

深圳市海普瑞药业集团股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2019-005

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	国联证券：薛靖韬、夏禹
时间	14:00-15:00
地点	松坪山郎山路 21 号公司会议室
上市公司接待人员姓名	张亚君、邹美娟
投资者关系活动主要内容介绍	了解公司生产经营情况
附件清单(如有)	国联证券调研会议纪要
日期	2019 年 07 月 04 日

会议纪要

会议名称	国联证券调研会议纪要		
时 间	2019.07.04 14:00 开始	地 点	松坪山郎山路 21 号公司会议室
参会人员	国联证券：薛靖韬、夏禹 公司：张亚君、邹美娟		
主持人	/	记录人	邹美娟

纪要内容：

2019 年 07 月 04 日，国联证券薛靖韬、夏禹先生来公司调研，公司证券事务代表张亚君女士进行了接待，调研涉及的主要问题及回答如下：

1、中美贸易摩擦对公司出口业务的影响？

答：公司目前没有受到明显影响：美国加征关税清单中不含公司出口的产品；公司直接出口美国的产品对应的营业收入占公司总收入比例较小；公司的境外全资孙公司 SPL 和赛湾生物直接在美国进行生产经营活动；公司的肝素钠原料药和全资孙公司的依诺肝素钠制剂的直接出口地主要是欧盟地区。

2、公司与肝素原料药客户定价大概多久调整一次？

答：市场稳定时，公司与主要客户每年确定供应量和定价，定价包含对当年的价格变动预期；市场波动较大时，会不定期与客户协商重新定价。

3、口服抗凝新药对肝素销售的影响？

答：口服抗凝新药和肝素类产品的具体适应症和用药场景有所区别，未对肝素类产品的销售造成重大影响，肝素类产品的销售额还在稳定增长。

4、海普瑞和 SPL 均有肝素原料药销售业务，SPL 是否向海普瑞采购肝素原料药，还是说 SPL 的业务都是美国本地采购猪小肠生产肝素原料药？

答：SPL 在美国采购原材料并生产肝素原料药，目前不从海普瑞采购肝素原料药。

5、公司依诺肝素制剂在欧洲的市场的竞争对手情况如何？

答：目前欧盟市场的依诺肝素钠制剂产品，除赛诺菲的原研药以外，还有天道医药、Rovi、Chemi 和健友股份的依诺肝素制剂仿制药获得了批准。天道医药已经在英国、德国、意大利、西班牙、波兰等多个国家实现销售，市场拓展符合预期，首仿药优势保持良好。

6、公司收购赛湾生物是出于什么战略考虑？

答：公司通过收购赛湾生物建立生物大分子药物的开发和生产平台。一方面，公司可以将引进和开发的创新药品种嫁接到赛湾生物的技术平台；另一方面，赛湾生物所合作的客户为新药开发企业，有助于公司发现创新药品种投资机会，持续积累新研发品种。

接待过程中，公司接待人员与调研者进行了充分的交流与沟通，严格按照有关制度规定，没有出现未公开重大信息泄露等情况，同时已按深交所要求签署调研《承诺书》。

记录人：邵美娟 2019.07.05

审核人：张五君 2019.07.05