

证券代码：000876

证券简称：新希望

公告编号：2019-80

新希望六和股份有限公司 2019 年半年度报告摘要

一、重要提示

本半年度报告摘要来自半年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读半年度报告全文。

本公司董事会、监事会及董事、监事、高级管理人员保证半年度报告内容的真实、准确、完整，不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，并承担个别和连带的法律责任。

所有董事均已出席了审议本次半年度报告的董事会会议。

非标准审计意见提示

适用 不适用

董事会审议的报告期普通股利润分配预案或公积金转增股本预案

适用 不适用

公司计划不派发现金红利，不送红股，不以公积金转增股本。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

适用 不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	新希望	股票代码	000876
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	胡吉	白旭波	
办公地址	北京市朝阳区望京街 10 号望京 SOHO 中心 T3A 座 11 层	北京市朝阳区望京街 10 号望京 SOHO 中心 T3A 座 11 层	
电话	(010) 53299899	(010) 53299899	
电子信箱	000876@newhope.cn	baixb@newhope.cn	

2、主要财务数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

是 否

	本报告期	上年同期	本报告期比上年同期增减
营业收入（元）	35,294,298,951.26	31,642,779,555.68	11.54%
归属于上市公司股东的净利润（元）	1,561,855,272.77	846,044,679.19	84.61%
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润（元）	1,661,974,908.64	888,070,934.92	87.14%
经营活动产生的现金流量净额（元）	543,684,173.94	1,239,093,832.81	-56.12%
基本每股收益（元/股）	0.38	0.20	90.00%

稀释每股收益（元/股）	0.38	0.20	90.00%
加权平均净资产收益率	7.13%	3.97%	增长 3.16 个百分点
	本报告期末	上年度末	本报告期末比上年度末增减
总资产（元）	51,930,282,600.60	47,943,788,133.54	8.31%
归属于上市公司股东的净资产（元）	22,575,892,240.78	21,575,123,234.66	4.64%

3、公司股东数量及持股情况

单位：股

报告期末普通股股东总数	119,662	报告期末表决权恢复的优先股股东总数（如有）	0			
前 10 名股东持股情况						
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结情况	
					股份状态	数量
南方希望实业有限公司	境内非国有法人	29.08%	1,225,998,830	0		
新希望集团有限公司	境内非国有法人	24.86%	1,048,163,129	0		
中国证券金融股份有限公司	境内非国有法人	2.98%	125,602,591	0		
西藏思壮投资咨询有限公司	境内非国有法人	2.79%	117,528,426	0		
西藏善诚投资咨询有限公司	境内非国有法人	2.72%	114,507,184	0		
香港中央结算有限公司	境外法人	1.51%	63,759,126	0		
拉萨开发区和之望实业有限公司	境内非国有法人	1.35%	56,742,692	0		
中央汇金资产管理有限责任公司	国有法人	0.98%	41,319,400	0		
拉萨经济技术开发区新望投资有限公司	境内非国有法人	0.73%	30,643,960	0		
李刚	境内自然人	0.71%	29,990,000	0		
上述股东关联关系或一致行动的说明		新希望集团为南方希望、新望投资的控股股东，三方互为一致行动人。除此之外，公司未知公司前十大股东是否存在其他关联关系或一致行动的情形。				

4、控股股东或实际控制人变更情况

控股股东报告期内变更

适用 不适用

公司报告期控股股东未发生变更。

实际控制人报告期内变更

适用 不适用

公司报告期实际控制人未发生变更。

5、公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

适用 不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

6、公司债券情况

公司是否存在公开发行并在证券交易所上市，且在半年度报告批准报出日未到期或到期未能全额兑付的公司债券
否

三、经营情况讨论与分析

1、报告期经营情况简介

公司是否需要遵守特殊行业的披露要求

否

公司近年来一直坚持“做强饲料、做大养猪、做精肉禽、做优食品、做深海外”的中长期战略，打造产业间畜禽多元化与产业内农食一体化的均衡布局，致力于成为具有稳定成长性的优质蓝筹股，引领行业科技创新的现代化企业，中国农牧食品企业国际化的排头兵，投资者友好型公司，以及积极承担社会责任的美好公司。

