

证券代码：300020

证券简称：银江股份

银江股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：20190517

投资者关系活动类别	特定对象调研
参与单位名称及人员姓名	太平洋证券 王文龙； 兴业证券 冯欣怡； 招商证券 周翔宇； 国信证券 田英杰； 国信证券 叶乃馨； 国信证券 叶威； 汪伟； 中青国融 周凯； 陈芝进； 久银投资 刘起； 胡凯旋； 周波； 财通证券 赵成； 财通证券 金敏； 财通证券 苏肖骅； 中泰证券 杨汝才； 中泰证券 黄刚； 兴业证券 陈丽丹； 禹合资产 吴佩伦； 上海飞鸣 周小方； 上海飞鸣 舒丽娟； 上海飞鸣 李齐； 南鸿通信 赵君培； 兴业证券 赵舒颖； 进宝资产 林鹏亿； 周波； 恒泰证券 周力； 证券日报 赵家福； 中国证券报 周文天
时间	2019年5月17日
地点	杭州市西湖区西园八路2号 公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事长 吴越； 董事、财务总监 钱小鸿； 董事 柳展（交通领域负责人）； 董事 陈利中（医疗领域负责人）； 副总经理 温晓岳（企业技术中心负责人）； 董事会秘书 花少富； 区域业务负责人 蒋立靓； 会计机构负责人 任刚要； 证券事务代表 吴孟立
投资者关系活动主要内容介绍	<p>与会人员首先参观了公司展厅，公司各领域负责人展示了公司的核心技术、产品、典型案例。</p> <p>主持人：各位投资者朋友，欢迎大家的到来，接下来我们开始下面的调研会议。</p> <p>1、投资者问：请介绍一下公司2019年第一季度经营情况？</p> <p>答：2019年公司结合行业发展趋势和产业发展需求，继续坚持推进“城市大脑运营服务商”核心战略，通过加强技术开发和市场开拓，公司经营质量进一步提升。</p> <p>2、投资者问：公司为什么将战略调整为“城市大脑运营服务商”？</p> <p>答：（1）经营战略的调整是公司创新升级发展的必然，公司在智</p>

慧城市领域耕耘了 20 余年，有大量的行业经验积累和技术沉淀；

(2) 是智慧城市建设发展的必然产物，我国智慧城市建设和发展目前由“刚需”阶段进入“改善”阶段；

(3) 也符合我国城市建设和发展的政策导向，目前部分城市在借鉴杭州城市数大脑模式，开始纷纷试点城市大脑（含各细分大脑）建设。

3、投资者问：请介绍一下公司目前“城市大脑”战略布局情况？

答：公司在延续“智慧城市建设与运营服务商”战略的基础上，公司将战略提升为“城市大脑运营服务商”，以技术创新驱动为核心，以建设运营服务为抓手，推广“城市大脑”系统建设和服务，全面升级公司智慧城市解决方案，打造公司核心技术和产品，提升公司数据运营服务能力。

公司“城市大脑”整体解决方案主要由三个层面构成：**(1) 数据来源**，即物联网的数据采集和信息传输等基础硬件设施；**(2) “EN 城市大脑”**，在海量数据基础上，通过云计算、大数据、人工智能等技术应用，深度发掘数据资源和数据资产的价值，构建“EN 城市大脑”。**(3) 行业应用场景**，包含智慧交通、智慧健康、智慧司法等细分领域应用及服务。

公司通过自身发展和产业投资，完善并深化了智慧城市整体解决方案，也提升了城市大脑运营服务的能力，形成了“项目建设+大型软件支持和交付+运维/数据运营服务”三位一体的核心竞争力。

4、投资者问：公司“城市大脑”与传统智慧城市有何区别？与别的企业提出来的“城市大脑”比有何优势或不同？

答：“城市大脑”在智慧城市建设以及积累的海量城市数据的基础上，大力探索如何通过城市数据的共享和挖掘，大幅提高城市管理效率，提升政府服务能力、强化服务体验，同时也是进一步升级新型城市核心基础设施的有效手段。

