

证券代码：002228

证券简称：合兴包装

厦门合兴包装印刷股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2019-06-001

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	国盛证券：严大林
时间	2019年6月6日
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	总裁助理：童莹莹；证券事务代表：王萍萍；证券专员：林培治
投资者关系活动主要内容介绍	1、公司发展包装产业供应链云平台（PSCP）的意义是什么？ 答：平台集中采购有价格优势，比单独采购成本低；平台能有效整合订单、促进交易；平台能够提供研发、设计等无形服务支持，更好地满足客户需求。总体来看，PSCP业务能够整合行业产生规模效益，有力带动包装行业的内生

增长。公司也能够受益于此，分享行业增长带来的利润价值。

2、公司实施智能包装集成服务（IPS）的目的是什么？

答：公司将从包装制造商角色向全方位包装服务商转变，交易双方的关系将从订单联系转向战略合作。通过智能包装设备实现包装自动化，有助于提高运营效率，通过智能包装技术模式，协助客户打通产品生产、包装、仓储、物流、用户等环节，提升客户的管理效率，通过集成服务发挥专业分工的优势，降低客户的综合成本。

3、公司运作 IPS 项目的优势有哪些？

答：第一，公司具备行业领先的专业技术优势、良好的信誉和承担能力，能够为客户提供整体包装解决方案、供应商管理库存等高附加值服务，并有能力应对智能包装集成服务过程中涉及的人员调整等方面可能遇到的问题，具有转型智能包装集成服务的实力。

第二，公司还拥有丰富的大客户资源、供应商资源和一定的主材生产能力，为自身转型智能包装集成服务提供商打下了坚实的基础。

第三，公司在运营改良客户生产线方面拥有运营管理体系和丰富的经验。

第四，公司在跨地区销售和管理方面也具备领先优势，因此有实力为不同地区具有包装外包、自动化改造和集中采购需求的客户提供服务。

4、公司如何看待创新包装服务业务的人才建设？

答：一方面，由于公司的创新包装服务业务是对原有包装产业的延伸和升级，故依旧需要包装领域的专业化人才。

	<p>公司在包装行业专注发展了二十多年，培养了大批技术、研发、业务等人才，为新业务的发展提供坚实的人才保障。另一方面，新业务在软件开发、线上平台维护等方面对其他人才也有需求，如 IT 技术人员等，公司会通过人才引进及与第三方进行合作的方式来补充新鲜血液，为新业务的发展注入新动力。</p> <p>5、公司如何在未来发展中进一步提高市场份额？</p> <p>答：与国外包装行业成熟的国家相比，我国包装行业的集中度较低，未来行业上下游的集中、整合空间大，公司市场份额具有很大的提升空间。公司将通过实施战略升级，抓住行业整合的趋势和机会，通过创新业务模式的发展，提高市场份额，创造新的增量。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2019 年 6 月 6 日