增长8.96%;学前教育毛入园率达到79.6%,比上年提高2.2%。

“让孩子更好地成长”的经营理念中,“智慧树”通过构建“软件+硬件+内容”的平台化运营模式,整合婴幼儿成长与教育产业链上下游,为园所和家庭提供有价值的园所服务、家庭服务以及生活服务,精准聚焦幼儿园核心入口,以3至6周岁儿童家庭为中心,围绕学、乐、安、康、美五大主题,依托平台所聚集的庞大的家长、教师、园长用户群体,借助智能硬件、平台运营、内容推广,满足幼儿家庭、教师用户群的全方位需求。“智慧树”以幼儿园为核心入口,发挥幼教信息化细分领域的头部平台和精准大数据平台的优势,积极参与幼教行业的生态建设,努力打造一个基于数据的开放平台,可以为内容提供商、硬件供应商服务,也可以为教育部、卫计委、疾病预防控制中心等提供数据支撑,围绕幼教及其延伸场景为用户提供价值服务。

3、主要会计数据和财务指标

(1) 近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

☐ 是 ☒ 否

单位：人民币元

	2018 年	2017 年	本年比上年增减	2016 年
营业收入	1,271,960,785.75	1,429,480,842.35	-11.02%	1,325,884,875.02
归属于上市公司股东的净利润	-712,083,182.63	76,800,322.02	-1,027.19%	68,501,250.35
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	-718,778,526.54	36,460,321.05	-2,071.40%	64,191,790.55
经营活动产生的现金流量净额	93,888,595.24	-29,929,596.30	-413.70%	44,580,099.15
基本每股收益（元/股）	-1.5861	0.1711	-1,027.00%	0.1620
稀释每股收益（元/股）	-1.5861	0.1711	-1,027.00%	0.1620
加权平均净资产收益率	-54.37%	4.67%	-59.04%	5.46%
	2018 年末	2017 年末	本年末比上年末增减	2016 年末
资产总额	2,456,814,299.28	3,247,437,831.13	-24.35%	2,773,402,810.56
归属于上市公司股东的净资产	941,893,547.70	1,677,627,927.24	-43.86%	1,612,146,087.48

(2) 分季度主要会计数据

单位：人民币元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	344,887,017.39	357,706,256.77	211,052,208.06	358,315,303.53
归属于上市公司股东的净利润	27,184,754.77	9,871,103.90	-77,143,669.01	-671,995,372.29
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	25,608,801.89	8,555,569.53	-78,001,532.87	-674,941,365.09
经营活动产生的现金流量净额	43,377,777.52	-616,372.71	33,386,882.78	17,740,307.65

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

☐ 是 ☒ 否

4、股本及股东情况

(1) 普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

报告期末普通股股东总数	19,515	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	19,794	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0
前 10 名股东持股情况							
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结情况		
					股份状态	数量	
陈柏林	境内自然人	16.56%	74,356,287	55,767,215	质押	74,356,287	
					冻结	74,356,287	

