

朗姿股份有限公司

重组问询函的回复

信会师函字[2019] 第 ZB041 号

立信会计师事务所(特殊普通合伙)
关于深圳证券交易所
关于对朗姿股份有限公司的重组问询函的回复

信会师函字[2019]第 ZB041 号

深圳证券交易所中小板公司管理部:

由朗姿股份有限公司(以下简称“朗姿股份”、“公司”)转来的《深圳证券交易所关于对朗姿股份有限公司的重组问询函》(中小板重组问询函(需行政许可)【2019】第 19 号)(以下简称“问询函”)奉悉。对此,本所作了认真研究,根据问询函的要求,现回复如下:

一、 9、《报告书》披露,朗姿医疗 2018 年末预收账款余额为 1.35 亿元。请结合业务开展及收支情况,详细说明上述款项的交易基础及其真实性、金额、账龄等情况,并请独立财务顾问和会计师发表明确意见。

(一) 朗姿医疗的医疗美容服务业务开展的具体情况 & 预收账款余额形成的交易基础。

【答复】

1、 医疗美容业务优惠活动的开展情况

(1) 优惠活动:朗姿医疗运营部会不定期制定公司的优惠活动,如店庆、双十一、3 月女人节、年终答谢等节日,会有相应的充值活动。在顾客没有考虑好具体项目及医生的情况下,顾客会优先参与充值活动。

(2) 星级会员政策:根据顾客年度消费金额高低,可分别享受不同星级会员的差异化服务和礼遇,为达到星级会员尊享服务,部分顾客会预存一部分款项,即可获得相应的星级权益享受尊贵服务。

2、 医疗服务治疗活动的开展情况

(1) 美容皮肤科服务流程及一般诊疗周期



咨询师在对接前台分流的客户后，会为其填写病历并协助客户办理缴费等各项手续，后由美容皮肤科的分诊台护士按照医生指示引导客户完成洁面、拍照、VISIA 皮肤检测等术前准备工作。在术前准备工作完成后，护士带领客户到达治疗室对接主治美容医生。医生根据预先设计好的治疗方案进行治疗，护士通过与客户聊天，缓解客户压力，满足客户的术中需求，提高客户术中体验。在手术治疗完成后，护士亦会持续陪同客户留院观察，并向客户交代注意事项和后续会诊安排，随后送客户离院，并根据科室规定的回访计划定期电话回访关心客户、提醒客户按期会诊。

美容皮肤科皮肤及微创项目的一般诊疗周期：皮肤维养及微创注射项目多以维养目的为主，所以采取一次性预存款，然后购买相关医疗服务，但需要进行多次周期性治疗，保证项目治疗效果提升顾客满意度。例如，皮肤科祛斑类项目根据顾客情况一般 1-3 个月治疗一次，皮肤美白补水类项目一般 1 个月一次，注射肉毒素类项目一般 6 个月左右治疗一次。

（2）美容外科服务流程及一般诊疗周期

咨询师在接待前台分流的客户后会引导客户对接主诊医生确认会诊安排与手术方案，协助客户填写病历及办理缴费等各项手续。缴费完成后美容外科的分诊台护士为客户进行血常规检查、艾滋病排查、胸部放射片检查等术前检查工作。在前期准备工作完成并且确认各项指标正常后，医生会根据预先设计的手术方案进行手术，护士会关注客户的术中状态。手术完成后，护士协助医生完成冰敷、输液等工作，并根据客户情况以及医生指示判断是否转入住院部。对于住院客户，护士需全天候观察客户恢复情况，满足客户的术后需求，待医生对客户术后恢复情况观察确认之后客户方可离院，护士会协助客户办理出院手续并送客户离院；对于无需住院客户，护士会陪同客户留院观察一定时间，待术后各指标正常后送客户离院，并根据科室规定的回访计划进行回访关怀。

