

公司代码：601369

公司简称：陕鼓动力

西安陕鼓动力股份有限公司 2019 年半年度报告摘要

ShaanGu

一 重要提示

- 1 本半年度报告摘要来自半年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到上海证券交易所网站等中国证监会指定媒体上仔细阅读半年度报告全文。
- 2 本公司董事会、监事会及董事、监事、高级管理人员保证半年度报告内容的真实、准确、完整，不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，并承担个别和连带的法律责任。
- 3 公司全体董事出席董事会会议。
- 4 本半年度报告未经审计。
- 5 经董事会审议的报告期利润分配预案或公积金转增股本预案
无

二 公司基本情况

2.1 公司简介

公司股票简况				
股票种类	股票上市交易所	股票简称	股票代码	变更前股票简称
A股	上海证券交易所	陕鼓动力	601369	/

联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表
姓名	柴进	刘红卫
电话	029-81871035	029-81871035
办公地址	西安市高新区沣惠南路8号	西安市高新区沣惠南路8号
电子信箱	securities@shaangu.com	securities@shaangu.com

2.2 公司主要财务数据

单位：元 币种：人民币

	本报告期末	上年度末	本报告期末比上年度末增减(%)
总资产	19,078,534,962.81	18,091,018,924.48	5.46
归属于上市公司股东的净资产	6,913,056,977.73	6,196,994,561.35	11.55
	本报告期 (1-6月)	上年同期	本报告期比上年同期增减(%)
经营活动产生的现金流量净额	617,129,752.09	211,418,712.98	191.90
营业收入	3,640,474,335.37	2,307,894,569.99	57.74

归属于上市公司股东的净利润	346,487,556.86	188,974,800.66	83.35
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	223,805,978.93	81,325,572.44	175.20
加权平均净资产收益率（%）	5.50	3.08	增加2.42个百分点
基本每股收益（元/股）	0.21	0.12	75.00
稀释每股收益（元/股）	0.21	0.12	75.00

2.3 前十名股东持股情况表

单位：股

截止报告期末股东总数（户）		28,312				
截止报告期末表决权恢复的优先股股东总数（户）		0				
前 10 名股东持股情况						
股东名称	股东性质	持股比例(%)	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结的股份数量	
陕西鼓风机（集团）有限公司	国有法人	58.25	976,653,706		无	
中国标准工业集团有限公司	国有法人	5.17	86,652,817		无	
中国证券金融股份有限公司	其他	2.01	33,648,732		无	
联想控股股份有限公司	境内非国有法人	1.81	30,280,000		无	
陕西省国际信托股份有限公司—陕国投·乔戈里 13 号证券投资集合资金信托计划	其他	1.71	28,720,000		无	
李太杰	境内自然人	1.54	25,850,000		无	
中央汇金资产管理有限责任公司	其他	1.47	24,607,900		无	
张熔炉	境内自然人	0.45	7,500,059		无	
阿布达比投资局	其他	0.39	6,522,388		无	
杨迎军	境内自然人	0.37	6,200,000		无	
上述股东关联关系或一致行动的说明		陕西省国际信托股份有限公司—陕国投·乔戈里 13 号证券投资集合资金信托计划系联想控股股份有限公司之联营企业认购的信托计划。除此之外，未知上述股东之间是否存在关联关系或一致行动情况。				
表决权恢复的优先股股东及持股数量的说明						

2.4 截止报告期末的优先股股东总数、前十名优先股股东情况表

适用 不适用

2.5 控股股东或实际控制人变更情况

适用 不适用

2.6 未到期及逾期未兑付公司债情况

适用 不适用

三 经营情况讨论与分析

3.1 经营情况的讨论与分析

2019年上半年，在公司董事会的带领下，公司管理层及全体员工统一思想，凝心聚力，抢抓分布式能源市场新机遇，持续、积极把握产业升级发展契机，强化核心竞争能力，助推公司实现高质量发展。为满足市场形势变化带来的新的客户需求、把握产业发展机会，报告期内公司主要围绕以下方面深入开展工作：

■ 以市场开拓为纲，聚焦分布式能源领域

报告期内，公司围绕分布式能源市场开拓，应用能源互联岛技术，挖掘用户隐性需求，深化带着情感服务用户的理念，推广顾问式销售模式，为用户提供一流智慧绿色系统解决方案。报告期内占领市场制高点和具有里程碑意义的项目如下：