2019年上半年国内农牧行业经营环境继续呈现出禽好猪差、但逐步触底企稳的局面。在猪产业上，去年8月爆发的非洲猪瘟继续在全国更多的省份蔓延扩散，2019年6月份全国生猪存栏与能繁母猪存栏相比去年同期均下降25%以上，猪价虽然在震荡中逐步走出底部区域开始上行，但非洲猪瘟在南方多地继续呈缓慢的散点式爆发，依然使全行业的补栏增产举步维艰。在禽产业上，从去年中期开始的景气上行，在非洲猪瘟引发的禽肉替代效应的加持下，一直延续至今，但长期的禽价高位运行也引发了禽养殖的新一轮产能扩张，使得行业内供求关系发生逆转，短期内行情剧烈波动的风险加大。在饲料产业上，非洲猪瘟导致猪料需求大幅减少，但业务均衡、料种齐全的大型饲料企业能够从禽产业的旺盛需求中获得禽料的增长机会，中美贸易摩擦的反反复复依然使大宗农产品进口面临巨大的不确定性，但相比去年刚刚爆发之时，中国企业已然具备了更平和的心态与更丰富的办法有效应对，化解风险。2019年初发布的中央一号文件，在过去五年间侧重于农业现代化、供给侧改革、发展新动能等主题的基础上，进一步强调决战决胜脱贫攻坚，也为当前公司发展战略结合社会综合效益指明了方向。

为了支撑多元化业务组合与一体化商业模式的顺畅运行，进一步提升专业化经营能力，公司在2018年底进行了组织架构优化调整，改变了自2011年重组上市以来，为了保证平稳过渡而采用的区域主导型架构，转变为业务主导型架构，组建了饲料BU、禽产业BU、猪产业委员会、食品事业群、海外特区五大战略业务单元。2019年上半年，是公司以五大战略业务单元的新架构运行的第一个半年，各项业务运行良好，专业能力进一步提升，饲料、禽、食品、海外都取得不同程度的增长，猪产业也在抵御非洲猪瘟的同时加大力度发展。在资本运作方面，公司在2019年上半年完成了大股东股份增持，实施了公司股份回购，启动了可转债项目与股权激励计划，借助资本市场支持实业发展，有效维护广大投资者利益，实现管理团队与公司整体、广大股东的共同发展，为股东持续提升投资价值。公司也凭借在环境、社会、公司治理（ESG）方面的优秀表现，被中财绿金院评为A级，位列评选公司的前20%。通过上述努力，报告期内，公司共实现营业收入3,529,429.90万元，同比增长365,151.94万元，增幅为11.54%；实现归属于上市公司股东的净利润156,185.53万元，同比增长71,581.06万元，增幅为84.61%。

（一）饲料业务：量利同比双增，专业能力提升

饲料的生产经营一直是公司业务的主要支柱。2019年上半年，公司各畜种饲料产品的专业化能力、市场竞争能力得到进一步提升，饲料业务保持高速增长。

1、禽料：禽料是公司饲料产品结构中占比最大的料种，规模国内最大。公司在2018年底进行了组织架构优化调整，以市场化外销为主的禽料划归饲料BU，以一体化内供为主的禽料划归禽产业BU。这促进了公司禽料业务中市场外销禽料与内部配套禽料实现更精准的产品定位，更高效的运营，生产费用进一步下降，销量利润均实现大幅增长。公司上半年禽料销量达620万吨，增幅为20.37%，增幅约为农业部统计的上半年全国禽饲料产量增幅11.9%的两倍。

