

公司代码：600475

公司简称：华光股份

无锡华光锅炉股份有限公司
2018 年年度报告摘要

一 重要提示

- 1 本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到上海证券交易所网站等中国证监会指定媒体上仔细阅读年度报告全文。
- 2 本公司董事会、监事会及董事、监事、高级管理人员保证年度报告内容的真实、准确、完整，不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，并承担个别和连带的法律责任。
- 3 公司全体董事出席董事会会议。
- 4 天衡会计师事务所（特殊普通合伙）为本公司出具了标准无保留意见的审计报告。
- 5 经董事会审议的报告期利润分配预案或公积金转增股本预案

经天衡会计师事务所(特殊普通合伙)审计，2018 年母公司实现净利润 165,519,248.29 元，加上期初未分配利润 957,869,871.40 元，减去提取的法定盈余公积 16,551,924.83 元和 2017 年度利润分配 67,127,065.32 元，年末可供股东分配的利润为 1,039,710,129.54 元。

公司利润分配预案为：以公司 2018 年末总股本 559,392,211 股为基数进行现金分红，每 10 股分配现金股利 2.3 元（含税），现金分红总额 128,660,208.53 元，剩余未分配利润全部结转下一年度。本次不进行资本公积金转增股本及派送股票股利。

本预案已经公司第六届董事会第三十二次会议审议通过，尚需提交股东大会审议批准。

二 公司基本情况

1 公司简介

公司股票简况				
股票种类	股票上市交易所	股票简称	股票代码	变更前股票简称
A股	上海	华光股份	600475	

联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表
姓名	钟文俊	万红霞
办公地址	无锡市城南路3号	无锡市城南路3号
电话	0510-82833965	0510-82833965
电子信箱	600475@wxboiler.com	600475@wxboiler.com

2 报告期公司主要业务简介

（一）报告期内公司业务及产品说明

公司围绕能源与环保两大产业，主要从事电站装备制造及工程服务、市政环境工程与服务及地方能源供应业务。具体包括：1、海内外电站工程总包、锅炉设计制造、电厂烟气治理、电厂运营服务的全产业链业务；2、市政环境领域（主要为固废）专业设计、工程建设及固废处置的全产业链系统解决方案和服务；3、热电联产的供热、供电和垃圾的焚烧发电等业务。

公司已形成集投资、设计咨询、设备制造、工程建设、运营管理的一体化服务体系。

1、电站装备制造及工程服务业务

主要产品：（1）节能高效发电设备（循环流化床锅炉、煤粉锅炉等）；（2）环保新能源发电设备（垃圾焚烧锅炉、余热锅炉、生物质锅炉、燃气锅炉等）；（3）电站（传统火电及光伏电站）工程总承包业务。

业务载体：主要是华光股份母公司及子公司华光工锅、子公司华光电站工程和下属大唐电力设计院（拥有电力行业乙级设计资质）。

经营模式：锅炉制造业务主要为依据客户的需求进行订单式设计、原材料采购、产品生产与安装调试；电站工程服务的主要经营模式为 EPC、BOT。

2、市政环境工程与服务

主要产品：生活垃圾处置工程、污泥处置工程、脱硫脱硝环保工程、餐厨垃圾处置、地热供暖等工程服务。

业务载体：主要是子公司市政设计院（拥有市政行业甲级设计资质）、国联环科（新三板代码：834227）、世纪天源（新三板代码：831948）、华光新动力。

经营模式：主要为 EPC、BOO、BOT、PPP 等方式建设运行。

3、地方能源供应

主要产品：蒸汽（主要）、电力。

业务载体：主要是热电联产子企业惠联热电、惠联垃圾热电、友联热电，热网企业新联热力以及地热供暖运营企业世纪天源。

经营模式：公司的热电联产企业以煤为原料进行生产，生产蒸汽和电；生产的电力与电网公司签订购售电合同进行销售，生产的蒸汽销售给热用户（工业为主），地热供暖主要为居民供暖。垃圾发电垃圾处理费补贴和税收优惠是公司垃圾焚烧发电公司成本补偿和利润的重要来源。

