**证券代码：002796 证券简称：世嘉科技**

**苏州市世嘉科技股份有限公司投资者关系活动记录表**

**编号：2019-005**

|  |  |
| --- | --- |
| 投资者关系活动类别 | ■特定对象调研 □分析师会议  □媒体采访 □业绩说明会  □新闻发布会 □路演活动  □现场参观 □其他（请文字说明其他活动内容） |
| 参与单位名称及人员姓名 | 农银汇理基金管理有限公司 诸天力  海富通基金管理有限公司 彭志远  融通基金管理有限公司 田祥光  天治基金管理有限公司 陈付佳  中国人保资产管理有限公司 刘洋  太平资产管理有限公司 邵军  华安资产 刘宇辙  沣京资本 王洪祥  华泰证券 付东、陈歆伟  招商证券 余俊、欧子兴、蒋颖、孙锐 |
| 时 间 | 2019年11月5日15:30、2019年11月6日15:30 |
| 地 点 | 苏州市高新区建林路439号世嘉科技三楼会议室 |
| 上市公司接待人员姓名 | 公司副总经理、财务总监兼董事会秘书姚跃文 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | 公司副总经理、财务总监兼董事会秘书姚跃文先生对投资者关心的问题进行了解答，具体如下（Q：问题，A：回答）：  Q1：请介绍下公司5G陶瓷波导滤波器产品的进度。  A1：公司正按客户要求稳步推进5G陶瓷波导滤波器的一期扩产，一期扩产规划产能每月100万片左右，目前厂房装修已接近尾声，计划在今年底前完成老设备的搬迁以及新增设备的安装、调试，预计在明年一季度左右按客户要求交货；与此同时，考虑到后续市场需求的增长，公司目前正积极准备二期5G陶瓷波导滤波器的建设。  Q2：请介绍下公司新客户爱立信的拓展进度。  A2：目前公司已进入爱立信的供应商体系，并已开始批量供货。目前主要为其供应5G小型金属滤波器；后续，公司计划在陶瓷波导滤波器及天线等产品方面与爱立信进一步加强合作。  Q3：请介绍下公司在北美地区的客户拓展进度。  A3：公司在北美地区主要拓展基站天线市场，海外运营平台已于去年底取得客户USCC的首笔订单，目前处于正常供货中，公司将积极参与其后续的招标；其次，公司已开始小批量地为客户T-Mobile供货；第三，客户AT&T处于产品打样阶段。后续，公司将积极开拓北美地区的天线市场，以谋求新的增长点。  Q4：请介绍公司2019年前三季度各产品的收入结构情况。  A4：公司前三季度实现营业收入14.31亿元，其中精密箱体业务大概占35%，通信设备业务大概占65%。  Q5：请介绍下公司前三季度研发费用大幅增长的原因。  A5：主要系目前国内外5G产业正处于快速发展期，为提升公司的核心竞争力，增加了在通信行业的研发投入。  Q6：请介绍下64通道的Massive MIMO天线和32通道的应用情况。  A6：64通道主要应用在人口密集地区，32通道主要应用在人口较为稀疏的城郊或三四线城市。  Q7：请介绍下未来公司发展的增长点。  A7：主要体现在三方面：一是国家对推行5G有着比较明确的规划，鉴于未来5G基站布署的密度会比3G、4G时代更高，随着运营商对5G的逐渐投入，公司将能直接分享到5G的成长红利；二是老客户新产品，即对现有存量客户导入新的产品，比如原来波发特给中兴通讯仅供应滤波器产品，现在波发特的天线产品亦进入中兴通讯的供应商体系，且成为公司的主力产品之一；三是新客户新市场的开拓，即加大拓展爱立信的市场份额和北美的天线产品订单。 |
| 附件清单（如有） | 无 |
| 日 期 | 2019年11月6日 |