证券代码：002093 证券简称：国脉科技

**国脉科技股份有限公司**

**投资者关系活动记录表**

编号：2020-01

|  |  |
| --- | --- |
| 投资者关系活动类别 | **■**特定对象调研 □分析师会议□媒体采访 □业绩说明会□新闻发布会 □路演活动□现场参观 □其他 （请文字说明其他活动内容） |
| 参与单位名称及人员姓名 | 国泰君安证券股份有限公司程硕先生、马天诣先生太平洋证券股份有限公司赵晖先生 |
| 时间 | 2020年1月22日 |
| 地点 | 董事长办公室 |
| 上市公司接待人员姓名 | 董事长陈维先生、证券事务代表张文斌先生 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | 本文中所涉及的未来计划、发展战略等前瞻性描述不构成公司对投资者的实质承诺，敬请投资者注意投资风险。**Q1:公司的发展历程？**A: 90年代至2000年代，公司将信息技术（IT）与通信技术（CT）进行融合，产生信息通信技术（ICT）。2009年，公司将信息通信技术（ICT）与产业技术融合，形成物联网技术。2017年，公司将物联网技术与数据分析技术结合，形成了人工智能技术，应用于生物产业。2020年开始，公司将人工智能技术与区块链技术结合，开展国脉大健康产业建设。公司重点聚焦5G、物联网战略，将加强物联网与传统产业的融合，创造出更多、更丰富的物联网应用场景，提升营收规模与盈利水平，将业务领域从专业技术服务，逐渐推广至更为广阔的公共服务。**Q2: 福州理工学院对公司发展的作用？****A：**公司将每个产业与福州理工学院的专业建设一一对应，福州理工学院为公司提供了三大壁垒：（1）基于福州理工学院模式的人才壁垒公司有着一种非常有特色的模式——讲师+工程师+技术股东。公司在全球范围内招募行业领军人才，引入国脉体系。我们在福州理工为行业领军人才提供优质的研发环境，并由国脉为他们提供精准的产业研究方向与有效的激励机制。这种模式可以真正做到“吸引人才、留住人才、用好人才、培养人才”。（2）基于福州理工学院模式的研发壁垒通过企业来指导高校基础研究方向，效率会更高。同时学校又能弥补企业的短板。至今为止福州理工已经建成64个产学融合实验室，其中包含了多个省级重点实验室与研发平台。（3）基于福州理工学院模式的应用场景壁垒科技应用离不开“以人为本”，福州理工学院为公司物联网、大健康等领域的业务提供了一个近万人的应用、实验场景，这将帮助公司实现快速、有效的业务反馈机制，优化现有解决方案，并可直观地给出成熟的应用范本，向社会大众复制与推广。**Q3: 公司业务结构调整情况？****A：**在业务上，公司内部一直在强调三部曲——先做减法、再做加法和乘法，2018年起国脉坚定聚焦5G、物联网，将非核心、低毛利、对未来发展帮助不大的业务全部剥离。业务结构优化成效显著，综合毛利率、归母净利率显著提升，均创近五年新高。占用资金款项过大的项目剥离，经营效率大幅提升，财务状况愈加稳健。**Q4：公司在物联网有何布局？****A:** 国脉的每个产业都与福州理工的学院对应，例如护理与康复学院对应国脉大学养老，计算与信息科学学院对应慧翰微电子、国脉区块链，应用科学与工程学院对应国脉生物等，这种模式将为公司提供可持续的研发投入与人才储备。当技术延伸到传统产业时，有相应的专业进行对接，做到了真正的融合。物联网的应用场景具有碎片化的特征，单个公司很难做到在多个细分领域一一突破。公司通过理工学院可以从各个专业上多点开展研究，可以真正做到将技术和解决方案向多领域扩张，并且同时维持着独特的高壁垒。**Q5:生物业务的开展情况？****A:** 公司通过将信息技术与生物技术进行融合，形成了计算生物技术。通过技术的突破将建库成本大幅降低，将个人全基因组的建库成本降到行业的十分之一，使得大规模人群的复杂疾病研究成为现实，真正把基因技术带入千家万户。公司与各地政府开展合作建立生物技术平台，初步目标建立百万级群体基因型数据库。利用数据分析技术对全基因组数据进行分析，实现疾病的精准预测、精准预防与精准医疗，解决公共卫生问题。**Q6:介绍下公司养老产业？**A: 公司利用物联网、计算生物和人工智能等前沿技术再造健康管理服务新模式，推动国脉大健康产业建设；运用人工智能、深度学习算法建立基于多维数据（遗传基因、环境、临床）的健康风险模型，为用户提供高端疗养、慢病管理、术后康复、养老等全方位、多层级的健康风险管理服务；同时将结合福州理工学院护理专业学科建设，打造隐形适老化、隐形智能化养老综合示范基地；利用人工智能应用技术以提升老年看护的效率，用和年轻人的融合互动提高老年生活的温度；利用理工学院的基地示范效应，逐步形成成熟、可复制的创新业务模式向社会推广。**Q7:公司是否考虑对外扩张？****A:** 对外扩张，是基于公司在产教融合上进行深度合作，在科研，在人力资源培育与储备，骨干力量的沉淀，还有3+1的模式为公司在业务上的扩张提供低成本的解决方案。以收购的黑龙江设计院为例，国脉的模式使其毛利大幅提升并实现盈利。公司具有成功的设计院收购整合经验，结合福州理工学院的人才优势，同时拥有充足的资金储备，公司将充分利用上市公司平台，在合理控制风险的前提下，积极寻找优秀的行业合作伙伴，实现合作共赢和持续发展，从而进一步完善公司5G产业链布局，提高公司的行业地位和综合竞争实力。**接待过程中，公司接待人员与投资者进行了充分的交流与沟通，严格按照有关制度规定，现场调研人员已按深交所要求签署调研《承诺书》。** |
| 附件清单（如有） | 无 |
| 日期 | 2020年1月22日 |