证券代码：002957 证券简称：科瑞技术 编号：2019-001

**深圳科瑞技术股份有限公司**

**投资者关系活动记录表**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **投资者关系活动类别** | √ 特定对象调研 |  | □分析师会议 |
| □媒体采访 |  | □业绩说明会 |
| □新闻发布会 |  | □路演活动 |
| √ 现场参观 |  | □其他（请文字说明其他活动内容） |
| **参与单位名称****及人员姓名** | **共计50位机构分析师、研究员、机构投资者代表（排名不分先后）：**安信证券：郭威秀 博时基金：李喆东北证券：邰桂龙 兆天投资：胡孟汉东方证券：刘荫泽、田仁秀 方正证券：夏玮祥、张小郭广发证券：代川 国盛证券：姚健国泰君安：胡刚、黄琨 国信证券：贺泽安海通证券：曾彪、赵亮 弘则研究：杨云鹏、张骥华润元大基金：舒强 华夏基金：谭伟民嘉实基金：宋阳、姚志鹏 金信基金：高俊芳金元证券：汪敬波 南方基金：卢玉珊鹏华基金：柳黎、张宏钧 太平洋证券：曾博文兴业基金：张希晨 兴业证券：张新和易方达基金：胡云峰 招商基金：高岩、徐秋韵招商证券：陈铭 中国农业银行：王逸凡中科沃土基金：彭上 中信建投证券：韦钰中泰证券：姜楠宇、王可、周梦缘朱雀基金管理有限公司：李洋上海泾溪投资管理合伙企业：韩宇上海泉汐投资管理有限公司：于苏龙上海智尔投资有限公司：赵凌翔深圳东方君源资产管理有限公司：黄水平、谭圣林深圳金泊投资管理有限公司：陈建煌深圳尚道投资基金有限公司：陆伟深圳市前海锦泓资本管理有限公司：彭江锋深圳市投控资本有限公司：周华仙鼎泰四方（深圳）资产管理有限公司：陈勇豹 |
| **时 间** | 2019年9月6日 下午 13:00-18:30 |
| **地 点** | 1、深圳市南山区高新区中区麻雀岭工业区中钢大厦六栋五楼2、深圳科瑞技术股份有限公司龙岗分公司（深圳市龙岗区宝龙街道同德社区吓坑一路168号恒利工业园A2栋第一层至第二层） |
| **上市公司接待人员姓名** | 董事长：潘利明先生董事会秘书：李单单女士技术中心总监：何彩英女士营销中心总监：冯丰女士成都公司副总经理：陈路南先生董事会办公室：康岚女士、宋菲女士、江海敏女士、吕栋先生 |
| **投资者关系活动主要内容介绍** | 1. **董事长潘利明先生致欢迎词**

**二、董事会秘书李单单女士、技术中心总监何彩英女士、营销中心总监冯丰女士、成都公司副总经理陈路南先生分别介绍公司基本情况、技术研发情况、市场情况及公司运营情况。**1. **交流问答环节：**
2. **问：公司下游应用行业分布较广，是否为公司的自主选择。**

答：在下游行业选择上，公司会主动选择一些规模较大，在中国发展潜力大的先进制造业。 例如，公司进入的移动终端、新能源都具备这样的行业特征，电子烟是近年来较为新兴，并蓬勃发展的市场。同时，自动化设备行业会受到下游行业周期性波动影响，为避免行业波动影响，公司设立以来就一直进行跨行业布局。目前公司在移动终端、新能源、电子烟领域收入规模较大。公司进入的其他领域，包括汽车、医疗健康、物流等行业，希望未来也能迅速成长，使得公司的收入结构较为均衡，以避免行业波动对公司的影响。1. **公司在七大行业领域的业务各有差异，各细分领域的工艺也不一样，公司如何实现在七个领域的拓展、新领域的工艺积累，并且与各行业领先客户保持合作。**

答：自动化设备的稳定性、精密性、安全性与可靠性等特性对下游行业的生产有重要影响。下游客户在选择设备供应商时，历史业绩、行业经验等都是客户考虑的重要因素。公司是中国工业自动化行业早期的参与者与竞争者，工业自动化相关的各类技术储备与能力较为全面，并具备丰富的多行业工业自动化技术应用经验。客户会有意愿与公司合作，特别是在新的或者有难度的领域进行尝试。其次，要扩展多行业业务，需要公司整体的研发制造体系能够支持多行业多领域业务发展。公司的技术研发是分为两级研发体系，事业部主要是在行业上耕耘，做行业技术路线的分析、积累和迭代。技术中心做一些通用技术包括机器视觉、光学等等，公司在这些底层或者通用技术平台上进行持续的研发和迭代，以保证一项新的技术要求或者业务出现的时候，有机会抓住。最后，如何配合客户实现规模生产的能力非常重要。做一台或者数台样机不是非常困难，但是要配合客户在短时间内多地点进行批量交付以满足客户迅速增长的产能要求，对于品牌客户是非常重要的。1. **问：近两年苹果产业链，对设备需求波动较大，公司如何应对移动终端业务的波动。**

