证券代码：002410 证券简称：广联达

**广联达科技股份有限公司投资者关系活动记录表**

编号：071

|  |  |
| --- | --- |
| **投资者关系活动类别** | √特定对象调研 □分析师会议  □媒体采访 □业绩说明会  □新闻发布会 □路演活动  □现场参观  □其他 （请文字说明其他活动内容） |
| **参与单位名称及人员姓名** | Jarislowsky Fraser 恽爽  上述参会人员按照规定签署了调研承诺函。 |
| **时间** | 2019年7月3日09:00—10:00 |
| **地点** | 广联达二期大厦618会议室 |
| **上市公司接待人员姓名** | 董事会秘书助理 朱娜娜 |
| **投资者关系活动主要内容介绍** | **Q1、在造价业务云转型的过程中，是什么因素决定转型中每个批次的地区？**  答：造价业务云转型的过程分为三个批次进行：第一批选取竞争优势较大，业务体量较小的11个地区进行云转型，并逐步摸索总结转型经验；第二批选取有明显竞争优势，业务体量较大的10个重点地区进行云转型，通过学习之前转型积累的经验，攻克转型的重点地区；第三批选择存在一定竞争的其他地区，借助不断迭代优化的前两批转型经验的指导，不断加快转型速度。谢谢。  **Q2、已经开始云转型的地区还会不会卖转型之前的产品？**  答：已经开始云转型的地区会停止License模式下产品的供应，只提供SaaS模式的服务。谢谢。  **Q3、还没开始云转型的地区会在什么时候开始云转型？**  答：还有最后一批区域没有开始云转型的进程，公司正在积极筹备，预计在2020年开始。谢谢。  **Q4、施工业务2018年增长速度较低的原因？**  答：2018年之前，施工业务是多家子公司独立运作的模式，业绩增速较快，但整体规模还不够大。2018年公司改变业务运作模式，收回这些子公司的股权，整合资源，统一进行施工业务拓展。因为整合的因素，导致当年该业务增速较低，但士气、产品和渠道的建设还是成功的。目前施工市场还在拓展期，今年的目标会更高一些。谢谢。  **Q5、施工业务现在的商业模式？**  答：施工业务的商业模式现在主要是License模式，将来随着用户应用的深入，部分产品或模块会采用SaaS模式。谢谢。 |
| **附件清单（如有）** | 无 |
| **日期** | 2019年7月3日 |