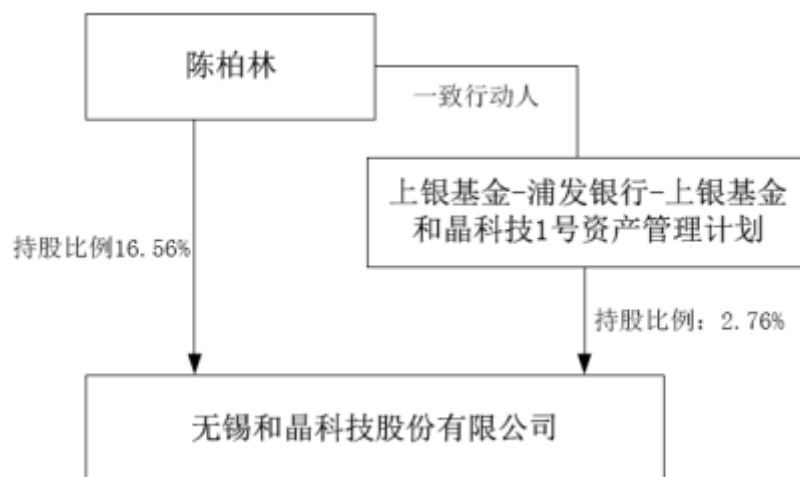
荆州慧和股权投资合伙企业（有限合伙）	境内非国有法人	12.00%	53,870,000	0		
张晨阳	境内自然人	7.96%	35,734,907	0	质押	29,530,000
邱小斌	境内自然人	4.48%	20,112,700	15,678,582	质押	20,071,700
应炎平	境内自然人	3.54%	15,909,200	0	质押	15,907,200
张惠进	境内自然人	3.38%	15,151,894	8,460,757		
上银基金—浦发银行—上银基金和晶科技 1 号资产管理计划	其他	2.76%	12,409,970	12,409,970		
顾群	境内自然人	2.16%	9,703,271	9,003,272	质押	9,320,001
徐宏斌	境内自然人	1.21%	5,418,523	4,063,892	质押	5,403,000
陈松林	境内自然人	1.00%	4,480,000	0	质押	4,479,200
上述股东关联关系或一致行动的说明		1、陈柏林与上银基金-浦发银行-上银基金和晶科技 1 号资产管理计划（以下简称“上银和晶计划”）为一致行动人，说明如下：上银和晶计划的管理人为上银基金管理有限公司（以下简称“上银基金”），上银和晶计划的认购方与上银基金签署《委托投票协议》，指定陈柏林就上银和晶计划行使和晶科技股东投票权事宜作出意思表示，上银基金同意根据陈柏林作出的意思表示，行使上银和晶计划在和晶科技股东大会上行使股东投票权。因此，上银和晶计划与陈柏林构成一致行动关系；2、陈柏林与陈松林为兄弟关系，存在关联关系；除此之外，未知上述其他股东之间是否存在关联关系，也未知是否属于一致行动人				

（2）公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

☐ 适用 ☒ 不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

（3）以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



5、公司债券情况

公司是否存在公开发行并在证券交易所上市，且在年度报告批准报出日未到期或到期未能全额兑付的公司债券
否

三、经营情况讨论与分析

1、报告期经营情况简介

公司是否需要遵守特殊行业的披露要求

否

公司以“智慧生活”为业务聚焦领域，通过整合内部资源、优化业务定位，围绕物联网产业、教育产业进行业务布局，形成“物联网业务”、“教育业务”两大板块。报告期内，公司实现营业收入127,196.08万元，较上年同比下降11.02%，实现归属于上市公司股东的净利润-71,208.32万元，较上年同比下降1,027.19%，主要原因系公司对应收账款、商誉、长期股权投资等计提资产减值准备。

1.物联网业务板块

1) 和晶智造

根据当前的市场环境和发展动态，公司持续优化管理体系，及时调整细化内容架构，从而更全面地保障并满足客户需求，保持公司良好的服务能力。面对持续涨价及供应短缺的原材料市场，公司大力推进供应链体系的深入管理，增强公司的供应链市场保证能力。报告期内，和晶智造实现营业收入100,544.86万元，较上年基本持平。

(1) 在家电智能控制器业务方面，公司保持业务稳定均衡增长，在国内业务方面，公司与海尔、海信、美的等家电品牌厂商的合作稳定，并获得广泛好评，收获了多家客户的年度优秀供应商奖项；同时公司与小米、云米形成合作，公司向其提供的自主研发的冰箱、洗衣机产品陆续量产。在海外业务方面，公司保持积极拓展，与BSH、GE等国外家电品牌的合作也取得了积极成果，进一步扩展了合作项目。围绕“高端、智能化、节能环保”的主题和大趋势，变频智能控制器的市场需求提升的同时，市场竞争也在逐步加剧，公司一直保持在变频智能控制器的市场布局和技术储备的效果也逐渐显现。

(2) 非家电智能控制器业务方面，公司原有电源控制器应用于4G、5G通讯基站上，报告期内持续积极拓展工业控制器、汽车控制器等行业客户，具有多个规模性的订单陆续落地，丰富了公司在非家电智能控制器方面的业务形态，为进一步扩大市场规模明确了方向。

