证券代码：002689 证券简称：远大智能

**沈阳远大智能工业集团股份有限公司**

**投资者关系活动记录表**

 编号：2019-002

|  |  |
| --- | --- |
| **投资者关系****活动类别** | □特定对象调研 □分析师会议□媒体采访 □业绩说明会□新闻发布会 □路演活动□现场参观 √其他 （2019年辽宁辖区上市公司投资者网上集体接待日活动） |
| **参与单位名称及人员姓名** | 网络投资者 |
| **时间** | 2019年9月19日 14:30—17:00 |
| **地点** | 全景·路演天下（http://rs.p5w.net） |
| **上市公司****接待人员姓名** | 董事、财务总监 张楠女士董事会秘书、副总经理 谢刚先生 |
| **投资者关系活动主要内容介绍** | 为进一步加强与投资者的互动交流，为了便于广大投资者更深入全面地了解公司治理、经营状况、发展战略、风险防控、投资者保护等投资者关注的问题。公司于2019年9月19日(星期四)下午 14:30—17:00参加了2019年辽宁辖区上市公司投资者网上集体接待日活动，现场十分热烈，网络投资者参与热情很高，活动时间内提问达到26个，公司解答26个，公司问题回复率100%。综合情况详见附件一。 |
| **附件清单（如有）** | 一、投资者关系活动主要内容 |
| **日期** | 2019年9月19日 |

