证券代码：300270 证券简称：中威电子

**杭州中威电子股份有限公司投资者关系活动记录表**

编号：2019-001

|  |  |
| --- | --- |
| 投资者关系活动类别 | □特定对象调研 □分析师会议  □媒体采访 □业绩说明会  □新闻发布会 □路演活动  □现场参观  √其他 （投资者接待日） |
| 参与单位名称及人员姓名 | 浙江中农投资管理有限公司徐柏其  北京同创金鼎投资管理有限公司杨自平  浙商创投股份有限公司林月  杭州大望投资管理有限公司许思达  浙江韶夏投资管理有限公司潘旭虹  宁波银行包盛  财通证券李建锋 |
| 时间 | 2019年5月16日（星期五）13:00—15:00 |
| 地点 | 杭州市滨江区西兴路1819号杭州中威电子股份有限公司7楼 |
| 上市公司接待人员姓名 | 董事长兼总经理石旭刚先生  财务总监周金叶女士  董事会秘书孙琳女士 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | 1. **请分析下公司2018年度业绩亏损的原因。**   答：公司2018年度业绩亏损的原因主要是收入确认问题，年审会计师对收入按照谨慎性原则进行确认，部分完工项目因合同尚未签订或未能取得客户方的验收资料，经公司和年审会计师沟通后，同意将该部分项目不确认为2018年度收入  **2、请分析下公司2019年第一季度业绩增长的原因。**  答：公司追溯调整了去年第一季度的业绩数据，并在今年第一季度确认了两个2018年度未确认为收入的项目收入，因此相较于去年第一季度的业绩，公司2019年第一季度业绩为增长。  **3、公司目前的业务模式是怎样的？**  答：公司目前的业务主要包括自研产品的销售和项目型的业务。在自研产品的销售上，公司目前的前端产品已经比较成熟，能够代替我们原来的传输产品，但产品销售的市场竞争比较激烈，因此我们会通过项目带动产品的销售。公司从16年开始做项目型的业务，在这三年里，我们在项目型业务上的组织和把控能力得到很大的提升，建立了较为成熟的项目管理体系。  **4、公司有什么新的发展规划吗？**  答：去年10月我们与NuraLogix Corporation签署《合作框架协议》，在情感分析方面进行合作。今年会在精神健康领域进行拓展，如大学生心理健康管理等。该技术应用行业很广，除了心理健康，还包括养老、司法、公安等领域，都可以应用到。这些行业目前还没有进行拓展，但都已经做过市场调研，客户对该业务有非常高的兴趣。  **5、情感分析目前在大学生领域已有应用了吗？**  答：我们在几个高校已经进行了试点，今年4月中威电子情感人工智能系列产品亮相首届全国高等学校《大学生心理健康》教育教学研讨会，在现场我们做了演示，受到与会专家和老师们的一致好评。  **6、目前市场上也有机器人养老之类的产品，请问公司的产品有什么优势？**  答：我们与现在已有的机器人养老不同点在于我们的系统可以无感的、非接触式的、实时的检测健康数据。在老人活动的过程中，通过摄像头自动识别老人的心跳、血压、呼吸等几十项生理、心里指标，并汇总到云端进行智能分析，形成个人健康档案。  **7、公司毛利率下降比较大的原因是什么？**  答：公司毛利率下降主要受业务结构的影响较大，因为之前公司主要以自研产品的销售为主，嵌入式软件的占比较大，所以毛利较高，但后来公司增加了一些项目型的业务，这些项目中公司自己生产和研发的产品只占其中一部分，比如工业以太网、摄像头、传输这几块重要的产品是自己研发生产的，但是其他的如施工类、监控中心的装修等这些会外包给别人，所以随着项目类业务增加，毛利有所下降。  **8、石总近期减持的原因的什么？**  答：是为了偿还股权质押款。  **9、有降低质押率的打算吗？**  答：杭金投的纾困基金目前还在推进中，尚未落地。如果纾困基金下达，我们会把质押的部分股份解除质押，质押率就会下降。  **10、定增投资者在今年6月份解禁后有什么打算？**  答：应该会视市场行情而定，我们会与定增投资者做一个沟通和交流，我们希望他们能长期持有。  **11、公司对并购有什么规划？**  答：公司一直在寻找好的并购标的，对标的的选择也比较谨慎。我们会在安防行业的细分领域寻找有持续的业绩及有核心竞争力的公司。 |
| 附件清单（如有） |  |
| 日期 | 2019年5月16日 |