(3) 为明晰公司各业务板块权责，整合内部资源，提升上市公司的经营管理效率，公司在报告期内投资新设全资子公司无锡和晶智能科技有限公司，由其作为公司智能制造业务的运营平台，在不影响公司业务正常开展的前提下，将公司现有的智能制造业务通过资产重组整体转移至和晶智能。本次调整完成后，和晶智能作为上市公司智能制造业务的运营平台，与上市公司现有智能制造业务相关的经营范围、经营场地、设备、人员、流程控制体系等均保持不变，专注于智能控制器等智能硬件产品的研发和制造。

2) 和晶智联

报告期内，中科新瑞坚持“传统业务+新兴产品”的双模式并行发展，在系统集成与弱电智能化工程等传统业务的基础上，积极探索云计算、物联网技术的应用并融入到整体集成解决方案中，实现营业收入15,782.07万元，营业利润2,206.29万元，净利润1,724.30万元。

中科新瑞围绕客户需求持续创新，全力为客户提供合理、高效的解决方案，客户涵盖政府、教育、医疗、法院等行业及各类大型企事业单位。对于政府信息平台需求，中科新瑞推出了政务云及安全态势感知平台，为市、区两级政务云和部门级应用平台提供动态安全分析服务，推动行业安全的快速发展。对于教育信息化需求，中科新瑞依托在教育行业(包括高等院校、职教、中小学)客户积累的智能化和集成项目的经验，结合近年来教育行业对智能化管理的需求，形成了一套完整的整合方案，将物联感知设备、人脸身份识别、智能安防设备和软件进行集成，集合了高清视频、设备监测、透明餐厅、溯源管理等多个业务子系统，为校园构建更加符合新型教学环境和场景下的安防、后勤的协同管理平台。对于医疗信息化需求，中科新瑞开展医院集成平台和临床数据平台的业务，已与多家医院进行医院集成平台的业务沟通和接洽，利用其全资子公司睿杰斯的大数据平台，整合HIS(医院业务平台)、PACS(医疗影像数据)、LIS(医学检验数据)、EMR(电子病历数据)等多个核心医院核心数据，建立以患者主索引为核心的病患数据整合平台。在司法行业方面，中科新瑞依托多年在法院行业客户的智能化系统和集成业务的丰富经验，借助阿里云物联网平台等物联网技术，积极拓展公安、检察、监察系统的业务，包括综合业务集成可视化、人工智能业务复制系统、智慧安全管理平台等多个新型业务系统。此外，中科新瑞以资本为纽带，积极拓展业务：

(1) 中科新瑞进一步以电力安全感知系统为基础积极开拓电力安全市场的其他各个细分领域，报告期内以自有资金1,400万元增资思宏安，将持股比例提升至45.10%。思宏安是一家提供电力企业安全生产和应急管理咨询服务的企业，团队成员中拥有电力行业安全和应急技术领域的专家，在电力行业有良好的积累，主要产品为以电力安全生产和应急管理服务为核心的安全管理平台，主要业务为安全管理与应急管理咨询服务、应急演练辅助平台、极端条件下应急通讯系统。

(2) 报告期内，中科新瑞与和晶互动数据业务板块的实施主体澳润科技以及山西广电信息网络(集团)有限责任公司(以下简称“山西广电”)共同出资1亿元设立合资公司，其中山西广电出资4,000万元，持股比例为40%；澳润科技出资3,500万元，持股比例为35%；中科新瑞出资2,500万元，持股比例为25%。各方以合资公司为载体，积极参与广电行业以城市服务为主的智慧城市建设，融合各方技术及资源优势，开展智慧城市项目建设，深化公司在“智慧生活”领域的整体布局。

在智慧安全领域，晶安智慧在报告期内根据国家应急管理部的行业指导要求以及各行业部门对安全管理的新诉求，对智慧安全管理平台进行了升级改造，形成以“安全生产+消防安全”为主线，IoT监控监测及预警为特色的“平台+硬件+服务”的产品体系，在业务流程、用户体验、数据分析处理上进行了全面强化，增加IoT硬件产品与物联网技术的应用，通过对场所、设备的“物联网+”改造，实现安全动态的全面掌握与动态跟踪，大幅提升安全管理的智能化水平。晶安智慧实现了区域级、用

户级数据可视化以及完成生产安全、消防维保、消防联动、环保监测四大功能的整合，截止报告期末，上线运行平台9个，其中区域平台4个，行业平台1个，用户平台3个，合作平台1个，服务对象包括市/区/镇/街道各级安全监管部门（安监、教育、卫计、质监、消防等部门），生产单位、危化企业、学校、医院、九小场所等。