序号	2019年上半年公司新市场、新领域里程碑项目
1	新签订某公司 200 亿方/年轻烃回收装置，共提供置换气、二氧化碳、混合冷剂压缩机组，总计 8 套机组。该项目是公司真实气体离心压缩机组首次进入主流市场油田领域，成功打破了国内竞争对手在油气田领域独家垄断的局面，为后续扩大公司离心压缩机在主流市场中的份额奠定基础。其中的二氧化碳机组是公司离心压缩机中叶轮直径最小、出口宽度最窄的压缩机。该项目为目前亚洲最大的天然气轻烃回收装置，建成投产后具有非常大的示范效应。
2	新签订某公司 120 万吨/年灵活焦化处理装置 AV50-17 机组。本项目为国内首台套灵活焦化处理装置主风机，其工艺技术兼有炼油催化工艺及焦化工艺的优点，在环保排放指标较优的前提下，可将原料“吃干榨净”。公司主风机进入此领域后，将占领灵活焦化装置的制高点，为后续市场奠定基础。
3	新签订某公司 15 万吨/年顺酐装置 AV90-10 机组。该能量回收透平三机组应用于目前全球最大的单线顺酐工艺装置，在顺酐领域具有重大标杆示范意义，为后续进军超大型顺酐装置奠定了良好基础，具有重要战略意义。
4	新签订某公司年产 16.5 万吨表面活性剂（环保液态石蜡、石脑油）扩建循环氢压缩机 EB35-7 机组，本项目为国内首台套生物油加氢项目。公司率先进入此领域后，为未来在此领域的市场开拓抢占了先机。
5	新签订某公司 30 万吨丙烷脱氢装置共五套机组。公司已在 lummus 工艺 40 万吨/年、50 万吨/年、60 万吨/年、90 万吨/年丙烷脱氢装置中拥有业绩。该项目是公司在 lummus 工艺 30 万吨/年丙烷脱氢装置的首套业绩，同时也是国内首套 30 万吨/年 lummus 工艺规模丙烷脱氢装置。为公司全面打开脱氢市场，特别是对乙烯、MTO 等真实气体压缩机市场提供了有利的技术支持，具有重要的市场示范意义。
6	新签订某公司 40 万吨/年丙烷异丁烷脱氢装置，该项目采用首套国产化丙烷脱氢（混合脱氢）工艺包，此项目奠定了陕鼓机组应用于国产化丙烷脱氢（混合脱氢）工艺包的领先地位。

■ 提升研发实力，巩固高端技术优势

报告期内，公司加大研发投入，加快新产品研发进程。2019年上半年，公司在小型 TRT 气动性能优化研究、高压比轴流压缩机关键技术及样机研发、轴流压缩机高效基本级开发、轴流试验台建设、EIZT 基本级开发等领域加大研发投入，研发投入达 12354.85 万元。公司研发的 760

型 TRT 新叶型技术，在某公司高炉 TRT 机组性能提升改造项目中应用，经现场运行验证透平功率提升 15%，是公司 TRT 技术里程碑式的进步，为存量市场小型 TRT 技术改造、性能提升树立了典范。公司开发的大型 TRT 新叶型技术，应用于印度某公司 TRT 改造项目，目前该项目配套机组已经完成生产制造，已发往用户现场。公司开展的高压比轴流压缩机开发研究，完成了技术的可行性论证，明确了关键技术内容以及开发路径，已进入模型试验机制造阶段。公司重视基础研究与平台建设，完成了轴流压缩机基本级试验台位建设，具备高效基本级试验、多级匹配试验、内外场性能试验等试验功能，并于 2019 年 6 月份完成了第一条外特性测试曲线，此次试验成功，意味着公司从此翻开了轴流压缩机先进新技术试验研究的新篇章。公司对新型等温型离心压缩机进行开发，完成 10 万空分技术方案研究，具备报价条件，目前公司空分机组在技术性能方面已达到国际领先水平。公司为中石油提供的互联互通管线压缩机，继醴陵站产品性能测试之后，中卫项目提供的干线压缩机机械性能、气动性能均满足技术协议要求，达到国际一流产品技术水平。

报告期内，公司不断提升技术应用水平，开展了汽电同轴驱动高炉鼓风机组技术提升及推广，实现了高炉鼓风机组汽电同轴驱动，这是冶金高炉鼓风系统使用的新型优选机组，通过了陕西省机械工程学会组织的成果鉴定，技术达到了国际先进水平。公司通过汽轮发电成套技术研究，形成自主的高温超高压汽轮机发电机组总成技术，具备自主总成设计能力。公司扩展业务边界，开拓能源互联互通重大基础设施市场。公司独立完成国家西气东输设施某骨干站点核心设备全功能维护及自主升级改造，总工期缩短 1/3，费用降低 1/4，技术指标达标率 100%，为事关国计民生的重大能源基础设施的安全可靠运营，提供了坚强保障。

