

证券简称：新宙邦

证券代码：300037

深圳新宙邦科技股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2019-006

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	中信证券：宋韶灵、陈渤海、吴威辰、刘锐；敦和资管：陈俊源；东方证券：李梦强；领骥资本：王青晨；基石资本：朱筱珊、蒋朝庆；富邦人寿：林毓凯；上海宏流投资：李纬东；星石投资：董延涛；中天国富：江坚；安信基金：方彬；南方基金：吴超；华夏久盈：赵佳；复华投信：周振立；中国民生银行：李鹏、张寅南。
时间	2019年06月12日 13:50-15:00
地点	新宙邦科技大厦 16 层会议室
上市公司接待人员姓名	赵志明 鲁晓妹
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司董事会秘书赵志明先生向投资者介绍了公司整体情况，对各位投资者普遍关心的问题回复如下：</p> <p>1、今年溶剂 EC 价格的上涨，请判断这种情况是否会影响到锂离子电池电解液价格走势？溶剂 DEC、DMC 目前的供应及价格情况？公司应对原材料价格波动采取的措施有哪些？</p> <p>答：由于溶剂 EC 占电解液组分比例较低、价格相对电解液其他主要材料也较低，其价格上涨很难推动电解液价格上涨，但若出现溶剂及部分添加剂等原材料供应紧张，不排除电解液价格在下半年出现调整的可能；目前溶剂 DEC、DMC 供应和价格较稳定。公司经过多年的发展，在应对原材料价格波动方面，积累了有效的应对措施：第一，向国内外大宗基础化</p>

工原料供应商实施战略采购，签署年度采购框架协议，降低采购成本并保证稳定供货；第二，对主要原材料的价格走势进行动态跟踪，根据价格变化及时调整原材料储备；第三，通过技术创新，不断提升产品的技术水平，提高产品的附加值，进而提升产品的毛利率，保障公司的盈利能力。

2、请问贵公司研发添加剂技术优势是？

答：目前，添加剂和新型锂盐的开发，是电解液领域的重点研究方向，其相较于传统锂盐和添加剂，可以针对性的解决当前锂离子电池普遍存在的循环寿命较短和安全隐患等行业共性技术难题。公司高度重视技术的研发，研发投入占营业收入比例始终保持在 6.5%以上，在添加剂和新型锂盐的开发方面投入也较早，取得了很多重要成果，获得了客户良好的反馈，提升了公司核心竞争力。

3、请问贵公司锂离子电池电解液主要的竞争优势是？

答：主要的竞争优势在于：第一，公司自 2000 年开始涉足锂离子电池化学品，主要产品包括锂离子电池电解液、添加剂、新型锂盐和在建溶剂项目，产业布局完善；第二，高效的研发创新、持续的高研发投入保证了公司产品技术的不断升级与创新；第三，经过十几年的深耕，公司的客户差不多覆盖了国内外主要的电池企业，优质的客户结构和优秀的品牌，提升了公司的市场地位；第四，高度重视安全环保合规化为公司可持续发展奠定了坚实基础；另外，可充分发挥多基地规模优势，通过相关资源的共享与有效利用，满足对客户就近供应，实现对客户的快速响应。

4、据悉，国内主要锂离子电池电解液供应商都在进行产能的扩张，请问这是基于怎样判断？

答：基于对新能源汽车行业良好的发展前景预期，国内主要锂离子电池电解液供应商纷纷进行产能的布局。

5、据了解，目前乙二醇、己二酸铵价格有所下降，请问公司一季度铝电解电容器化学品经营情况？

答：一季度，公司铝电解电容器化学品的销售收入略有下降，但盈利状况良好。

6、请问贵公司海斯福新的产能扩产进展情况，预计投产时间？公司

	<p>海斯福出口美国业务受中美贸易摩擦影响？</p> <p>答：公司海斯福产能扩产项目正按照计划有序推进中，总体进展顺利，预计今年下半年开始试生产。海斯福新产品的开发、新市场的开拓较顺利，产品和客户更加多元化，近几年出口美国的占比在逐年降低，目前未发现中美贸易摩擦对公司业务产生明显影响。</p> <p>7、2018 年度，贵公司有机氟化学品业务实现营业收入 38,795.20 万元，同比增长 40.82%，预计今年的经营成长情况是？</p> <p>答：一季度，受益于国内市场对高端氟化学品的需求增长，公司有机氟化学品经营状况、盈利能力良好，目前，公司有机氟化学品经营态势继续保持良好的。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2019 年 06 月 12 日