**证券代码：300422 证券简称：博世科**

**债券代码：123010 债券简称：博世转债**

**广西博世科环保科技股份有限公司**

**2019年7月30日投资者关系活动记录表**

 **编号：2019-03**

|  |  |
| --- | --- |
| 投资机构关系活动类别 | √ 特定对象调研 □ 分析师会议□ 媒体采访 □ 业绩说明会□ 新闻发布会 □ 路演活动√ 现场参观 □ 其他 |
| 参与单位名称及人员姓名 | **姓名** | **单位** | **职务** |
| 刘思甸 | 博时基金管理有限公司 | 基金经理 |
| 朱玮琳 | 银华基金管理有限公司 | 基金经理 |
| 李 健 | 上海远策投资管理中心（有限合伙） | 副总经理/投资经理 |
| 庞蔚勍 | 广西荣和企业集团有限责任公司 | 投资经理 |
| 刘建锋 | 金域投资管理有限公司 | 研究员 |
| 谢云腾 | 兴业基金管理有限公司 | 研究员 |
| 高 俊 | 广西睿添富资产管理有限公司 | 研究员 |
| 朱纯阳 | 招商证券股份有限公司 | 首席分析师 |
| 陈东飞 | 招商证券股份有限公司 | 研究员 |
| 李 毅 | 招商证券股份有限公司 | 投资经理 |
| 徐 扬 | 招商证券股份有限公司 | 综合业务经理 |
| 时间 | 2019年7月30日9:30-12:00、14:00-15:00 |
| 地点 | 广西博世科环保科技股份有限公司企业展厅； 广西博世科环保科技股份有限公司会议室；广西博世科环保科技股份有限公司高安生产基地。 |
| 上市公司接待人员姓名 | 董事长兼总经理：宋海农董事、副总经理：陈国宁副总经理兼董事会秘书：李成琪董事长助理兼海外市场总监：詹磊技术总监：朱红祥 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | 本次由博世科董事长兼总经理、董事副总经理、董事会秘书、董事长助理、技术总监等领导接待了机构投资者一行。上午，董事副总经理和董事会秘书带领机构投资者参观公司展厅，随后一行人在博世科会议室进行座谈和交流。下午，董事会秘书和技术总监带领机构投资者参观了公司高安生产基地。以下为此次活动的主要内容介绍：一、机构投资者参观公司展厅 公司董事副总经理陈国宁和董事会秘书李成琪带领机构投资者参观了公司展厅，向机构投资者简要介绍了公司的历史沿革、业务板块、企业文化、战略布局等。 二、机构投资者与公司高管进行互动交流座谈会（一）公司董事长兼总经理宋海农向机构投资者介绍了公司的整体情况及近年来在核心业务领域取得的技术研发成果和技术积累、全产业链布局情况以及在工业治污、城乡环境、土壤修复及智慧环卫等板块业务情况。（二）公司董事长助理兼海外市场总监詹磊向机构投资者介绍了公司海外市场的发展情况。公司从2008年开始致力于纸浆清洁化漂白生产技术的研发、从工艺源头上削减漂白过程中的污染物排放：首先自主开发了二氧化氯制备技术及成套装备，彻底打破了国外公司在该领域的技术和市场垄断；此后公司还配套开发了清洁高效的氯酸钠、氯酸钾、双氧水、高氯酸钾、二氧化硫等化学品生产技术，目前已具备氯碱、双氧水制备技术集成、成套设备供货和整体项目建设能力。公司凭借丰富的海外项目实施经验及技术、品牌优势，已在缅甸、越南、泰国、印度尼西亚、马来西亚、印度、俄罗斯、白俄罗斯、沙特阿拉伯、玻利维亚等国家承接项目，并积极开拓加拿大、美国、南非、芬兰等市场。（三）公司董事副总经理陈国宁向机构投资者介绍了公司在工业和市政领域的市场布局。公司继续深耕工业和市政污水治理业务，并做好环境生态修复的项目。针对农村污水治理市场，公司配套的设备及对应的全自动生产线。垃圾分类和后端处置是公司未来将要布局的重点市场之一。（四）问答环节1、问：公司组织架构、关键人员考核激励有哪些变化？答：公司内部组织架构的建立是一个不断探索和完善的过程，随着公司员工人数不断增长，业务模式的不断尝试和调整，组织结构也相应进行调整，公司已建立健全事业部子公司化考核体系，各业务模块相互独立，从市场到项目实施形成闭环，并明确考核指标进行考核和激励。另外，每年根据环保政策的推行，做好业务储备，进一步优化和完善组织架构。2、问：公司资产负债率比较高、财务费用负担较重，公司面临什么样的信用环境？ 答：截至2019年3月末，公司存在资产负债率较高、现金流为负数的情况，主要是系受到以往业务模式及订单结构影响。目前由公司控股的PPP项目已逐步完成资本金投入，将陆续进入商业运营阶段，未来可形成稳定的经营现金流入。公司的PPP项目主要系污水处理及自来水供水项目，付费模式主要是使用者付费+缺口补助，未来现金流入保障能力较强。结合今年订单新签订单结构看，预计明年公司工程类收入占比将较大幅度下降，经营净现金流预计将有较大改善。公司的债务成本处于合理水平，今年计划完成7.1亿的股权融资，有利于降低公司资产负债率水平，节约财务成本。3、问：海外项目是否有大规模资本开支？答：公司的海外业务主要是设备供货及指导安装，关键设备在国内生产，不涉及资本开支。4、问：公司的未来发展规划？答：公司一直坚持核心技术的创新，保持可持续发展的竞争力，立足国内市场，拓展海外市场，并根据市场整体环境的变化及时调整业务模式和组织架构，加速实施全球化战略布局。5、问：公司目前重点储备技术的方向？答：公司一贯注重技术研发，在工业污水处理、农村污水处理、土壤修复、垃圾分类和处理等环保细分领域坚持持续的关键技术科研投入，针对不同的业务进行技术储备，构建从技术成果、产品到产业化应用的良性运行机制。三、组织机构投资者参观公司高安生产基地 公司董事会秘书李成琪和技术总监朱红祥带领机构投资者参观了公司高安生产基地，向机构投资者全面介绍了公司“绿色智能制造环保设备生产线”，该条生产线系为针对农村地区点源污水特征开发的MCO多级接触氧化点源污水处理系统的成套生产，采用全自动的机械手进行进料和出产品，投产后可实现无人全自动化生产，生产效率大幅提高的同时可较大程度降低生产成本，有利于全面提升公司绿色智能环保装备制造水平和产能。 |
| 日 期 | 2019年7月30日 |