

证券代码：002637

证券简称：赞宇科技

## 赞宇科技集团股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2019-005

<b>投资者关系活动类别</b>	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 通讯形式业绩说明会
<b>参与单位名称及人员姓名</b>	东兴证券罗四维
<b>时间</b>	2019年11月13日 9:00-10:00
<b>地点</b>	杭州市西湖区古墩路702号赞宇大厦1812
<b>上市公司接待人员姓名</b>	董事王亮、副总经理兼董秘任国晓、证券事务代表郑乐东
<b>投资者关系活动主要内容介绍</b>	<p>公司和机构就公司生产经营、行业发展等相关问题进行了沟通，记录如下：</p> <p><b>问：公司表面活性剂、油脂化学产品分别用于什么行业？</b></p> <p>答：表面活性剂主要用于洗涤用品行业，主要客户包括宝洁、联合利华、黄白猫、蓝月亮、拉芳、纳爱斯、立白、家化、榄菊、丰益油脂、正点、妙洁、立顿、拜尔斯道夫、绿伞、金鱼、威露士等国内外知名品牌日化企业；而油脂化学产品主要用于橡胶、塑料等行业，作为助剂、润滑剂用途，主要客户为普利司通、中策橡胶、正新轮胎、耐倍力等知名企业。</p> <p><b>问：公司主业的行业地位？</b></p> <p>答：公司在日用化工及油脂化工细分领域的行业龙头地位和规模优势较为明显，依托浙江省重点企业研究院和重点实验室技术研发平台具有较强的技术优势，多年来公司进行了全国性生产基地合理布局，客户交付能力及运输成本管理方面有较好的优势。随着国家加强环保检查力度和去产能的推进，有利于本行业的进一步洗牌和整合，产能过剩的局面已发生实质性</p>

的改变，行业整合空间较大，国际市场的发展空间更大。公司作为行业龙头企业的市场优势进一步突显，市场占有率有产品销售规模也稳步提升。

**问：公司主业的盈利能力？**

答：公司原材料需求数量大，供应相对集中，下游客户分布较广，产品销售运输及供货范围受到一定限制。公司近年来在日化和油化的产业布局趋于完善，与上游原料供应商、下游客户已保持多年战略合作关系，与行业其他竞争对手相比较，有较好的材料采购成本和物流运输成本优势。为应对大宗原材料价格大幅波动，公司与部分战略客户调整产品定价模式，通过“计价公式”、“材料+加工费”等结算模式获取较为稳定的经营收益。

**问：正商入主后公司的变化？**

答：正商发展入主公司主要是基于正商发展对公司所处行业、公司经营理念及发展战略的认同，看好公司未来在日用化工、油脂化工、检测及环保领域的发展前景。正商发展入主公司后，公司的发展战略没有变化，公司仍保持着原有的经营团队。正商发展在河南省声誉高、资源广，可为公司业务发展提供机遇，公司可依托河南自身的区位、资源、交通物流优势，进一步拓展表面活性剂、油脂化学品产业规模，更有利于促进公司体内各板块资源的整合，有望公司发展的提速。

目前，公司与正商发展共同在河南布局日化生态产业园项目，其中公司自身产能规划包括 25 万吨/年表面活性剂、25 万吨/年油脂化学品、50 万吨/年洗护用品，以满足中原及周边地区如西北、华北等地的产品供给。

**问：行业有没有周期性？**

答：产品是刚性需求，行业处于成长期，没有周期性。

**问：公司产品销售价格如何定位？**

答：公司产品定价模式与原材料的价格、产品库存、未来行业前景预计等多方面因素相关。

	<p><b>问：公司原料库存周期？</b></p> <p>答：原料库存周期为 2 个月量。</p> <p><b>问：棕榈油价格的上涨对公司的生产经营有何利弊影响？</b></p> <p>答：原材料价格的波动是影响公司业绩的因素之一，一般而言，原材料价格的上涨期较下跌期对经营有利，但仍然要看具体情况，比如价格波动的幅度大小、波动周期的长短、价格传导的快慢等因素来最终确定是否有利。</p> <p><b>问：公司的未来发展规划？</b></p> <p>答：公司未来将继续聚焦主营业务，确保公司主导产品的市场份额和地位得到进一步的稳固和提升。未来会在国内外有战略意义的地区新建工厂，扩大产能，充分发挥公司在油脂化工领域和表面活性剂领域龙头企业的优势，做大做强主业。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2019 年 11 月 13 日