北京君正集成电路股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 20190612

投资者关系活动	■特定对象调研 □分析师会议
类别	□媒体采访 □业绩说明会
	□新闻发布会 □路演活动
	□现场参观
	□其他 ()
参与单位名称及	上投摩根基金: 黄进; 申万宏源: 庄严; 南华基金: 刘斐; 华商基
人员姓名	金: 刘力; 观富资产: 杜渊鑫; 安信证券: 王海维; 中创明泽: 乔
	振华、王飞;中信建投:汤其勇、陶胤至、路红涛;建信基金:王
	帆。
时间	2019年6月12日
地点	公司会议室
上市公司接待人	张敏
员姓名	
投资者关系活动主要内容介绍	1、 本次涉及北京矽成的收购事项的进展情况?
	目前预案已经披露,中介机构正在推进相关工作,会尽快完成
	草案上董事会审批。
	2、公司5月份披露的重组预案修订稿,改成100%收购北京矽
	成的股份,这个是出于什么考虑?公司是否会有资金压力?
	100%收购北京矽成是为了更好的实现业务整合,符合上市公
	司、标的公司和标的方股东利益最大化的需求。资金方面,公司本
	次重大资产重组的配套融资预计按总股本 20%的比例进行发行,如
	次重大资产重组的配套融资预计按总股本 20%的比例进行发行,如果届时有资金缺口的话,公司也可以考虑并购贷款等其他方式。目
	果届时有资金缺口的话,公司也可以考虑并购贷款等其他方式。目
	果届时有资金缺口的话,公司也可以考虑并购贷款等其他方式。目前公司经营稳定,负债率低,总体还是非常稳健的。



它的代工厂。

4、ISSI的研发分布情况?

美国、以色列、中国大陆都有。

5、北京矽成是否会进行业绩承诺? 盈利预测和业绩承诺部分在正式报告书会进行披露。

6、ISSI在汽车电子领域的排名如何?

ISSI 在汽车电子领域属于一流的供应商,根据第三方调查机构 公开披露的信息,其 SRAM、DRAM 在全球汽车电子领域排名很靠 前。

7、 本次收购完成后对公司有什么协同效应呢?

本次收购完成后,北京君正和北京矽成可在多个领域实现"处理器+存储器"的布局,从而实现两家公司的协同发展,尤其在汽车电子领域,国内芯片厂商进入前装市场难度非常大,我们希望能够借助 ISSI 的产业资源和渠道,能有机会进入汽车电子领域。

- 8、公司最终确定的草案相对于预案来说会有较大的变化吗? 截至目前,草案和最新披露的预案之间,没有方案的重大调整, 各项工作都在积极推进中。
 - 9、 公司目前 IOT 市场主要有涉及哪些? 市场情况如何?

公司微处理器芯片主要是面向智能家居、智能家电、生物识别、智能穿戴、二维码等 IOT 类市场,IOT 市场的特点是产品碎片化、多样化,新的产品形态不断出现,市场规模也在不断扩大,针对这种特点,公司推出了各类开发平台,面向不同的细分市场,帮助客户更快地开发产品。

10、 公司参股的吉迪思请介绍一下情况?

公司持有吉迪思少量的股份,主要是产业内的财务投资,也是看好其产品和团队进行的投资。

11、 目前公司研发的 MIPS 和 RISC-V 进展情况如何?

公司一直是 MIPS 的架构授权,自主研发 CPU 核。目前 RISC-V 发展迅速,业内很多公司都在积极推动 RISC-V 的发展,我们在 2018 年启动了基于 RISC-V 架构的 CPU 核的研发,目前仍处于研发阶段。

12、 公司智能视频市场是如何划分的?产品都有哪些?



	智能视频市场分为两类,一类是商用安防类市场,像海康、大
	华等;另一类是消费类市场,像360、华来等,主要面向家用市场,
	目前在消费类市场我们的产品占比相对较大。T系列的芯片产品面
	向智能视频领域。
	13、 ISSI 是否会考虑进入消费市场?
	ISSI 的销售收入有少部分来自消费类市场,主要还是汽车电子
	领域。
	14、 公司 2018 年的收入分类? 2019 年的收入有预期吗?
	2018 年销售收入 2.59 亿,增长 40.77%。其中,微处理器芯片
	占比约 56%,智能视频芯片占比约 38%。2019 年收入预计仍会呈增
	长趋势。
附件清单(如有)	无
日期	2019年6月12日