证券代码：002414 证券简称：高德红外

**武汉高德红外股份有限公司投资者关系活动记录表**

编号：20190902

|  |  |
| --- | --- |
| **投资者关系活动类别** | ■特定对象调研 □分析师会议  □媒体采访 □业绩说明会  □新闻发布会 □路演活动  ■现场参观 □其他 |
| **参与单位名称及人员姓名** | 华富基金 张宝涵 |
| **时间** | 2019年9月2日 |
| **地点** | 武汉高德红外股份有限公司 |
| **上市公司接待人员姓名** | 副总经理兼董事会秘书 陈丽玲  信息披露专员 胡 旭 |
| **投资者关系活动主要内容介绍** | 一**、观看公司宣传片；**  **二、参观公司产品展示厅；**  **三、了解公司基本情况**  **四、互动交流：**  **1、公司目前的定位是怎样的？睿创的业务与公司有重合吗？**  公司目前做的是红外探测器全产业链，从红外焦平面探测器芯片（三条核心器件批产线：一条8英寸0.25um非制冷、两条8英寸制冷及二类超晶格批量生产线）到以红外热成像为核心的综合光电系统，再到最后顶端的完整武器系统。而睿创微纳业务范围仅为非制冷红外探测器机芯、整机及红外热像仪整机，这些只占高德红外全产业链业务中的一个部分。  **2、反坦克WQ系统现在是什么进展情况？**  反坦克WQ系统一直以来都是按军方规定的进度推进。  **3、完整武器系统中除红外以外还涉及到其他分系统的专业技术，公司是如何布局的？**  公司在激光、雷达、人工智能、图像识别与匹配、陀螺稳定平台、火控、制导、战斗部、发动机、舵机等武器分系统一直以来都有技术积累，通过不断的调研、了解及学习相关领域知识培养整个团队。在此基础上，公司组建了国内第一个民营DD研究院，最大实现体系内资源优化整合，以形成综合、高效、全方位的军工体系。  **4、公司制冷和非制冷探测器业务的比例大概是多少？**  按照金额制冷探测器营收占比要高一些，一是2017-2018年高芯科技的营收大部分来自于制冷探测器，非制冷探测器的市场空间还没完全打开；二是非制冷探测器的价格比较低。但是现在民用市场已经打开了，2019年半年度报告中智感科技的营收已经超过去年全年。  **5、未来公司对军民两个市场空间是怎么想的？**  公司希望军品在稳定增长的情况下，民品市场有爆发性的增长，为此公司在2017年初就采购晶圆级封装设备，2018年开始进行设备的调剂安装和性能稳定，今年晶圆级封装已经开始应用在相关产品上。智感科上半年正式发售的红外热成像手机配件MobIR air，正是基于晶圆级模组开发的自有消费类产品。在民用领域，公司全面打造红外“芯”平台战略，以自研国产化红外探测器芯片为基础，为广大红外探测器用户提供一系列基于红外探测器的开发、机芯硬件平台及软件算法解决方案，目前已经和国内处于领先地位的安防监控及无人机企业实现了战略合作，随着晶圆级模组的发布，公司布局的众多新项目目前均完成了技术沟通和产品、样品测试，广泛覆盖到物联网、智能家居、智能硬件、消费电子、机器视觉、仪器仪表等多个前沿科技行业。  公司一直以来都坚持军民并进的战略思想，在每年军品型号稳定增长的前提下，民品能够快速增长，实现一个对半的格局。  **6、公司目前财务状况如何？**  公司目前的财务状况是非常良性的，从2019年半年度报告中可以看出公司的经营活动产生的现金流量净额是非常良好的，公司没有大额的负债，货币资金充足。今年上半年的利润主要来源于主营业务收入，这也是财务状况良好的一个表现。  **注：本次机构调研未发生未公开重大信息泄密情况。** |
| **附件清单（如有）** | 无 |
| **日期** | 2019年9月2日 |