**证券代码：000988　 证券简称：华工科技**

**华工科技产业股份有限公司**

**投资者关系活动记录表**

编号：2019-09 日期： 8月30日

|  |  |
| --- | --- |
| 投资者关系活动类别 | □特定对象调研 □分析师会议 □媒体采访☑业绩说明会 □新闻发布会 □路演活动□现场参观 □其他  |
| 参与单位名称及人员姓名 | 1. 国泰君安 陈飞达
2. 国信证券 吴双、汪洋
3. 国盛证券 彭元立
4. 国金证券 丁健
5. 中信建投 雷鸣
6. 中经资本 刘婵娟、李镠
7. 海通证券 余伟民、谢伟
8. 东方财富证券 吴逸诗
9. 东方证券 杨旭
10. 安信证券 冷国强
11. 长江证券 卞曙光
12. 长江资管 罗聪
13. 广发证券 滕春晓
14. 中金公司 黄乐平
15. 康曼德资本 金凯
16. 东兴证券 龙海敏
17. 菁英时代资管 万军
18. 五矿证券 喻言
19. 中诚信托 田园
20. 亘曦资产 蔡麟琳
21. 望正资产 汪程程
22. 西部证券 杜威、林承瑜
23. 东湖资本 藏永贝
24. 天虫资本 胡纪相
25. 泰山保险 张东华
26. 山东文投 王东民
27. 东北证券 熊军、张立
28. 湘财基金 邢毅哲
29. 华泰瑞联基金管理 隆国华、何梓鹏
30. 鼎锋长江投资 杨军
31. 九泰基金 方向
32. 新健坤投资 孙宗胜
33. 天隼投资管理 余璇
34. 唐丰投资 徐长亮
35. 鹏举科技 唐霄鹏
36. 宁波智石资本 刘明
37. 交银施罗德 郭若
38. 个人投资者33人
 |
| 时间 | 2019年8月30日 |
| 地点 | 公司四楼会议室 |
| 上市公司接待人员姓名 | 1. 华工科技 董事/副总经理/财务总监/董秘：刘含树
2. 华工激光 总经理：邓家科
3. 华工投资 总经理：张丽华
4. 华工科技 总助/财务负责人：王霞
5. 华工正源 副总经理：李梓文
6. 云岭光电 副总经理：刘立刚
 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | 接待过程中，公司接待人员严格按照有关制度规定，没有出现未公开重大信息泄露等情况。 |
| 附件清单（如有） | 调研活动安排 |

附件

　　　**一、证券事务代表姚永川以PPT的形式向大家汇报了华工科技2019年半年度报告披露的公司经营情况。**

华工科技2019年确定了“积极发展、有效管控，全面提升经营质量”的管理要求，上半年公司实现营业收入25.54亿元，同比下降6.83%，归属母公司净利润3.31亿元，同比增长83.37%，剔除交易性金融资产影响，扣非后净利润1.59亿元，同比增长11.88%，经营性现金流净额同比增长67.24%，资产负债率32%，逐年下降。公司驶入高质量发展通道。

激光先进装备制造业务占到华工科技整体营收的37%，较2018年度占比有所提升；光通信业务占36%，较年报数据有所下降；传感器业务20%，占比提升，激光全息防伪材料业务7%，保持持平。

　　　**二、互动交流环节**

　　**提问：1、公司研发费用增长较快，能否分解一下？**

答复：上半年公司研发投入1.43亿元，同比增长54%，这与公司的战略是密切相关的，今年上半年延续了去年在技术创新方面的一些动作，各板块之间各有增长。研发费用增幅较大的，一是在光通讯这一块，公司布局应用于5G发展所需要进行的相应的研发；二是能量激光板块中智能装备上半年研发费用增幅也比较大；还有就是激光全息防伪业务方面，在传统的烟草业务以外，公司对非烟业务做了一些相应的研发安排。

　　**提问：2、公司各业务版块未来发展展望**

答复：公司顺应市场发展趋势，紧抓行业需求，持续加大研发投入，不断推动公司产品优化升级，完成关键技术与核心产品整体布局，为下一阶段的发展注入新动能。

针对汽车轻量化趋势，开发出国内首套三维五轴激光切割设备，其核心部件，如光源、切割头均国产化，价格仅为进口设备的70%，性能比肩国外同类设备。该产品不仅获得湖北省科学进步奖一等奖，更是形成规模化生产，获得国内最大热成型行业客户的认可，短短50秒就可完成某款汽车B柱的切割。据了解，一条热成型线需要配备4-6台三维五轴激光切割机，仅切割环节就可为用户节约1000万左右的设备投入成本。在智能制造风口下，公司与行业客户深度合作，设计开发智能化工厂样板点。同时，为应对日益成熟的激光细分市场，相继推出全新GF系列经济型激光切割平台、MARVEL12000超高速激光切割平台，受印度等海外新兴市场的强烈欢迎，上半年激光智能装备产品海外销售同比增长60%。