美容外科项目的一般诊疗周期：手术排期原因，一般情况下预约未来 30 天的手术时间，个别医生顾客排期时间会更长；顾客个人原因，

顾客因出差、工作、家中有事等个人客观原因导致未执行；顾客身体状况原因，例假、手术前发烧、血检不合格需再次复查等顾客身体原因导致治疗延期等。

（3）美容牙科服务流程及一般诊疗周期。

美容牙科的分诊台咨询师接待前台分流的客户后，会引导客户对接牙科医生咨询设计方案，并陪同客户办理缴费等手续。之后由医生为客户完成医学影像确诊并按设计的方案进行治疗。治疗完成后，护士会持续陪同客户留院观察，并向客户交代注意事项和后续会诊安排，送客户离院，并根据科室规定的回访计划定期电话回访关心客户、提醒客户按期复查。

美容牙科项目的一般诊疗周期：牙齿矫正类，一般会取得顾客的咬取模型后，发给加工厂加工好之后邮寄回来才能给顾客治疗，一般需要 30 天时间；顾客情况，顾客做了中下面部线雕、肉毒素等项目短期内不适宜长时间张大嘴巴，所以会间隔 15-30 天进行治疗。

3、预收账款余额形成的原因

基于上述医疗背景和交易基础，朗姿医疗的医疗美容服务包括充值、下单及治疗等主要业务流程。不同的业务类型，存在不同的业务周期。通常医疗美容业务采用全额预收款的形式，由于收款和治疗之间存在上述的诊疗周期，并且客户基数大且随着业务的增长而增多，导致报告期各期末预收账款余额较大且持续增长。具体情况说明如下：

（1）预收账款构成情况

顾客充值后，顾客因尚未与医疗咨询师进行详细沟通确定治疗方案，充值金额以定金或预存款的形式存在，财务系统记录为“预收账款-收款未下单”二级明细。当顾客与医疗咨询师确定治疗项目后（包括主治医师、治疗项目、使用药品等）生成治疗订单，预收账款从“预收账款-收款未下单”转入“预收账款-下单未治疗”二级明细。

（2）预收账款构成明细情况

截止 2018 年 12 月 31 日的预收账款按类别划分表

单位：万元

项目	金额	占比
收款未下单	3,690.91	27.24%
下单未治疗	9,857.75	72.76%
合计	13,548.66	100.00%

(3) 预收账款账龄情况

截止 2018 年 12 月 31 日的预收账款账龄情况表

单位：万元

账龄	金额	占比
一年以内	13,316.73	98.29%
一年以上	231.93	1.71%
合计	13,548.66	100.00%

2018 年末，朗姿医疗一年以内的预收账款余额为 13,316.73 万元，占比 98.29%；一年以上的预收账款余额为 231.93 万元，占比 1.71%。朗姿医疗预收账款的账龄主要在一年以内，符合医疗美容行业诊疗周期较短的特点。朗姿医疗 2018 年末有少量预收账款账龄在一年以上，主要是由于少数顾客因搬迁、出差、出国等个人原因，不能按时到院进行治疗而形成的。对该等客户，朗姿医疗积极采取电话和微信回访等方式提醒客户及时到院治疗，在完成治疗前，朗姿医疗仍将相应款项确认为预收账款。

(二) 2018 年度预收账款的收支情况

1、 2018 年度预收账款的收支情况表

单位：万元

项目	期初余额	本期收款	本期确认收入	期末余额
预收账款	9,376.40	53,556.97	49,384.71	13,548.66

2018 年末朗姿医疗的预收账款较 2017 年末增加 44.50%，主要是由于朗姿医疗业务规模不断扩大，提供医疗美容服务的客户人次逐渐增多，向客户预收的诊疗费也随之增加。2018 年末、2017 年末预收账款余额占营业收入的比例分别为 27.43%、25.49%，预收账款占营业收入的比例相对稳定，预收账款与收入规模具有匹配性。

2、 2018 年度预收账款的周转情况

单位：万元

项目	金额
期初预收账款	9,376.40
收款	53,556.97
收入	49,384.71
期末预收账款	13,548.66
预收账款周转率（次）	4.31
周转天数（天）	84.72