公司城市大脑战略提出的背景和实践主要有以下三个方面：

(1) 公司在智慧城市行业耕耘 10 余年，一直参与并见证中国智慧城市的发展，公司更懂未来城市管理和发展的需求，同时也更懂得城市大脑规划建设的需求；

(2) 公司城市大脑未来的推进更多的是自下而上来实施，而有些厂商是自上而下；

(3) 公司在城市大脑的规划建设中主要提供基础设施即服务（IaaS）和软件即服务（SaaS），而其他厂商提供更多的是提供基础设施即服务（IaaS）或平台即服务（PaaS）。

5、投资者问：关注到公司通过可转债将募集资金 13 亿专项用于城市大脑的研发升级及建设推广，公司有何布局？对公司有何影响？

答：本次可转债公司拟募集资金 13 亿元，主要系公司“城市大脑”战略转型升级所需，其中 8 亿用于“城市大脑”整体解决方案研发升级、建设、推广和服务项目，4 亿用于轨道及高速交通智能化和信息化建设、推广和服务项目，1 亿用于补充流动资金项目。本次募集资金投资项目一方面通过相关技术的研发升级，进一步提升公司技术创新能力和行业市场占有率，同时所投项目也具有较高的投资回报率，随着项目的实施，公司盈利能力进一步提升，有利于公司未来各项业务的发展。从长远看，将提高公司的持续经营能力和盈利能力。

6、投资者问：公司在杭州深度参与了城市大脑的交通小脑和交通信号配时中心建设，取得了良好的成效及业内的认可。公司未来城市大脑相关产品应用有何推广布局？

答：杭州市城市大脑建设是政府主导企业参与自上而下的模式，阿里云等公司作为核心参与企业，公司为杭州试点核心区域提供交通优化平台软件、交通模型算法、应用解决方案等服务。未来公司将在西安、南昌、福州等深耕多年的城市进行试点推广。

2019 年 4 月，走在世界前沿的城市大脑实践成果——“杭州城市大脑”在香港首次亮相，杭州市政府尝试将这一“世界的礼物”

输送到全球各地，受到海外国家的高度关注，来自 14 个国家及地区的 610 余家代表团参加了此次合作交流。公司作为杭州城市大脑重点参与企业受邀随同参加，与沙特阿拉伯、阿联酋、瑞典、芬兰等国家代表进行了深度交流，并详细介绍了杭州城市大脑城市交通领域的示范应用和成果，为公司开拓海外市场提供了良好契机。

7、投资者问：公司“城市大脑-医疗健康”领域在沈阳进展如何？

答：公司“城市大脑-医疗健康”在沈阳区域人口健康信息平台项目中得到应用，为沈阳全市 800 余万市民、13 个区县、21 家市属医院、9 家公共卫生机构、252 个社区服务中心等医疗机构提供了统一的健康服务技术平台和主要的线上线下应用服务软件，并与沈阳市政府指定国资平台成立了合资公司专职提供本地化运营和服务。

8、投资者问：公司在智慧停车领域有何布局？

答：公司通过利用物联网、人工智能和边缘计算等核心技术，挖掘、分析和应用智慧停车领域大数据，构建城市级智慧停车系统系列产品，包括无线双模泊位传感器，无线支付停车场管理系统，为行业内用户提供城市级路内路外一体化停车管理解决方案。目前，该解决方案已成功运用于武汉、杭州、沈阳、重庆、盐城、广安等多个城市，在全国城市智慧停车领域快速形成较大影响力。未来，银江将继续打磨核心技术，通过线上与线下相结合做全行业应用做深行业技术，砥砺前行，为智慧停车产业持续、健康发展添砖加瓦。

9、投资者问：公司为何在轨道交通领域加大布局？

答：公司已经拥有较为完整的城市交通整体解决方案，为了实现公司智慧交通全方位领域的整体解决方案，公司需要加强在轨道交通及高速交通的解决方案及相关应用。公司加大在该领域的投资，增强公司轨道及高速交通的智能化和信息化系统建设的核心竞争力，顺应国家发展战略，抓住轨道及高速交通产业发展的机

	<p>遇，提升公司在大交通领域的核心竞争力。</p> <p>主持人：本次调研活动到此结束，谢谢各位。</p>
附件清单（如有）	—
日期	2019年5月17日