晶安智慧通过产品的持续迭代，不断完善平台功能以更好地满足政府管理部门和企业用户各自的安全信息化需求，围绕“安全”主题努力构建具有“事前预防-事中应急管理-事后有效整改”的全面产品服务体系，并选取具有较好合作基础的地区大力投入资源，努力打造能够具有良好示范效应的样板工程，形成可复制模式进而在全国范围内大力推广，增强和晶智联的行业影响力和经营能力。报告期内，晶安智慧实现营业收入761.95万元。

3) 和晶互动数据

报告期内，广电行业仍处于自身的变革发展及外部竞争加剧的严峻状态，一方面加快在多媒体融合、智慧城市等新业务的建设投入但效果有限，另一方面也放缓了对现有网络双向化改造的整体进度。澳润科技受行业发展缓慢、融资环境变化、单一大客户的经营恶化且回款困难、市场竞争加剧、成本上升等因素的不利影响，拟通过“智能终端投放+互动数据及智慧城市运营”转型的战略遭受挫折，整体经营情况较差，营业收入为10,126.06万元，营业利润为-28,672.90万元，净利润为-28,938.42万元，较上年同期出现重大下滑。具体如下：

(1) 报告期内，澳润科技与陕西、山西、河北等区域市场的传统广电业务发展较为稳定。在智能终端投资运营业务方面，澳润科技与山西广电、陕西广电根据已签署的智能终端投资运营合作协议，报告期内在相应区域内的投放工作在稳步推进中，结合相应区域的市场需求和实际情况，整体投放进度以保守为主。同时澳润科技继续紧抓智慧家庭入口，持续部署家庭养老、智能机器人、智能音箱、视频通话、在线教育等方面的业务和丰富智慧家庭娱乐的硬件产品形态，并在内容方面寻求更多合作，提供更多优质内容满足用户需求。智慧城市业务方面，澳润科技利用自身的优势资源以及公司集团内部的资源整合助力，报告期内与和晶智联的中科新瑞以及山西广电共同出资设立合资公司，积极参与并推进智慧城市业务布局，与广电运营商保持紧密沟通，探讨广电行业在智慧城市建设项目发展并在部分省份推进试点建设，逐步加深对智慧城市项目的探索和储备，为板块战略转型奠定了基础。报告期内，澳润科技在技术、人员等方面进行积极储备，并在上海、陕西、山西、江西等省份拓展、接洽智慧城市项目，已有上海松江新浜镇智慧园区项目等部分落地项目。

(2) 2018年，受国家宏观经济的影响，市场投资风险偏好开始下降，广电运营商面临较大的资金压力，各地智能机顶盒的投资业务发展非常缓慢；同时由于三大电信运营商IPTV+OTT+PON业务的大规模铺货以及互联网厂家在内容端的正面竞争，使得广电运营商在资金、用户及业务方面所面临的竞争逐步加剧。面对行业形势的压力、融资环境的变化，澳润科技在报告期内的智能机顶盒的投资运营业务营业收入仅为2,457.34万元，计划通过提供终端产品和衍生服务转型的战略受挫。澳润科技拟联合广电运营商向用户提供更高品质的DVB+OTT机顶盒，全面推动家庭互联网平台建设的业务面临着较大不确定性，为了尽力消除传统广电业务的不确定性风险，澳润科技积极调整战略，配合广电运营商开始利用本地化政府资源，大力发展融媒体、智慧城市等新型业务，但是整体仍然处于拓展阶段，未能消除传统广电业务不理想所带来的消极影响。

(3) 广电运营商的地域条块分割，造成了广电设备行业内供应商的区域性竞争格局，业内企业往往集中精力为部分优势区域的广电运营商提供产品和服务，普遍存在资产规模有限、客户较为集中的特点。澳润科技的第一大客户甘肃省广播电视网络股份有限公司（以下简称“甘肃广电”）在报告期内因其内部经营管理层出现重大动荡，经营情况逐步恶化，澳润科技的订单量大幅减少并回款困难，对澳润科技的经营业绩和现金流都造成了重大不利影响。公司知悉甘肃广电的经营情况变动后，采取了收缩与甘肃广电的业务合作、采取现款现货的结算模式以及指派专人驻点积极催收应收账款等一系列措施以尽力消除甘肃广电所带来的消极影响，但均未取得明显成效。基于此，公司根据个别认定法，在报告期内对甘肃广电的应收账款计提坏账准备24,266.51万元，同时已向甘肃省高级人民法院提起要求甘肃广电支付应收账款的诉讼（诉讼涉及金额约为6,280万元，目前正在进行中），尽力挽回公司的损失。

