证券代码：300223　　证券简称：北京君正

北京君正集成电路股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：20190621

投资者关系活动类别	■特定对象调研　□分析师会议 □媒体采访　□业绩说明会 □新闻发布会　□路演活动 □现场参观 □其他　（_____）
参与单位名称及人员姓名	联讯证券：彭星煜；东北证券：冯海宁、杨一飞；华泰证券：纪攀峰；华夏保险：王东川；招商证券：杨帆；芯动能：田森。
时间	2019 年 6 月 21 日
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	张敏
投资者关系活动主要内容介绍	1、 请介绍一下公司的业务及产品情况？ 目前我们的市场主要定位于物联网和智能视频，物联网领域产品种类比较多，比较碎片化，我们在这个领域不断寻找适合我们的细分市场，继智能家居、智能家电、智能音频、二维码市场之后，我们去年又启动了对智能门锁市场的方案研发和市场推广，后续也会不断寻找新的产品应用，我们认为这个市场潜力还是很大的。在智能视频领域，我们的产品应用、客户数量也在不断增加，未来与 ISSI 整合成功后，我们还会将我们的安防监控类产品向汽车电子领域进行推广。在所有这些应用中，人工智能技术都是非常重要的，我们在语音、视频的算法以及 NPU 技术方面持续进行研发投入，逐渐将 AI 元素应用于我们所有领域中。目前这些市场都保持了稳定的增长。 2、 本次收购完成后对公司有什么协同效应呢？ 本次收购完成后，北京君正和北京矽成可在多个领域实现“处

cninf 巨潮资讯 www.cninfo.com.cn

	理器+存储器”的布局，从而实现两家公司的协同发展，尤其在汽车电子领域，国内芯片厂商进入前装市场难度非常大，我们希望能够借助 ISSI 的产业资源和渠道，能有机会进入汽车电子领域。 3、 本次涉及北京矽成的收购事项的进展情况？ 目前预案已经披露，中介机构正在推进相关工作，会尽快完成草案上董事会审批。 4、 公司为什么不转 ARM？ 对于我们来说，采用哪种架构是出于商业上的选择。我们取得的是 MIPS 的架构授权，也积累了很多的核心技术和设计经验，目前我们涉足的各个市场还没有看到软件兼容性的问题。另外，这两年 RISC-V 架构越来越受到关注，它的生态也越来越完善，公司也已经展开了相关研发工作。 5、 公司 AI 芯片主要面向的客户？ 主要是面向安防监控类市场，T01 是浅层学习的芯片，T02 是深度学习芯片。目前有一些工业用户和消费类市场的用户，例如萤石在使用 T01。 6、 收购 ISSI 会有盈利预测和对赌吗？如何设定？ 盈利预测和业绩承诺以及对赌条款都会有，具体数据我们会在报告书中进行披露，ISSI 是经营很稳健的公司，其盈利预测会根据业务发展的实际情况进行确定。 7、 公司未来发展的侧重点？ 目前主要还是视频监控类市场和物联网市场，公司还是会重点拓展这些市场，寻找更多的机会。另外，公司也希望借助北京矽成进入到汽车电子等行业市场。 8、 是否会考虑做传感器芯片？ 传感器芯片完全是不同类的产品，目前没有考虑。 9、 从北京矽成已经公布的 2017 年、2018 年利润情况来看，波动比较大，2017 年低很多，什么原因呢？ ISSI 主要市场是汽车电子，属于工业领域，它的收入和利润总体保持稳定增长的趋势，而北京矽成由于有并购时 PPA 的影响，利润比 ISSI 低，另外，2017 年 ISSI 进行的股权激励对利润也有所影

cninf 巨潮资讯 www.cninfo.com.cn

	响。 10、 公司有开展智能家居等其他市场吗？ 公司也在拓展智能家居等市场，目前有客户在油烟机、冰箱、烤箱等家居家电类产品中使用。另外就是智能门锁市场，我们已经耕耘有一段时间了，期待下半年或者明年能起量。 11、 工业类市场是否有考虑？ 目前没有合适的工业类市场，看市场机会吧。 12、 视频产品的竞争力？ 我们的产品性价比较高，由于我们可以自己设计 CPU 核，我们可以根据市场对产品的需求进行核的研发，我们的芯片产品智能化处理能力较高，同时，我们的技术服务也是我们的优势之一。 13、是不是 MIPS 架构的安全性更高？ 架构本身对安全性没有影响的，重要的是我们自主研发的核，是自主可控的。 14、公司产品的价格？ 芯片的价格还是比较敏感的，不太方便透露。
附件清单（如有）	无
日期	2019 年 6 月 21 日

cninf 巨潮资讯 www.cninfo.com.cn