（二）报告期内行业发展格局及公司所处行业地位

报告期内，国内经济运行稳中有变、变中有忧，外部环境复杂严峻，经济面临下行压力；同时，国家对环境保护的重视程度也在不断提升，公司所属的各类细分行业存在机遇与挑战：

1、电站装备及工程服务

（1）报告期内行业发展格局

随着我国能源结构转型，环保要求越来越高。报告期内煤电投资逐年下滑，产能过剩造成市场竞争白热化态势没有改变，向清洁能源行业转型是火电设备与工程服务企业发展的必然。同时，产品及工程的复杂性在逐渐增加，服务在制造过程中所占比重越来越大。

①可再生能源装机规模继续扩大，产品绿色化转型趋势明显。报告期内煤电市场产能过剩与市场下滑趋势不变，煤炭消费比重进一步下降，清洁能源消费比重持续提高，可再生能源装机持续增长。据国家能源局统计数据显示，2018年可再生能源发电装机约占全部电力装机的38.3%，同比上升1.7个百分点，可再生能源的清洁能源替代作用日益突显；

据国家能源局统计数据显示，截至2018年底，全国光伏发电装机达到1.74亿千瓦，较上年新增4426万千瓦，同比增长34%。其中，集中式电站12384万千瓦，较上年新增2330万千瓦，同比增长23%；分布式光伏5061万千瓦，较上年新增2096万千瓦，同比增长71%。

②煤电改造已取得阶段性成果，未来打造高效清洁的煤电产业“升级版”。据新华社从国家能源局了解并报道，煤电超低排放和节能改造“十三五”总量目标任务提前两年完成。未来将持续提高煤电先进超低排放、节能技术和装备的研发应用力度，提升设备的稳定性、可靠性和经济性，进一步减少电厂对生态环境的影响。

③海外市场拓展加速。随着国家“十三五”规划相关产业政策的出台、“一带一路”国家战略的快速推进，中国企业凭借其技术、管理和成本等综合优势，也为我国锅炉设备制造企业提供了广阔的市场空间。

④行业市场由产品竞争转向解决方案竞争的趋势明显。

行业市场由产品竞争转向解决方案竞争的趋势明显。设备制造企业从单一的设备提供商向设备集成、工程总包服务的整体解决方案供应商转变，转型后，将具备更大的产品、技术、资金、人才及项目运营等综合优势，最终提升公司业务能力和市场份额。

（2）报告期内公司行业地位

国内已有超过20家企业具备制造电站锅炉资质和规模化制造能力，并形成三大梯队。第一梯

队是上锅、东锅、哈锅三厂，具备为 600MW 及以上机组配套超超临界电站锅炉制造能力的锅炉制造企业。第二梯队是华光股份、华西能源、杭锅、济锅，属中大型电站锅炉制造企业。第三梯队是中小型锅炉厂。公司在第二梯队中排名前列。

公司已形成电力设计院、工程公司、锅炉制造厂、热电厂的全产业链一体化高度协同。

设备制造业务积极适应市场需求，实施转型升级，环保新能源产品比重已超过传统煤电产品。同时，加大海外拓展，已承接越南“一带一路”重点项目中的 4 台 30 万大型循环流化床锅炉的设备供应，伊拉克 10 台 9E 级立式自然循环余热锅炉的设备供应等。

工程总包业务在充分发挥自身设计院的优化设计能力，依托自有电厂的人才资源和运营经验的基础上，积累了丰富的经验和实力，积极参与国际市场的开拓；同时依托国联集团合营公司中设国联无锡新能源发展有限公司及战略合作伙伴协鑫集团，发展光伏电站工程 EPC 业务，业务收入呈逐年上升趋势。

2、市政环境工程与服务行业

（1）报告期内行业发展格局

随着我国城镇化进程的快速推进以及政府在市政工程建设方面的固定资产投资不断增长，市政工程建设市场的需求将继续增加。公司主要涉足生活垃圾焚烧发电、市政污泥处理处置、餐厨垃圾处理、城乡环卫一体化等固废处理以及居民地热供暖工程业务等。