综上，结合医疗美容项目的治疗流程以及项目诊疗周期，预收账款周转率处于较高水平，预收账款的快速增长保障了朗姿医疗未来的持续盈利能力。

(三) 2018 年末预收账款余额真实性核查情况

1、 执行风险评估程序

(1) 了解询问与销售收款有关的内部控制流程，初步确认相关内部控制的有效性。

(2) 初步识别与销售收款环节有关的财务报表整体层次和认定层次的重大错报风险。

(3) 执行销售收款环节关键控制节点的控制测试程序。确认销售收款环节的有关控制的有效性。

2、 执行实质性程序

(1) 执行细节测试程序

① 银行大额查验：亲自去银行打印主要的收款账户的银行流水并对收款进行双向查验。从银行对账单出发查验对应的记账凭证及相关的原始单据银行进账单是否一致；逆向核查，从银行日记账出发，查验至银行对账单，确认相关记录与账面记录一致。收款的真实性。

② 取得拉卡拉等第三方平台的收款流水。对流水及业务收款环节的核查主要进行控制测试，选取流水支付记录的若干笔进行核查相关的支付记录，支付小票，查看支付记录记录信息，是否与业务系统（宏脉系统）的记录信息一致。包含姓名、金额、支付方式等信息，

确认宏脉系统收款记录的有效性。

(2) 执行分析性程序

①取得预收账款余额明细表，对预收账款收支情况进行分析，并将其发生额，与银行收款及收入情况进行勾稽核对相符

②对预收账款的周转情况进行分析，经分析结果，与经询问了解的预收账款的周转次数及周转天数情况相符。

③对拉卡拉等第三方平台的支付流水，进行分析性复核，核查充值记录各月的波动是否与历史消费规律一致，是否与促销活动贴合，是否有单笔大额异常充值，并对单笔大额异常充值执行实质性测试程序全面核查，包括但不限于病例核查、药品领用、医生绩效等业务与财务一致确认。

3、其他实质性程序

(1) 执行收入及预收款的截止测试程序核查。

(2) 预收账款的期后核查程序。

①取得预收账款的期后的收款及治疗情况明细表。具体情况如下：

项目	2018.12.31 预收账款	收款	转下单	期后治疗 确认收入	2019.04.30 预收账款
收款未下单	3,690.91	20,087.49	-20,111.28		3,667.11
下单未治疗	9,857.75	-26.45	20,111.28	18,320.95	11,621.63
合计	13,548.66	20,061.04		18,320.95	15,288.75

注：期后治疗确认收入核查截止日为2019年4月30日。

②抽查期后的各月经医院院长签字确认的执行收入汇总表，与业务系统记录的执行收入明细汇总核对一致。

③根据上述表格数据分析得出，期后治疗确认收入已超过2018年期末预收账款的余额，期后预收账款的周转及实现情况与18年度预收账款周转情况相符。

(四) 核查结论

经过上述核查，我们认为朗姿医疗的预收账款形成与朗姿医疗的实际经营情况相符，相关会计记录真实、准确、完整。

二、10、《报告书》披露，朗姿医疗 2018 年末商誉金额为 5.75 亿元，截至报告书披露日，相关商誉未计提减值准备。请详细说明上述商誉形成的原因、时间、商誉减值损失的确认方法、未计提商誉减值的具体依据及其合理性，并请独立财务顾问和会计师发表明确意见。

【答复】

根据朗姿医疗实际合并财务报表，朗姿医疗 2018 年商誉账面价值为 5.50 亿。而根据朗姿医疗模拟合并财务报表，朗姿医疗 2018 年的商誉金额为 5.75 亿。朗姿医疗模拟合并财务报表是假设朗姿医疗 2017 年 1 月 1 日已成立，且其下属医疗美容服务机构于 2017 年 1 月 1 日已完成收购为基础编制的。由于合并时点不同，因而导致朗姿医疗模拟合并财务报表中的商誉金额与实际合并财务报表中的商誉金额存在差异。以下分析基于朗姿医疗 2018 年实际合并财务报表中的商誉金额 5.50 亿展开。

