证券代码：300768 证券简称：迪普科技

**杭州迪普科技股份有限公司**

**投资者关系活动记录表**

 编号：2019-11-002

|  |  |
| --- | --- |
| 投资者关系活动类别 | ☑特定对象调研 □分析师会议□媒体采访 □业绩说明会□新闻发布会 □路演活动□现场参观□其他  |
| 参与单位名称及人员姓名 | 主要参与人员有：财通证券 苏肖骅 蒋领东吴证券 郝彪兴银基金 张世略农银汇理基金 梁国柱湘财基金 房天浩杭州红骅投资 陈杰华富基金 张宝涵南土资产 郑奇威 |
| 时间 | 2019年11月11日 |
| 地点 | 杭州市滨江区通和路68号中财大厦6楼迪普科技会议室 |
| 上市公司接待人员姓名 | 董事、董秘、CFO：邹禧典 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | 本次交流的主要内容如下：**一、公司介绍**迪普科技通过持续高额研发投入，向用户提供高端的产品和解决方案。产品由安全防护产品到安全检测产品、安全服务及大数据安全分析平台等，实现业务上的全覆盖和闭环。迪普科技基于研发的高性能硬件平台、全面融合网络、安全、应用交付功能的L2-7融合操作系统等使产品具有高性能特征，公司高端产品和解决方案在业务复杂、流量大、组网先进的运营商等的应用，很好地进行了诠释。**二、交流问答环节**1.公司人员扩张计划？回复：公司按照人力资源战略，对研发人员保持适度增长，加大市场人员招聘力度。2.公司定位于高端产品，在产品和客户上如何体现？回复：迪普拥有低、中、高端全系列产品；客户方面，公司加大价值行业的拓展，价值行业主要体现为运营商、政府、电力、金融等。3.公司分销占比情况？回复：迪普采用渠道和直销相结合方式服务客户，渠道为主。与传统的分销不是同一概念，公司销售渠道分为一级渠道代理商和二级渠道代理商，总代理商一般不参与终端用户的招投标，利用其物流、资金、负责物流运输、配合IT厂商提供支持服务。二级渠道代理商具备一定特定行业、特定区域的客户资源、服务能力，直接向最终用户销售迪普科技产品，参与项目招投标，负责用户及市场拓展销售、产品安装、售后服务等。4. 视频监控安全业务开展情况？回复：迪普科技作为业界视频传输网安全体系建设的领导者，迪普科技视频监控整体安全解决方案已应用于全国20余省及200余个“平安城市”、“雪亮工程”及“智能交通”项目，并承担了杭州G20峰会、上海进博会、上合青岛峰会、厦门金砖五国峰会、大连达沃斯论坛等重大国际会议的安保工作。市场主要体现在公安政法行业等。 |
| 附件清单（如有） | 无 |
| 日期 |  2019年11月11日 |