证券代码： 002249 证券简称：大洋电机

**中山大洋电机股份有限公司投资者关系活动记录表**

编号：2019-03

|  |  |
| --- | --- |
| **投资者关系活动类别** | √特定对象调研 □分析师会议  □媒体采访 □业绩说明会  □新闻发布会 □路演活动  □现场参观 □其他 |
| **参与单位名称及人员姓名** | 国金证券-张帅、彭聪、梁坤成；朱雀资金-杨洋；思加资本-王远洋；拓锋投资-恵昕午；中海基金-王泉涌；神州牧-段雅超、辛宇；天津临港投资-姚庆鹏、王惠；中保德瑞-李梁；乾明资产-周至劭；东方财富-胡婷；中新基金-周命禧 |
| **时间** | 2019年5月14日 14:00—17:00 |
| **地点** | 中山大洋电机股份有限公司会议室 |
| **上市公司接待人员姓名** | 鲁楚平、毕荣华、熊杰明、肖亮满 |
| **投资者关系活动主要内容介绍** | 1、董事长鲁楚平先生介绍公司基本情况。  公司自1994年成立起，致力于成为全球电机及驱动系统行业领袖，为全球客户提供安全、环保、高效的驱动系统解决方案，从单一的家用电器电机制造研发，发展到如今拥有“建筑及家居电器电机、新能源汽车动力总成系统、氢燃料电池系统及氢能发动机系统以及车辆旋转电器”等产品，集“高度自主研发、精益制造、智慧营销”为一体的高新技术企业。在公司发展过程中，先后收购了芜湖杰诺瑞、北京佩特来、美国佩特来、上海电驱动等子公司；目前公司员工人数超过1万人；在新能源汽车客户方面，包括了北汽、长城、长安、雷诺、东风日产等一大批整车厂，此外公司在与大陆、博世等大厂的竞标中胜出，成为上汽通用BSG系统的供应商。美国佩特来是美国和英国坦克及军车起动机/发电机的主力供应商。  2、董秘熊杰明先生介绍公司在氢燃料电池业务方面的布局及发展情况；  公司2016年参股巴拉德，2017年初与巴拉德签署了技术授权协议，在国内开展氢燃料电池模组的生产。其中，上海电驱动的氢燃料电池生产线已搭建完成，已于2017年实现投产及销售；公司与中通客车、东风实业先后签署了战略合作协议，在山东、湖北开展氢燃料电池的生产及相关运营业务，相关生产线已进入调试阶段，并开始客户拓展。目前，公司的氢燃料电池业务初步完成布局，并实现项目落地，近两年实现氢燃料电池模组销售超过1000套，产能完成可以满足市场需求。  3、总工程师毕荣华先生介绍公司在氢燃料电池技术研发的情况  氢燃料电池系统的集成技术门槛相对来说是比较高的，在控制策略方面要求很高，涉及热管理、气体控制、输出控制等多个方面，同时涉及很多关键零部件，如空压机、氢气循环泵、水泵、中冷器等等。这些关键零部件大都涉及电机方面，是公司相对熟悉的领域，公司已对此进行研发，并已有样品在做测试。  4、目前氢能行业发展的瓶颈是什么？  **答：**氢能行业在电堆技术方面是没有问题的，巴拉德的技术在国内外市场的商业应用上都已经进行验证，其技术是可靠的。目前氢能行业推广的关键瓶颈在于氢气的制取和储运以及成本控制。  5、目前，在氢能源行业，有多家竞争企业，去年大洋电机的出货量排行前列，公司在这方面有什么优势？  **答：**公司氢燃料电池模组采用巴拉德的电堆，成熟度高，可靠性好；其次，利用公司全球运营和供应链体系及规模化生产经验，降低燃料电池的生产成本以及与车辆传动系统集成的成本，因而在模组和系统集成上具备成本优势。  6、公司对氢燃料电池未来订单有什么预计？  **答：**目前公司在氢燃料电池方面的合作车厂包括中通、东风、佛山飞驰、福田、晓兰客车等，目前主要的应用方向为客车和物流车。2019年的订单争取超过2018年的实际销售数量，目前与车厂的合作正在进一步洽谈中。  7、收购上海重塑的进展？  **答：**公司于2019年4月25日与上海重塑能源集团有限公司四位股东签署了关于上海重塑的股权收购意向协议。目前，公司已委托中介机构对上海重塑开展审计、评估等工作 。  8、目前公司传统业务（除氢能产业外）的未来计划？  **答：**公司建筑及家居电器电机和车辆旋转电器争取保持稳定的增长，同时优化产品结构，进一步将传统业务做强。  9、公司目前剩余的商誉未来怎么摊销？  **答：**公司每年年终会按照会计准则的要求，进行商誉减值测试，根据测试结果确定是否计提商誉减值以及金额。理论上应该不会再出现像2018年那样的大幅度商誉减值情况。目前会计准则还没确定将商誉直接进行摊销处理。  10、请鲁总说一下此次减持计划的原因？  **答：**本次减持的原因来自于个人资金压力，近期需要支付业绩承诺补偿款超过2亿元，另外解除之前的股票质押也需要资金。本人对公司的未来发展充满信心。  11、公司会出售巴拉德的股份吗？  **答：**公司与巴拉德是战略合作伙伴，目前没有考虑出售巴拉德的股票。  12、巴拉德将电堆技术卖给多家公司，是否会引起激烈竞争？电堆技术比较落后是否使得公司在与其他企业竞争中处于劣势？  **答：**目前巴拉德与国鸿和潍柴动力有电堆技术的合作，公司目前生产的氢燃料电池模组是基于巴拉德9SSL系列电堆技术的，该电堆是目前商业化应用最多的产品，其技术指标完全满足目前的市场需求。公司也可以通过与巴拉德和潍柴动力的战略合作获取巴拉德新一代的电堆产品。此外，在氢燃料电池领域，公司还具备氢燃料电池发动机设计与开发能力，包括核心零部件的设计和选型；氢燃料电池动力系统的设计、仿真与开发；氢燃料电池整车的集成等应用开发能力。因此，公司在氢燃料电池业务中将处于国内领先地位。  13、对国内锂电池与氢燃料电池的未来市场发展空间怎么看？  **答：**国家和企业在锂电池已投入了大量的人力物力，公司认为两者在未来很长一段时间会是并行发展，氢燃料电池在更远的未来会有很大的发展空间。两者在不同的应用场景中发挥各自的优势，氢燃料电池车在中重卡、城际物流、远程公共交通等领域将有着非常广阔的应用前景。未来锂电池、氢燃料电池与其他诸多不断发展的新型能源电池并行于市场。  14、参观公司氢燃料电池模组及相关的关键零部件。 |
| **附件清单（如有）** | 无 |
| **日期** | 2019年5月14日 |