报告期内，公司为了激发技术人员进取精神和创新意识，不断完善人才梯队建设，搭建职业发展通道，公司评聘了 5 位技术总监及 15 位技术副总监，从而更好地调动了技术人员深入钻研业务的积极性，有利于公司技术人才梯队建设。

报告期内，公司“大型工业合成氨装置全流程成套机组技术与产品开发”获得 2019 年氮肥协会科学技术奖一等奖；“混合脱氢装置工艺全流程压缩机组的研制”获得 2019 年陕西省机械工程学会科学技术二等奖；“大型工业氨制冷压缩机及制冷系统关键技术”和“液化天然气（LNG）用混合冷剂压缩机关键技术研究及产品开发”获得 2019 年陕西省机械工程学会科学技术三等奖。2019 年上半年，公司申请专利 24 件，其中发明专利 6 件；授权专利 10 件。截止目前，公司拥有专利 239 件，其中发明专利 66 件。

■ 深耕 LNG 市场，积极开拓海外市场

目前，公司在焦炉煤气甲烷化制 LNG 及大型管道气液化制 LNG 领域构建了从工艺包选择与

匹配、工厂设计管理与应用、专业设备选型、核心关键设备设计与制造以及项目建设全生命周期管理等核心能力。其中由西安陕鼓工程技术有限公司总承包的徐州东兴能源有限公司 40000Nm³/h 焦炉煤气甲烷化制 LNG 项目，是国内目前运行时间最长、最平稳的焦炉煤气甲烷化制取 LNG 项目之一；另外由公司总承包的鄂尔多斯市派思能源有限公司 110 万方/日天然气液化工厂项目于 2019 年 2 月与 2019 年 8 月分获由中国化工施工企业协会颁发的“2018 年度化工工程建设安全文明工地”奖与“2018 年度化工工程建设优质工程”奖。

公司总承包的印尼某公司 200000Nm³/h 空分项目为我公司首个海外空分总包项目，该项目规模为印尼国内最大的空分装置。截止 2019 年 6 月，该项目 1、2 号 40000Nm³/h 空分装置已全面实现机械竣工，为园区第一个实现机械竣工的工段，为整个项目顺利投产奠定了良好的基础，公司后续将为用户提供运维一体化的全生命周期的增值服务。公司借助制造、工程、运营、服务、金融五大产业优势，深度开发印尼市场，不断提升公司海外品牌影响力。

■ 持续推进降本工作，助力公司高质量发展

报告期内，公司加强成本分析，持续推进降本增效工作，通过制订落实公司全年度的降本增效工作目标及措施计划，助力公司经营效益的不断提升。报告期内，公司控股子公司陕西秦风气体股份有限公司编制了《陕西秦风气体股份有限公司 2019 年节能增效计划及实施方案》，通过“杜绝跑冒滴漏、能源充分利用、操作精益求精、产能充分释放、瓶颈及时消除”五大措施，完成了节能项目 44 项，累计投资约 592 万元，累计收益约 1642 万元。公司子公司西安陕鼓通风设备有限公司积极响应降本要求，通过落实采购、技术、费用、生产、税费等相关降本方案，以及持续开展技术研发、精益化设计、优化选型、优化外配套产品配置，上半年实现降本总计 633.91 万元，EVA 值达到历史最高水平。报告期内，陕鼓 EKOL 公司深化变革谋新、主动作为，持续强化市场开拓力度，提升内部管理水平、成立成本和风险复核委员会，充分发挥了陕鼓 EKOL 公司的技术优势、市场优势和区位优势，陕鼓 EKOL 公司在 2019 年上半年实现净利润 1199.89 万元。

■ 践行智能制造，提升服务质量

公司在中国制造 2025 提出的“精益制造+信息化+服务+互联网”创新战略的指引下，全力打造产品智能化、过程智能化、服务智能化，面向分布式能源领域，为用户提供包含设备、EPC、运营、服务、金融在内的，数字化、智能化全生命周期的智能制造系统解决方案。

报告期内，公司完成了工业装置智能化系列产品的开发，可在工业装置的设计、建设、运营等环节向客户提供能效优化、操作智能化和运营管理智能化等技术和服务。工业装置智能化系列产品和技术已经在钢铁、煤化工、硝酸等行业的空分装置、硝酸装置上完成了实施，运行效果良好

并得到客户的一致好评。同期，公司推出了透平机组智能一体化自电控系统技术方案，可实现透平机组一键启动、监控一体化、全自动操作等功能，已在某钢铁企业 AV100 机组以及管线压缩机机组上完成了实施，效果显著。

