证券代码：002093 证券简称：国脉科技

**国脉科技股份有限公司**

**投资者关系活动记录表**

编号：2020-01

|  |  |
| --- | --- |
| 投资者关系活动类别 | **■**特定对象调研 □分析师会议  □媒体采访 □业绩说明会  □新闻发布会 □路演活动  □现场参观  □其他 （请文字说明其他活动内容） |
| 参与单位名称及人员姓名 | 国泰君安证券股份有限公司程硕先生、马天诣先生  太平洋证券股份有限公司赵晖先生 |
| 时间 | 2020年1月22日 |
| 地点 | 董事长办公室 |
| 上市公司接待人员姓名 | 董事长陈维先生、证券事务代表张文斌先生 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | 本文中所涉及的未来计划、发展战略等前瞻性描述不构成公司对投资者的实质承诺，敬请投资者注意投资风险。  **Q1:公司的发展历程？**  A: 90年代至2000年代，公司将信息技术（IT）与通信技术（CT）进行融合，产生信息通信技术（ICT）。2009年，公司将信息通信技术（ICT）与产业技术融合，形成物联网技术。2017年，公司将物联网技术与数据分析技术结合，形成了人工智能技术，应用于生物产业。2020年开始，公司将人工智能技术与区块链技术结合，开展国脉大健康产业建设。  公司重点聚焦5G、物联网战略，将加强物联网与传统产业的融合，创造出更多、更丰富的物联网应用场景，提升营收规模与盈利水平，将业务领域从专业技术服务，逐渐推广至更为广阔的公共服务。  **Q2: 福州理工学院对公司发展的作用？**  **A：**公司将每个产业与福州理工学院的专业建设一一对应，福州理工学院为公司提供了三大壁垒：  （1）基于福州理工学院模式的人才壁垒  公司有着一种非常有特色的模式——讲师+工程师+技术股东。公司在全球范围内招募行业领军人才，引入国脉体系。我们在福州理工为行业领军人才提供优质的研发环境，并由国脉为他们提供精准的产业研究方向与有效的激励机制。这种模式可以真正做到“吸引人才、留住人才、用好人才、培养人才”。  （2）基于福州理工学院模式的研发壁垒  通过企业来指导高校基础研究方向，效率会更高。同时学校又能弥补企业的短板。至今为止福州理工已经建成64个产学融合实验室，其中包含了多个省级重点实验室与研发平台。  （3）基于福州理工学院模式的应用场景壁垒  科技应用离不开“以人为本”，福州理工学院为公司物联网、大健康等领域的业务提供了一个近万人的应用、实验场景，这将帮助公司实现快速、有效的业务反馈机制，优化现有解决方案，并可直观地给出成熟的应用范本，向社会大众复制与推广。  **Q3: 公司业务结构调整情况？**  **A：**在业务上，公司内部一直在强调三部曲——先做减法、再做加法和乘法，2018年起国脉坚定聚焦5G、物联网，将非核心、低毛利、对未来发展帮助不大的业务全部剥离。业务结构优化成效显著，综合毛利率、归母净利率显著提升，均创近五年新高。占用资金款项过大的项目剥离，经营效率大幅提升，财务状况愈加稳健。  **Q4：公司在物联网有何布局？**  **A:** 国脉的每个产业都与福州理工的学院对应，例如护理与康复学院对应国脉大学养老，计算与信息科学学院对应慧翰微电子、国脉区块链，应用科学与工程学院对应国脉生物等，这种模式将为公司提供可持续的研发投入与人才储备。当技术延伸到传统产业时，有相应的专业进行对接，做到了真正的融合。  物联网的应用场景具有碎片化的特征，单个公司很难做到在多个细分领域一一突破。公司通过理工学院可以从各个专业上多点开展研究，可以真正做到将技术和解决方案向多领域扩张，并且同时维持着独特的高壁垒。  **Q5:生物业务的开展情况？**  **A:** 公司通过将信息技术与生物技术进行融合，形成了计算生物技术。通过技术的突破将建库成本大幅降低，将个人全基因组的建库成本降到行业的十分之一，使得大规模人群的复杂疾病研究成为现实，真正把基因技术带入千家万户。公司与各地政府开展合作建立生物技术平台，初步目标建立百万级群体基因型数据库。利用数据分析技术对全基因组数据进行分析，实现疾病的精准预测、精准预防与精准医疗，解决公共卫生问题。  **Q6:介绍下公司养老产业？**  A: 公司利用物联网、计算生物和人工智能等前沿技术再造健康管理服务新模式，推动国脉大健康产业建设；运用人工智能、深度学习算法建立基于多维数据（遗传基因、环境、临床）的健康风险模型，为用户提供高端疗养、慢病管理、术后康复、养老等全方位、多层级的健康风险管理服务；同时将结合福州理工学院护理专业学科建设，打造隐形适老化、隐形智能化养老综合示范基地；利用人工智能应用技术以提升老年看护的效率，用和年轻人的融合互动提高老年生活的温度；利用理工学院的基地示范效应，逐步形成成熟、可复制的创新业务模式向社会推广。  **Q7:公司是否考虑对外扩张？**  **A:** 对外扩张，是基于公司在产教融合上进行深度合作，在科研，在人力资源培育与储备，骨干力量的沉淀，还有3+1的模式为公司在业务上的扩张提供低成本的解决方案。以收购的黑龙江设计院为例，国脉的模式使其毛利大幅提升并实现盈利。公司具有成功的设计院收购整合经验，结合福州理工学院的人才优势，同时拥有充足的资金储备，公司将充分利用上市公司平台，在合理控制风险的前提下，积极寻找优秀的行业合作伙伴，实现合作共赢和持续发展，从而进一步完善公司5G产业链布局，提高公司的行业地位和综合竞争实力。  **接待过程中，公司接待人员与投资者进行了充分的交流与沟通，严格按照有关制度规定，现场调研人员已按深交所要求签署调研《承诺书》。** |
| 附件清单（如有） | 无 |
| 日期 | 2020年1月22日 |