①垃圾焚烧处置市场仍有增量。报告期内，环保政策驱动为垃圾焚烧处置带来机遇，同时环卫服务作为固废处理行业的关键入口，在城市生活垃圾持续增长的情况下，市场空间仍广阔，建立起固废运营全产业链成未来趋势。根据《“十三五”全国城镇生活垃圾无害化处理设施建设规划》，“十三五”期间生活垃圾焚烧比例将由 2015 年的 31% 提升至 2020 年的 54%，日焚烧能力将由 2015 年的 23.52 万吨/日提升至 2020 年的 59.14 万吨/日。

②我国污泥市场处理能力仍有缺口，污泥处置无害化进程加快。随着市政污水处理能力快速提升，作为污水的衍生品，报告期内污泥量的快速增长以及安全、稳定的无害化处置问题正在加速凸显。《中华人民共和国水污染防治法》于 2018 年 1 月 1 日起正式施行。其中，污泥处理受到高度重视。随着环保部将污泥妥善处理处置纳入污水总量减排考核，将促进综合建设投入低、运营效果稳定、资源利用高的技术发展，污泥处理市场有望迎来高速增长，

政策已经由“重水轻泥”向“泥水并重”转变，驱动了污泥处置的资源化与无害化进程。根据 E20 数据显示，截止 2017 年 11 月，污泥无害化处置率仍在 45% 左右，距离目标仍有差距。

③地热供暖模式获有力扶持。根据《地热能开发利用“十三五”规划》，其中明确提出，到 2020 年地热供暖（制冷）面积累计达到 16 亿平方米，折标煤 7000 万吨/年。地热供暖行业是明显的周期性行业，从地热资源的勘探与开发前期需要大量资金投入来看，其行业投资规模与宏观经济的周期性波动有一定的相关关系。

（2）报告期内公司行业地位

市政环保业务是公司重点发展的战略转型业务，目前来说处于高速成长阶段。公司通过专业化、细致化、系统化的服务，在市政环保领域为客户提供一站式解决方案，集投融资、设计、咨询、设备制造、建设、运营于一体的全产业链服务体系。

公司已建立起垃圾焚烧发电全产业链平台，完全具备投资、建设、运营垃圾发电项目的能力和资源。下属惠联垃圾电厂运营良好，日处理城市生活垃圾 1200 吨，年处置生活垃圾约 40 万吨。下属垃圾焚烧项目公主岭德联一期（BOT 项目，总规模 800 吨/日，一期 400 吨/日）即将在 2019 年正式投产运营、江西乐平项目（PPP 项目，总规模 800 吨/日，一期 400 吨/日）仍在建设期中。

公司下属无锡市政设计院作为市政行业甲级资质设计院，公司依托其设计咨询与工程建设总承包优势，有效带动了公司市政环境治理业务的发展，报告期公司市政环保工程业务大幅提升。

子公司国联环科（新三板代码：834227）立足于污泥处理处置行业，拥有污泥处理领域 8 项发明专利和 22 项实用新型专利，探索出调质深度脱水、资源化焚烧等新型污泥处理工艺，掌握污泥处理处置的核心技术，公司目前污泥处置规模总量达到 1700 吨/日。国联环科根据污泥行业客户的需求，给客户量身订造污泥处理处置方案，通过为地方水务集团和污水处理厂等客户提供污泥减量化、稳定化、无害化处理处置服务来获取收入。当前，污泥处理处置行业尚未出现领军企业。从目前的市场情况来看，子公司国联环科的处理能力和规模在市场居于前列，同时，公司也注重山西等省外地区的市场开拓。

子公司世纪天源（新三板代码：831948）具备地热供暖全产业链发展优势，具备地质钻探乙级资质、环保工程专业承包二级资质、机电设备安装工程专业承包二级资质，能够承担从项目前期规划咨询、中期地热工程项目施工到后期调试培训、管理维护、运营等系列服务，综合服务能力较强。报告期内，公司主营业务从“地热工程”逐渐转变为以“地热供暖运营服务为主，地热工程为辅”。

3、地方能源供应行业

（1）报告期内行业发展格局

根据《热电联产管理办法》、《循环发展引领行动》等政策，报告期内热电联产及清洁供热持续受到国家政策鼓励。公司主要为燃煤热电联产且以满足工业发展蒸汽需求为主。报告期内，主要有以下表现：

