证券代码：300776 证券简称：帝尔激光

**武汉帝尔激光科技股份有限公司投资者关系活动记录表**

编号：2019-005

|  |  |
| --- | --- |
| **投资者关系活动类别** | √特定对象调研 □分析师会议  □媒体采访 □业绩说明会  □新闻发布会 □路演活动  □现场参观 □其他 |
| **参与单位名称及人员姓名** | 长江证券赵智勇、臧雄；兴全基金谢治宇、乔迁、邹欣、叶峰、季文华。 |
| **时间** | 2019年8月22日 |
| **地点** | 武汉帝尔激光科技股份有限公司会议室 |
| **上市公司接待人员姓名** | 董事长、总经理：李志刚  财务总监、董事会秘书：刘志波  证券事务代表：段晓婷 |
| **投资者关系活动主要内容介绍** | 一、介绍公司基本情况:  武汉帝尔激光科技有限公司成立于2008年4月25日，公司主营业务为精密激光加工解决方案的设计及其配套设备的研发、生产和销售。主营产品为应用于光伏领域的精密激光加工设备。在光伏领域，公司可针对国内外客户需求提供定制化、综合化的高效太阳能电池激光加工解决方案及相关配套设备。晶科能源、天合光能、晶澳太阳能、隆基股份、阿特斯太阳能、韩华新能源、东方日升等2018年全球光伏组件出货量前十企业目前均与公司开展合作。公司目前的主要产品包括PERC激光消融设备、SE激光掺杂设备、MWT系列激光设备、全自动高速激光划片/裂片机、LID/R激光修复设备、激光扩硼设备等。  二、投资者互动主要内容  1、公司产品较高的毛利率，会吸引其他一些公司向公司所在领域渗透，请问公司如何看待？  答：公司产品主要应用于光伏行业，利用太阳能产生的电力是重要的清洁、可再生能源，对生态环境的破坏性相较于其他发电方式都较小。根据Energy Trend关于主要太阳能电池制造厂商PERC与SE产能数据统计，截至2018年底，主要光伏电池厂商的PERC工艺产能中约77%采用了公司的设备，SE工艺产能中约86%采用了公司的设备，占比较高。公司收入和在手订单保持较高增速。公司技术和人才积累，客户资源的经营，产品质量的提升和技术创新，这些都在客户中树立的良好品牌形象。我们认为竞争有利于行业的发展和自身的进步，更能促进光伏太阳能电池行业的提质增效。  2、公司2019半年报中存货有较大幅度的增长，请问公司存货快速增长的原因？  答：公司存货主要包括原材料、在产品、发出商品等，近几年，公司存货余额呈大幅增长趋势，一方面是由于公司获取的订单逐年增加，公司发出商品相应增加；二是由于公司生产激光设备所使用的主要原材料激光器及光学元件具有生产周期长的特点，因此公司会进行一定的备货，随着公司销售收入的逐年增加，需要预备的主要原材料也有所增加。  3、公司研发费用占收入比重较小，请问公司作为高新技术企业，如何看待这部分费用的增长情况？  答：公司作为高新技术企业，技术是企业的核心竞争力，长期以来公司重视对产品技术的研发投入和研发人员的培养，随着公司发展，公司的研发费用也逐年增长。2016年1月-2019年6月，公司研发费用分别为573.09万元、957.6万元，1,820.26万元，1,390.84万元，研发费用逐年增长。但由于收入增长速度更快，研发投入占收入的比重增速未及收入增速。  公司研发费用主要由职工薪酬和材料构成，公司根据市场行情和客户需求，研发的新设备，部分转为产品，实现了销售，确认了销售成本，也是导致研发投入占比不及收入增速的重要原因。  未来随着行业对新工艺、新技术的需求日益增长，公司将进一步加大研发投入，强化研发技术优势。  4、请问公司所在的行业有季节周期性吗？会有上半年旺季，下半年淡季之分吗？  答：公司所售激光加工设备行业不存在明显的季节性特征。  接待过程中，公司接待人员与投资者进行了充分的交流与沟通，严格按照有关制度规定，没有出现未公开重大信息泄露等情况。 |
| **附件清单（如有）** | 无。 |
| **日期** | 2019年8月22日 |