

股票代码：600203

股票简称：福日电子

编号：临 2019-052

债券代码：143546

债券简称：18 福日 01

福建福日电子股份有限公司关于全资孙公司

广东以诺通讯有限公司投资建设通讯终端智能制造项目的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

重要内容提示：

●投资标的名称：广东以诺通讯有限公司（以下简称“以诺通讯”）投资建设通讯终端智能制造项目。

●投资金额：公司全资子公司深圳市中诺通讯有限公司（以下简称“中诺通讯”）之全资子公司以诺通讯拟通过自筹资金及银行借款专项投资建设通讯终端智能制造项目，项目总投资估算为 66,224.54 万元人民币（以下“万元”、“亿元”均指人民币）。项目建设期的主要工作内容有：设备购置及安装调试、人员招聘及培训、试运行与验收，本项目建设期计划为 28 个月。

●特别风险提示：此次对外投资在未来经营过程中可能受到市场竞争、管理、技术及产能闲置等风险因素影响。

一、对外投资概述

以诺通讯为增强智能通讯领域的整体竞争实力，拟通过自筹资金及银行借款专项投资建设通讯终端智能制造项目，项目总投资估算为 66,224.54 万元。项目建设期的主要工作内容有：设备购置及安装调试、人员招聘及培训、试运行与验收，本项目建设期计划为 28 个月。

2019 年 12 月 20 日，公司召开第六届董事会 2019 年第八次临时会议，其中审议通过《关于全资孙公司广东以诺通讯有限公司投资建设通讯终端智能制造项目的议案》（审议结果 6 票同意，0 票弃权，0 票反对）。

本次对外投资不构成中国证监会《上市公司重大资产重组管理办法》规定的重大资产重组，不构成关联交易，无需提交股东大会审议。

二、投资主体及项目基本情况

（一）投资主体基本情况

1、公司名称：广东以诺通讯有限公司，为公司全资子公司深圳市中诺通讯有限公司（以下简称“中诺通讯”）之全资子公司

2、法定代表人：石利笋

3、注册资本：4 亿元人民币

4、注册地点：广东省东莞市大朗镇松木山村利祥路 137、139 号

5、经营范围：塑胶制品、固定电话机、传真机、电子产品、移动电话机、无线终端（固定无线电话、对讲机）、计算机硬件、网络终端产品（非对称数字用户环路产品、网关）、视频通讯终端产品（全球定位系统产品、机顶盒）、数据类产品（数据卡）、数码产品的生产、销售及自营进出口（不含卫星地面接收设施）；电子设备、微电子器件的技术开发、销售；计算机软件开发；实业投资。

6、股权结构：公司全资子公司中诺通讯持股 100%。

7、财务数据：截止 2018 年 12 月 31 日，以诺通讯经审计总资产为 276,227.10 万元，净资产为 84,630.95 万元，总负债为 191,596.15 万元；2018 年度实现营业总收入为 633,140.07 万元，净利润为-2,669.48 万元（上述财务数据已经审计）。

截止 2019 年 9 月 30 日，以诺通讯总资产为 316,506.12 万元，净资产为 79,963.94 万元，总负债为 236,542.18 万元；2019 年三季度实现营业总收入 419,347.96 万元，净利润为-4,667.00 万元。（上述财务数据未经审计）。

（二）拟投资建设通讯终端智能制造项目基本情况

1、项目建设单位

广东以诺通讯有限公司。

2、项目名称

通讯终端智能制造项目。

3、建设地点

东莞市大朗镇松木山利祥路 137、139 号。

4、项目总投资

总投资估算为 66,224.54 万元。

5、建设内容及投资估算

（1）厂房及配套设施建设投资 21,036.00 万元，包括土建成本 14,256.00 万元和装修成本 6,780.00 万元。主要是在东莞现有场地新建 86,200 平方米的生产厂房以及生活配套设施，整体规划生活配套设施与生产厂房。

(2) 设备购置及安装费投入 35,881.48 万元，主要包括购置各类加工、检测、包装等设备，其中新增表面贴装线（SMT）14 条，新增测试包装线 40 条和立式仓储系统等。

(3) 建设工程其他费用 4,785.99 万元。主要包括建设单位管理费用、勘察设计费（含可研、环评、安评等）、工程监理费、工程保险费、生产准备费、房屋租赁费、软件购置费等。

(4) 预备费 1,851.10 万元。

(5) 铺底流动资金 2,669.97 万元

6、资金来源

本项目资金需求为 66,224.54 万元，全部为自筹资金及银行借款。

7、建设周期

项目建设期的主要工作内容有：设备购置及安装调试、人员招聘及培训、试运行与验收，本项目建设期计划为 28 个月。

三、对外投资对公司的影响

本次对外投资是中诺通讯根据其行业发展趋势及产业规划进行的合理布局，对其后续业务拓展具有重要意义：

（一）有利于抓住智能手机行业发展机遇，实现中诺通讯快速发展。随着 5G 通信逐步商业应用，智能手机将迎来新的发展机会，ODM 厂商将凭借其产业链整合能力及低成本优势而快速发展，帮助手机厂商更有效控制成本、更迅速对市场变化做出反应。中国手机 ODM 厂商竞争格局逐步稳定，以及手机品牌商逐步向中高端智能机不断突破，手机加工制造未来的策略也将同步向中高端市场进行突破。为抓住新的智能手机行业发展机遇，进一步巩固 ODM 行业的地位，中诺通讯将新建 SMT 贴片线、组装线、包装线等智能手机生产线，同时引进先进的生产设备和优秀的管理人才，扩大高端智能手机产品的生产能力，从而实现公司的快速发展。