附件一：投资者关系活动主要内容

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| 发言人 | 问/答 | 内容 |
| 永高 | 问 | 目前公司在国内电梯行业的市场占有率有多少？ |
| 谢刚 | 答 | 您好！感谢您的关注。目前公司在国内电梯行业的市场占有率约为1%左右。谢谢！ |
| 永高 | 问 | 目前公司的工业机器人主要发展方向是什么？ |
| 谢刚 | 答 | 您好！感谢您的关注。目前公司的工业机器人主要发展方向如下：1、在轨道交通领域，智能高科成功研制出全国首套枕梁专用智能化制造设备，该设备是轨道交通装备领域集装配、打磨、焊接、转运存储、成品检测为一体的全自动生产线，大大提高轨道交通转向架主要构件的生产效率，实现轨道交通转向架更加智能化生产；未来智能高科将进行轨道交通车辆车身焊接、打磨及自动检测生产线的研发，构建轨道交通车辆车底和车身等主要部件全自动智能化生产线装备研发、设计和制造体系。2、在航空航天领域，智能高科成功研发了加力燃油总管焊接工作站和飞机座舱罩自动加工工作站，相关产品已通过验收并交付使用；未来智能高科将在航发定子叶片精磨领域加大研发力度，开发更高精度的应用在航空领域的机器人打磨系统。3、在船舶制造领域，智能高科成功研发出了螺旋桨自动修磨抛光技术，自2016年开始已经在某船用推进器智能磨抛铣削加工项目中得到应用；未来智能高科将继续深入研发船体自动焊接生产线技术、水面舰船壳体及水下平台壳体损坏检测工作站等重大科技项目。 |
| 永高 | 问 | 目前公司在工业机器人方面投入的研发费用有多少？ |
| 谢刚 | 答 | 您好！感谢您的关注。公司全资子公司智能高科2019年上半年的研发投入约为400万元。谢谢！ |
| 永高 | 问 | 公司全资子公司远大建筑在科特迪瓦的项目建设情况如何？ |
| 张楠 | 答 | 您好，2019年4月，因科特迪瓦政府并未将其首都阿比让地区大约200公顷土地免费提供公司用于进行房地产项目开发及公司整 体经营规划、海外事业战略布局的调整，公司决定注销子公司YUAND ACONETRUCTION&DEVELOPPEMENT（中文名： 远大建筑发展有限公司）。具体内容详见公司于2019年4月18日在《中国证券报》、《证券时报》及巨潮资讯网 （http://www.cninfo.com.cn）刊登的《关于注销全资子公司的公告》（公告编号：2019-030）。  |
| 永高 | 问 | 公司电梯业务与市场上的三菱、奥地斯等品牌相比有哪些不足与优势？ |
| 谢刚 | 答 | 您好！感谢您的关注。电梯主要的应用领域多数为商业住宅，商业住宅的电梯运行速度大多数为1.75m/s的低速电梯，在这一领域国外的高端品牌与国内的民族品牌并无本质差别；在高端的应用领域国外的高端品牌有较强的品牌溢价能力与空间。谢谢！ |
| 西北望 | 问 | 上半年EPC业务营收占比约多大呢？ |
| 张楠 | 答 | 您好，上半年EPC业务未有营收。谢谢。 |
| 西北望 | 问 | 电梯是一个重视售后服务的市场，请问公司的营销服务网络建设情况如何 |
| 张楠 | 答 | 您好，公司建立了覆盖广泛、体系健全的营销服务网络。公司在国内设有上海、江苏、河北、北京、江西、山东、河南、四川、大连、安徽、广西、海南等多家分公司从事营销服务，由公司总部集中对各分公司进行管理。公司在国外销售业务量较大的 澳大利亚、新加坡、蒙古、秘鲁、摩洛哥等国家设有多家全资子公司和参股子公司；同时，公司在国内考核确定了100余家 经销商，国际考核确定了70余家经销商。完善的销售服务网络设置保障了公司在客户开发、业务拓展、产品销售、安装、维 修和保养服务以及对各区域的经销商管理等方面的竞争优势。  |
| 西北望 | 问 | 朝阳新富项目合作开发一事进展如何？有望在年内签约吗？ |
| 谢刚 | 答 | 您好！感谢您的关注。若公司签署正式合同，届时请您关注公司公告，谢谢！ |
| 西北望 | 问 | 公司的风电子公司的业务发展情况怎么样 |
| 谢刚 | 答 | 您好！感谢您的关注。公司的风电子公司业务2018年度顺利完成了中电投建平上新井49.5MW风电场工程上新井项目中21台套产品交付工作，并完成安装调试任务，剩余12台套合同正在执行中。谢谢！ |
| 西北望 | 问 | 网传公司与苏泊尔正在探讨合作，请问具体是什么项目的合作呢？进展如何？ |
| 谢刚 | 答 | 您好！感谢您的关注。公司全资子公司智能高科目前暂未与苏泊尔展开合作。谢谢！ |
| 西北望 | 问 | 为了加强销售，公司计划下半年如何调整销售政策？ |
| 张楠 | 答 | 您好，公司电梯采用直销与经销相结合的营销模式，机器人采用直销营销模式，新能源公司销售主要是内销为主，同时也在开展海外市场的业务。内销主要是通过风资源开发与电力公司进行合作，以直销为营销模式。海外主要是通过当地的代理商进 行合作，同时直销为辅助手段。  |
