证券代码：300271 证券简称：华宇软件

**北京华宇软件股份有限公司投资者关系活动记录表**

编号：2019-004

|  |  |
| --- | --- |
| 投资者关系活动类别 | 现场调研 |
| 参与单位名称及人员姓名 | Ashmore Investment Management Ltd,Mirae Asset Global Investments (HK) Ltd  Invesco Trimark Ltd，WCM Investment Management，William Blair Investment Management LLC  金舆资产，盛明  华夏未来，杨俊、褚天、张勇  云水资本，梁伟  盛宇投资，胡继中  泰康资产管理，何若梅  源乐晟，董昊  鲍尔，周俊恺  望正资本，旷斌  马来西亚国库，胡梦宇  韩华，蔡韬  易鑫安，栾鑫  华商基金，金曦  中信资管，刘琦  泓澄投资，冯浚瑒  润晖，刘京  合撰资产，李泽源  广发基金，李巍  泓铭同道，王灿  诚盛投资，康志毅  摩根士丹利，孙熙娟  平安大华基金，李辻  中银香港，陈佳楠  中信证券，刘雯蜀  Artisan，Jessica Lin  Artisan Partners，Maria Negrete  Somerset CM，Thomas Hartley  Aramco Gulf Operations Company，Ashraf Arshad  UG Fund，Lucia Fong  Union - Investment，Joerg Schneider  United Nations Pension Fund，Nancy Wu  Invesco，Bert van der Walt  Lion Global，Marcus Put  汇丰前海，马斯劼  JP Morgan，王浩、江彦、严柏宇  中金公司，Natalie Wan  盛世景，陈紫光  华泰保险，王浩冰  国泰君安资管，陈思靖  中金基金，冯达  星石投资，杨柳青  云程泰投资，钟昕  中欧基金，邵洁  天风证券，葛婧瑜  等50人 |
| 时间 | 2019年5月14日-15日 |
| 地点 | 青岛，浦东香格里拉酒店  北京，公司第一会议室 |
| 上市公司接待人员姓名 | 总经理：吕宾  董事会秘书：韦光宇 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | **1、公司简要介绍**  作为软件服务企业，公司是国内法律科技市场的主要领导企业，并在教育信息化、市场监管、安全可靠等重要的软件服务市场占据了领先优势，也是领域内诸多重要技术应用的积极推动者。十多年以来，公司经营业绩持续保持了健康稳定的较快发展，发展速度显著高于行业，为客户服务、业务拓展、研发创新提供了有力保障。2011年上市以来，华宇长期保持了30%左右的年度净利润增长，在数千家主板上市公司中表现非常突出。  作为软件服务企业，公司坚决执行差异化战略，取得突出的应用成果。体现在，在需求侧，业务需求的社会价值大、发展空间大；在供给侧，软件服务的竞争优势强、盈利能力强。在竞争激烈的软件服务行业，取得这样的优势地位，深层次的驱动力离不开创新，而华宇的综合优势也聚焦于创新。“围绕客户业务战略的发展需要，发挥产品、服务、技术、人才、市场等优势，推动客户业务应用创新，帮助客户更好服务社会，并从中获得合理的商业回报”，这是华宇的核心竞争力。  **2、2018年年度及2019年一季度业绩情况介绍**  2018年，公司坚定执行长期发展战略，积极有序推进年度经营计划。公司战略有效落地，核心业务领域竞争力继续加强，整体经营业绩持续稳健增长。2019年一季度以来，继续延续2018年业务快速发展的势头，各项业务持续快速发展。  2018年，公司实现新签合同额39.66亿元，较去年同期增长40.39%，期末在手合同额26.54亿元，较去年同期增长52.69%。2018年，公司实现营业收入27.08亿元，较去年同期增长15.84%；毛利率为43.42%，较去年增加3.0个百分点；归属于母公司所有者的净利润4.98亿元，较去年同期增长30.58%。扣非后归属于上市公司股东净利润4.56亿，同比增长21.40%。  2019年一季度，公司实现新签合同额4.21亿元，较去年同期增长60.33%。期末在手合同额25.19亿元，较去年同期增长57.81%。报告期内，经营业绩持续稳健增长，实现营业收入4.80亿元，较去年同期增长36.44%；归属于母公司所有者的净利润0.60亿元，较去年同期增长18.14%；归属于母公司所有者的扣非净利润较去年同期增长20.13%。  **3、法律科技领域业务发展情况**  公司全方位覆盖法律机关单位和商业法律服务领域的“一体化法律服务平台”持续扩展连接与深化业务覆盖。公司以法律科技为核心驱动力，拓展面向法律机关单位的业务，全面覆盖全国31个省级行政区，2018年公司已经拓展覆盖全国各级法院、检察院、司法行政、公安机关、政法委、纪委监察委等，信息化服务覆盖用户超过300个业务场所、50类功能场所、34类业务人员、20类业务服务对象。公司利用多领域业务优势，围绕各法律机关单位，快速支撑用户实现法律机关之间信息共享和业务协作，包括政法委跨部门大数据协同办案、法检互联、法监互联、公检互联等。  在创新业务上，公司快速发展面向律师的SaaS服务，为三万名律师提供业务软件和数据服务，用户数量同比增长超过200%；同时，公司持续拓展连接驱动的法律服务。保全通，连接解决保全难。连接保险公司，为当事人/律师提供担保服务。入驻法院115家，与12家保险、担保公司实现了总对总对接。E破通，连接解决债权人开会难。连接法院、律师、破产管理人、政府、债权人、债务人等，提供债权人会议全程辅助服务，服务了1000多个案件。  公司持续提升产业链角色扩展和业务场景覆盖，不断创新产品，有效拓展“一体化法律服务平台”覆盖，为公司保持和提升核心竞争力、优化业务结构创造了条件，同时助力提升全社会法律服务效率和质量水平。  2018年，在法律科技领域，公司实现新签合同额24.36亿，同比增长34.63%；期末在手合同额17.36亿，同比增长40.85%；实现营业收入17.45亿，同比增长3.17%；毛利率为44.23%，较去年同期增加3.66个百分点。  **4、公司发布法律人工智能平台2.0版本，继续突破法律人工智能的关键技术，对推动法律智能服务的进步具有重大意义**  5月8日，公司于数字中国峰会期间发布了法律人工智能平台V2.0版本。该平台融入了智链（华宇区块链平台）和华宇法律智能终端Legal Box，体现了华宇在“顶层设计规划”、“数据资源建设和运营”、“数据融合和知识构建”、“智能应用工程研发”和“技术集成和数据集成”的能力。  其中，智链深度融合法律业务和区块链技术为法律行业提供跨网络的业务全流程数据存证、证据固化验真、知识产权确权、数据资产监管和身份实名认证等服务；华宇法律智能终端Legal Box，依托华宇法律人工智能平台和物联网，聚焦关键业务场所，服务法律业务场景，与行业合作伙伴深度合作，构建云端计算+边缘计算的云边一体新型AI架构，形成6大类提供AI能力一体机、50多款产品，覆盖政法委，法院，检察院，司法，纪委监察委等多个行业80余个应用场景、50类功能房间场所，超过5000家政法单位用户。  平台目前已为公司近30款产品和解决方案提供AI基础能力支撑，应用于全国法院、检察院、司法、监狱、纪委监察委等多个行业，覆盖了全国18个省、自治区、直辖市的千余家客户单位。  **5、教育信息化业务发展情况**  公司业务覆盖全国30个省级行政区，累计为800多所高校、2000多万师生提供信息化服务，高校信息化领域业务增速第一。公司以自研软件为核心，提供整体智慧校园解决方案，致力于“教学、教务、学生服务”多场景需求，在全国各类高等院校中广泛推广和应用。公司持续创新软件产品和解决方案，2018年四季度发布智慧课堂与智慧实训室等创新解决方案。2018年,在教育信息化领域，公司实现新签合同额6.21亿，同比增长35.05%，期末在手合同额4.03亿，同比增长96.03%；实现营业收入3.78亿，较去年同期增长70.60%。  **6、安全可靠业务发展情况**  公司继续加大安全可靠平台产品研发投入，形成基于安全可靠平台的系列产品，形成从数据层到应用层全面覆盖的业务产品线，有效解决基于安全可靠平台的产品性能、易用性等关键问题。目前已经与国内相关厂商形成战略合作，在产品研发、产品适配、产品优化等方面开展深入合作。凭借深厚的技术积累和业务优势，已经形成了完整的面向党政办公的安全可靠解决方案。2018年，公司在安全可靠市场业务持续开拓，在八个省市落单。  **7、公司通过非公开发行引入战略投资人，并陆续签署了战略协议，对公司未来业务的影响**  公司通过非公开发行引入了战略投资人上海云鑫创业投资有限公司、四川发展大数据产业投资有限责任公司。随即，公司与蚂蚁区块链科技公司、四川发展大数据公司签订了战略合作协议。  通过引入技术、数据、客户等优质战略资源，公司将有效提升产品和服务竞争力以及客户覆盖的广度和深度。同时，也将助力公司加速新业务模式创新，有效推进业务战略落地，加速客户价值创造。 |
| 附件清单（如有） | 无 |
| 日期 | 2019年5月15日 |