①报告期内，全国工业经济运行呈现良好发展态势，无锡经济运行稳中向好。据国家统计局统计，报告期内，全国规模以上工业增加值同比增长 6.7%，全社会用电量 68449 亿千瓦时，同比增长 8.5%，创 2012 年来增速新高。无锡市规模以上工业企业实现增加值 3618.71 亿元，比上年增长 9.0%。无锡人均 GDP 位列全国前十，随着经济社会的持续快速发展，能源需求量不断增长，将推动无锡地区热电联产行业的继续发展。

②燃煤发电成本上升，影响收益。由于报告期内煤炭价格持续高位，反映电煤采购成本的 CECI 5500 大卡综合价波动区间为 571-635 元/吨，导致煤电企业发电成本增加。据中电联快报，报告期内国内煤电企业采购成本居高不下，全年火电企业亏损面近 50%。

③地方能源煤热联动，可减少煤价波动影响。根据无锡市物价局锡价工[2014]134 号《市物价局关于完善市区煤热价格联动机制的通知》，市区范围内热电联产企业的热力销售价格与市场煤炭价格实行联动，按季度调整，即无锡市物价局根据上一季度环渤海煤价指数调整下一季度热力(蒸汽)价格，相对可减少煤价波动影响。

④南方供热较为稳定，北方供热存在明显周期性特点。工业企业用热与经济发展存在较强的关联性，具有与经济发展周期相匹配的周期性特征。由于我国北方每年 11 月至次年 3 月为供暖期，居民供暖需求较大，导致北方供热企业存在较为明显的季节性特征。我国南方热电联产企业主要热用户为工业企业，需求较为稳定，没有明显的季节性特征。

(2) 报告期内公司行业地位

公司的地方能源业务以无锡地区的供热为主，发电为辅，以热定电。经过多年发展，公司已实现燃煤燃气联合供热、跨区域供热的格局，控股热源点供热能力 1200 多吨/小时，管线贯穿无锡市南北辖区，实际运行蒸汽管网长度近 500 公里，热用户近 800 家，单根管线供热距离达到 35 公里，是国内供热距离最长、最复杂的多热源、大规模蒸汽集中供热系统。

公司下属热电联产企业在无锡地区地方能源供应方面发挥重要的作用。因热电联产存在明显的经济供热半径，具有明显的区域优势，且考虑到集中供热的经济性和环保效果，各地区通常在供热半径范围内只规划一个热源，因此热电联产行业具有明显的区域优势。公司下属热电联产企业蒸汽供应业务主要面向工业用户，在无锡市占有约 70%的市场份额。

3 公司主要会计数据和财务指标

3.1 近 3 年的主要会计数据和财务指标

单位：元 币种：人民币

	2018年	2017年	本年比上年 增减(%)	2016年
总资产	11,554,611,563.64	10,143,267,205.15	13.91	9,451,665,087.35
营业收入	7,453,527,160.67	5,849,390,125.65	27.42	4,693,055,455.94
归属于上市公司股东的 净利润	419,334,168.02	398,590,924.46	5.20	642,892,319.78
归属于上市公司股东的 扣除非经常性损益的净 利润	313,082,552.19	339,125,083.03	-7.68	616,265,079.03
归属于上市公司股东的 净资产	4,774,243,953.08	4,463,375,044.12	6.96	4,301,953,965.94
经营活动产生的现金流 量净额	-334,479,068.31	200,754,593.54	-266.61	672,770,153.31
基本每股收益（元 / 股）	0.7496	0.7225	3.75	1.1820
稀释每股收益（元 / 股）	0.7496	0.7225	3.75	1.1820
加权平均净资产收益率 （%）	9.04	9.04	0	14.20

3.2 报告期分季度的主要会计数据

单位：元 币种：人民币

	第一季度 (1-3 月份)	第二季度 (4-6 月份)	第三季度 (7-9 月份)	第四季度 (10-12 月份)
营业收入	1,157,866,897.24	2,437,613,192.98	1,697,181,981.80	2,160,865,088.65
归属于上市公司股东的 净利润	150,010,758.05	113,263,005.78	63,220,941.91	92,839,462.28
归属于上市公司股东的 扣除非经常性 损益后的净利润	145,596,914.38	114,676,728.79	63,491,030.99	-10,682,121.97
经营活动产生的现 金流量净额	-344,534,405.89	-778,716,640.34	-274,856,158.52	1,063,628,136.44

