证券代码: 001965 证券简称: 招商公路

招商公路投资者关系活动记录表

编号: 2019-04

机冷水头云	√ 特定对象调研	□分析师会议	□新闻发布会
投资者关系	□媒体采访	□业绩说明会	□路演活动
活动类别	□现场参观	□其他	
	华泰证券 张劭文、林霞颖、殷超		
参与单位名称 及人员姓名	中金公司 尹佳瑜		
	中金基金 杨力		
	中英人寿 谢欣龙 、高仁航、贾迪		
	爱心人寿 程迪聪		
时间	2019年5月30日 16:0	00-17: 00 地点	公司会议室
上市公司接待	公司首席分析师、资本运营部(董事会办公室)总经理 孟杰)总经理 孟杰
人员姓名			
	问:如何保障高速公路收购项目收益符合预期?		
	答: 受益于公司具有专业的投资团队、严苛的项目收购标准以及		
	完善的投后管理及评价价	体系等三个方面的主要	長因素,公司近年来相继
投资者关系	完成了中信资产包、鄂东大桥、亳阜高速等项目的收购,且项目收益		
活动主要	良好。未来,公司将继续	续提升投资团队研判能	2力,提高项目精细化管
	理水平,深挖项目运营效益,进一步保障公司收购项目符合预期。		
内容介绍	问:请简要分析下交通科技市场及招商交科院如何实现未来发		
	展?		
	答:目前,公路固定	定资产投资和高速公路	S 公路通车里程虽仍处于
	高位运行状态,但伴随着	着行业开放力度进一步	5加大,交通科技市场竞



争加剧,市场形势进一步严峻。行业市场将从建设阶段向精准养护阶段开始过渡,而且伴随着新技术的不断出现,交通领域的新业务、新业态会不断涌现,特别是综合、智慧、绿色、安全交通,将成为新的投资增长点,招商交科院将紧抓市场机遇,同时结合"双百行动计划",推动创新转型,培养自身发展新动能。

问:公司智能交通板块有什么具体的规划和进展?

答:公司智能交通板块包括智慧收费、交通广播、电子发票三大业务主线,依托招商新智、广州华软、华驰公司、行云数聚等骨干实体,公司智慧交通板块业务布局基本完成,形成集技术研发、产业化推广、服务为一体的创新业务产业链,核心产业基本实现落地。

其中,广州华软是公司 2018 年新收购的智慧交通板块项目公司,拥有专利 45 项、软件著作权 122 项、高新技术产品 10 项,拥有信息系统集成及服务贰级、涉密信息系统集成甲级、公路交通工程(机电工程分项)专业承包贰级、建筑智能化系统设计专项乙级、广东省安全技术防范壹级等重要行业资质证书。未来随着高速公路行业技术的革新,以及智能交通的发展趋势,广州华软将在智慧交通板块中发挥重要作用。

问:招商生态板块的发展情况?

答:招商生态板块,是公司在传统的环境治理保护和景观房建业务打包整合的基础上吸纳新业态转型升级的新业务板块,专门从事水生态修复、土壤修复、生态景观、市政大型综合性景观、旅游公路、环境咨询、绿色建筑等业务。现有专家团队包括国务院津贴专家、环境保护部环境评估专家、水利部水土保持方案评审专家等,研发实力突出。累计获得省部级科技进步奖11项,获得环境修复治理、环保咨询、风景园林设计、建筑设计等多项甲级及乙级资质,在环境修复及景观营造等业务方面拥有核心竞争优势。

问:公司可转债募投收购项目的进展怎样?2018年公司保持了业绩快速增长,2019年还有其它公路并购计划吗?公司中长期规划是怎么样的情况?

答:公司可转债募集资金已按照募集说明书上所披露的投资项目严格执行。截至 2018 末,公司投资经营的公路总里程达 8,824 公里,管控里程超 900 公里,在国内经营性高速公路企业中稳居前列。

公司战略目标为"中国领先、世界一流的高速公路投资运营服务 商和行业领先的交通科技综合服务商"。为实现公司战略目标,公司 将积极寻求优质路产的收购机会,持续加大投资力度,为实现公司战 略目标而努力奋斗。

问:一季度增速明显主要原因是什么?未来公司整体经营预期如何?

答:2019年一季度,公司实现营业收入17.08亿,同比增长29.07%, 归母净利润10.27亿,同比增长16.92%。一季度增速明显主要源于2018 年新收购项目并表所致。2019年一季度,各新收购项目整体经营情况 表现良好,好于预期;同时,公司原有路产项目总体运营平稳,业绩 稳定。其它业务板块受发展阶段、规模占比等因素影响,虽对公司整 体业绩贡献尚不明显,但各业务板块自身发展迅速,增速明显。整体 来看,公司一季度运营平稳。

附件清单	
(如有)	
日期	2019年5月30日