

证券代码：300327

证券简称：中颖电子

中颖电子股份有限公司投资者关系活动记录表

编号 2020-002

投资者来访类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 一对一沟通 <input type="checkbox"/> 其他	<input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 现场参观																
来访单位名称及人员姓名	<table border="1"><thead><tr><th>来访人员姓名</th><th>公司</th></tr></thead><tbody><tr><td>张欣</td><td>中泰电子</td></tr><tr><td>卞正</td><td>汇添富基金</td></tr><tr><td>洪琪</td><td>宝盈基金</td></tr><tr><td>冯达</td><td>中金资管</td></tr><tr><td>高鹏</td><td>兴银基金</td></tr><tr><td>王莉</td><td>盘京投资</td></tr><tr><td>孙芳芳</td><td>浙商证券</td></tr></tbody></table>		来访人员姓名	公司	张欣	中泰电子	卞正	汇添富基金	洪琪	宝盈基金	冯达	中金资管	高鹏	兴银基金	王莉	盘京投资	孙芳芳	浙商证券
来访人员姓名	公司																	
张欣	中泰电子																	
卞正	汇添富基金																	
洪琪	宝盈基金																	
冯达	中金资管																	
高鹏	兴银基金																	
王莉	盘京投资																	
孙芳芳	浙商证券																	
时间	2020年1月8日																	
地点	公司会议室																	
上市公司接待人员	潘一德、徐洁敏																	
投资者来访主要内容介绍	<p>首先由董事会秘书潘一德先生向分析师简要介绍公司的情况、产品市场和公司未来发展的展望。然后现场回答了提问，具体内容如下：</p> <p>1、来宾问：介绍一下公司工控类产品的情况？</p> <p>潘一德：公司在家电主控芯片领域属于国际领先，其中白电主控芯片已与欧美日国际品牌大厂进行市场化竞争；小家电主控芯片的主要竞争对手主要来自于韩</p>																	

国、台湾的上市公司。

公司持续在白色家电主控、电机控制及智能电表领域扩大市场份额。今年前三季度,随着家电智能化应用的增加,公司在家电应用市场的产品导入项目数量增加、变频空调主控芯片也有客户新增设计导入,导入后的未来一段时间内,这些产品就有机会逐步转化为订单的增长,因此公司对于营运上保持乐观看法。但是影响市场因素的很多,客户从产品导入到量产的时间也是有快有慢,也存在很多不确定性。

2、 来宾问：芯片的内核逐步由 8 位升级至 32 位，对公司产品是否有影响？

潘一德：公司的智能 IOT 产品及变频空调控制芯片是 32 位内核产品，现已用于健康医疗的无线血压计、无线血糖仪领域。随着家电 wifi 功能需求的增加，大家电也需要采用 32 位内核。对于智能家居，公司 MCU 芯片会预留端口，让客户通过 wifi 或蓝牙实现家电的互联互通。

3、 来宾问：介绍一下本次收购澜至的情况及对公司的影响？

潘一德：本次主要收购了澜至目前经营 Wi-Fi 业务的相关专利、布图设计专有权及专有技术的所有权或许可使用权及 Wi-Fi 业务从业员工。是为了横向整合带动协同效应，提升核心竞争力，预计对公司 MCU 业务有较高的产值带动价值。为公司在工控、家电、家居、健康医疗等细分市场发力迈出坚实的一步，是公司 IIoT 战略布局的重要一环。

公司结合已有蓝牙低功耗组网互连的无线通讯技术及产品,有助于强化公司在智能家居及物联网领域的战略布局,增强企业核心竞争力。公司将积极加速在前述领域的产品设计开发,积累关键核心技术,进一步提升公司的市场竞争力和长期盈利能力。

消费性产品 Wi-Fi 的竞争激烈,主要有投入规模大、效益大、风险大特征。公司将涉足的 Wi-Fi 业务,相对会更有针对性,主要结合公司强项,利用现有家电主控芯片结合低速、传输距离长的 wifi,前期会做成 SIP 封装,主要针对在 IIoT 领域。目前,公司的 32 位 MCU 接受度不断提高,更多的品牌客户与公司积极开展了广泛的合作,并在家电主控芯片领域已经大量实现进口替代,公司持续在自身专注的市场领域稳步提高芯片国产化率。

短期在 2020 年,会增加研发费用和无形资产的摊销,长期预计能提高公司业

务的产值。由于 5G 高速、高可靠网络环境在未来几年可望逐渐成熟，这将给 IIOT 市场也带来很好的机会。

4、 来宾问： 公司锂电产品研发情况？

潘一德： 由于对整机厂来说，芯片的成本占比不大，锂电池本身就是涉及产品的安全考虑，因此品牌客户在采用新的锂电池管理芯片供应商就更显得谨慎。

随着手机快充应用的普及加速，锂电池管理芯片的准确计量的需求提高，更高比例的高端手机会用到锂电池计量芯片，以前一些手机使用软件计算电池容量，可能无法满足快充高端手机厂的规格要求。锂电池管理芯片在大品牌客户端已经开始实现小量销售，包含手机及笔记本电脑，锂电池的其他应用还在增加，整体锂电池管理芯片市场仍处增长期。

5、 来宾问： 能否展望一下公司明年的营收规划？

潘一德： 公司会积极把握国内市场持续发展及面对市场变动的新挑战等核心主题，制定公司的发展策略，以追求可持续的长期稳健增长作为目标，产品市占率份额的提升会有一个过程。

公司产品的发展较大，由于预期陆续更多的产品可望被客户导入量产，对于业绩持续增长，管理层抱持了较乐观的看法。但增速不确定。

受到收购澜至 Wi-Fi 业务的影响，短期费用会有所增加；合肥子公司项目的建设虽有现金流支出，在建成前不会影响报损益表，会在项目完成后再做摊销，土地取得后即按使用年限摊销，这会有些微影响短期盈利。

6、 来宾问： AMOLED 产品线的研发情况？

潘一德： 公司针对的目标市场是国内的 AMOLED 面板厂，随着国内的 AMOLED 面板厂生产良率提高，产能将逐步释放。在 AMOLED 产业链中，显示驱动芯片是必须的核心技术产品，展望未来有非常大的市场商机。产品主要用于手机的显示驱动芯片和可穿戴产品的显示驱动。

7、 来宾问： 公司芯片的晶圆代工情况？

潘一德： 公司与晶圆厂有多年合作，主要看芯片应用的需求而定，往来的主要有和舰、华虹宏力等，目前产能可满足公司需求，封装测试的产能目前较吃紧。公司对于未来产能的更多需求也有规划。

	<p>8、来宾问：傅董退休后，人员如何调整??</p> <p>潘一德：目前还没有听闻他有退休的想法。公司实施的是专业经理人制度，高管的近亲都是严格禁止任用，即使董事长也没有一个亲戚在公司任职。公司有良好的梯队传承，也一直在完善内部控制及管理制度，即使现任管理层退休后，也不会影响公司的运营管理。</p>
附件清单	
日期	2020年1月8日