(一) 商誉的形成原因

1、商誉形成的背景

(1) 围绕女性时尚消费需求，构建“泛时尚产业互联生态圈”长期战略版图

公司自成立以来专注于为中国女性设计、生产和销售高品质的服装和饰品，以美丽的发现、创造和传承为己任，致力于帮助中国女性彰显美丽气质、成就美丽人生。公司持续审慎研判时尚产业变化趋势，在巩固原有女装主业的基础上制定了“泛时尚产业互联生态圈”的长期发展战略，并将业务拓展至婴童和美妆板块。服饰美妆是女性美丽的外在展示，医疗美容是女性美丽的内在升级。2016 年起公司将医疗美容板块纳入未来发展的时尚产业版图是“泛时尚产业互联生态圈”战略愿景与颜值经济时尚新业态的历史融汇。

(2) 战略投资韩国医美标杆，深入挖掘医美产业先机

公司通过谨慎论证医美行业发展前景、深入调研医美行业公司运营，于2016年4月完成战略收购韩国著名医疗美容服务集团 Dream Medical Group Co., Ltd. (以下简称“韩国梦想集团”) 30%股权的协议签署，快速切入医美行业，并将长期致力于挖掘国内外医疗美容行业的优质资产和产业发展机会。在投资韩国梦想集团的过程中，公司深刻意识到消费者在“颜值”方面的自我提升、自我塑造已在国内渐成潮流，中国医美行业呈现出区域化、个性化的消费特征，部分经营合规、品质一流、诚信可靠、服务多元的优质医疗美容机构脱颖而出。为此，公司紧贴医美产业脉络，依托韩国先进技术和经营理念优势，采取“中韩产业协同、多地品牌联动”的拓展思路，拟打造多区域、多层次的立体化医美服务品牌体系。

(3) 控股优质国产医美品牌，深度整合中韩医美资源

公司于2016年6月，通过股权收购的方式实现对四川米兰、深圳米兰(以下合称“米兰柏羽”)以及四川晶肤、西安晶肤、长沙晶肤、重庆晶肤(以下合称“晶肤医美”)共六家医美公司及两大医美品牌的控制，进一步落地和夯实医美业务板块。并于2017年度及2018年度进一步完成了对其他三家晶肤医院以及西安高一生的收购，至此朗姿股份旗下拥有自己的三大医美品牌“米兰柏羽”、“晶肤医美”及“高一生”。

2、商誉形成的原因

商誉形成的原因为非同一控制下的企业合并，收购成本大于合并日享有的被收购单位可辨认净资产公允价值的差额，依据《企业会计准则》的规定在合并报表层面计入商誉。

(二) 商誉的基本情况及形成时间。

被投资单位名称或形成商誉的事项	账面余额	形成时间
四川米兰柏羽医学美容医院有限公司	230,238,375.61	2016.08.31
四川晶肤医学美容医院有限公司	30,561,028.18	2016.08.31
西安晶肤医疗美容有限公司	25,231,570.79	2016.08.31
重庆晶肤医疗美容有限公司	9,632,855.87	2016.08.31

被投资单位名称或形成商誉的事项	账面余额	形成时间
深圳米兰柏羽医疗美容门诊部有限公司	24,032,177.51	2016.08.31
长沙市芙蓉区晶肤医疗美容有限公司	7,463,814.81	2016.08.31
成都青羊光华晶肤医疗美容诊所有限公司	436,539.48	2017.08.31
成都高新锦城晶肤医疗美容诊所有限公司	292,913.21	2017.08.31
西安市新城区晶肤医疗美容有限公司	214,320.24	2017.12.31
陕西高一生医疗美容医院有限公司	221,487,184.64	2018.01.31
合计	549,590,780.34	

(三) 商誉减值测试方法

公司商誉减值测试的资产组由形成商誉涉及的资产构成，该资产组与购买日及以前年度商誉减值测试时所确定的资产组一致。其中包含商誉的资产组的范围为固定资产、无形资产、长期待摊费用、经营性流动资产和流动负债等。