2.教育业务板块

1) 公司目前在教育领域的主要布局为环宇万维旗下的“智慧树”幼教云平台，“智慧树”已成为国内最大的幼教云平台，当前服务的幼儿园达12万家，在服务园所的数量和覆盖率、用户数量、用户活跃度等指标方面处于行业头部地位，并已完成行业渠道、政府渠道、运营商渠道基础建设，已具备在全国范围无死角的网格化服务能力。报告期内，环宇万维在战略、管理等方面进行了梳理、优化，围绕为用户提供有价值的服务进行深耕细作，积极参与幼教行业的生态建设，进行以融合为主的竞合发展，充分发挥自身优势在幼教行业的垂直领域进行深耕，并注重与其他优势资源的协同发展，以价值推动平台的商业化进程。“智慧树”在现有幼教云平台的基础上，以幼儿园为核心入口，通过建立安全、健康、教学、互娱四大智能系统，带领幼儿教育加速进入智能时代，让孩子更好地成长。2018年度实现营业收入6,547.00万元，保持同比增长的趋势，较去年同期增长24.86%。

2) 在教育领域布局并持续投入是公司未来重要的战略方向，公司与深圳市优必选科技有限公司（以下简称“优必选”）于2018年12月17日签署《战略合作框架协议》，双方将对方视为自己重要的业务合作伙伴，本着平等互利、优势互补、资源共享的原则，在教育领域开展合作，拟通过投资参股及业务合作等方式在幼教领域进行AI教育的布局和拓展，并基于公司已有布局的环宇万维旗下的“智慧树”共同投入资金、人员和资源推动AI智能教育走入幼教体系，通过教育领域进一步的熟悉磨合后，双方将逐步寻找自身体系内的其他业务合作。

公司本次与优必选签订战略合作协议有利于实现各方的资源共享和优势互补，扩大并深化公司在教育领域的业务布局，探索“AI+教育”的应用场景，丰富公司教育业务板块的业务层次和内容，提升公司教育业务板块的服务能力和综合竞争力，推动公司整体战略的发展。

（特别提示：公司与优必选本次签署的战略合作协议仅为双方合作的指导性框架文件，不构成双方任何法律义务或承诺，具体合作事项需协议各方根据实际情况协商确定后，由相关主体另行签署相应具体项目合作协议。截至目前，公司与优必选尚未签署进一步的具体项目合作协议。敬请广大投资者注意本事项可能存在的不确定性，注意投资风险。）

3.引入新进战略投资者，助力公司的持续发展

为促进上市公司更可持续、更加高效的经营和发展，公司控股股东牵头引入公司的新进战略投资者荆州慧和。经各方友好协商一致后，股权交易方案为：公司股东陈柏林、张晨阳、邱小斌、顾群、张惠进、上海群池投资管理合伙企业（有限合伙）等6位股东将其持有的和晶科技共计12%股份转让给新进战略投资者荆州慧和，其中，陈柏林先生的股份转让比例为5%，其余股东合计的股份转让比例为7%。本次权益完成变动后，陈柏林先生仍为公司的控股股东、实际控制人，新引入的战略投资者荆州慧和成为公司第二大股东，持股比例为12%。

荆州慧和系招商资本旗下团队管理的国调招商所设立的投资主体。招商资本系招商局集团的全资二级子公司，专门从事另类投资与资产管理，是招商局集团投资业务的管理与发展平台；国调招商系专注于并购投资的股权投资基金，教育相关产业是其重点布局的行业板块之一，在此领域拥有较丰富的项目储备和运作资源。荆州慧和作为新进战略投资者，将在战略、资本、管理等多方面为公司的发展提供支持。

