# 北京久其软件股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: JQRJ2019-002

投资者关系活动	■特定对象调研	□分析师会议
类别	□媒体采访	□业绩说明会
	□新闻发布会	□路演活动
	□现场参观	
	□其他	
参与单位名称及	华泰证券股份有限公司	殷超、张劭文、岑旭挺
人员姓名	鹏华基金管理有限公司	王静进
	永安国富资产管理有限公司	江 红
	中国人寿养老保险股份有限	公司 鲁嘉琪
时间	2019年06月14日9:30-11:30	
地点	北京市海淀区文慧园甲 12 号-久其软件-4F 会议室	
上市公司接待人	董事会秘书	王海霞
员姓名	投资者关系总监	邱 晶
	投资者关系专员	关业辉
	本次活动以互动交流为主	
	1、公司的管理软件产品主要是产品化还是项目化?	
	答:公司为政企客户提供的管理软件产品都是基于统一	
投资者关系活动	的底层技术平台开发的。根据客户需求不同、产品功能不同	
主要内容介绍	等因素,在业务层形成直接面向客户的产品时会产生一些差	
	异,有些定制化的二次开发需求。一般同行业客户之间的需	
	求会比较接近,不同行业之间差异会比较大,近几年,公司	
	一直将深挖行业客户需求作为业务战略目标,面对不同行业	
	形成各行业解决方案,为行	业客户提供更好的服务。

# 2、公司对管理软件的未来怎么看?

答:公司坚定地看好管理软件,尤其是政企大数据市场未来的发展。近年来,从数字中国概念的提出到需求明确,到前不久刚落幕的第二届数字中国建设峰会,数字中国对电子政务、企业信息化地需求已经从概念走向落地实施。公司拥有二十余年服务政企客户信息化的经验以及完全自主知识产权的大数据解决方案,并在财政、交通、司法、教育、扶贫等领域有众多大数据应用案例。未来,公司将继续加大大数据、人工智能等新兴技术的研发力度,不断完善大数据解决方案,助力数字中国的建设。

# 3、公司子公司华夏电通的业务进度如何?

答:近两年,华夏电通一直处于从数字法庭向智慧法院 建设的战略升级阶段,尤其从去年开始,其加快了智慧法院 业务的升级与部署,主要体现在几个方面,一是与阿里云、 律典通建立战略合作关系,通过深入应用大数据、人工智能 等相关技术,不断丰富完善智慧法院相关产品;二是公司智 慧法院业务目前已延伸至11个省和自治区。此外,公司司 法业务在检察院落地,为公司在泛司法领域的拓展起到一定 作用。

# 4、目前上海移通的状况如何,公司后期对该部分业务是如何打算的?

答:公司于4月份分别收到了上海与北京两地公安机关 出具的立案通知文件,相关案件正在侦查中,有任何进展公司会及时发布公告,公司会全力采用法律手段保护自身的合 法权益。目前,公司已派驻团队接手上海移通的相关业务, 但受原管理团队人员变动等不利因素影响,对公司现有业务 开展有影响。

# 5、公司数字传播业务今年预计怎样?

答: 受行业整体影响, 数字传播领域竞争加剧、毛利下

降。面对该情况,公司一方面不断强化大数据技术对数字传播行业的赋能,加强完善大数据营销平台的开发建设,以大数据来支撑传播,达到传播效果更精准更高效,同时以传播来释放数据价值;另一方面,公司大力发展出海营销,尤其是在"一带一路"倡议以及国家品牌战略的驱动下,积极发展以大数据产品为核心的国企出海、旅游出海等面向政企客户的业务;此外,公司借助自身的技术优势和核心资源,与合作伙伴探索共建行业生态圈。

# 6、公司会考虑继续下调可转债的转股价格吗?

答:从优化资本结构考虑,公司是以转股为目标发行的可转债,但近两年受整体环境影响,转股价格与股票现价处于倒挂,公司于今年4月份下修过一次转股价格,是否继续下调,需要公司董事会综合市场环境、股票走势、公司战略等因素综合判断作出决定。

# 7、公司对未来的定位是什么?

答:公司将深入践行大数据发展理念,不断深化各行业领域大数据融合应用,持续推进政府大数据、企业大数据的发展以及智能应用。公司将以数据驱动业务发展,在咨询、规划、研发、实施、运维、服务等价值链的各个环节,充分发挥技术、平台和人才优势,做精底层基础平台,做大中层产品及解决方案,做强上层各重点行业及领域,不断提供完整的、有竞争优势的信息化产品解决方案。在稳步发展的同时,持续创新,聚焦前沿技术,继续发挥云计算、大数据、人工智能等技术优势,整合产业资源、建立产业生态,给政府及企业客户带来更大的价值。

本次投资者关系活动中没有发生未公开重大信息的泄密。

附件清单(如有)	Ŧ
1.11 1.14 1.1 / \\ \ \ \ \ \ \ \ \ \ \ \ \ \ \ \ \ \	_

日期

2019年06月14日