2、猪料：猪料是公司饲料业务产品结构优化的主要方向。面对非洲猪瘟的肆虐，公司狠抓生物安全，投入专项资金对猪料工厂的人车洗消、原料检测、生产设备、信息系统等进行升级改造，编制了饲料厂非瘟防控手册与视频教程，弃用有风险的饲料原料，加强全流程严格消毒，严控调制温度85℃三分钟，提升猪料安全属性。面对受到非洲猪瘟巨大冲击的养殖户与规模场，公司推出“猪旺”模式，依托安全产品、防控技术服务，引入外部银行、保险、金融服务机构等，帮助农户对接猪贩或屠宰厂，同时加强对战略大客户的开发，新增规模猪场客户接近2,000个，规模猪场直销占比提升至约40%。公司上半年猪料销量达到196万吨，仅同比下降2.09%，远远好于农业部统计的上半年全国猪饲料产量降幅14.0%。

3、水产料：水产料是公司饲料业务利润的有力补充，公司将持续力保国内水产料前三位置，努力追赶优秀同行企业。2019年初，公司新建的16条水产料生产线陆续投产，加强了专业化产能。同时针对过去在特水料上的短板，公司加大水产料研发基地建设投入，陆续启动南美白对虾、加州鲈、黄颡鱼等特水养殖品种研究。得益于上述举措，公司上半年功能性水产料和虾蟹料等特种水产料销量同比上升99.61%，而水产料总体销量达到44万吨，同比上升15.84%，也大幅领先于农业部统计的上半年全国水产料增幅4.4%。

4、专业运营能力进一步增强：（1）产品力——在非洲猪瘟背景下，公司继续加快生物环保饲料推广，升级生物发酵工艺，生物环保饲料销量也突破100万吨，同比上升38.56%，继续保持“生物环保饲料中国第一品牌”。（2）采购力——公司在东北的产地玉米收购和贸易项目取得突破，首次尝试玉米卖出交割业务并实现期现货皆盈利；通过供应商和物流优化，形成“四区块、九条线”豆粕采购链；供应链金融运用更加成熟，融资额、融资收益上半年大幅度增长，使采购财务费用大幅下降。

（3）制造力——公司启动了“233精益计划管理项目”，通过精益生产改善行动，使得饲料生产吨费用继续下降4.4%。专业化大厂打造工作稳步推进，单月销量过万吨工厂对公司饲料销量的贡献已超过50%。（4）服务力——继续利用好各饲料分子公司的体验中心，通过形式多样的展示与交互活动加强客户感知与认同。在全国范围内开展了约120场培训活动，培训了超过7,200名农户，有效地拉动了公司的饲料销售。

报告期内，公司共销售各类饲料产品876万吨，同比增加106万吨，增幅为13.74%（根据农业部统计，2019年上半年全国饲料总产量同比下降0.5%）；实现营业收入1,925,680.21万元，同比增加139,494.72万元，增幅为7.81%，饲料整体毛利率水平也得到同步提升，实现毛利润140,601.79万元，同比增加10,468.57万元，增幅为8.04%。

（二）白羽肉禽业务：基地建设稳步推进，营收利润再创新高

白羽肉禽业务是公司发展的重要基础。公司从事禽产业的主要模式是“种禽养殖+传统合同养殖/商品代自养或委托代养+禽屠宰”。本模式总体上的盈亏情况会随着行情的上行或下行，即种禽、商品代鸡鸭、禽肉价格的涨跌而同向变化。但由于在商品代养殖环节，公司目前自养产能小于屠宰产能，因此在行情上行期，也会一定程度上承担屠宰成本提升的压力。2019年上半年，禽产业行情受自身供求关系及非洲猪瘟引发的替代效应而总体向好，公司在做好日常经营的同时，努力补齐产业链短板，重点推动从过去“种禽+传统合同养殖+屠宰”的松散合作模式转型为“种禽+商品代自养/委托代养+屠宰”的一体化贯通模式，持续提升盈利能力。