4.回购股份

基于对公司未来发展前景的信心和对公司长期内在价值的认可，为增强公众投资者对公司的信心、推动公司股票价值的合理回归，切实保护全体股东的合法权益，根据《公司法》、《证券法》、《深圳证券交易所创业板股票上市规则》等法律、法规、规范性文件的有关规定，报告期内公司计划以自有资金回购公司部分社会公众股份，具体如下：

2018年10月14日，公司接到董事长冯红涛先生关于公司回购部分社会公众股份事项的提议，建议公司通过二级市场以集中竞价交易的方式回购部分社会公众股份。2018年10月26日，公司召开第三届董事会第四十次会议、第三届监事会第二十八次会议审议通过《关于回购公司股份的预案》；2018年11月13日，公司召开2018年第四次临时股东大会审议通过《关于回购公司股份的预案》，同意公司使用自有资金不低于0.5亿元（含）且不超过人民币1亿元（含），以不超过人民币7.20元/股（含7.20元/股）的价格回购部分社会公众股份，回购股份的实施期限为自股东大会审议通过本次回购股份方案之日起不超过12个月。本次回购股份拟用于员工持股计划、股权激励计划及法律法规许可的其他用途，具体用途由公司董事会根据股东大会的授权并依据有关法律法規决定。

截至2018年12月31日，公司通过回购专用证券账户以集中竞价交易方式累计回购公司股份430,200股，占公司总股本的0.10%，最高成交价为5.26元/股，最低成交价为4.93元/股，支付的总金额为2,216,836.00元（不含交易费用）。

根据深圳证券交易所于2019年1月11日发布的《深圳证券交易所上市公司回购股份实施细则》相关规定及要求，公司于2019年4月8日召开第四届董事会第五次会议审议通过《关于确定回购股份用途的议案》，确定本次回购股份的用途如下：（1）将股份用于员工持股计划或者股权激励，拟回购的资金总额为0.25亿元-0.5亿元（均含本数）；（2）将股份用于转换上市公司发行的可转换为股票的公司债券，拟回购的资金总额为0.25亿元-0.5亿元（均含本数）。

2、报告期内主营业务是否存在重大变化

☐ 是 ☒ 否

3、占公司主营业务收入或主营业务利润 10%以上的产品情况

☒ 适用 ☐ 不适用

单位：元

产品名称	营业收入	营业利润	毛利率	营业收入比上年同期增减	营业利润比上年同期增减	毛利率比上年同期增减
微电脑智能控制器	1,012,879,467.56	846,335,525.05	16.44%	1.29%	1.86%	-0.47%
系统集成	157,820,719.84	126,460,903.30	19.87%	4.67%	9.41%	-3.48%
网络接入及家庭终端设备	101,260,598.35	79,828,597.43	21.17%	-63.67%	-49.45%	-22.17%

4、是否存在需要特别关注的经营季节性或周期性特征

☐ 是 ☒ 否

5、报告期内营业收入、营业成本、归属于上市公司普通股股东的净利润总额或者构成较前一报告期发生重大变化的说明

☒ 适用 ☐ 不适用

本报告期，公司的营业收入较上年同期下降11.02%，营业成本较上年同期下降4.69%，主要原因系公司全资子公司澳润

科技本报告期受广电行业发展缓慢、融资环境变化以及单一大客户经营恶化等因素影响，整体经营情况较差。归属于上市公司普通股股东的净利润较上年同期下降1027.19%，主要原因系公司全资子公司澳润科技的本报告期营业收入下降63.67%，另外本公司还计提坏账准备240,154,447.64元，计提存货跌价准备20,978,929.60元，计提商誉减值准备374,588,938.26元，计提长期股权投资减值准备39,713,297.38元，计提固定资产减值准备11,807,809.05元，计提无形资产减值准备7,882,616.82元。

6、面临暂停上市和终止上市情况

□ 适用 √ 不适用

7、涉及财务报告的相关事项

（1）与上年度财务报告相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况说明

√ 适用 □ 不适用

财政部于2018年6月15日颁布的《关于修订印发2018年度一般企业财务报表格式的通知》（财会[2018]15号），要求执行企业会计准则的非金融企业按照修订后的一般企业财务报表格式（适用于尚未执行新金融准则和新收入准则的企业）编制财务报表。公司于2019年4月23日召开第四届董事会第六次会议、第四届监事会第四次会议审议通过《关于变更会计政策的议案》，公司按照上述企业会计准则及通知的规定和要求，对原会计政策进行相应变更。

