证券代码：002151 证券简称：北斗星通

**北京北斗星通导航技术股份有限公司投资者关系活动记录表**

编号：2019-001

|  |  |
| --- | --- |
| **投资者关系活动类别** | □特定对象调研 □分析师会议  □媒体采访 □业绩说明会  □新闻发布会 □路演活动  ■现场参观  □其他 （请文字说明其他活动内容） |
| **参与单位名称及人员姓名** | 鸿德基金：王远鸿  华夏基金：张景松 |
| **时间** | 2019年4月26日下午14:10-15:30 |
| **地点** | 北斗星通大厦第五会议室 |
| **上市公司接待人员姓名** | 公司副总经理、董事会秘书潘国平 |
| **投资者关系活动主要内容介绍** | 通过座谈交流，介绍了北斗应用的发展趋势，着重解答了公司的产品、业务等相关问题。  **1、北斗应用的发展趋势？**  答：公司在北斗的高精度应用方面市场占有率比较高，其中传统高精度市场如测量测绘领域已逐步趋于饱和，新兴的高精度市场增速较快，如无人机市场、自动驾驶，发展势头很好。关于北斗在手机方面的应用，手机使用的是通信芯片集成了导航技术，手机中独立应用导航芯片的机会不大，但目前手机厂商也提出了高精度应用需求，这对公司来说是机会。在行业应用趋势上，随着高精度成本的下降，高精度应用市场越来越广。  **2、公司的收入构成情况？**  答：公司2018年的度收入情况：按行业分，基础产品14.16亿元；国防装备0.97 亿元；智能网联14.62亿元；行业应用与运营服务0.75亿元。按产品分，产品销售20.46亿元；系统应用0.76亿元；服务收入9.29亿元。从收入的分行业角度，公司基础产品收入较上年同期增长5.89%，收入变动的主要原因是：受益于新型高精度应用行业和特种市场需求的快速增长，集成电路芯片业务收入大幅增加；高精度天线和电台类产品的收入增长；公司基础产品中也有10%左右的收入来源于国防装备市场，在分类上没有分拆出来。  **3、公司收购的海外公司目前的情况如何？是否有其他海外项目的收购计划？**  答：公司于2017年分别完成对加拿大Rx Networks公司、德国in-tech公司的收购，Rx Networks公司主要提供辅助导航定位服务，并在全球多地建有地面辅助定位基准站，德国in-tech公司主要为宝马、奥迪、大众等全球知名车厂提供汽车电子电器测试与验证服务。国际业务的扩展，一方面深化了公司“1+1+N”的产业布局，快速获得了基础云服务的成熟技术、运营经验、规模化客户的导入。通过收购德国in-tech将智能网联汽车电子业务延伸至汽车工程服务领域，形成产品+服务的模式，正在布局和打造统一的客户群体；伴随北斗全球导航系统2020年即将面向全球提供导航定位服务，公司通过打造国外业务的桥头堡，为公司产品与服务的国际化拓展以及未来北斗系统全球化应用的推广奠定基础。公司将大力建设集团的协同机制，如遇到好的海外项目也会积极跟进。  **4、公司主要产品的发展机会？**  答：公司基础产品已经形成明显优势，芯片产品主要有三条产品线，导航型芯片、特种芯片和高精度芯片，公司的芯片产品在业内处于领先地位。芯片随着北斗全球化系统的建成，在特种和新兴高精度市场将保持高速增长。此外，在5G商业化上，公司的微波陶瓷元器件有机会获得大发展。 |
| **附件清单（如有）** | 无 |
| **日期** | 2019年4月26日 |