| 西北望 | 问 | 在提升存货周转率方面，公司有何良策？ |
| 张楠 | 答 | 您好，加强对公司采购计划及排产发货的管理，缩短生产周期，减少库存积压，提高存货周转率。谢谢。 |
| 西北望 | 问 | 公司上半年在机器人、人工智能方面的研发投入有多大呢 |
| 谢刚 | 答 | 您好！感谢您的关注。公司全资子公司智能高科2019年上半年的研发投入约为400万元。谢谢！ |
| 好运兄弟 | 问 | 公司是否考虑加大在自机器人自动化设备业务方面的投入？具体规划是怎样的呢？ |
| 谢刚 | 答 | 您好！感谢您的关注。公司全资子公司智能高科在机器人自动化设备业务方面后续投入会不断加大，例如：公司在2019年非公开发行A股股票项目中的轨道交通车辆智能制造装备、焊接磨削一体化机器人工作站等。谢谢！ |
| 好运兄弟 | 问 | 今年上半年公司业绩不理想，请问是什么原因造成的 |
| 张楠 | 答 | 您好，公司上半年业绩下滑原因为：受行业增速放缓、市场竞争日趋激烈的影响，公司电梯产品执行量与去年同比下降较多，同时因产品销售平均单价下降，导致营业收入下降。  |
| 好运兄弟 | 问 | 贸易战对公司存在哪些机遇与挑战？ |
| 谢刚 | 答 | 您好！感谢您的关注。受中美贸易摩擦加剧的影响，国内部分行业和企业生产经营受到不利影响。公司目前不存在在美国市场开展大量进出口业务的情况，生产经营目前未直接受到中美贸易摩擦不利影响。若中美贸易摩擦持续发展并加剧，将在一定程度上影响公司对美国市场的开拓，不利于公司海外市场的发展布局。谢谢！ |
| 好运兄弟 | 问 | 公司上半年来自国外的营收占比34.10%，请问如何防控汇率波动风险？ |
| 张楠 | 答 | 您好，公司为降低汇率波动带来的不利影响，将合理安排结算期、结算币种结构以及签订汇率锁定协议等多种方式规避汇率风险。  |
| 好运兄弟 | 问 | 上半年来自机器人自动化设备的营收占比有多大呢 |
| 张楠 | 答 | 公司机器人自动化设备营收1,533,449.23元，占营业收入比重 0.38% 。谢谢。 |
| 好运兄弟 | 问 | 沈阳远大智能产业园项目自去年底投入运营以来，经营情况怎样？ |
| 谢刚 | 答 | 您好！感谢您的关注。公司目前没有投入产业园项目。谢谢！ |
| 好运兄弟 | 问 | 近期国家推动老旧小区改造升级，请问公司有没有接到这类工程项目？ |
| 张楠 | 答 | 您好，公司2019上半年，博林特电梯为沈阳沈河区小西小区增设沈阳首个加装电梯试点，已经完成了电梯加装方案。签约陕西铜川铁 诺小区、上海静安腾龙苑3号、上海闵行金汇路、上海金杨路703号项目。这些在旧楼加装梯领域执行或签署的项目将成为未来公司新的业绩增长点。  |
| 好运兄弟 | 问 | 大股东会参与本次定增份额的认购吗 |
| 张楠 | 答 | 您好，大股东不参与本次定增份额认购。谢谢！ |
| 好运兄弟 | 问 | 本次定增募投项目是什么？ |
| 张楠 | 答 | 您好，公司本次非公开发行募集资金总额预计不超过52,000.00万元（含），扣除发行费用后用于轨道交通车辆智能制造装备与焊接磨削一体化机器人系统产业化项目。谢谢。 |
| 好运兄弟 | 问 | 请问定增募资事项进展如何？ |
| 谢刚 | 答 | 您好！感谢您的关注。公司于2019年9月12日完成了第一次反馈回复的上报工作，后续进展公司将及时公告，届时请您关注公司公告。谢谢！ |
| 咖啡时光 | 问 | 公司在科特迪瓦的房地产项目如今建设拓展情况如何？将在今年为公司的收入带来多大的贡献？ |
| 谢刚 | 答 | 您好！感谢您的关注。2019年4月，因科特迪瓦政府并未将其首都阿比让地区大约200公顷土地免费提供公司用于进行房地产项目开发及公司整 体经营规划、海外事业战略布局的调整，公司决定注销子公司YUAND ACONETRUCTION&DEVELOPPEMENT（中文名： 远大建筑发展有限公司）。具体内容详见公司于2019年4月18日在《中国证券报》、《证券时报》及巨潮资讯网 （http://www.cninfo.com.cn）刊登的《关于注销全资子公司的公告》（公告编号：2019-030）。谢谢！ |
| aa茶米 | 问 | 公司半年报披露的订单量大幅增长，但是营收却出现下降，请问原因是什么？ |
| 张楠 | 答 | 您好，公司新签订单并未在上半年中确认收入。 |
| aa茶米 | 问 | 公司今年的销售策略侧重国际市场，请问公司在海外市场的优势有哪些？ |
| 张楠 | 答 | 您好，公司为拓展海外业务，摩洛哥、巴布亚新几内亚、澳大利亚、新加坡、印度、秘鲁和哈萨克斯坦分别设立了子公司或者参股公司，公司海外经营业务模式包括海外经销商经销模式和海外子公司直销模式，并以海外经销商经销模式为主。除了负责少数海外直销客户以外，公司海外子公司的主要职责包括配合海外经销商客户开拓、项目投标，电梯安装过程中提供技术指导以及后续产品服务等。 |