季度数据与已披露定期报告数据差异说明

适用 不适用

公司第四季度出售江苏银行股票影响收益 4,836 万元，子公司管迁补偿收入 3,416 万元，上述均计入非经常性损益。

4 股本及股东情况

4.1 普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

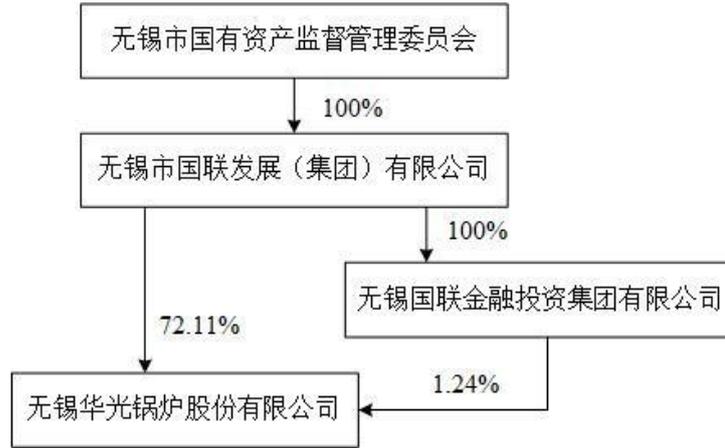
单位：股

截止报告期末普通股股东总数（户）					19,875		
年度报告披露日前上一月末的普通股股东总数（户）					19,991		
前 10 名股东持股情况							
股东名称 （全称）	报告期内 增减	期末持股数 量	比例 （%）	持有有限售 条件的股份 数量	质押或冻 结情况		股东 性质
					股份 状态	数 量	
无锡市国联发展（集团）有限公司	0	403,403,598	72.11	403,403,598	无	0	国有法人
无锡华光锅炉股份有限公司—2016 年 员工持股计划	0	8,556,719	1.53	8,556,719	无	0	其他
无锡国联金融投资 集团有限公司	0	6,936,416	1.24	6,936,416	无	0	国有法人
戴毅	-94,477	1,967,600	0.35	0	无	0	境内自然人
徐兵	0	1,210,000	0.22	0	无	0	境内自然人
戈洪	101,900	1,195,900	0.21	0	无	0	境内自然人
刘宗胜	0	1,147,300	0.21	0	无	0	境内自然人
史亚洲	50,000	1,061,510	0.19	0	无	0	境内自然人
薛晓黎	166,459	985,559	0.18	0	无	0	境内自然人
田丰	5,300	938,434	0.17	0	无	0	境内自然人
上述股东关联关系或一致行动的 说明	无锡国联金融投资集团有限公司是国联集团的全资子公司，除此之外，公司未知其他股东之间是否存在关联关系或属于一致行动人。						