数据中心是支撑网络流量的核心硬件载体，随着网络流量的持续高速增长，数据中心市场规模和单体建设规模也在不断增加。到2021年，超大规模数据中心将占到全部数据中心服务器数量的53%。为紧抓数据中心市场风口，公司相继推出100G、400G数据中心产品，其中，100G SR4/LR4实现批量交付，400G FR4完成送样。

2019年全球经济仍然处于持续下行的趋势之中，特别是贸易战对制造业的压制影响持续显现。在贸易争端加剧和人民币对美元汇率贬值压力加大的情况下，公司正积极应对中美贸易战、汇率波动、制造成本上升、市场竞争加剧带来的风险。

　　**提问：3、公司在5G领域的布局，公司的供应是否能够保障？产能还会否有提升？**

答复：今年6月我国5G商用牌照正式发放，也意味着我国正式进入5G商用元年。预计2020至2025年，我国5G商用直接带动的经济总产出达10.6万亿元。华工科技紧抓5G建设的市场契机，有源光模块业务，实现收入增幅22%，净利润增长20%，上半年5G用25G光模块产品已成功导入全球四大设备商，并通过大份额、高质量的交付获得了绝对的市场优势。公司布局前端产业链，发起设立了云岭光电，为供应链提供有效支撑，在中美贸易争端的背景下，我们已经做了比较充分的考虑和安排。2017年公司成功募集资金18亿元，投入能量激光、信息激光、传感器业务，用于打造公司新的利润增长点，5G和数据中心光模块项目已完成新研发中心建设及搬迁，在今年内可实现达产，同时项目围绕数通行业需求投入建设100G、400G光器件封装研发平台，目前加快数据中心项目建设。

　　**提问：4、能否拆分一下激光先进装备制造业务上半年的经营情况？**

答复：智能装备事业群收入4.5亿元，同比增长14%；激光精密事业群收入4.2亿元，同比下降24%。

智能装备方面，受全球汽车市场低迷的影响，公司汽车白车身激光焊接装备销售收入降幅较为明显；激光切割产品销售同比增长27%。上半年，AUTOBOT奥博系列汽车热成型件三维激光切割机装备标准化，大批量进入国内最大行业客户；全新GF系列经济型激光切割平台装备实现批量销售；MARVEL漫威12000系列超高速激光切割平台、LT系列全自动激光切管机、全自动集成料库等系列产品同步拓展国内、国际市场，激光切割装备销售大幅增长。

激光精密方面，受3C消费电子行业周期性下滑、贸易摩擦、同质化竞争加剧的不利影响下，国际大客户订单大幅下滑。为此，公司产品从单机工作站向“激光+自动化”转型，自动化类合同订单同比大幅增长。焊接产品成功进入锡焊应用细分市场，并在氢能源行业市场取得了突破；微加工产品发挥脆性材料的激光加工优势，推出玻璃切割行业专机并形成批量订单，成为新的增长点；切割及PCB产品竞争力得到大幅提升；标记产品通过细分行业挖掘，在无线充电、激光清洗、自动化等行业订单取得突破。

**提问：5、激光全息防伪业务毛利下降，是否会影响全年业绩？**

答复：上半年激光全息防伪业务毛利有所下降，但规模增长比较明显。受经济形势下滑、国家控烟政策的出台与烟草行业竞争加剧影响，激光全息防伪产品的市场价格出现明显下滑。公司积极向非烟市场转型，成功抢占国内名酒、医药、日化、证卡等快消品市场先机。但非烟行业产品毛利率相对偏低，在规模快速上量的情况下，导致产品综合毛利率水平下降。

下半年，随着精密刻蚀、大幅加密、DID技术产品、水转印及“专版+定位”转移纸等多款高端防伪技术产品的陆续推出，将有利于提升产品综合毛利率水平。

**提问：6、公司今年的经营管理策略是什么？**

答复：华工科技秉持“重利润大于重规模”的经营思路，将效益放在发展首位，采取多种管控措施，降低成本、提升效率，助推公司驶入高质量发展通道。

今年以来，华工科技持续推进阳光采购、价值采购，打造共赢发展价值链，通过采购标准化、集约化、专业化，不仅提升了交付质量，还有效地降低了采购成本。同时，通过推进精益生产，强化过程控制，有效降低了成本,提高了工作效率和产品质量。旗下华工正源全面导入精益生产以来，产能大幅提升，制造周期缩短至4天以内，直通率平均水平高于98%，快速适应了客户需求的不断变化。

**提问：7、公司校企改革的进展如何？子公司是否会考虑分拆上市？公司大股东是否会继续减持？**

答复：高校体制改革由国家教育部牵头推进，涉及全国23所试点高校。该项工作推动主要依据国务院42号令等政策文件，试点期限至2020年10月底。公司实际控制人华中科技大学不是试点高校，但符合政策规定的改革范围，相关工作如有进展情况公司将及时进行披露。

关于分拆上市，公司也关注到近期证监会下发了关于分拆上市的征求意见稿，公司会积极消化相关政策，在符合政策的条件下，会重点考虑产业链协同发展的影响，做相应的准备。

控股股东与中小股东同样享有依法减持的权利，但控股股东需根据证监会“减持新规”事前发布减持计划，如果华工科技收到大股东《减持告知函》，会及时履行信披义务。