1、公司按照四川米兰柏羽医学美容医院有限公司（以下简称“四川米兰”）、陕西高一生医疗美容医院有限公司（以下简称“高一生”）等 10 家单位商誉的资产组预计未来现金流量的现值计算可收回金额，预计未来现金流量根据公司管理层批准的 5 年期现金流量预测为基础，公司根据历史实际经营数据、行业发展趋势、预期收入增长率、毛利率等指标编制预测未来 5 年现金流量，5 年后预测期结束，以后的现金流量维持不变进入永续期。

2、按照现金流与折现率口径一致的原则选取加权平均资本成本作为折现率，对预测的四川米兰、高一生等 10 家单位与商誉有关资产组的净现金流量进行折现作为可收回金额，资产组或资产组组合的可收回金额与其账面价值的确定基础应保持一致，根据包含商誉的资产组账面价值与资产组的可收回金额进行比较以确认被投资单位商誉是否存在减值。

(四) 商誉减值测试过程、未计提减值准备的具体依据及其合理性。

1、商誉减值测试的过程

(1) 截止 2018 年 12 月 31 日，公司对收购四川米兰柏羽医学美容医院有限公司、陕西高一生医疗美容医院有限公司等 10 家单位形成的商誉

进行了减值测试。

首先，将归属于母公司股东的商誉账面价值加上归属于少数股东的账面价值调整为全部商誉账面价值，确认包含商誉的各资产组的账面价值。

然后，将包含商誉的各资产组账面价值与其可收回金额进行比较，以确定商誉是否发生了减值。

A、截至 2018 年 12 月 31 日，公司涉及商誉的 10 家单位与商誉相关资产组预测期间、折现率、可收回金额情况如下：

表一、 单位人民币：万元

项目	预测期间	折现率	包含商誉资产组可收回金额
四川米兰柏羽医学美容医院有限公司	2019 年-永续年	14.42%	39,575.30
四川晶肤医学美容医院有限公司	2019 年-永续年	14.53%	6,956.94
西安晶肤医疗美容有限公司	2019 年-永续年	14.54%	3,974.67
重庆晶肤医疗美容有限公司	2019 年-永续年	14.13%	1,765.19
深圳米兰柏羽医疗美容门诊部有限公司	2019 年-永续年	14.38%	3,499.74
长沙市芙蓉区晶肤医疗美容有限公司	2019 年-永续年	14.42%	1,407.18
成都青羊光华晶肤医疗美容诊所有限公司	2019 年-永续年	14.10%	1,459.39
成都高新锦城晶肤医疗美容诊所有限公司	2019 年-永续年	14.31%	1,512.66
西安市新城区晶肤医疗美容有限公司	2019 年-永续年	14.14%	1,059.80
陕西高一生医疗美容医院有限公司	2019 年-永续年	14.47%	23,541.77

B、与商誉相关的资产组的账面价值、商誉具体的测算过程及具体商誉减值情况详见下表：

项目	单位人民币：万元									
	商誉账面 余额①	商誉减 值准备 余额②	商誉的账 面价值③ =①-②	未确认归 属于少数 股东权益 的商誉价 值④	全部商誉 的账面价 值⑤=④+ ③	资产组的 账面价值 ⑥	包含整体 商誉的资 产组的账 面价值⑦= ⑤+⑥	资产组预计未 来现金流量的 现值(可回收金 额)⑧	商誉减值 损失(大于 0时)⑨= ⑦-⑧	其中：分 配至母公 司的商誉 减值损失
四川米兰柏羽医学美容医院有限公司	23,023.84		23,023.84	13,239.89	36,263.73	3,075.69	39,339.42	39,575.30		
四川晶肤医学美容医院有限公司	3,056.10		3,056.10	1,309.76	4,365.86	-123.52	4,242.34	6,956.94		
西安晶肤医疗美容有限公司	2,523.16		2,523.16	1,081.35	3,604.51	133.41	3,737.91	3,974.67		
重庆晶肤医疗美容有限公司	963.29		963.29	412.84	1,376.13	239.16	1,615.28	1,765.19		
深圳米兰柏羽医疗美容门诊部有限公司	2,403.22		2,403.22	1,029.95	3,433.17	-151.08	3,282.09	3,499.74		
长沙市芙蓉区晶肤医疗美容有限公司	746.38		746.38	319.88	1,066.26	179.73	1,246.00	1,407.18		
成都青羊光华晶肤医疗美容诊所有限公司	43.65		43.65	44.71	88.36	163.77	252.14	1,459.39		
成都高新锦城晶肤医疗美容诊所有限公司	29.29		29.29	30.00	59.29	169.64	228.93	1,512.66		
西安市新城区晶肤医疗美容有限公司	21.43		21.43	67.87	89.30	165.57	254.87	1,059.80		
陕西高一生医疗美容医院有限公司	22,148.72		22,148.72	-	22,148.72	-4,005.51	18,143.21	23,541.77		
合计	54,959.08	0.00	54,959.08	17,536.25	72,495.33	-153.14	72,342.19	84,752.64		