（二）有利于突破产能瓶颈，满足中诺通讯业务持续增长。近年来，中诺通讯业务发展迅速，销售收入保持持续增长态势。但是受制于手机制造业务的季节性及产能储备情况，中诺通讯各年度的下半年常处于超负荷生产状态。未来几年，随着 5G 通信逐步商业应用，智能通讯产品需求量也将持续提升，中诺通讯目前生产能力已不能适应旺盛的市场需求和订单的快速增长。此外，公司海外市场开拓取得重大进展，海内外业务订单充足而产能不足的矛盾愈发突出。因此，对智

能手机的生产线进行扩建是必然选择。本次扩产必将有助于解决中诺通讯产能不足问题，提升市场竞争力。

（三）有利于优化和完善中诺通讯的产品结构及服务布局。本次扩产除了提升中诺通讯现有的设计能力、扩大智能手机生产能力，还将加大对组装包装和检测环节的人员和设备投入，提升整机生产制造能力，提高产品的合格率和可靠性。预计项目建成后，中诺通讯产品生产及服务水平得到有效提升，能更好地满足客户多样化需求，还将提升整体生产技术水平，为抢占市场制高点奠定基础。因此，本次扩产有利于优化中诺通讯产品及服务，增加公司利润增长点，提升公司持续盈利能力。

综上所述，本次对外投资符合公司的战略发展方向，将提高公司的持续经营能力，不会损害公司及全体股东的利益。

四、对外投资的风险及应对措施分析

本次对外投资在未来经营过程中可能受到市场竞争风险、管理风险、技术风险及产能闲置风险等因素影响，对此，公司将采取应对措施如下：

（一）市场竞争风险及措施

风险：本项目智能手机产品类型符合客户和消费者多元化需求，虽然电子制造服务行业以及手机的市场需求发展良好，但全球经济形势仍存在一些不确定性因素，可能导致手机等消费电子的需求变化，从而传导到上游电子制造服务厂商，进而影响到本项目的市场前景。此外，原有电子制造服务厂商产能增加或新的竞争者加入，将导致市场竞争趋于激烈，如果公司市场拓展不力，不能保持技术、生产水平的先进性和优质的客户服务等，公司将面临不利的市场竞争局面。

措施：密切关注和跟踪宏观经济环境和行业的发展状况，根据外部环境的变化，及时调整公司的经营和投资策略。同时，公司将在加强内部管理及创新、质量及良率提升、产品研发、新工艺新技术的应用、人才培养与引进等各方面强化和打造自身竞争优势，同时积极发挥和提升公司与现有主要客户密切良好的合作关系，努力在市场竞争中获得更多的市场份额和收益。

（二）管理风险及措施

风险：公司已建立起比较完善和有效的法人治理结构，拥有独立健全的产、供、销体系，制订了一系列行之有效的规章制度。随着项目的逐步推进，手机研发、制造产团队逐渐壮大，产品体系趋于复杂，生产管理难度不断加大，现有管理体系可能难以适应技术发展要求。如果公司管理体系不能及时调整完善，将对

项目实施带来不利影响。生产规模的扩大与现有管理制度可能存在的矛盾带给本项目一定的管理风险。

措施：针对组织架构、管理制度与发展脱节带来的管理风险，公司拟引进专业技术管理人才，并加快内部人才的培养，为本项目的顺利实施提供高效管理。为使企业保持快速、稳健的发展态势，公司创新管理模式，通过优化生产工艺流程、加强生产过程控制，高效推进项目实施。

（三）技术风险及措施

风险：近年来，行业相关的新技术、新工艺不断涌现和升级，下游行业的快速发展对电子制造服务厂商技术创新能力的要求越来越高，公司可能面临智能手机设计与制造工艺升级及持续创新能力不足的风险。

措施：密切关注市场消费动向，追踪行业发展趋势，继续加强研发队伍建设，增大研发投入，加强技术研发的战略规划和研发管理，提高技术创新能力，结合行业技术发展趋势，开发更加符合下游客户以及消费者需求的手机产品与相关技术，降低企业面临的技术风险。

（四）产能闲置风险及措施

风险：由于手机制造业务存在一定的季节性及产能储备的情况，往往下半年生产处于超负荷状态，而上半年生产处于较宽松状态，若未来公司未能较好的调配新增的设备产能，可能造成设备及产能闲置的情况。

措施：密切关注手机制造行业淡旺季的供需信息，及时调整订单与产能排产；加强淡季期间的客户关系拓展，尽可能的获取更多的淡季清单；加强与代工厂的合作关系，争取 OEM 或 EMS 订单。

综上，公司将制定积极的发展规划和经营策略，密切关注行业发展动态，竭力防范及化解各类风险，以获得良好的投资回报。公司将严格按照相关法律法规的规定，及时履行后续信息披露义务。

特此公告。

福建福日电子股份有限公司

董事会

2019 年 12 月 21 日