证券代码： 002138 证券简称：顺络电子

**深圳顺络电子股份有限公司投资者关系活动记录表**

 编号：2019-023

|  |  |
| --- | --- |
| **投资者关系活动类别** | √特定对象调研 □分析师会议□媒体采访 □业绩说明会□新闻发布会 □路演活动□现场参观 □其他 （请文字说明其他活动内容） |
| **参与单位名称及人员姓名** | 华商基金郭磊、彭欣杨、陈恒，银华基金杜宇，华夏基金徐恒，华安基金徐围，深圳龙腾资产吴晓峰、吴丽莎，汇富添基金李灵毓、马翔，深圳玖稳资产屈伟南、张效衡、宋涛，南方基金陈卓，泓德基金刘力思，博时基金郭晓林，上海怀德郭勇，景林资产孙玮，宝盈基金朱建明、陈金伟，财富证券吴迪，湖南三湘银行罗帆，重庆博永投资管理李俊杰，中泰证券周梦缘，招商证券鄢凡、张益敏、刘怡君，中华联合保险赵琨，玄元投资张震宇，民森投资丁凡伦，华金证券曾捷，嘉实基金彭民，金之灏基金杨晓东，东方阿尔法基金卢志奇，汇丰前海证券丁诚，前海进化论高俊杰，锦泓资本彭江锋，尊道投资雷周，广州金骏投资张荟慧，中信建投证券王越，广州基岩资产范波、彭智锋，上汽投资周扬，丰杨资产王海军，五矿证券秦叶霖，悟空投资陈向东，广证恒生李峥嵘，平安证券徐勇，深圳菁英时代张博雅、汪中秋，广发证券杨小林，清水源投资程宇楠、舒腾渊、陈健，景昇投资黄黎明，华润基金王鑫，中泰证券李荣庆，首创证券汪显森，华泰资管陈晨、高缔杰，前海人寿保险林海、李克强，申万宏源谈必成，岭南资本张宪强，建信养老陶静，东方鼎泰资产林丽宜，兴证资管扬亦、赵一路、王拂林，于翼资产刘生，国盛证券陈永亮，德邦证券奚嘉，国信证券高峰，宏道投资庄自超，生命保险资管陈启航。 |
| **时间** | 2019年10月30日10:00-12:002019年10月30日15:00-17:00 |
| **地点** | 公司D栋六楼会议室、公司D栋六五楼会议室 |
| **上市公司接待人员姓名** | 董事会秘书：徐祖华证券事务专员：于萌萌 |
| **投资者关系活动主要内容介绍** | 1. **签署《调研来访承诺书》**
2. **公司董秘介绍公司发展历程、公司三季度经营情况汇报与分析及业务布局等情况。**