1、中新鸭正式上市，抓行情代孵获利。在种禽养殖环节，公司与中国农科院联合联合培育的、具有完全知识产权的“中新瘦肉型北京鸭”在2019年4月获得国家畜禽遗传资源管理委员会颁发的畜禽新品种（配套系）证书，并正式上市，未来将会逐步降低公司白羽肉鸭产业链的成本。此外，公司在种禽行情上行期，利用孵化场的富余产能，积极开展外购种蛋代孵的业务，抓住有利行情增加种禽业务盈利。

2、加快基地建设，提高直供比例。在商品代养殖环节，公司在上半年继续关注商品代自养基地建设，截至上半年末，新完成10个商品代自养场建设，使商品代自养场达到50个，年出栏商品代鸡鸭超过6000万羽，同时还有3个商品场已开工，13个商品代场正在筹建中，后续可新增年出栏近5000万羽产能。通过自养场的示范效应，再加上为农户提供其他综合服务，例如棚舍升级改造、技术与资金支持，甚至还包括非洲猪瘟背景下帮助部分养猪农户实施猪棚改鸭棚，公司全力提高直供比例（包括自养、委托代养、两年以上连养合同）。上半年公司在鸡产业上直供比例达到35%，同比提升12个百分点，在鸭产业上直供比例达到29%，同比提升19个百分点。自养场和直供农户将大力提升公司在禽产业上的长期盈利能力。

3、产品渠道优化，提升销售溢价。在禽肉销售环节，公司一方面在产品结构上，加强鲜品销售与面向高端客户的定制化产品销售，上半年实现定制化产品销量同比增长5%；另一方面在渠道结构上，加强近距离客户开发，以及传统批市渠道之外的食品加工原料渠道、餐饮渠道、商超渠道等优势渠道，上半年在这三大类优势渠道的销量同比增长4%。

报告期内，公司共销售鸡苗、鸭苗24,607万只，同比增加5,493万只，增幅28.73%；销售自养商品鸡、委托代养商品鸡15,124万只，同比增加1,615万只，增幅11.95%；销售鸡肉、鸭肉产品84.97万吨，同比增加0.58万吨，增幅0.69%；实现营业收入978,721.21万元，同比增加144,570.20万元，增幅为17.33%；实现毛利润96,845.46万元，同比增加23,669.75万元，增幅为32.35%。

（三）猪养殖业务：三全发展模式创新，严防非瘟不懈发展

猪养殖是公司战略转型的重大举措。公司从事养猪业务的主要模式是“种猪养殖+商品代自育肥/委托代养育肥”。本模式的盈亏情况会随着行情的上行或下行，即商品猪价格的涨跌而同向变化。2019年上半年，在面对非洲猪瘟扩大蔓延的不利环境下，公司在做好防控的同时，积极响应国家恢复生产保供的政策号召，加大投资生产力度，在危机中实现弯道超车快速增长。

1、持续迭代升级方法，全链协作防控非瘟。自去年下半年非洲猪瘟爆发以来，公司第一时间成立了防控专项工作小组，制定全方位全体系的防控措施。进入2019年后，公司持续迭代升级防控办法与硬件设施。在猪料厂，投入专项资金对洗消、检测、生产、信息等系统进行升级改造，加强全流程严格消毒，严控调制温度85℃三分钟，同时采购高规格专用运输车、饲料车，实现专车专用、点对点运输，保障运输安全。在公司自有猪场，分类梳理风险载体，明确上百个风险控制点，切断外部感染途径，同时加装摄像头，监控关键环节。对于合作放养户，帮助指导他们升级设施，做好消毒隔离，并提供生活物资代采配送，使其安心做好养猪工作。此外公司在全国范围建立了近20个检测实验室，全面使用荧光定量PCR，及时发现风险因素。