注：如分拆信用担保户后的合并总户数为：1、截止报告期末普通股股东总数为 19,878 户；2、年度报告披露日前一个月末的普通股股东总数 19,991 户。

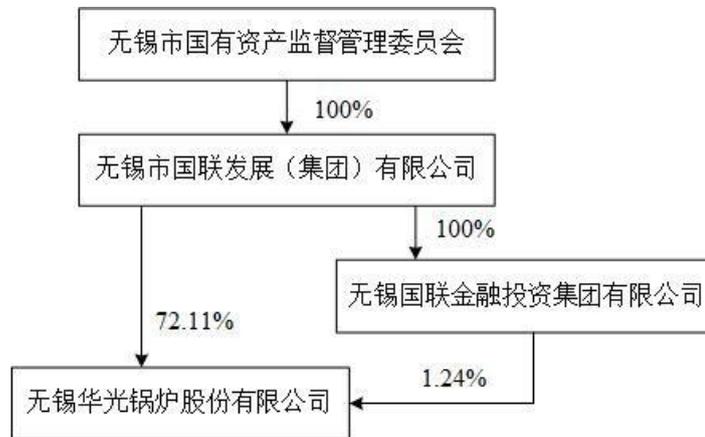
4.2 公司与控股股东之间的产权及控制关系的方框图

√适用 □不适用



4.3 公司与实际控制人之间的产权及控制关系的方框图

适用 不适用



4.4 报告期末公司优先股股东总数及前 10 名股东情况

适用 不适用

5 公司债券情况

适用 不适用

三 经营情况讨论与分析

1 报告期内主要经营情况

2018 年，是公司重大资产重组后，在上市公司新平台新面貌下，各业务板块深入协同、转型发展深度落实的年度。公司在面临传统能源行业产能过剩严重，大宗原材料市场价格持续高位；市场资金面流动性紧张，资金回笼压力加大等不利因素下，实现了年度目标。2018 年度公司完成销售收入 74.54 亿元，实现利润总额 5.75 亿元，归属于母公司所有者的净利润 4.19 亿元。

报告期内，公司主要完成以下几项工作：

（一）营业收入及净利润连续稳步增长

重大资产重组后公司的营业收入和利润规模有了较大幅提升。从业务构成来看，市政环境板块营业收入增速较快，报告期市政工程及运营实现收入 8.71 亿元，同比增长 74.29%，增速居各业务中首位。

图 1：2014-2018 年营业收入比较



图 2：2014-2018 年归母净利润比较

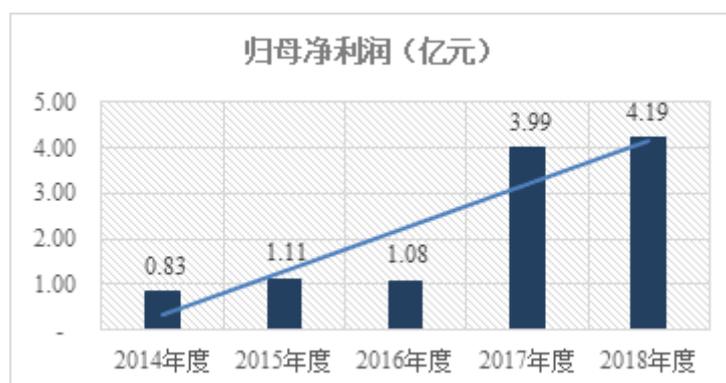
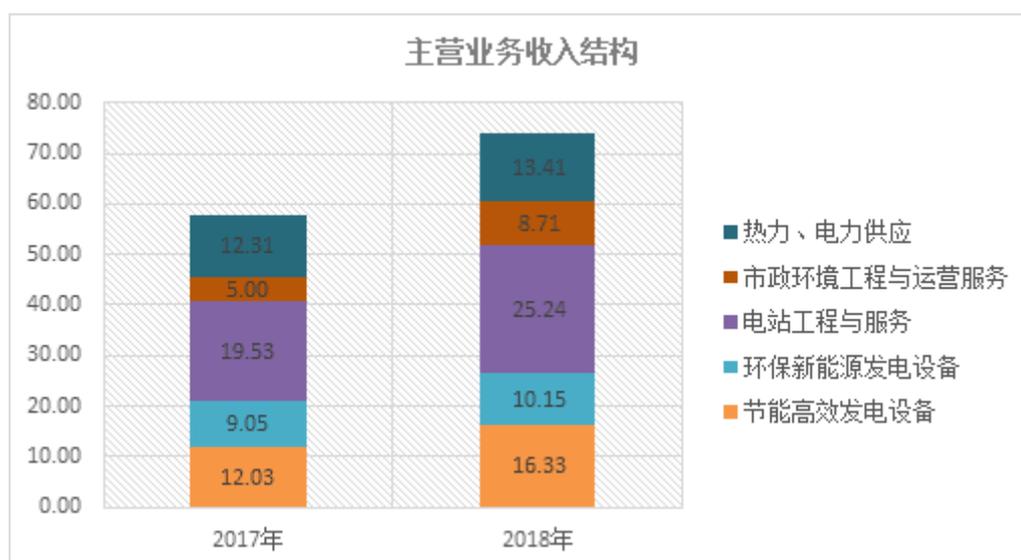