2019年三季度公司实现销售收入193,119.65万元，上年同期收入为174,960.80万元，同比增长了10.38%。其中2019年第三季度实现销售收入71,375.89万元，同比增长了15.14%，单季收入首次突破7亿元，创造了公司成立以来历史新高。2019年三季度，新市场领域的拓展、原有市场领域深耕、新产品开发均取得了持续性的重大进展，进一步拓展了公司产品市场应用的广度和深度，在汽车电子和通讯业务领域以及其他重要市场领域都取得了良好进展。**三、公司董秘回答投资者提问：**1、公司5G产品的发展？答：公司很早就参与5G项目的预研,2019年是5G产业化元年,公司产品布局在通讯网络设备端、智能化终端应用上,在基站设备、终端产品、物联网、车联网等市场都会有业绩提升机会, 目前拥有多种产品可应用于5G市场,如滤波器、耦合器、天线、巴伦等产品, 部分产品已实现批量交货,公司正加大研发投入力度,积极布局,随着明年5G应用需求的释放，未来机会及空间将更大。2、公司三季度毛利率下降原因及未来毛利率情况?答：公司产品属于电子元器件，价格会随行就市。今年下半年部分原有产品价格出现调整，同时，公司新产品目前比重尚小，出现毛利率下降的现象，公司所有产品均属于自主研发、设计, 不断地进行技术创新与管理创新，公司自身拥有强大的核心技术及综合服务实力，未来会随着新产品推向市场、生产效率提升，产品结构变化、毛利率会出现变动的。3、公司产能利用率情况及是否有扩产计划？答：公司不同产线的产能利用率不同，公司致力于不断提高效率严控生产成本和费用，核心产品产能利用率维持在较高水准。公司历年均会根据市场需求及技术进步持续扩产新产品,具体规划和进度根据战略规划及市场应用进展。4、0201产品的出货情况?答：叠层精密电感0201系列型号目前属国内领先精密小型化电感产品,0201高精密电感产品占据目前高精密电感市场绝大部分的市场份额,其出货量占公司叠层产品出货量比重较大,目前仍处在扩产阶段，交货订单饱满，其广泛应用于手机及高端应用终端。5、01005产品的情况?答：01005电感产品属于纳米级小型化、高精度电感、代表即将到来的新一代的技术产品,可广泛应用于5G供应链端及模块端应用,01005电感技术壁垒较高, 核心关键工艺制造设备需要单独配置，批量化供应难度大,公司作为全球少数国内唯一能够量产01005电感的公司之一,占据了行业先发优势,目前技术水平属全球第一梯队。本年度小型化的高精密电感产品将会继续扩充产能,后续01005产品将在模块化产品及5G市场中快速推动,随着5G应用落地,手机单机电感用量预计将有大幅度增长,01005产品未来伴随应用端配套产品技术水平的提升以及5G市场的发展需求,高端元件的性价比及本土交付优势,将为公司电感产品打开更大的市场空间。6、公司通讯领域的发展？答：通讯领域是公司重要业务领域，包括通讯基站和通讯终端。5G业务将为公司通讯领域持续拓展打下坚实基础，无论是通讯基站还是终端业务都将受益于5G业务驱动。公司为5G基站配套开发的微波器件已陆续得到核心客户承认并实现销售，将会受益于5G市场蓬勃发展，同时将继续加大5G市场新产品的开发及市场推广力度。5G业务需求拉动下，手机终端对于高端精密电感、LTCC微波器件需求亦将增加。公司在通讯终端领域与国内知名手机大厂保持了良好业务合作关系。通过原有客户的持续深耕和新客户持续拓展，通讯终端市场渗透率得到持续提升，结合手机终端对高端精密电感单机用量和LTCC微波器件增加趋势，公司通讯终端业务有望保持持续稳定增长。7、公司汽车电子的发展情况？答：汽车电子高速增长,公司通过十多年耕耘，业已成为BOSCH、VALEO、Denso、CATL、科博达等众多全球知名和国内外知名电动汽车企业正式供应商。汽车电子销售收入持续增长，已经实现大批量稳定交付，汽车电子订单持续放量，汽车电子新产品持续开发，产品品质、技术性能、生产管理得到了大客户高度认可，能切实的解决客户痛点。汽车电子领域新产品正陆续取得进展，新产品将持续推向市场，可预见市场空间较大，为公司长期持续稳定增长奠定了坚实基础。8、公司大股东质押率较高是否会影响公司？答：大股东质押事项不会影响公司正常运营,公司现金量流足，管理稳健，运营状况良好。大股东股份质押率较高属历史遗留问题，大股东非常重视高质押率问题，未来计划逐步降低质押率，大股东十分看好公司未来的发展前景,对公司充满信心。9、公司净资产收益率较低是何原因?答：公司属于电子元器件基础产化,供应链前端,公司所有产品均属于自主研发设计、制造与销售,拥有自主知识产权和品牌,电子元器件属于高资本投入行业。上市前，净资产收益率较高,主要因为上市前产品线相对单一、毛利率水平较高、且尚未有大规模的工业园区建设项目支出；上市后，公司不断开发新产品线,新产业园区建设不断投入,新产品新产业实现产值化需要较长转化周期,故净资收益率呈较低水平,未来公司将不断加大研发力度,不断创新,提升管理水平,提高效率,随着高价值量产品的结构性改变，致力于逐步提升净资产收益率。10、公司的核心竞争力？答：(1)公司主要从事片式电感、片式敏感器件、LTCC器件、传感器等新型片式被动电子元器件的研发、生产和销售,细分行业进入的技术壁垒高,资本投入大。(2)公司致力于通过新产品和新技术研究,贯行“产品开发、市场开拓双驱动机制”推动公司持续发展。(3)在技术创新的同时,公司十分重视科技创新体系建设及公司运营管理平台的系统建设。引进并推广了IPD集成化产品开发管理流程,提高了新产品开发效率,同时不断培养合格的技术创新人才以及产品经理,为企业的持续发展奠定了坚实的基础。(4)综合服务能力方面,公司采取大客户战略,从电子产业链源头入手,将公司产品直接纳入到世界电子前沿技术领导企业设计方案之中,已经与全球众多电子行业前沿技术领导企业建立了长期战略伙伴关系,客户资源稳定。11、公司的未来发展布局？答：公司对长期可持续发展充满信心，持续增加研发投入和人员设备投入，产品研发进展顺利，新产品正在逐步提升市场份额，投入效果将逐步显现。公司积极布局战略新型行业市场及新产业的开发，扩大了市场应用领域，在5G市场、汽车电子产品、特种工业、物联网、工业自动化等公司重点发展应用市场领域提前做好布局,紧跟产品的应用技术趋势。为客户提供一站式解决方案，向成为电子元件领域的专家型企业不断努力。 |
| **附件清单（如有）** | 不适用 |
| **日期** | 2019年10月30日 |