2、三全发展获取资源，提升工程建设效率。公司在上半年提出“三全发展模式”，即全区域规划、全产业链布局、全生态和谐发展，帮助地方政府解决产业发展、食品纳税、环保治理、农村扶贫等多项痛点，帮助公司更高效地获得土地资源与政策支持；同时还持续优化工程建设流程，在保证高质量的前提下争取缩短项目周期。针对养猪投资项目“两个180天”的挑战目标，2019年上半年有5个项目实现了180天内完成手续办理，2个项目实现了180天内完成工程建设，达成率超过去年同期。截至上半年末，公司已投产产能达480万头，在建产能超700万头，公司固定资产和在建工程余额比上年末增加17.90%，另有已完成土地签约或储备的项目产能超3000万头。

3、稳健开展外购合作，补充产能获取养户。去年下半年非洲猪瘟爆发后的省域隔离式防控，对公司的种、仔猪调运、猪场进猪投产造成了严重影响。在2019年年初，公司及时调整经营策略，加大外购仔猪力度，在各区域就近优选实力强、声誉好的龙头企业或专业种猪厂商，并结合合同保质期设置、各环节检测，尽可能降低疫病风险，在保证安全和盈利的基础上，加快仔猪投放。尽管外购仔猪一定程度上增加了公司养猪的成本，但也帮助公司在行业低谷期，提前锁定了一批基础条件较好，但在非洲猪瘟背景下由于缺乏指导支持，而不敢恢复生产的养殖户，有助于公司后续自产仔猪产能释放之后的放养业务开展。而且，随着公司自产仔猪逐步增加，外购仔猪的占比也将会逐步降低。截至上半年末，公司通过自产与外购仔猪的投放，已实现了超过180万头的仔猪与肥猪存栏，为全年出栏目标的达成打下了坚实基础。同时，由于外购仔猪及防控非洲猪瘟增加投入，公司上半年出栏肥猪完全成本上升到13.24元/kg，其中“自产仔猪+农户合作育肥”模式的完全成本上升到12.98元/kg，预期后续会随着外购仔猪占比降低、非洲猪瘟防控形势稳定而重新降低。

4、储备人才资金，支持长期发展。在人才储备上，公司目前已经完成了可支撑1200万头生产规模的人才招聘储备。在资金储备上，公司拥有全球范围内多家金融机构合计超过490亿元的综合授信额度，目前用信比例仅为28%，上半年平均融资成本控制在3.7%以下。此外，公司在上半年已经启动了可转债项目，截至上半年末进展顺利，已完成第一次反馈意见回复，后续将会更有力地支撑养猪产业发展的资金需求。

报告期内，公司共销售种猪、仔猪、肥猪134.35万头，同比增加10.22万头，增幅为8.33%；实现营业收入192,337.21万元，同比增加40,896.92万元，增幅为27.01%；实现毛利润36,627.92万元，同比增加25,360.71万元，增幅为225.08%。

（四）食品业务：产品渠道继续优化，保障安全助力防疫

食品业务是公司长期转型发展的方向。公司在2018年底进行了组织架构调整，将禽屠宰划归白羽肉禽业务，调整后的食品业务只包含猪屠宰、肉制品深加工、中央厨房等细分领域。2019年上半年，公司食品业务一方面面临着非洲猪瘟防控的严峻形势，另一方面也承担着猪价禽价不同程度上的成本压力，公司继续坚持从渠道、产品两大方面优化提升，保障食品业务利润稳定增长。

1、发力火锅餐饮，提升非批市渠道占比。公司持续优化渠道结构，通过对湾仔码头、海底捞、永辉超市等火锅、餐饮渠道的大客户开发，进一步提高非批市渠道占比，生鲜猪肉非批市渠道占比从46%提升至51%，猪肉制品非批市渠道占比从27%提升至35%，禽肉制品非批市渠道占比由51%提升至56%。此外，公司在新零售渠道也有新突破，公司旗下“O right”“新希望食品”“美好”品牌下的多款产品上架盒马鲜生门店。