答：目前手机行业增速放缓，换机减少，未来随着5G出现销量可能增加。但不管如何波动，移动终端行业依然是规模较大且较为稳定的一个行业，对于公司来说该领域的业务也是收入规模较大、非常重要的一个板块。目前公司为移动终端的主要品牌均提供了产品与服务，包括苹果、谷歌，以及国内品牌OPPO、VIVO等等。1. **2017年苹果推出技术革新手机给公司带来比较大的增长，在目前的这个时点，在整个消费电子的下游领域是否可能会由于大的技术迭代给公司未来带来大的成长机会。**

答：移动终端行业特别是智能手机行业经过高速的发展，目前大家看到速度已经相对放缓，未来新的技术应用相信会出现。5G是针对应用场景的革命，会带来应用场景的变化。这个影响要看下游客户的发展。有一些客户在很多年前就已经做了一些应用场景的设计和研发，及一些适应性的产品。随着5G技术的应用，相信这些功能应用会加快。另外，目前已经出现的不同产品上的功能还会进一步在全产品链上普及与深化。1. **公司电子烟业务与客户的合作进度如何，有没有做电子烟烟弹、雾化器等业务，对于未来电子烟客户的产能扩张，公司为其提供设备的增速规划如何。**

答：公司2017年下半年开始与电子烟行业领先企业合作，在三个月的时间内为客户交付了第一台电子烟烟弹壳组装设备样机并通过验证，随后实现了批量交付。2018年进入大批量交付，为客户提供了其在全球销售的所有电子烟产品的烟弹壳生产设备。目前，客户在欧洲及亚洲其他地区积极开展业务。公司将为客户开发迭代产品，并同时向生产线的前后延伸，丰富电子烟生产和组装的自动化设备类型。1. **公司的技术储备和持续研发能力。**

答：公司产品具有定制化和非标准化特征，将客户产品理念快速转化为设计方案和产品的研发设计能力是公司从行业竞争中取胜的关键。通过多年的持续性研发投入和技术团队的建设，公司已建立了完善的技术研发体系和精干的核心技术团队，积累了丰富的技术储备和项目经验。公司基于五大领域通用平台技术及应用行业核心技术制定并更新技术路线图，保持持续的技术投入，以保证研发设计能力与下游行业、客户的产品创新速度相匹配，并保证公司的技术领先性。公司准确把握自动化行业向智能制造发展的趋势，提前储备智能制造领域的关键技术，包括复杂运动系统建模与控制技术、高速运动振动抑制技术、机器视觉与图像处理开发平台等技术。公司将以积累的核心技术为支撑，深入挖掘现有应用领域，灵活应用各种技术组合满足客户个性化需求，进一步拓宽技术的应用领域，发掘新兴或未开发领域，抢占市场先机。1. **公司的技术拓展主要是基于底层的五大技术，请问这五大技术目前在国内所处的水平。**

答：自动化技术是跨学科的技术，综合性要求高，需要掌握机电软、视觉、光学、精密传感和测量等各方面的技术。公司的优势是，经过十多年的积累，在各方面都培养了核心的团队和能力，这是基础能力。在机器视觉与光学、精密传感与测试、运动控制与机器人、软件技术、精密机械设计这五大领域，比如说在机器视觉、光学、图像处理等方面，公司有自己开发的平台、算法、打光技术、缺陷检测的能力，可实现视觉定位、模式识别、尺寸测量以及缺陷检测，缺陷检测是相对来说难度最大的，目前较热门的3D视觉也开始在做。公司研发的基于特征值的图像处理算法，在某些领域，精度和稳定性方面能够做得更好。另外，公司也专注于高速自动化研发，高速是未来的趋势，比如电子烟、叠片机，这类大型复杂自动化设备，由于投资较大，客户希望能够取代以前多条线或者取代更多的人，这就要求自动化设备产出要高。自动化设备的速度一旦提上去，就会有振动等问题，公司在自动化高速运动的振动抑制技术也是公司较为领先的方面。1. **公司与ATS对标原因，如何理解ATS具备公司不具备的无菌处理和密封技术等。**

ATS是个历史悠久、综合能力、技术能力等方面都非常突出的国际领先的自动化公司，他们在多个行业的技术应用能力也是公司对比学习的榜样。当然公司在自身发展和多行业业务的开展过程中也积累了对这些行业独特工艺技术相应的自动化技术与经验，所以我们在某些方面也有一些自己独特的技术优势。1. **公司定位亚洲精密自动化领航者，未来三五年的发展体量和空间怎么样。**

答：十八年来公司一直坚持主业，坚持精密自动化路线，未来也是按这个方向去发展。近年，中国制造产业升级速度在加快，未来，自动化将会加快高精度与高速度发展，会有很多技术的挑战。公司在高速高精度的自动化方面的研发工作一直在持续投入。ATS是我们的对标企业，经过了很长的时间发展达到了目前的规模。中国是制造大国，发展增速是全球领先的，自动化业务将会有更多的机会。1. **科瑞技术龙岗分公司工厂参观。**

**接待过程中，公司与投资者进行了充分的交流与沟通，并严格按照公司《信息披露管理制度》等规定，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平。没有出现未公开重大信息泄露等情况，同时已按深圳证券交易所要求签署调研《承诺书》。** |
| **附件清单（如有）** |  |
| **日期** | 2019年9月6日 |