财务报表列报项目变更	备注
资产负债表中“应收票据”和“应收账款”合并列示为“应收票据及应收账款”；“应付票据”和“应付账款”合并列示为“应付票据及应付账款”；“应收利息”和“应收股利”并入“其他应收款”列示；“应付利息”和“应付股利”并入“其他应付款”列示；“固定资产清理”并入“固定资产”列示；“工程物资”并入“在建工程”列示；“专项应付款”并入“长期应付款”列示。比较数据相应调整。	财政部于2018年6月发布的《关于修订印发2018年度一般企业财务报表格式的通知》（财会〔2018〕15号），对一般企业财务报表格式进行了修订
在利润表中新增“研发费用”项目，将原“管理费用”中的研发费用重分类至“研发费用”单独列示；在利润表中财务费用项下新增“其中：利息费用”和“利息收入”项目。比较数据相应调整。	
在所有者权益变动表新增“设定受益计划变动额结转留存收益”项目。	

公司对该项会计政策变更采用追溯调整法，对2017年度的财务报表列报项目进行追溯调整，具体如下：

1）合并报表

单位：元

2017-12-31/2017年度	调整前	调整后	变动额
应收票据及应收账款		794,894,529.75	794,894,529.75
应收票据	242,565,667.69		-242,565,667.69
应收账款	552,328,862.06		-552,328,862.06
应付票据及应付账款		480,897,255.40	480,897,255.40
应付票据	126,623,178.09		-126,623,178.09
应付账款	354,274,077.31		-354,274,077.31
应付利息	1,665,041.27		-1,665,041.27
其他应付款	20,578,158.97	22,243,200.24	1,665,041.27
管理费用	138,660,107.05	82,627,509.25	-56,032,597.80
研发费用		56,032,597.80	56,032,597.80

2）母公司报表

单位：元

2017-12-31/2017年度	调整前	调整后	变动额
应收票据及应收账款		444,556,827.95	444,556,827.95
应收票据	204,066,023.29		-204,066,023.29
应收账款	240,490,804.66		-240,490,804.66
应付票据及应付账款		359,193,488.79	359,193,488.79
应付票据	109,315,243.24		-109,315,243.24
应付账款	249,878,245.55		-249,878,245.55
应付利息	1,548,212.10		-1,548,212.10

其他应付款	53,530,413.23	55,078,625.33	1,548,212.10
管理费用	79,094,742.37	43,594,522.86	-35,500,219.51
研发费用		35,500,219.51	35,500,219.51

(2) 报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况说明

☐ 适用 ☒ 不适用

公司报告期无重大会计差错更正需追溯重述的情况。

(3) 与上年度财务报告相比，合并报表范围发生变化的情况说明

☒ 适用 ☐ 不适用

1、报告期内，公司控股子公司晶安智慧和朱健共同投资新设苏州晶程智慧信息科技有限公司，经营范围为信息技术及系统软件开发应用，注册资本为500.00万元，公司通过晶安智慧间接持有苏州晶程智慧信息科技有限公司51.00%的股份，并入公司合并报表范围。

2、报告期内，公司投资新设全资子公司无锡和晶智能科技有限公司，经营范围为电子智能控制器的研发与生产，注册资本为100.00万元，公司持有100.00%的股份，并入公司合并报表范围。

3、报告期内，公司全资子公司澳润科技、中科新瑞与山西广电信息网络（集团）有限责任公司共同投资新设山西广电智慧科技有限公司，经营范围为信息传输、软件和信息技术服务，注册资本为10,000.00万元，其中澳润科技的持股比例为35%，中科新瑞的持股比例为25%，公司通过澳润科技、中科新瑞间接持有山西广电智慧科技有限公司60.00%的股份，并入公司合并报表范围。

4、报告期内，公司投资设立香港全资子公司和晶国际（香港）有限公司，主要根据公司整体战略和各业务板块的经营需求，从事相关贸易业务，注册资本为1,000.00万港元，公司持有100.00%的股份，并入公司合并报表范围。

无锡和晶科技股份有限公司

董事长：冯红涛

2019年4月24日