2、持续打造新品，优化产品结构：公司上半年陆续推出汉堡肉排、农家小酥肉、“知初”系列全产业链可溯源猪肉产品、“O right”健康休闲食品等多款新产品。报告期内，高溢价品类份额提升至38%，面向商超、电商、新零售等新兴渠道的高毛利品类销量占比提升至15%。

3、保障食品安全，配合非瘟防控：非洲猪瘟背景下，猪屠宰厂也成为重要的防控环节。公司投资建设PCR实验室，全面开展荧光PCR检测工作，上半年政府抽检结果全部合格，也为公司自身今后朝生猪养殖屠宰全产业链协同发展，积累了宝贵经验。

报告期内，公司销售猪肉产品12.07万吨，同比下降2.81万吨，降幅为18.89%，下降原因主要是非洲猪瘟导致收猪困难；销售各类深加工肉制品和预制菜8.04万吨，同比增加0.93万吨，增幅为13.08%；实现营业收入282,145.94万元，同比下降2,626.80万元，降幅为0.92%；实现毛利润36,409.28万元，同比增加4,476.69万元，增幅为14.02%。

2、涉及财务报告的相关事项

（1）与上一会计期间财务报告相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况说明

√ 适用 □ 不适用

重要会计政策变更

会计政策变更的内容和原因	审批程序
《企业会计准则第22号--金融工具确认和计量(修订)》、《企业会计准则第23号--金融资产转移(修订)》、《企业会计准则第24号--套期会计(修订)》及《企业会计准则第37号--金融工具列报(修订)》(统称“新金融工具准则”)	财政部统一规定
《关于修订印发2019年度一般企业财务报表格式的通知》(财会[2019]6号)	财政部统一规定
《企业会计准则第7号——非货币性资产交换(修订)》	财政部统一规定
《企业会计准则第12号——债务重组(修订)》	财政部统一规定

本公司自2019年1月1日起施行财会[2017]7号文发布的《企业会计准则第22号—金融工具确认和计量》及财会[2017]14号文发布的《企业会计准则第37号—金融工具列报》，根据上述准则，本公司将原计入“以公允价值计量且其变动计入当期损益的金融资产”的利率掉期及期货合约等计入“交易性金融资产”，将原计入“以公允价值计量且其变动计入当期损益的金融负债”的期货合约计入“交易性金融负债”，将原计入“可供出售金融资产”的股权投资计入“其他权益工具投资”；根据金融工具准则规定，首次执行金融工具准则原账面价值与施行日新账面价值之间的差额应追溯调整。综上，对2019年初财务报表调整如下：

项目	调整前	调整后	调整数
交易性金融资产		5,121,911.72	5,121,911.72
以公允价值计量且其变动计入当期损益的金融资产	5,121,911.72		-5,121,911.72
应收账款	567,538,118.87	546,042,302.85	-21,495,816.02
其他应收款	434,117,669.96	411,674,285.85	-22,443,384.11
流动资产合计	13,590,595,221.18	13,590,595,221.18	-43,939,200.13
可供出售金融资产	319,212,710.22		-319,212,710.22
其他权益工具投资		319,212,710.22	319,212,710.22
递延所得税资产	209,793,994.35	217,208,842.05	7,414,847.70
非流动资产合计	34,353,192,912.36	34,353,192,912.36	7,414,847.70
资产总计	47,943,788,133.54	47,943,788,133.54	-36,524,352.43
交易性金融负债		135,320.00	135,320.00

以公允价值计量且其变动计入当期损益的金融负债	135,320.00		-135,320.00
盈余公积	2,202,206,559.59	2,201,906,114.80	-300,444.79
未分配利润	12,997,313,375.41	12,966,174,447.94	-31,138,927.47
归属于母公司所有者权益合计	21,575,123,234.66	21,575,123,234.66	-31,439,372.26
少数股东权益	5,760,623,310.71	5,755,538,330.54	-5,084,980.17
所有者权益合计	27,335,746,545.37	27,335,746,545.37	-36,524,352.43
负债和所有者权益总计	47,943,788,133.54	47,943,788,133.54	-36,524,352.43

