**证券代码：300579 证券简称：数字认证**

**北京数字认证股份有限公司**

**投资者关系活动记录表**

**编号：2019-003**

|  |  |
| --- | --- |
| **投资者关系**  **活动类别** | ■特定对象调研 □分析师会议  □媒体采访 □业绩说明会  □新闻发布会 □路演活动  □现场参观  ■其他（电话会议调研） |
| **参与单位名称**  **及人员姓名** | 东兴证券王建辉、华泰证券赵伟博、中信证券刘雯蜀、  渤海证券徐中华、上海感叹号投资张烨、嘉实基金何鸣晓、  交银施罗德基金何帅、富国基金侯梧、华商基金闵文强等  汇添富基金：雷鸣、夏正安、谭志强、杨瑨、马翔  天风证券孙明 |
| **时间** | 2019年8月28日9:00—11:30 |
| **地点** | 北京市海淀区北四环西路68号左岸工社1501 |
| **上市公司接待人员姓名** | 董事长：詹榜华  副总经理、董事会秘书：齐秀彬 |
| **投资者关系活动主要内容介绍** | 公司于2019年8月28日举行了投资者关系活动，公司董事长詹榜华先生和董事会秘书齐秀彬女士就公司2019年半年度经营情况与投资者进行了沟通交流，主要问题如下：  **第一部分 公司2019年半年度经营情况介绍**  公司董事长詹榜华先生对公司2019年上半年公司整体经营情况进行了介绍，具体内容与公司披露的2019年半年度报告一致，请广大投资者参阅。  **第二部分 问答环节主要问题**  **1、公司能在华北区域以外的地区快速拓展业务的主要原因？**  答：公司坚持“行业引领、区域落实”的发展战略，在业务模式上通过深入研究行业需求，形成行业解决方案，树立标杆项目，在全国范围内进行推广；《电子签名法》并未对电子认证服务机构的经营范围进行地域限制，公司可以在全国范围内进行业务推广；公司依靠不断优化的一体化解决方案优势，能够更好的适应以及解决用户需求。  **2、公司是否为其他CA机构做PKI基础设施？**  答：PKI是基于公钥密码的技术体系，它在两个方面发挥作用，一方面是可以作为密码手段和安全手段，不是电子认证服务机构也可以建一个CA系统为自己服务，比如公司为外交部、体彩中心等单位建立PKI系统就是作为其内部的安全手段在使用；另一方面它也可以作为一种为电子认证服务机构提供支撑解决电子签名相关问题的一个基础性服务，比如公司曾为广西CA建立CA系统。在这方面公司与一些PKI厂商存在一定竞争。  **3、公司预收账款增速比较快的原因？**  答：公司预收账款中包含一部分证书服务预收款，预收的证书款在证书的有效期内(通常为12个月)分期确认收入；另一部分是相关建设项目客户的预收款，随着项目的实施完成，将逐步确认为收入。  **4、公司所得税费用增长大概40%的原因？**  答：所得税率本身没有变化，母公司及全资子公司安信天行都是高新技术企业，适用15%的所得税税率；新成立的两家子公司数字医信和武汉子公司尚未取得高新技术企业证书，适用25%的税率。本期所得税费用增长的主要原因为递延所得税增加所致。  **5、本期销售费用和研发费用变化的主要原因？**  答：由于公司进行的相关费用管控以及进行了一些内部业务组织优化，公司本期销售费用有所控制，随着市场开拓的需要，预计下半年销售费用会有一定增长。  研发费用增长比较高的原因是一方面公司始终围绕网络安全方面进行技术研究和探索，特别是在电子签名，电子认证技术方面，包括公司产品、平台的安全可靠应用适配研究、云模式的探索、以及相关新产品的推出和解决方案的优化。另一方面公司也在进行一些前沿的技术研究，报告期内公司正在牵头或参与的有10项国家重点研发计划“网络空间安全”重点专项课题等。  **6、对公司业务的展望？**  答：在信息技术安全可靠应用方面，目前还是在市场的培育期，公司已有项目在洽谈以及建设中，但预计短期内应该不会有大幅的增长。公司重点的业务还是集中在政务、卫生、金融等传统优势行业，以及我们重点培育的教育、交通等新兴行业。我们很看好现在的企业市场，越来越多的企业把信息化作为降低成本，提升效率的重要手段，从而加大相关投入，从这些方面来说，未来应该能够推动公司业务保持一个比较稳定的增长。  **7、一证通业务单价降低，为什么电子认证整体毛利率还会提升？**  答：在电子认证服务中，除了一证通业务还包含我们很多其他的业务，虽然一证通单价降低，但我们其他的业务都在较好的开展，整体收入在增长；另外单纯就一证通业务来说，目前更多的是采取在线服务的方式，从而减少了服务成本。所以整体上电子认证服务毛利率是在增长的，这与我们不断优化服务有很大关系。  **8、安全集成业务主要集中在华北地区还是全国各地都有？高速增长的原因？**  答：公司的安全集成业务在全国范围内广泛开展，其中公司全资子安信天行的安全集成业务主要集中在华北地区，公司外地区域开展的主要是以公司自有产品为主的安全集成业务。安全集成高速增长的原因主要是市场需求的不断涌现和公司解决方案竞争力的提升。  **9、如何看待数字货币及区块链相关技术？**  答：密码技术是数字货币的核心技术，数字货币如果出台会是一个生态系统，数字货币的应用未来会带来一个很大的市场空间，公司围绕数字货币也有一些前瞻性的研究，但目前全球关于数字货币还没有一个完整的体系出来，但总体来说，公司看好数字货币未来将带来的市场机会。现在大家都在围绕区块链做很多新的探索、新的应用，公司也一直在跟踪研究相关的技术，未来也会有些实质性的探索会逐步推出。  **10、2019年整体展望？**  答：2019年下半年公司将继续围绕市场需求，通过不断的技术创新、解决方案及产品的优化推动整体业务发展。公司目前处于一个业务需求比较旺盛市场，我们有信心保持公司持续稳定健康的发展。 |
| **附件清单**  **（如有）** | 无 |
| **日期** | 2019年8月28日 |