图 3：2017 年-2018 年业务收入结构比较



（二）市场订单持续增长，产品类型凸显转型成果

华光股份注重传统能源向新能源市场的转型；重视海外市场布局，积极发展战略合作伙伴。

报告期内，公司电站装备制造及工程服务新增订单 67.73 亿元。其中，新增工程总包订单 32.59 亿元，同比增长 35.06%；新增海外有效订单 8.822 亿元。同时，环保新能源设备订单持续两年超越传统设备，报告期内以燃机联合循环余热锅炉、生活垃圾焚烧炉、生物质炉为代表的新能源设备订单 18.70 亿元。

报告期内，作为公司战略发展业务，公司市政工程与服务新增订单 15.81 亿元，其中，子公司市政设计院签订了“宜兴市农村污水治理及城乡污水管网工程（第一批）项目设计采购施工总承包（EPC）”项目，合同费用 7.43 亿元。

（三）市政环境业务有所发展

作为公司的重点战略发展方向，公司集中内外部资源优势发展市政环境业务，致力于为客户提供一站式解决方案，集投融资、设计、咨询、设备制造、建设、运营于一体的全产业链服务体系。

1、市政工程总包业务增幅明显；

报告期内，公司市政环保工程与服务业务实现营业收入 8.71 亿元，同比增加 74.29%，实施了市政环境工程总包项目 12 个，实施工程总额约 17.41 亿元。

2、公司市政运营项目稳健提升；

公司已投运的项目有：无锡惠联垃圾焚烧项目（日处理城市生活垃圾 1,200 吨，年处置生活垃圾约 40 万吨）良好运营多年；公主岭生活垃圾焚烧 BOT 项目（总建设处理规模 800 t/d，一期 400 t/d）于 2018 年 12 月试运营。子公司国联环科污泥处置规模总量达到 1700 吨/日，报告期污泥年处理量 43.85 万吨，同比增加 38.33%；子公司天津世纪天源累计签约地热供暖面积达 350.08 万平方米。

3、在建投资项目规模提升；

公司目前在建投资项目有：江西乐平城乡环卫一体化生活垃圾焚烧 PPP 项目（总建设处理规模 800 t/d，一期 400 t/d）、无锡惠联餐厨废弃物处理工程（厨废弃物处理能力 440t/d）、太原市循环经济环卫产业示范基地污泥和污水处理建设 BOT 项目（污泥处理规模 700t/d，其中一期规模 500t/d；污水处理规模为 800m³/d）。

4、打造“城市综合固废处置中心”

公司拟在无锡惠山区建立静脉产业园，打造具备自身业务特色的“城市综合固废处理中心”。以垃圾焚烧发电项目为核心，配置餐厨垃圾处理、污泥处理、飞灰填埋以及园区配套厂区污水处理等处置设施，实现生活垃圾无害化处理、资源化循环利用，目前部分配套处理设施正按计划逐步开展建设工作。无锡惠山区以公司的固废处置项目为基础向国家发改委、住建部申报了“无锡惠山资源循环利用基地”，在报告期内获得国家备案，受到国家发改委的专项支持。

（四）电站工程总包项目持续增长

在充分发挥自身电力设计院的设计总包优势、依托自有电厂的人才资源和运营经验的基础上，公司积极发展电站总包业务。报告期内，电站工程与服务实现营业收入 25.24 亿元，同比增加 29.28%，电站工程项目共开展了 30 个项目施工建设，涉及传统电站总包、光伏电站 EPC、电厂改造等各个领域，其中海外电站总包项目 2 个，光伏电站工程项目 21 个，报告期新增承接光伏电站工程装机容量 436MW，公司累计承接光伏电站工程装机容量 870MW。

（五）热电业务精细化管理有成效

热电板块围绕“做大做强供热业务”和“打造热电管理标杆企业”的目标，进一步提升标准化和信息化管理水平。根据“基于模型做预测，基于预测做决策”的总体思路，公司与浙江大学联合开发“智慧热网调度辅助决策系统”，目标是实现热网的辅助模拟决策、运行优化、智能监控等智慧化，报告期内完成实时模型的正常运行。