依上表可见，经测试资产组预计未来现金流量的现值（可回收金额）大于包含整体商誉的资产组的公允价值无需计提商誉减值准备。

(2)、参数选取

A、第 i 年的自由现金流 R_i 的确定

(预测期内每年)净现金流量=税后净利润+折旧及摊销+利息费用 \times (1-所得税率)-资本性支出

预测期现金流量是由四川米兰、高一生等 10 家单位管理层根据中长期规划预测的。综合考虑企业所处行业平均增长率、历史年度的经营状况、未来的战略规划、市场营销计划及行业政策影响等进行预测。

朗姿医疗包含商誉的资产组均为医疗美容服务机构，而医疗美容服务企业具有轻资产经营特点；此外，由于企业的经营特点，其预收账款金额较高，现金流状况较好，经测算，其营运资金可满足未来发展需要。基于谨慎性原则，朗姿医疗预测资产组预计未来现金流量时，不考虑营运资金追加。为了与资产组预计未来现金流量的预测过程保持一致，同时，考虑到下属医疗美容机构经营性的流动资产和流动负债与商誉形成时的主营业务相关性较高，对资产组现金流入有实质性贡献，朗姿医疗在确定包含商誉的各资产组的账面价值时，考虑了下属医疗美容机构流动资产和流动负债（扣除了非经营性资产/负债和溢余资产/负债）。

B、折现率

为与本次预测的企业自由现金流量口径保持一致，本次估值折现率采用国际上通常使用的 WACC 模型进行计算。WACC(加权平均资金成本)指的是将企业股东的预期回报率和付息债权人的预期回报率按照企业资本结构中所有者权益和付息债务所占的比例加权平均计算的预期回报率。

2、未计提减值准备的具体依据及其合理性

朗姿医疗通过非同一控制企业合并收购的公司完成了各年的相关业绩指标考核的要求，报告期内营业收入、净利润皆实现了较快增长。我们对预测期相关财务指标进行了详细复核，预测期的营业收入、利润率水平符合历史的波动情况，折现率等指标的选取谨慎合理。经上述测试，朗姿医疗商誉未发生减值，无需要计提商誉减值准备。

综上，朗姿医疗商誉未计提减值准备的依据充分、合理。

(五) 核查过程及结论

我们核查了管理层对资产组的认定和商誉的分摊方法，评价商誉减值测试过程中所使用的方法、参数的选择、与商誉有关资产组现金流量的预测、折现率等数据，以及根据朗姿医疗历史表现判断未来经营计划的合理性。经过上述核查，我们认为：朗姿医疗对商誉减值损失的测算方法符合《企业会计准则》及其相规定，未计提商誉减值准备依据充分、合理。

(以下无正文, 为立信会计师事务所(特殊普通合伙)关于深圳证券交易所关于朗姿股份有限公司的重组问询函的回复之签字盖章页)



中国注册会计师: 于长江(项目合伙人)



中国注册会计师: 李小欣



中国·上海

2019年5月23日





营业执照

(副本)