重要会计估计变更

会计估计变更的内容和原因	审批程序	开始适用的时点
因物价上涨及行情变动，公司近三年淘汰种鸡、种鸭的平均价格高于预留的残值，将种鸡的预留残值由15元/只变更为25元/只，种鸭的预留残值由18元/只变更为30元/只。	第七届董事会第四十二次会议	2019年01月01日

(2) 报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况说明

适用 不适用

公司报告期无重大会计差错更正需追溯重述的情况。

(3) 与上一会计期间财务报告相比，合并报表范围发生变化的情况说明

适用 不适用

1、本年新增合并报表的单位包括：安阳新六科技有限公司、白银新希望农牧科技有限公司、临沂新好养殖有限公司、朔州新好农牧有限公司、宜君新六科技有限公司、广西罗城新好农牧有限公司、曹县新好农牧有限公司、宁明新好农牧有限公司、吴起新六科技有限公司、海阳市新好牧业有限公司、台前县新六农牧科技有限公司、深泽县新希望六和养殖有限公司、青岛嘉智生物技术有限公司、新希望菲律宾动物保健服务有限公司、新和国际贸易有限公司、湖南新六深耕供应链有限公司、莱西市新希望六和食品有限公司、新希望越南科技养殖服务有限公司，以上公司均为2019年投资成立，从成立之日纳入合并报表范围。

2、本年度减少合并报表的单位包括：山东新六猪业发展有限公司、惠水新希望六和养殖有限公司、平邑县禽旺畜禽养殖有限公司、临沂新和农场畜禽养殖有限公司、安丘禽和旺养殖有限公司、菏泽禽之旺养殖有限公司、青岛禽之旺畜禽养殖有限公司、泰安新和畜禽养殖有限公司、嘉祥辰鑫养殖有限公司、寿光禽和旺养殖有限公司、杨凌慧农产业技术研究院有限公司、乐亭禽好养殖有限公司、北京新希望六和商贸有限公司、馆陶县禽旺养殖有限公司、禹城六和养殖有限公司、安丘六和光大食品有限公司、唐河六和饲料有限公司、高密新希望六和饲料有限公司、蒙阴六和饲料有限公司、广饶光聚六和饲料有限公司、山东六和农业科学研究院、盘锦牧泰养殖有限公司、周口六和富农饲料科技有限公司、成都枫澜贸易有限公司、广东新好正和农牧有限公司、丰顺新希望生物科技有限公司、江西联和农牧发展有限公司及其控股子公司2家。山东新六猪业发展有限公司、惠水新希望六和养殖有限公司、平邑县禽旺畜禽养殖有限公司、临沂新和农场畜禽养殖有限公司、安丘禽和旺养殖有限公司、菏泽禽之旺养殖有限公司、青岛禽之旺畜禽养殖有限公司、泰安新和畜禽养殖有限公司、嘉祥辰鑫养殖有限公司、寿光禽和旺养殖有限公司、杨凌慧农产业技术研究院有限公司、乐亭禽好养殖有限公司、北京新希望六和商贸有限公司、馆陶县禽旺养殖有限公司、禹城六和养殖有限公司、安丘六和光大食品有限公司、唐河六和饲料有限公司、高密新希望六和饲料有限公司、蒙阴六和饲料有限公司、广饶光聚六和饲料有限公司、山东六和农业科学研究院、盘锦牧泰养殖有限公司、周口六和富农饲料科技有限公司、成都枫澜贸易有限公司已注销，从注销之日起不再纳入合并报表范围；广东新好正和农牧有限公司、丰顺新希望生物科技有限公司、江西联和农牧发展有限公司及其控股子公司2家因公司本年处置了对该公司的股权，故从处置之日起不再合并该公司报表。

新希望六和股份有限公司

法定代表人：刘 畅

二〇一九年八月三十一日