公司的热电板块主要以供热为主，以热定电。报告期内积极拓展热用户，完成总售热 648.56 万吨，热力应收款回笼率约 99.77%；通过精细化管理，管损控制在 9.43%。公司热电业务在报告期煤价均价同比提升 5%的情况下，利润同比上涨 11.09%。

公司报告期内热电企业相关经营数据如下：

项目	单位	友联热电	惠联热电	惠联垃圾热电	新联热力
售热收入	万元	29,030.71	52,652.20	8,175.00	36,752.46
售电收入	万元	6,188.23	10,563.24	2,864.01	/
售热量	万吨	118.58	285.92	56.14	187.92
发电量	万千瓦时	20,361.11	35,946.96	9,053.54	/
售电量	万千瓦时	15,220.59	26,152.32	5,128.73	/
平均上网电价 (含税)	元/千瓦时	0.4066	0.4039	0.5584	/

（六）投融资方面

截至 2018 年底，公司直接控股的子公司 17 家，其中 2 家为新三板公司；间接控股 16 家，参股公司 16 家。公司按照“资源集中、业务集聚、管理集约”原则，以江苏无锡地区为中心，向天津、西安、江西等各省市区进行了产业布局与投资。公司参股公司涵盖主业相关的大型热电企业、燃气电厂；与主业协同的售电公司、建筑节能公司、约克空调；金融企业国联证券、国联信托、集团财务公司等，上述企业给公司每年稳定带来约 2 亿元的投资收益。

报告期内，公司与 Tyco Ireland Limited（江森自控下属公司）等 3 家中外公司共同设立合资公司，从事绿色建筑和节能服务，各方通过优势互补，树立合资公司在建筑节能领域的技术、金融、卓越运营和销售渠道方面的竞争优势。详见公司披露于上海证券交易所网站（www.sse.com.cn）的公告（公告编号：临 2018-001）；

报告期内，公司首次尝试绿色金融，联合国联证券开展供热收益权绿色资产证券化业务。公司于 2018 年 7 月 17 日收到上海证券交易所《关于对国联华光供热收益权绿色资产支持专项计划资产支持证券挂牌转让无异议的函》（上证函〔2018〕726 号）。详见公司披露于上海证券交易所网站（www.sse.com.cn）的公告（公告编号：临 2018-006、临 2018-030），本项目于 2018 年 7 月 27 日成功发行，发行总规模 2.65 亿元，其中优先级资产支持证券发行规模为 2.5 亿元。

具体经营情况见《无锡华光锅炉股份有限公司 2017 年年度报告》全文。

2 导致暂停上市的原因

适用 不适用

3 面临终止上市的情况和原因

适用 不适用

4 公司对会计政策、会计估计变更原因及影响的分析说明

适用 不适用

2018 年 6 月财政部发布财会〔2018〕15 号《关于修订印发 2018 年度一般企业财务报表格式的通知》，针对企业会计准则实施中的有关情况，对一般企业财务报表格式进行了修订。2019 年 4 月 23 日，公司第六届董事会第三十二次会议审议通过了《关于会计政策变更的议案》，公司根据通知要求进行了调整。公司管理层认为前述会计政策的变更未对本公司财务报表产生重大影响。

5 公司对重大会计差错更正原因及影响的分析说明

适用 不适用

6 与上年度财务报告相比，对财务报表合并范围发生变化的，公司应当作出具体说明。

适用 不适用

本公司 2018 年度纳入合并范围的子公司共 33 户，详见公司《2018 年年度报告》附注九“在其他主体中的权益”。本公司本年度合并范围比上年度增加 3 户，新增合并范围如下：

子公司名称	主要经营地	注册地	业务性质	持股比例(%)		取得方式
				直接	间接	
无锡惠联固废处置有限公司	江苏无锡	江苏无锡	垃圾飞灰处置		100	设立
无锡惠联资源再生科技有限公司	江苏无锡	江苏无锡	固体废物处置、环保工程服务	100		设立
滨州世纪天源能源科技有限公司	山东	山东	新能源技术服务		51	非同一控制下合并