社会信用代码 91310101568093764U

证照编号 01000000201808150101

名称 立信会计师事务所(特殊普通合伙)

类型 特殊普通合伙企业

主要经营场所 上海市黄浦区南京东路 61 号四楼

执行事务合伙人 朱建弟

成立日期 2011 年 1 月 24 日

合伙期限 2011 年 1 月 24 日 至 不约定期限

经营范围 审查企业会计报表，出具审计报告；验证企业资本，出具验资报告；办理企业合并、分立、清算事宜中的审计业务，出具有关报告；基本建设年度财务决算审计；代理记账；会计咨询、税务咨询、管理咨询、会计培训；法律、法规规定的其他业务。

【企业经营涉及行政许可的，凭许可证件经营】



登记机关



2018 年 08 月 15 日

证书序号: 0001247

说明

- 1、《会计师事务所执业证书》是证明持有人经财政部门依法审批，准予执行注册会计师法定业务的凭证。
- 2、《会计师事务所执业证书》记载事项发生变动的，应当向财政部门申请换发。
- 3、《会计师事务所执业证书》不得伪造、涂改、出租、出借、转让。
- 4、会计师事务所终止或执业许可注销的，应当向财政部门交回《会计师事务所执业证书》。



发证机关:

二〇一八年六月一日

中华人民共和国财政部制



会计师事务所 执业证书



名称: 立信会计师事务所(特殊普通合伙)

首席合伙人: 朱建弟

主任会计师:

经营场所: 上海市黄浦区南京东路61号四楼

组织形式: 特殊普通合伙制

执业证书编号: 31000006

批准执业文号: 沪财会〔2000〕26号(转制批文 沪财会[2010]82号)

批准执业日期: 2000年6月13日(转制日期 2010年12月31日)



证书序号：000194

会计师事务所 证券、期货相关业务许可证

经财政部 中国证券监督管理委员会审查，批准



立信会计师事务所(特殊普通合伙)

首席合伙人：朱建弟

执行证券、期货相关业务。



证书号：34 发证时间：二〇一九年七月十七日

证书有效期至：二〇一九年七月十七日



姓名: 李
 性别: 男
 身份证号: 110001197511171111
 出生日期: 1975-11-17
 工作单位: 立信会计师事务所(特殊普通合伙)



姓名: 李
 性别: 男
 出生日期: 1975-11-17
 工作单位: 立信会计师事务所(特殊普通合伙)
 身份证号: 110001197511171111

姓名: 李
 身份证号: 110001197511171111



姓名: 李
 性别: 男
 出生日期: 1975-11-17
 工作单位: 立信会计师事务所(特殊普通合伙)
 身份证号: 110001197511171111



本人: 李
 工作单位: 立信会计师事务所(特殊普通合伙)
 身份证号: 110001197511171111

NOTES
 1. When preparing the CPA shall show the caution card certificate when necessary.
 2. This certificate shall be separately used by the holder. Signature of applicant shall be allowed.
 3. The CPA shall retain the certificate in the company. Institute of CPAs where the CPA signs conducting auditing business.
 4. In case of loss, the CPA shall report to the company. Institute of CPAs immediately, and go through the procedure of revocation after making an application of loss to the newspaper.



姓名: 李丹妮
 Full name: LI DAN NI
 性别: 女
 Sex: F
 出生日期: 1988-02-24
 Date of birth: 1988-02-24
 工作单位: 立信会计师事务所(特殊普通合伙)北京分所
 Working unit: LIXIN CPAS (Special General Partnership) Beijing Branch
 身份证号码: T50035198802240064
 Identity card No: T50035198802240064

证书编号: 310000001450
 No. of Certificate: 310000001450
 批准注册单位: 北京注册会计师协会
 Authorized Institute of CPAs: Beijing Institute of CPAs
 发证日期: 2017 年 09 月 15 日
 Date of Issuance: 2017-09-15

姓名: 李丹妮
 证书编号: 310000001450



本证书为继续教育培训合格证明，继续有效一年。
 This certificate is valid for another year after this renewal.

年度检验登记
 Annual Renewal Registration