报告期内，公司完成了 AR 现场服务支持系统一期的开发、上线运行、现场推广与应用，研发实现三项核心功能：现场-专家视频交互支持系统、筒式压缩机拆装向导视频知识库、现场主机（轴流或 TRT）的定点智能巡检系统。借助增强现实技术，可实现专家、现场服务人员，后台业务管理人员三方无缝连接，下一步将持续积累完善服务视频知识库，进一步加强现场服务规范性监管，该项目对公司拓展远程服务支持能力、规范积累服务经验、创新客户可视化服务支持模式等具有重要意义。

报告期内，公司在项目执行过程管控方面，完成了合同履行信息透明化系统的上线工作，实现了针对产品生产和采购履约过程进行扫码追溯管理，通过物码、人码和单码“三码合一”功能可便捷录入和查询追溯信息。管理人员可以在系统上查询产品从销售合同到采购合同，从生产过程到采购过程，从产品生产包装到发运收货等过程的执行信息，实现了项目执行的闭环管理，极大地提升了合同履约的质量和效率。

公司通过提升服务质量，获得了用户的认可与好评。报告期内，公司获得天津荣程联合钢铁集团有限公司颁发的“最佳合作奖”，获得凌源钢铁集团有限责任公司颁发的“优秀供应商”的称号。

■ 把握投资机会，积极稳妥开展运营业务

面临宏观经济形势及行业周期性波动的局势，公司立足核心主业、把握投资机会，以提升公司主营业务核心能力为目标，贯彻公司战略，积极稳妥地开展资本运营。

根据公司分布式能源领域系统解决方案提供商和系统服务商的发展战略，结合国家政策导向和市场需求，为实现公司气体产业的规模化发展，2019 年 5 月 13 日，公司第七届董事会第十三次会议审议通过《关于控股子公司陕西秦风气体股份有限公司投资并运营安徽首矿大昌金属材料有限公司新建 2.5 万 Nm³/h 空分项目的议案》，同意公司控股子公司陕西秦风气体股份有限公司投资 1.43 亿元建设并运营安徽首矿大昌金属材料有限公司 2.5 万 Nm³/h 空分项目。陕西秦风气体股份有限公司与安徽首矿大昌金属材料有限公司签署工业气体供应合同后，安徽首矿大昌金属材料有限公司工商注册名称变更为六安钢铁控股集团特钢有限公司，此次工商注册名称的变更仅出于该公司经营需要的考虑，实际控制人并未发生变化，对于陕西秦风气体股份有限公司签订的工业气体供应合同无实质性影响。目前该项目生产区域主要建筑厂房、厂区道路、地坪已建设完工，主要设备压缩机、空分装置、低温贮槽、循环水系统均已发货至现场并正在安装施工。

■ 加强党的建设，提升公司品牌价值

报告期内，公司坚持在生产运营中发挥党组织统领作用，打造“党旗红·陕鼓强”党建品牌，创新开展了党支部擂台赛和党建理论 research 交流、以党建强化团队建设；开展了年度联创联争评比表彰、“奋斗者党员示范岗”评比表彰等，积极发挥标杆人物引领作用；开展了高新区首善大讲堂、党建文化展演大赛、为党员过“政治生日”等党建特色活动，助力企业追赶超越。

公司进一步加强品牌建设，在品牌价值提升方面，公司实行“零缺陷”质量管理、全流程履约管理、“摘标+对赌”等创新管理机制等；关注客户需求，实行“每单必访”机制，收集客户意见建议，发现问题、解决问题，不断提升品牌内涵，持续强化陕鼓品牌核心竞争力，并在内部通过文化价值观引领，提升员工凝聚力与奋斗精神。在品牌推广方面，公司通过国内外展会、国际化品牌传播等形式，进一步强化公司分布式能源系统解决方案商形象。公司主要参加了 2019LNG 产业国际论坛暨 LNG（天然气）设备展览会、第四届丝绸之路国际博览会、2019 西安国际数字经济产业博览会、第四届中国石油与化工行业采购大会等多个展会。公司紧抓“一带一路”机遇，持续推进国际化品牌影响力，结合海外市场布局扩大海外商标注册，通过马德里、逐一国商标注册方式，对公司商标进行国际注册，注册范围覆盖海外多个国家。

公司的高质量发展受到国家省市各级领导及行业内专家的关注与肯定，“陕鼓模式”两次被写入陕西省政府工作报告。公司坚持以信立业、加速追赶超越所取得的成绩获得了社会各界的高度认可，被评为首届“诚信西商”标杆企业，已成为中国制造业企业深化转型的一面旗帜。

3.2 与上一会计期间相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况、原因及其影响

适用 不适用

详见本报告“第十节 财务报告 五、重要会计政策及会计估计 41.重要会计政策和会计估计的变更”。

3.3 报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况、更正金额、原因及其影响。

适用 不适用